

新輸出大国コンソーシアム 支援企業 事例集



目次

< 機械・工業製品 >

(輸出)

- ・株式会社プリマジエスト …… 1
- ・共同薬品株式会社 …… 1
- ・株式会社アイテックシステム …… 2
- ・光洋自動機株式会社 …… 2
- ・株式会社ユニテックス …… 3
- ・サンコースプリング株式会社 …… 3

(進出)

- ・ニチエツ株式会社 …… 4
- ・株式会社協和製作所 …… 4

< ヘルスケア >

(輸出)

- ・株式会社テレメディカ …… 5
- ・株式会社 Jiksak Bioengineering …… 5

< サービス >

(進出)

- ・アップコン株式会社 …… 6
- ・株式会社ガウディア …… 6

< 農林水産・食品 >

(輸出)

- ・鎌倉山納豆株式会社 …… 7
- ・株式会社大和生物研究所 …… 7
- ・株式会社ナチュレ …… 8
- ・日本ケフィア株式会社 …… 8
- ・株式会社ちん里う本店 …… 9

< 日用品 >

(輸出)

- ・日本理化学工業株式会社 …… 9

※掲載企業の情報や取組概要は 2019 年度～ 2020 年度の取材当時の情報です。



株式会社プリマジェスト

対象国：中国

中国向け超高速大型スキャナーの 販売に成功

設立：1968年7月

本社所在地：神奈川県川崎市

事業内容：

- ①イメージ情報ソリューションの提供
- ②イメージ情報の処理に関するハードウェアおよびソフトウェアの開発 / 製造 / システムインテグレーション、受託業務等

従業員数：570名



高速スキャナソータ Image Value SS



世界最高速レベル
超高速スキャナ Image Value 20



高速バーコードリーダー・ソータ SP3000



イメージソリューションのトータルプロバイダーであり、超高速大型イメージスキャナー（A4サイズの用紙を最大600枚/分の読込が可能）のメーカー。従来から中国での販売活動は行ってはいたものの、十分な成果が出てこなかった。そこで、JETROの専門家支援サービスに申し込んだ。専門家による展示会への出張同行支援や専門家のネットワークを活かした潜在的な顧客企業の情報収集等の支援が功を奏し、現地大手企業グループの税務書類処理用に超高速スキャナーを納入することに初めて成功。海外展示会で同社の製品に興味を持った顧客とも商談を継続しており、今後の販売拡大が期待される。



本社



共同薬品株式会社

対象国：ベトナム

ベトナム向けに各種フィルム用複合添加剤 【ONEPACK】を輸出

設立：1939年4月

本社所在地：神奈川県秦野市

事業内容：プラスチック添加剤の開発・受託加工及び販売
従業員数：60名



ベトナム展示会の様子①



ベトナム展示会の様子②



オレフィン中心の添加剤メーカーとして、プラスチック製品に様々な機能を付与。国内中心に事業活動を実施中であるが将来を見据え、海外市場に販路を求め。まずはベトナム市場をターゲットにして、複合添加剤【ONEPACK】をマスターバッチ化するメーカー、フィルムメーカーの調査、及び需要動向などの市場調査を開始。

2017年3月にハンズオン支援サービスに申し込み、ベトナム市場に精通した専門家の支援を受け業務計画を策定。続いてJETROのプラットフォームサービスの代理店マッチング支援を活用し、JETROホーチミン事務所が抽出した代理店候補の一つと商談開始。その一社とマスターバッチメーカーを探し、共同で最終顧客へのアプローチを開始。専門家も同行して現地見本市VIETNAM PLAS展に出展した。

その後、徐々に販路の目途ができ、ついに2019年初受注獲得に至った。現在はベトナム市場で各種フィルムの複合添加剤【ONEPACK】及びマスターバッチの拡販に努めている。



ベトナム展示会の様子③



株式会社アイテックシステム

対象国：ベトナム

コロナ禍の中、ベトナムでの販売店発掘、契約に成功

設立：1984年7月

本社所在地：神奈川県横浜市

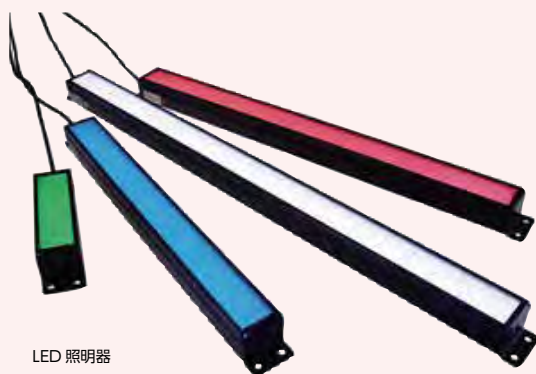
事業内容：画像処理用LED照明装置及び点灯電源の設計、製造、販売、UV-LED照射器及びUV-LED硬化装置、UV積算光量計の設計、製造、販売光学応用機器の設計、製造及び販売、特注システムの設計、製造及び販売

従業員数：80名



画像処理 / 目視検査用LED照明、UV-LED照射器を設計・製造・販売するメーカー。高輝度、柔軟なカスタマイズに強みがある。

東南アジア諸国への販売拡大を目的に、2020年度からJETRO 専門家支援サービスの利用を開始した。当初、ターゲットとする国を絞り切れていなかったが、専門家のアドバイスにより、ベトナムに照準を定め、活動を進めた。ジェトロの企業リストアップサービスで候補企業を絞り、同サービスによるアポイントメント取得で、オンライン商談にこぎつけた。その後も商談を継続して、無事に販売契約締結に成功した。また、ベトナム以外でも販売を拡大すべく、オンラインでの展示会 / 商談会参加やビジネスマッチングなどJETROのサービスをフルに活用し、今後も販路拡大を進めていく。



LED 照明器



本社社屋

Altec

WEB



光洋自動機株式会社

対象国：ベトナム

ベトナムの薬品・食品業界へ自動包装機を売り込む!

設立：1968年1月

本社所在地：神奈川県横浜市

事業内容：自動包装機器の製造・販売

従業員数：118名



日本における自動包装機器のパイオニア。国内市場の伸びが期待できない中、海外展開を模索。日本企業が海外進出する際に現地工場向けの受注はあったが、自力で海外市場の開拓を決意。2019年にJETROのハンズオン支援に申し込んだ。まずは人口が多く、これから拡大していくマーケットを持つベトナムにターゲットを決めた。現地への企業訪問を重ね、現地企業と代理店契約の締結に成功した。その一方で、中国、台湾製品との価格競争は厳しく、日本で生産した製品を売り込むのは困難と判断し、現地代理店と協業して現地で部品調達と組み立てを模索。将来は現地生産した製品を日本およびアセアン諸国でも販売することを計画している。

JETROの専門家を交え、コロナ禍のもと、オンラインで会議を定期的実施し、着々と現地展開を進めている。



ホッパータイプラベラー



タックラベラー



ロールラベラー

KOYO 光洋自動機株式会社

WEB



株式会社ユニテックス

対象国：米国、他

日本発のベンチャー企業として
米国へのビジネス拡大を図る。

設立：1990年10月

所在地：神奈川県相模原市

事業内容：金融システムソリューション、他

従業員数：70名



UNITEX USB LTO データ保存システム



展示会社ブース



概要

会社設立以来、コンピュータ・ストレージとデータ変換を中心にビジネスを展開してきた。数年前から同社独自に輸出を行ってきたが、日本国内の人口減少による市場縮小に直面する中、海外ビジネスの更なる拡大を決意し、2019年度からJETRO 専門家支援サービスの利用を開始した。まずは米国での商標登録、PCT 外国特許出願を行い、2020年に商標登録を完了した。2020年度は、JETRO 中小企業海外展開現地支援プラットフォーム事業を活用する等、オンラインにて米国企業へアプローチを試みた結果、新たに米国現地ディストリビュータ1社と販売店契約書の締結、現地ディストリビュータ経由の販売に至った。今後は米国以外の欧州にも販売強化を図りの輸出拡大を図る。世の中に無いものを創り、社会に貢献したいという想いのもと、日本発のベンチャー企業として、グローバルでのビジネス拡大に取り組んでいく。

サンコースプリング株式会社

対象国：タイ、インドネシア

未知への挑戦が化学反応を生み、
その気づきがチャンスと呼び込む。

設立：1960年11月

本社所在地：神奈川県横浜市

事業内容：定荷重ばね・ばね応用機器の設計・製造、
電子機器用部品の開発・製造

従業員数：70名



同社製品



概要

主力商品である定荷重ばね「コンストン®」は、押しでも引いても、ストロークを長く伸ばしても、常に一定の力を得ることが可能であり、その用途は多岐に渡る。国内市場が将来的に大きな成長を見込めないことから、海外進出を決意、2019年度からJETRO 専門家支援サービスの利用を開始した。2020年度はサンプルを事前に送付し、オンラインで海外企業との商談を進めた。お客様の「生の声」を大切にしつつコミュニケーションを重ねた結果、病院のベッドサイドテーブルを製造するインドネシアの企業と2021年夏の量産に向けて商談が大詰めを迎えている。約60年の実績と生産ノウハウ、単に部品を生産・販売するだけではなく、お客様の立場に立って設計や取り付けのアドバイスを行うことや、約100種類の定荷重ばねを取り揃え、1個からの販売やオーダーメイド対応も可能であることが他社との差別化に繋がっている。これからも日本式の丁寧なものづくりを武器に海外展開を続けていく。



商談風景



ニチエツ株式会社

対象国：ベトナム

金型自動交換装置の現地生産を目指し、
ベトナムに現地法人設立！

設立：2017年11月

本社所在地：神奈川県横浜市

事業内容：射出成形関連の自動機の開発、製造、販売

従業員数：5名



金型自動交換機



プラスチック成形工場の生産性向上と省人化を実現させる金型自動交換装置を開発する企業。一般的に成形業界では、工場の自動化は多額の費用が必要で、投資効果を得にくいと考えられていたが、同社は工場の生産性や品質、コスト競争力を高める装置の開発に成功した。

2018年7月にJETRO ハノイにてブリーフィングを受け、2018年8月からJETRO 専門家によるハンズオン支援事業に参加。コスト競争力向上の観点から、金型自動交換機のフレーム製作をベトナムで行い、日本に輸入して最終製品化する事業を計画。2019年7月、ベトナムでのオペレーションのため、現地法人を設立した。その後も知財対策やベトナムの顧客候補へのアプローチ方法等について、JETRO 専門家の助言を受けながら受注獲得に励む。今後は、現地法人の運営体制構築と工場設立に取り組む。



株式会社協和製作所

対象国：タイ

自社製品のメンテナンス及び現地企業への
販売のためタイで現地法人設立

設立：1950年5月

本社所在地：神奈川県横浜市

事業内容：鋼板加工設備ラインの製造・販売

従業員数：35名



協和製作所タイ本社



スリッターライン・レベラーラインなど鋼板加工設備ラインの製造・販売を行う。タイのユーザーからメンテナンスも現地で担って欲しいとの要望があったことから、タイ人技能研修生が帰国するタイミングにあわせ、その人的活用を通じて本格的にタイ市場への参入を図った。現地法人設立を検討するも、具体的手続き・規制等を把握しておらず、JETRO 横浜を訪問、コンシェルジュからハンズオン支援の紹介を受けて応募。タイ駐在の経験者で現地に幅広いネットワークを持つ専門家との面談を重ねると共に、タイ出張を通じての現地調査により、工場用地を確保。着々と準備をすすめ、2020年4月1日に現地法人設立に至った。販路拡大や現地での体制強化を目的に、引き続きハンズオン支援を活用している。



同社製品「スリッターライン」



株式会社テレメディカ

対象国：台湾、ベラルーシ

コロナ禍の海外での医療教育に貢献

設立：2012年3月

本社所在地：神奈川県横浜市

事業内容：聴診専用スピーカー「聴くゾウ」の開発、販売、聴診音源サイト/アプリ、聴診教育システムの開発、運営

従業員数：5名



同社製品「iPax」聴診画面



同社製品「聴くゾウ」



同社製品「聴くゾウ」+「iPax」利用シーン



概要

医療系学生、医療従事者向け学習用聴診専用スピーカー「聴くゾウ」の開発・販売、聴診音源サイト/アプリ「オースカレイド」、並びにオンライン聴診教育システム「iPax」の開発、運営を行う。

国内では聴診トレーニング専用スピーカーである「聴くゾウ」が普及し始めてきており、コロナ禍の海外の医療教育現場でもニーズがあると考え、本格的に海外展開を図るべく、2020年度からJETRO 専門家支援を受けることとした。専門家から海外市場の特徴、アプローチ方法、顧客対応にあたっての注意点など、積極的にアドバイスを受けるとともに、オンライン展示会（virtual.MEDICA、VirtualExpo など）やオンライン商談を有効活用し、複数国への販売や販売店契約の締結に成功した。さらなる販売拡大を目指し活動を継続していく。

株式会社 Jiksak Bioengineering

対象国：米国

巨大マーケットを求めて 米国への輸出に挑戦

設立：2017年2月

本社所在地：神奈川県川崎市

事業内容：iPS細胞由来神経細胞から作製した3次元神経組織モデル（神経オルガノイド）の販売、神経オルガノイドを用いた製薬企業や食品企業との共同開発

従業員数：8名



同社代表取締役 川田 治良 氏



同社製品「神経オルガノイドチップ」



概要

神経オルガノイドと呼ばれるヒトiPS細胞から人工的に体内の神経組織を再現する基盤技術を保有する。

体内の神経組織に類似する長くて太い軸索束組織を作る技術は世界で唯一であり、特許化されている（東京大学内にあるTLOが出願。同社が専用実施権を取得）。社内には、米国のハーバード大学やニューヨーク大学などでの研究実績を有する社員もおり、海外アカデミアとの繋がりは強いものの、ビジネス面での繋がりは弱く、海外販路を築けていない状況であったことから、2020年度からJETRO 専門家支援サービスの利用を開始。専門家の人脈を活用し、米国の研究機関や米国大学の医学部教授とのオンライン会議を実施し、海外進出に向けて着実に情報収集を進めている。また、各種取り組みが実を結び、米国企業に対し有償サンプル販売に至った。今後も米国への輸出を進めていく。



アップコン株式会社

対象国：ベトナム

ベトナム企業との技術援助契約の締結を実現！

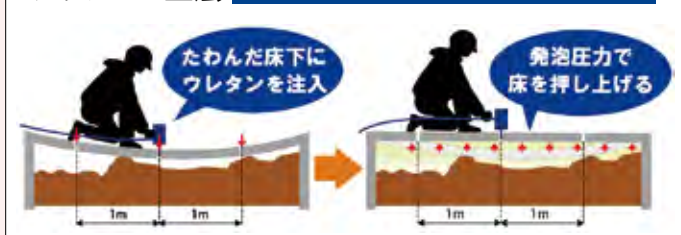
設立：2003年6月
本社所在地：神奈川県川崎市

事業内容：

- ①コンクリート床スラブ沈下修正「アップコン工法」による施工・施工管理
- ②ウレタン製土壌改良材の施工・販売
- ③農業用水路トンネル等の空洞へのウレタン充填による保全・修理

従業員数：44名

アップコン工法 - ウレタン樹脂を使用し、床を水平に直します



概要

硬質発砲ウレタンを使った特許取得済の独自工法「アップコン工法」による、コンクリート床の沈下や傾き修正の施工・施工管理を行う。自社の技術を海外でも普及させたいとの思いから、今後、地盤沈下修正へのニーズが増えるであろうベトナムでの事業展開を計画。JETROの専門家支援を受け、現地パートナー企業への技術協力という形で進出を果たした。

現地企業との技術提携契約締結にあたり、社内の経験不足を補うため、JETRO 専門家支援サービスに申し込んだ。JETRO 専門家からは、事業計画の作成や出張同行での現地パートナーとの交渉、契約書の内容確認などに関し、丁寧な支援 / アドバイスを受けて契約締結にこぎつけることができた。今後は、ベトナムでの工事案件受注に向けて活動を行うと同時に、更なるビジネスエリアの拡大も検討していく。

株式会社ガウディア

対象国：フィリピン

フィリピンでの学習塾への算数教材及び教育システムの販売

設立：2006年12月
本社所在地：神奈川県横浜市
事業内容：学習教室の運営
従業員数：20名



概要

国内での児童数の減少から、数年前から海外市場への展開を模索。そのため算数の教材と指導マニュアルの英訳の準備を開始。まずはアジアに位置しながら英語での教材が使用可能で、人口が多いフィリピンをターゲットとして選定。

2019年、JETROのハンズオン支援サービスの活用を図る。海外での教育産業に携った専門家のノウハウの提供を受けながら、マニラの学校や学習塾のリストを企業リストアップサービスにより入手。その中から候補先をしぼり、コンタクトを開始した。

具体的には商談アポイントを取得し、専門家同行でマニラを訪問、自社が持つノウハウ及び教材の提供のための契約書を用意し、候補先に提示した。さらには、社内でもプロジェクトチームを作り、フィリピン市場への参入を着実に進めている。



鎌倉山納豆株式会社

対象国：シンガポール、台湾

国内商談会、海外展示会で商機を得る！
鎌倉の納豆を世界へ！

設立：2015年11月
本社所在地：神奈川県鎌倉市
事業内容：納豆の製造・販売
従業員数：16名



同社商品写真



店舗外観



概要

鎌倉で60年以上続く老舗の高級納豆ブランド「鎌倉山納豆」の製造・販売を行う。中国大連の企業からの引き合いをきっかけに、海外展開を検討し始め、JETRO横浜に相談。2016年から食品分野の専門家と面談を重ね、JETRO主催の海外バイヤー・国内商社が集う国内商談会へ参加。2017年には海外展示会 Food Expo（於：香港）に初めて挑戦し、会期中に現地企業と正式に代理店契約を結んだ。その後も意欲的に活動し、台湾への輸出に成功。2019年は Food Japan 展（於：シンガポール）に出展。会期中に実施した JETRO 横浜主催のシンガポールバイヤーと神奈川県内企業との交流会に参加し、積極的に商談を重ねた。その取り組みが実を結び、商談した代理店候補企業から、後日受注を獲得した。今後は、シンガポール・台湾においてさらなる販路拡大を目指す。



株式会社大和生物研究所

対象国：シンガポール

「クマ笹」の健康食品「SE-10」
シンガポールでの販売代理店獲得に成功

設立：1968年10月
本社所在地：神奈川県川崎市
事業内容：クマ笹を原料とした医薬品、健康食品、化粧品等の開発 / 製造 / 販売
従業員数：49名



顆粒状クマ笹エキス [SE-10]



薬科工場



クマ笹



概要

クマ笹抽出エキスを使った医薬品(ササヘルス)、健康食品(SE-10)、化粧品・日用品を製造・開発・販売するメーカー。日本古来の生薬である「クマ笹」を使った健康食品を高齢化や生活習慣病が増加するアジア地域に提供し、健康に寄与したいとの強い思いで、2018年度からJETRO専門家による支援サービスを活用。専門家とともに、ターゲット国の絞り込みから開始した。アジア各国への出張に専門家も同行し、フィージビリティスタディの結果、シンガポールをターゲットとすることに決め、根気強く現地での販売パートナー探しを行った。現地でも出会った販売パートナー候補の一社と交渉を重ね、2020年2月に代理店契約の締結、初回ロットの販売に至った。今後、シンガポールでの販売拡大を図るとともに、他国への展開も狙っていく。



株式会社ナチュレ

対象国：シンガポール、台湾

日本産の果物を使った美味しいゼリー、
グミを海外へ！

設立：2013年5月

本社所在地：神奈川県小田原市

事業内容：フルーツゼリー、フルーツグミ、
梅干の製造及び販売

従業員数：4名



同社製品「桜ゼリー」



同社製品「ゆずゼリー」



フルーツグミ盛り付け例



日本産の果物を使用したゼリー及びグミを販売。2016年度からJETRO 専門家の支援を受け、海外販路開拓活動を開始。2020年度は専門家同席のもと、JETRO 主催のオンライン商談会に向けた的確なアドバイス及び同席支援を通じ、積極的に販路開拓活動を行った。また、現地へ赴かずとも商談をセットできるオンラインのメリットを活かし、自社商品に関心を持つ様々な国のパイヤーと商談を実施。動画やスライドを活用することで、対面での商談が出来ない状況においても、商談相手に商品の魅力を存分に伝え、多数の成約に結び付けた。代表者自身が積極的に香港での販路開拓活動に取り組み、海外輸出の経験値を上げていたことと、日本産原料にこだわった、他社と差別化した商品を販売していることが、成約の大きな要因になっている。今後もシンガポール、台湾での販路拡大を進めていく。



WEB



日本ケフィア株式会社

対象国：フィリピン、マレーシア

独自の製造方法を用いた高品質な
発酵乳商品を海外へ！

設立：1977年4月

本社所在地：神奈川県藤沢市

事業内容：ケフィアを中心とした発酵食品、
サプリメント、化粧品企画・開発・製造販売

従業員数：10名



同社製品



1983年から発酵乳ケフィアを中心に、主にサプリメント、食品を開発、製造する。これまで、乳酸菌、酵母、発酵乳粉末、納豆菌、麹菌、植物性乳酸菌、ポリフェノールなどを中心に、自社と他社製品あわせて、172の製品(2018年末現在)の発売をしてきた。海外展開に注力するため、2020年度からJETRO 専門家の支援サービスを利用。専門家支援を通じて、JETRO 主催のオンライン商談会に参加するとともに、JETRO 海外コーディネーター（農林水産・食品分野）による支援も活用。パイヤーの事前調査やその後の展開戦略まで含めたコンサルティングサービスを受け、販路開拓活動を行った。日本独自の製造方法を用い、主に日本の原料にて製造していることも他社との差別化に繋がっている。今後も、フィリピン、マレーシアでの販路拡大を進めていく。



本場ケフィアのリーディングカンパニー
日本ケフィア株式会社

WEB



株式会社ちん里う本店

対象国：香港

日本文化にゆかりのある食品を海外市場へ!

設立：1905年2月

本社所在地：神奈川県小田原市

事業内容：梅、桜、しそ関連の加工食品の販売・輸出

従業員数：24名



同社製品「桜花シロップ」



同社製品「裏ごし梅肉」



同社店頭写真



概要

明治4年創業の老舗企業で梅干、桜、しそ等の伝統食品の加工・販売を行っている。国内では大手デパートでの販売及び通信販売を行っている。近年では海外向けに自社HPを構築し、海外向けの越境ECサイトに自社商品の販売を開始している。

日本の食文化を海外でも普及させていくことを目指し、2020年度からJETRO専門家によるハンズオン支援及びスポットのエキスパート支援を利用を開始した。その後、米国でFDA登録に成功し輸出体制準備を完了させた。日本文化を代表する桜をテーマにジャムやシロップの香港市場の調査を行い、JETRO専門家によるアドバイスもあり、香港の新規取引先から受注を初めて獲得した。

アジア市場及び欧州市場での販路開拓の継続に向け、JETROハンズオン及びプラットフォーム等の支援サービスを継続的に利用し、現地大手取引先の発掘、更には販売拡大を進めている。

日本理化学工業株式会社

対象国：ドイツ

窓ガラスに描いて消せる筆記具「kitpas」のドイツでの販売拡大

設立：1937年2月

本社所在地：神奈川県川崎市

事業内容：ダストレスチョーク、窓ガラスに描いて消せる筆記具等の文具/事務用品の開発/製造/販売

従業員数：90名



kitpas



ガラスやお風呂にも描ける、粉が出ないから安心の新しいタイプの筆記具「kitpas」



概要

エコフレンドリーなダストレスチョーク、子供にも安全安心な窓ガラスに描いて消せる筆記具「kitpas」を中心とした、文具/事務用品のメーカー。半世紀以上にわたり障がい者雇用に取り組んでおり、従業員の70%以上を占める知的障がい者の方々が、生産の殆どを担う。

「kitpas」は、以前から海外へも販売していたが、有名な文具メーカーが多いドイツへは参入できていなかった。そこでドイツ市場参入にチャレンジすべく、JETROの専門家支援サービスに申し込んだ。専門家の指導の下、販売戦略策定、販売パートナー候補のピックアップ等の準備を進めるとともに、ドイツへの出張を通じて現地市場調査を行った。更に、現地展示会出展に際しては、専門家が出張同行し、準備や商談の支援を行った結果、小口ではあるが新規受注を獲得した。今後は、正式な販売パートナーの確立に向けて、活動を継続していく。



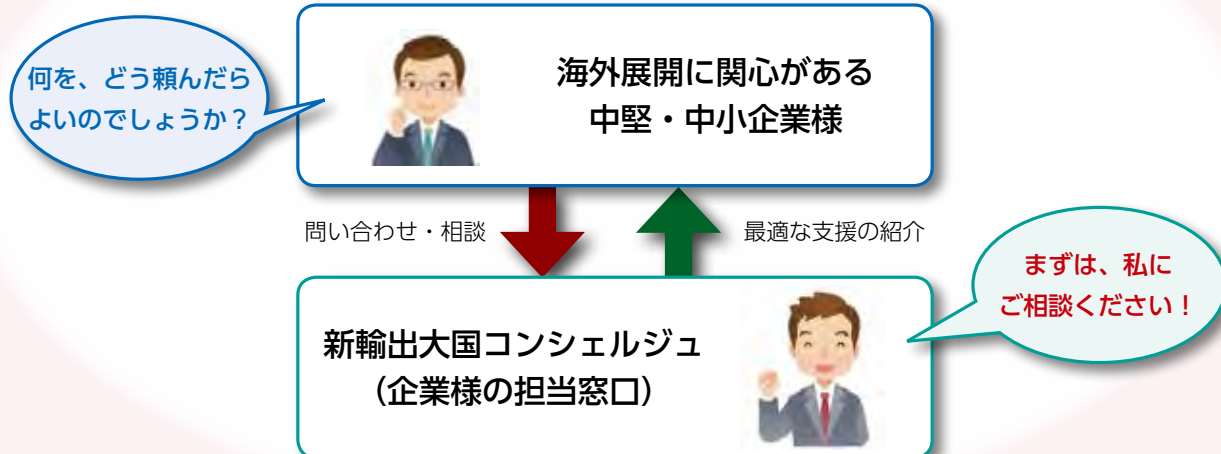
展示ブース

日本理化学工業株式会社

WEB



新輸出大国コンソーシアムの サービスを利用するには？



ご質問・お問い合わせ

■日本貿易振興機構（ジェトロ） 横浜貿易情報センター

電話 045-222-3901

E-mail yok_conso@jetro.go.jp

所在地 〒231-0023 横浜市中区山下町2番地
産業貿易センタービル2階

■ウェブによるお問い合わせ

<https://www.jetro.go.jp/jetro/japan/yokohama/>

■新輸出大国コンソーシアムについて

<https://www.jetro.go.jp/consortium/>

