

海外展開支援事例



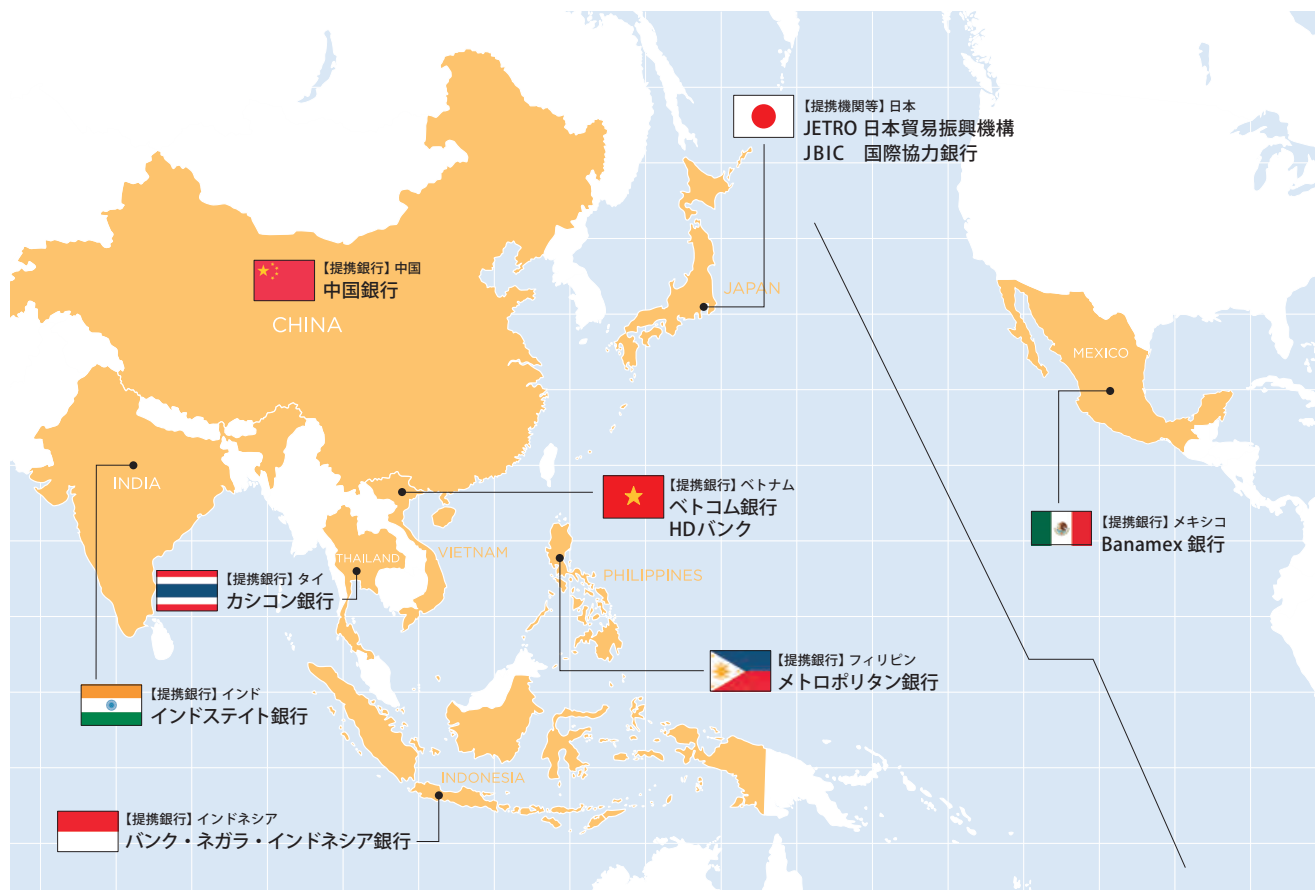
JETRO
ジェトロ名古屋



愛知から、世界につなぐネットワーク



海外進出に関するアドバイス、貿易相談、 海外ビジネスの最新情報を提供させていただきます。



海外ネットワークを利用した海外進出支援

- ① 現地での資金調達支援
- ② 海外商談会の共催
- ③ 海外ビジネス最新情報の提供
- ④ 現地でのアテンドサービス

外国為替ビジネスサポート

- 外国送金
- 外貨両替
- 貿易取引
- 外貨借入
- 愛銀がいたため Web
- 先物為替予約
- 外貨預金

※「貿易取引」「外貨借入」「先物為替予約」については、当行所定の審査があり、ご希望に添えない場合もございます。

海外提携金融機関	国名	行員派遣	海外提携金融機関	国名	行員派遣
中国銀行	中国		ベトナム銀行	ベトナム	
カシコン銀行	タイ	○	HDバンク	ベトナム	○
バンク・ネガラ・インドネシア銀行	インドネシア	○	インドステイト銀行	インド	
メトロポリタン銀行	フィリピン		Banamex 銀行	メキシコ	

紹介可能な主な提携機関	主なサポート内容	行員派遣
JETRO 日本貿易振興機構	貿易相談、進出サポート、現地調査など	○
JBIC 国際協力銀行	海外直接投資を目的とした融資、貿易投資相談など	



中小企業の海外展開に向けた共同支援

愛知銀行では、お客さまの海外展開に対する情報提供を含めたサポート体制を強化するために2011年3月よりジェトロへ行員の派遣を開始しました。現在までに4名の行員を出向者（研修生）として派遣しており、ジェトロサービスをお客さまに幅広くご案内しサポートを行っています。



海外展開でお困りのことはございませんか？
ご要望に応じてサポートさせていただきます。

～ジェトロサービスを活用した連携支援の例～

海外の現地 情報を提供

- ・世界約70カ所のジェトロ海外事務所へつないで現地の経済事情やビジネス環境について、情報提供を行います。
【事例】 東南アジアへの販路を求めているお客様に対してジェトロを紹介。当行からの出向者も同席し、ベトナム現地にて最新経済動向及び現地特有の規制等について情報提供をしました。



ジェトロ・ハノイ事務所での情報提供

販売先候補の リストアップ

- ・海外の販売先候補先をリストアップします。
【事例】 ジェトロサービス（有料）を使って販売先候補となる海外企業をリストアップ。その後、ジェトロ専門家のサポートにより、販売候補先へアプローチしました。



インドネシアでの商談サポート

商談支援

- ・現地企業との商談を専門家がサポートします。
【事例】 インドネシア現地企業との商談を専門家がセッティング。商談当日は専門家とともに当行出向者も同席しサポート。販売代理店契約の締結に至りました。

◇海外展開をお考えのお客様はお気軽にご相談ください

2016年の1年間において、当行経由でジェトロへご紹介させていただいた企業は**46社**です。
今後もジェトロと連携しながら、取引先の海外展開を支援させていただきます。是非お気軽にご相談ください。



株式会社 マルエス機工

愛知県小牧市／遠心分離機を主体とした製造業

さらなる競争力強化に向け ベトナムで新工場建設へ

10年前からベトナム人の技能実習生を積極的に受け入れており、帰国した実習生とベトナムで事業が出来ないかと検討していました。そこで、愛知銀行の担当者に相談したところ、現地に駐在経験がある行員の方とジェトロへの出向者の紹介を受けました。ベトナム現地の投資環境などを聞いているうちに、製造コストの削減による価格競争力の強化に向け、ベトナムで新工場を建設したいと考えるようになりました。立ち上げにあたっては、ライセンス取得が1ヵ月以上遅れるなど苦労もありましたが、ジェトロと愛知銀行のサポートもあり、2017年2月に無事に現地法人の設立に至りました。



企業プロフィール

1961年創業、従業員30名。国内を中心に56年間、産業用機械の部品を素材から完成品まで一貫生産。主には高速鉄道車両部品、免震装置部品、遠心分離機などを製造。ISO9001を取得。

代表取締役

水野 康行



現在の海外展開段階と支援内容 [進出]

活用サービス

投資検討

FS調査・商談

拠点立ち上げ

販路拡大・拠点拡張

● 専門家派遣事業、短期貸しオフィス



いつでも相談できる環境で リスクと不安を最小限に

ジェトロを通じ、法規制の情報提供など多岐に渡る支援の提案があり、気軽に相談できるようになりました。2016年8月に専門家派遣事業の採択を受け、10月には専門家と訪越して、工業団地を視察したり、仕入先等の紹介も受けました。拠点設立準備に向けては、ジェトロハノイの短期貸しオフィス(ビジネスサポートセンター)を利用し、立ち上げ時のコストとリスクを最小限にできたと思います。いつでも相談できる環境はありがたく、愛知銀行の紹介のお陰でベトナムでの銀行口座もスムーズに開設することができました。

ジェトロ 新輸出大国パートナー

藁谷 力

支援開始後、約半年間でベトナム法人を設立しました。順調にベトナム法人を設立できた背景としては、ベトナム事業を立ち上げるといふ会社の強い意志と、私どものアドバイスを幅広く受け入れる柔軟な姿勢をお持ちだったからです。引き続き支援に努めます。



愛知銀行 小牧支店
渉外副長

前川 洋範

以前も他社の案件でジェトロへ紹介した経験があったので、同社から相談いただいた際もすぐにジェトロにつなごうと考えました。当行は毎年行員を派遣しているため、幅広いサポートが可能です。今後も連携して中小企業を支援していきたいです。





株式会社 アスカ

愛知県名古屋市 / パーソナル&事務機器製品の開発、製造、販売

コンパクト&スタイリッシュな事務機器を東南アジアへ

人口減少による国内市場の縮小に対応するためには、海外展開が急務であると考えていました。東南アジアでは、日本の事務機器の高機能性やデザイン性が高い評価を受けていると聞き、実際に調査したところ、日用文具品に比べ、日本の同業他社がまだそれほど参入していないことが分かりました。そこで、弊社がその先陣を切りたいと思い、東南アジア市場の開拓に挑戦することを決めました。東南アジアはターゲットとなる若年人口が増加傾向にあり、高水準の経済成長を続けていることから重点国として開拓していきたいです。

企業プロフィール

1998年設立、従業員115名の事務機器製品メーカー。小型シュレッダーやラミネーターなど、デザイン性と機能性を兼ね備えた魅力ある商品を国内で販売。

専務取締役

森田 浩揮

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]

輸出検討

市場調査

販路開拓

契約段階

活用サービス

- 貿易投資相談、専門家によるマーケット情報、海外事務所での情報提供
- 専門家派遣事業、マッチング支援



出向者と専門家の活躍で JETRO が身近な存在に

『JETRO=敷居が高い』とのイメージがあり、今まで積極的に利用する機会がなかったのですが、海外展開に関心があることを愛知銀行に相談したところ、支店長からジェトロに出向している担当者を紹介したいとの申し出がありました。出向者よりジェトロの専門家派遣事業を紹介いただいたからは、専門家を含めて何度も打ち合わせの機会を持ち、共に輸出戦略の立案を進めました。2016年12月には専門家と出向者と共に、紹介いただいた現地代理店へ訪問し、初めての商談を実施。現地代理店からは契約に向けて前向きな回答をいただいたところです。

ジェトロ 新輸出大国パートナー

藤好 康平

支援開始時には、自身のアジア市場での取り組みの経験を基に、販路拡大に向けた戦略を双方ですり合わせ構築しました。時間をかけて市場分析を徹底的に実施した結果、現地での代理店候補との商談もスムーズに進めることができました。東南アジア中心に販路拡大を狙っています。



愛知銀行 大曽根支店
支店長

瀧川 靖

海外展開を考えているお客様に対して、当行がジェトロに行員を派遣している事もあり、スムーズな連携が可能となり、ご要望に迅速に対応が出来ます。我々も回答内容等を聞き、知識の蓄積することが出来るので非常に助かります。今後も積極的にジェトロに企業を紹介したいです。





株式会社 村瀬鞆行

愛知県名古屋市／ランドセルを主とした鞆製造販売業者

MADE IN JAPAN の こだわりのランドセルを世界へ

ランドセルは約130年の伝統があり、生活に深く溶け込んだ“日本文化”といえます。

機能や素材にこだわり職人技で作上げる弊社の自慢のランドセルと素晴らしい日本文化を、なんとか海外にも届けたい。そんな思いで2年間様々な事を行いましたが、上手く行きませんでした。そんな時、愛知銀行の担当者から、ジェトロを紹介したいとの申し出がありました。ジェトロの活動は詳しく知らなかったのですが、長年お付き合いのある愛知銀行の出向者もいると聞き、連携して海外へ輸出しようと決めました。

企業プロフィール

1971年設立、従業員16名。約50年の歴史を持つ老舗のランドセル製造業者。ランドセルは200個以上のパーツから構成され、職人が6カ月間かけて一つ一つ手作りで製造。名古屋、東京の2箇所に直営店舗を有している。

代表取締役

林 州代

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]

輸出検討

市場調査

販路開拓

契約段階

活用サービス

- 貿易投資相談、専門家によるマーケット情報、海外事務所での情報提供
- 専門家派遣事業、マッチング支援



ジェトロと連携して ベトナム市場開拓へ

ジェトロの市場調査サービスを使ってアジアのランドセル市場調査を行ったところ、ベトナムでは中国製の安価なランドセルが販売されている事と、高品質な日本製への潜在ニーズがあるとわかりました。そこで、専門家派遣事業を活用し、2016年11月に専門家と一緒に訪越して、現地販売代理店と商談しました。輸出までに課題も多いですがジェトロのサポートにより販路開拓の可能性が広がったと確信しています。今後も積極的に海外展開に挑戦していきたいと思っています。

ジェトロ 新輸出大国パートナー

西村 修二

ランドセルの特徴である安全性や耐久性などは、海外のバイヤーにもアピールすることができ、また、子供向けのみならず、大人向けのファッションバッグとしての新たな可能性も発見し、販路拡大が期待できます。同社のランドセルを一つでも多く販売できるよう粘り強く支援していきます。



愛知銀行 中村支店
渉外副長

藤本 忠志

同社は海外展示会への出展にも積極的に挑戦していたことから、ジェトロを紹介しました。紹介後には、金融面の相談以外に会社の事業戦略等に関する相談が大幅に増加しました。今後も営業面を含めて積極的に支援を行っていきます。

