

新興国スタートアップ動向調査

-日本・外国企業と現地企業の進出・連携事例

および日本との協業を希望する現地SUリスト編-

[アルメニア、ウクライナ、ジョージア、ベラルーシ、モルドバ]

日本貿易振興機構（ジェトロ）

海外調査欧州ロシアCIS課

2022年1月

目次

I. 日本または外国企業スタートアップなどによる進出事例、 現地スタートアップとの連携事例

(参考) 日本の製造業による進出事例

II. 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

1. ヘルスケア分野
2. 電子商取引 (EC)
3. その他

I. 日本または外国企業スタートアップなどによる進出事例、 現地スタートアップとの連携事例

(参考) 日本の製造業による進出事例

II. 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

1. ヘルスケア分野
2. 電子商取引 (EC)
3. その他

1 | 日本または外国企業スタートアップなどによる進出事例



ウクライナ

楽天（日本）：首都キエフに研究開発センターを設立。



ベラルーシ

楽天（日本）：Viber（本社：キプロス）を9億米ドルで買収。同社は研究開発拠点をベラルーシにもつ（現在は閉鎖）。

Facebook（米国）：ベラルーシ人起業家によって設立されたMasqueradeを買収。



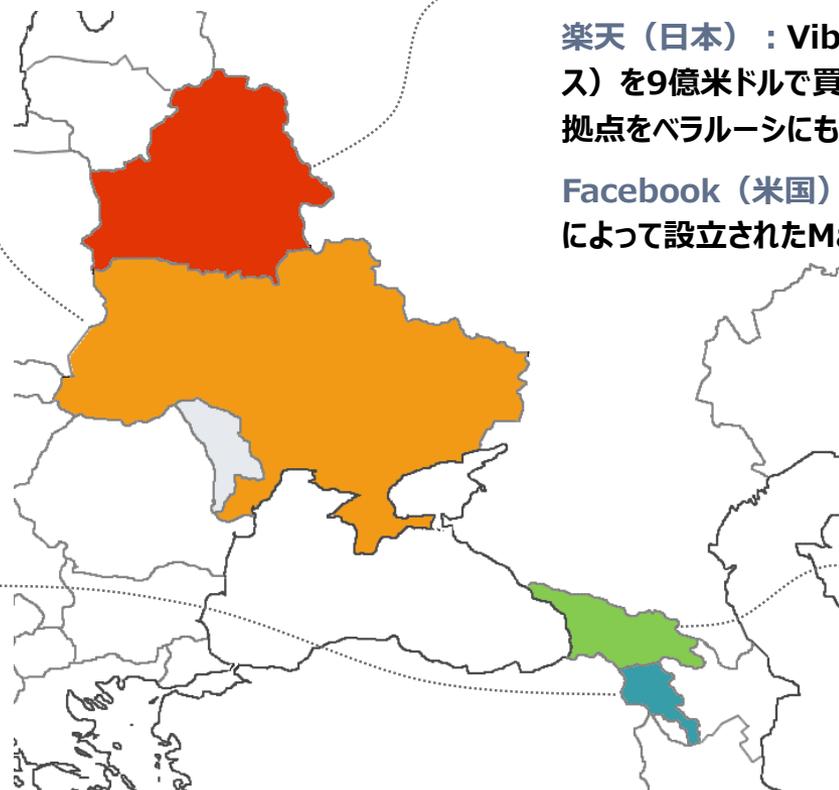
アルメニア

MAIA（日本）：アルメニアに拠点を構えるBlockchain R&D Hubと連携し、ブロックチェーン分野で協業し、同技術を応用したビジネス課題解決創出を目指す。



ジョージア

SpinCar（米国）：AIで自動車の販売を支援する技術を開発したPlusar AIを買収。



2 | 現地スタートアップとの連携事例

企業名	所在国	分野	連携企業名	所在国	内容
楽天	日本	電子商取引 (EC)		ウクライナ	首都キエフに研究開発センターの設立を検討。 (出所：ウクライナデジタルトランスフォーメーション省2020年2月発表)
楽天	日本	電子商取引 (EC)	Viber	キプロス、 ベラルーシ	2014年、スマートフォンおよびパソコン向けの電話アプリケーションサービスを提供するViber（本社：キプロス）を9億米ドルで買収した。同社は研究開発拠点をベラルーシにもつ。
Facebook	米国	IT	Masquerade	米国	2016年、自身の顔にフィルターをかけて写真撮影が可能なアプリ「MSQRD」を提供するMasqueradeを買収した。3人のベラルーシ人起業家によって設立され、同社の技術はFacebook傘下であるインスタグラムなどでも活用されている。
SpinCar	米国	電子商取引 (EC)	Pulsar AI	ジョージア	自動車のオンライン取引プラットフォームを提供するSpinCarは、ジョージアに拠点をもつPlusar AIを買収した。同社はAIで自動車の販売を支援する技術を開発した。ジョージア経済相によると、ジョージアSUが外国企業に買収された初めての事例だという。
MAIA	日本	IT、金融	Blockchain R&D Hub	アルメニア	ブロックチェーン分野で協業し、同技術を応用したビジネス課題解決創出を目指す。

(出所) 各社ウェブサイト、報道

3 | (参考) 日本の製造業による進出事例

企業名	所在国	分野	連携企業名	所在国	内容
フジクラ	日本	自動車 部品など		ウクライナ、 モルドバ	2016年にウクライナのリビウ およびモルドバの首都キシナ ウに自動車部品工場を設立し た。
Sumitomo Electric Bordnetze SE	ドイツ (住友電工 の子会社)	自動車 部品など		モルドバ	2015年に製造子会社となる S.R.L. SE Bordnetzeをモル ドバ中心部の都市オルヘイに あるバルツィ経済特区内に設 立し、2017年に同社の工場を 新設した。
メタルプロ ダクツ	日本	金属		モルドバ	2017年に首都キシナウに子会 社を設立。また、2021年には 入居企業の税制優遇措置など を提供するモルドバITパーク に加盟した。

(出所) 各社ウェブサイト、報道

目次

I. 日本または外国企業スタートアップなどによる進出事例、 現地スタートアップとの連携事例

(参考) 日本の製造業による進出事例

II. 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

1. ヘルスケア分野
2. 電子商取引 (EC)
3. その他

1 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業



ウクライナ

Elomia (AI、ヘルスケア)
 Symptomatical (SaaS、ヘルスケア)
 UniExo (AI, ヘルスケアなど)



ジョージア

Keto Diet App (ヘルステック)
 B2C (電子商取引 (EC))
 Phubber (電子商取引 (EC))
 Dataninja (広告テック)
 iRNERO (ロボティクス、不動産テック)
 OFOODO (ICT)
 OMOFOX (サプライチェーンマネジメント)



モルドバ

Floral Soul (電子商取引 (EC))
 Kiddo (教育テック)
 Teleporttravel (旅行テック)



アルメニア

Denovo Sciences
 (バイオテクノロジー、ヘルステック)
 HELTUN (スマートホーム、IoT)
 SmartClick (視覚認識、データ分析)

1 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

Denovo Sciences



概要

- 設立年：2019年
- 資本金：不明
- 分野：バイオテクノロジー、ヘルステック
- 拠点：アルメニア
- 会社HP：<https://www.denovosciences.ai/>

製品・特徴

- AIを用いて新規治療薬を開発している。
- アルゴリズムを用いて、既存の医薬品よりも優れた特性を持つ分子構造を探索することができる。
- 現在の創薬分野でAIを活用する場合は、膨大な化合物のデータを必要とするが、同社のアルゴリズムは電子空間上で分子構造のシミュレーションを行うため、大量のデータを必要としない。

日本との協業

- 海外展開実績：あり
- 希望する日本との協業形態：AIを活用した分子構造活用技術の創薬への応用
- 対応可能言語：英語、アルメニア語
- コンタクト先：担当者 Mr. Hovakim Zakaryan, 電話 +374 60 740 044, メール info@denovosciences.ai
- 住所：3 Hakob Hakobyan Str., Yerevan, Armenia

(出所) 同社ウェブサイト、SUデータベース「Crunchbase」

2 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

Elomia



Elomia

概要

- 設立年：2019年
- 資本金：不明
- 分野：AI、ヘルスケア
- 拠点：ウクライナ
- 会社HP：<https://elomia.com/>

製品・特徴

- AIを活用したバーチャルセラピストサービス「Elomia」を開発・提供している。
- 利用者はElomiaに対し、不安や抑うつ、孤独、低い自己肯定感といった心理的な課題を話し回答を得ることで、メンタルヘルスの向上を図る。
- Elomiaの回答内容は、50人のセラピストが行った2万2,000件のセラピーのテキストデータをもとに作成されている。そのため、Elomiaは本物のセラピストに近い回答をすることができる。なお、回答内容は同社の心理学者チームによって適宜調整されている。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：自社製品の展開
- 対応可能言語：英語、ウクライナ語
- コンタクト先：担当者 Taras Pohrebniak, 電話 +380 50 692 2716, メール serewann@gmail.com,
- 住所：246, Pushkinska 79/5, Kharkiv, Ukraine

(出所) 同社ウェブサイト、ウクライナスタートアップファンド聞き取り

3 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

Keto Diet App



COMPLETE KETO DIET

概要

- 設立年：2019年
- 資本金：3万米ドル
- 分野：ヘルステック
- 拠点：ジョージア
- 会社HP：<https://completekodiet.org/>

製品・特徴

- 食生活管理アプリを提供する。
- 利用者の運動習慣や食べ物の好み、目標体重に合わせたダイエット計画を提案。料理の作り方や摂取カロリーのコントロール方法、必要となる食材のリストなどダイエットに必要な情報をアプリ上で確認できる。
- 2020年の売上高は2,000米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：パートナーシップ締結
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ジョージア語
- コンタクト先：担当者 Merab Gotsiridze, 電話 +995 591 816090
- 住所：Ramishvili Street 31a, Tbilisi, Georgia

4 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業



Symptomatical

概要

- 設立年：2020年
- 資本金：不明
- 分野：SaaS、ヘルスケア
- 拠点：ウクライナ
- 会社HP：<http://www.symptomatical.com/>

製品・特徴

- 健康状態のモニタリングソフトの開発・提供している。
- 主要顧客は学校や企業など。
- 生徒や学生、従業員などの健康状態のデータをリアルタイムで把握することができ、スムーズな組織経営を可能にする。
- Iva Kozlovska CEOは欧米市場でのビジネス経験が豊富。
- 北米市場への進出を検討している。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：自社製品の展開
- 対応可能言語：英語、ウクライナ語
- コンタクト先：担当者 Iva Kozlovska, 電話 +38(067) 408 40 79, メール iva830@gmail.com
- 住所：Apartment 257, House 6, AVENUE KOROLYOVA, Kyiv, 03134, Ukraine

5 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業



UniExo

概要

- 設立年：2019年
- 資本金：不明
- 分野：AI、ヘルスケア、ビッグデータ、ソフトウェア、ロボティクス
- 拠点：ウクライナ
- 会社HP：<https://www.facebook.com/UniExoinc/>

製品・特徴

- 怪我などにより体の動きに問題を抱える人を支援するアシストスーツを製造している。
- スーツは機械学習のアルゴリズムによって制御される。また、医者はスーツの動きをオンラインで把握できる。
- 利用者は毎月一定額を支払ってサービスを利用できる。
- 創業者のAnton Holovachenko CEOはロボット工学で11年、アシストスーツの開発で5年の経験をもつ。

日本との協業

- 海外展開実績：
- 希望する日本との協業形態：自社製品のローカリゼーションおよび日本市場での製品展開
- 対応可能言語：英語、ウクライナ語
- コンタクト先：担当者 Anton Holovachenko, メール info@uniexo.com, holovachenko.a@uniexo.com
- 住所：Yaroslavsky Lane, 1/3, Kyiv, 04071, Ukraine

(出所) 同社ウェブサイト、ウクライナスタートアップファンド聞き取り

I. 日本または外国企業（大企業、スタートアップなど）による進出事例、スタートアップとの連携事例

II. 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

1. ヘルスケア分野
2. 電子商取引（EC）
3. その他

1 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

B2C



概要

- 設立年：2018年
- 資本金：不明
- 分野：電子商取引 (EC)
- 拠点：ジョージア
- 会社HP：<https://www.b2c.ge/>

製品・特徴

- ECプラットフォームを提供している。利用者は短時間でプラットフォーム上に店舗を開設することが可能。
- オンライン決済、配送、在庫管理、会計などビジネスに必要な機能がプラットフォーム上に統合されており、各国の税制にも対応している。
- ジョージアの3つの銀行、国内外の配送業者および会計システムの提供企業と連携している。
- 2020年の売上高は15万5,000米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：資金提供または合併企業設立
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ジョージア語
- コンタクト先：電話 +995 577 071080, +995 598 662266, メール info@b2c.ge, vachiberidze.ketevan@gmail.com
- 住所：Digomi 7, Tbilisi, Georgia

2 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業



Floral Soul

概要

- 設立年：2017年
- 資本金：5米ドル
- 分野：電子商取引 (EC)
- 拠点：モルドバ
- 会社HP：<https://floralsoul.md/>

製品・特徴

- 植物や園芸用品のオンライン売買プラットフォームを提供している。
- 事業所やショールームなど法人向け売上が65%、一般家庭向けが35%を占める。
- 創業から3年で映画大手ワーナーブラザーズなどを大口顧客に持つ。
- 同国のオフィス向け園芸用品市場でトップシェアを誇る。
- 2020年の売上高は12万米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：フランチャイズ契約、出資、日本市場参入にあたっての業務提携
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ルーマニア語
- コンタクト先：メール anastasia@floralsoul.md, 電話 +373 69 80 7320
- 住所：31 August 1988, nr 78, Chisinau, Republica Moldova

3 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

Phubber

Phubber

概要

- 設立年：2018年
- 資本金：50万米ドル
- 分野：電子商取引 (EC)
- 拠点：ジョージア
- 会社HP：<https://beta.phubber.ge/>

製品・特徴

- 洋服やアクセサリーなどのファッションアイテムをオンライン上で売買できるジョージア初にして、同国最大のプラットフォームを提供している。
- 10万人以上が登録し、800万点以上の商品が掲載されている。
- 出品者の商品の物流や品質管理、包装などをすべて担い、出品者の手間を最小化する。
- 2020年の売上高は57万米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：2021年にウクライナでサービス展開を予定
- 希望する日本との協業形態：パートナーシップ締結、他国でのサービス展開
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ウクライナ語、ジョージア語
- コンタクト先：担当者 Giorgi Chugoshvili, メール chugo@phubber.ge
- 住所：Mtatsminda Turn 13, Tbilisi, Georgia

I. 日本または外国企業（大企業、スタートアップなど）による進出事例、スタートアップとの連携事例

II. 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

1. ヘルスケア分野
2. 電子商取引（EC）
3. その他

1 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

DataNinja



DataNinja

概要

- 設立年：2020年
- 資本金：5万米ドル
- 分野：広告テック
- 拠点：ジョージア
- 会社HP：<https://www.mydataninja.com>

製品・特徴

- デジタル広告の効果測定および管理を一つのプラットフォーム上で行うことのできるマーケティングオートメーションツールを提供している。
- ユーザーはワンクリックで広告を作成できたり、各広告の収益性をリアルタイムで把握することが可能。
- Guram Tateshvili CEOはデジタル広告分野で8年のビジネス経験をもつ。

日本との協業

- 海外展開実績：なし
- 希望する日本との協業形態：パートナーシップ締結または投資受け入れ
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ジョージア語
- コンタクト先：担当者 Gurami Tateshvili, 電話 +995 598 171894, メール gurami@tateshvili.com,
- 住所：Vazha Pshavela avenue. 16a. 3-rd floor, Tbilisi, 0160, Georgia

2 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

HELTUN

HELTUN

概要

- ・ 設立年：2018年
- ・ 資本金：不明
- ・ 分野：スマートホーム、IoT
- ・ 拠点：アルメニア、米国
- ・ 会社HP：<https://www.heltun.com/>

製品・特徴

- ・ スマートホーム機器の製造・販売を行う。
- ・ 室温の管理・制御を行う機器や照明のスイッチ、ブラインド、カーテン、扉の鍵のオンオフや開閉を操作できるパネルなどがある。
- ・ 2020年の売上高は40万米ドル。
- ・ 主としてBtoB向けにビジネスを行っている。

日本との協業

- ・ 海外展開実績：25カ国72社に販売代理店を構える。
- ・ 希望する日本との協業形態：スマートホーム市場に特化した流通業者などとの提携など
- ・ 対応可能言語：英語、アルメニア語
- ・ コンタクト先：担当者 Ashot Mashuryan(CEO), 電話 +374 55 008 004, メール a.mashuryan@heltun.com
- ・ 住所：（アルメニア）Azatutyun 24/15, Business Plaza, Yerevan 0014, Armenia
（米国）28628 Matadero Creek Court, Los Altos Hills, CA 94022, USA

（出所） 同社聞き取り

3 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

iRNERO



概要

- 設立年：2018年
- 資本金：不明
- 分野：ロボティクス、不動産テック
- 拠点：ジョージア
- 会社HP：<https://irnero.ge/en/>

製品・特徴

- アプリケーションにより自動で清掃を行う窓である「スマート・セルフクリーニング・ウィンドウ」や窓枠に据え付けて使用する換気システムなどを製造・販売している。
- また、自動で空間の消毒を行う自律型ロボット“OSUMY”を開発した。
- 主要顧客は不動産開発業者。
- 2020年の売上高は4万米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：なし
- 希望する日本との協業形態：生産工場および研究開発施設への投資
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ジョージア語
- コンタクト先：担当者 Luka Patchkoria, 電話 +373 69 830130, メール info@irnero.com, irnero@yahoo.com
- 住所：Str. Sanapiro 2a, Tbilisi, 0114, Georgia

(出所) 同社ウェブサイト、ジョージア・イノベーション・テクノロジー・エージェンシー (GITA) 聞き取り

4 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業



KIDDO

概要

- 設立年：2020年
- 資本金：5米ドル
- 分野：教育テック
- 拠点：モルドバ
- 会社HP：<https://www.kiddo.md/>

製品・特徴

- ベビーシッターや託児所の検索や予約ができるサービスを提供している。
- 創業からわずか半年で国内トップシェアを得た。
- サービスに登録しているベビーシッターや託児所は育児などに関する研修を受講しており、安全面にも配慮している。
- 2020年の売上高は3万5,000米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：出資、日本市場参入にあたっての業務提携
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ルーマニア語
- コンタクト先：メール ivanov.dianna@gmail.com, 電話 +373 68 20 0913
- 住所：31 August 1988, nr 78, Chisinau, Republica Moldova

(出所) 同社ウェブサイト、エクスワイパートナーズ聞き取り

5 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

OFOODO



概要

- 設立年：2020年
- 資本金：不明
- 分野：ICT
- 拠点：ジョージア
- 会社HP：<https://www.ofoodo.com/home>

製品・特徴

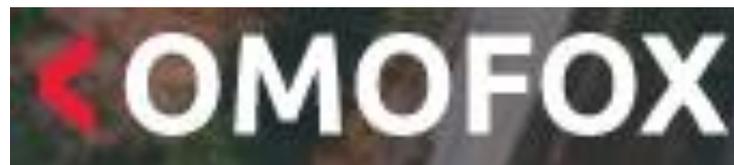
- レストラン情報の検索や予約、デリバリーサービスなどの機能が統合されたプラットフォームを提供している。
- また、レストラン事業者のデジタル化支援も行う。メニューのQRコード化や電子商取引に必要なオンライン決済インフラの整備などを行う。
- こうした機能を個別にサービス化した企業は存在するが、すべての機能を1つのプラットフォームに統合したサービスはこれまでになく、差別化要因となっている。

日本との協業

- 海外展開実績：なし
- 希望する日本との協業形態：グローバル市場におけるスケールアップ支援、自社サービスの成長
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ジョージア語
- コンタクト先：担当者 Beka Khatiashvili, 電話 +995 555 696864, メール b.khatiashvili@gmail.com,
- 住所：30 P.Ioseliani str, Tbilisi, 0160, Georgia

6 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

OMOFOX



概要

- 設立年：2020年
- 資本金：3万ラリ（約108万円、1ラリ=36円）
- 分野：サプライチェーンマネジメント
- 拠点：ジョージア
- 会社HP：<https://omofox.com/>

製品・特徴

- 積載貨物の見積額算出、積載の予約、貨物の追跡などを行うことができるデジタルプラットフォームを提供している。
- 上記の情報をもとにデータ分析を行い、サプライチェーンの効率化を検討することも可能。
- 2020年の売上高は1万米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：日ジョージア間の貨物輸送強化に関する協力
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ジョージア語
- コンタクト先：担当者 Makho Kituashvili, メール makho@omofox.com
- 住所：Floor 5, Axis Towers, Chavchavadze str. 37M, Tbilisi, 0165, Georgia

(出所) 同社ウェブサイト、ジョージア・イノベーション・テクノロジー・エージェンシー (GITA) 聞き取り

7 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業

SmartClick



概要

- 設立年：2018年
- 資本金：不明
- 分野：視覚認識、データ分析
- 拠点：アルメニア、米国
- 会社HP：<https://smartclick.ai/>

製品・特徴

- 視覚認識技術やデータ分析を応用したサービスを提供している。
- 例えば、視覚認識技術を用いた品質管理システムがある。製品をカメラで撮影し、欠陥の有無を確認することができる。ほかにも、データ分析技術を応用した顧客の解約率予測、顧客の興味関心に基づいた製品・サービスのレコメンデーションシステムなどがある。
- 主要顧客の業界は金融、小売り、ヘルスケア、行政、通信、旅行、交通など。

日本との協業

- 海外展開実績：カリフォルニア州グレンデールに拠点あり
- 希望する日本との協業形態：AIを活用したデータ解析、映像認識技術の産業（金融、小売り、通信、医療、都市計画、運輸など）での活用
- 対応可能言語：英語、アルメニア語
- コンタクト先：担当者 Mr. Rem Darbinyan, 電話 +374 95 088 188, メール info@smartclick.ai
- 住所：3 Hakob Hakobyan Str., Yerevan 0033, Armenia

(出所) 同社ウェブサイト、SUデータベース「Crunchbase」

8 | 日本企業との協業に関心をもつ現地企業



TELEPORTRAVEL

Teleporttravel

概要

- 設立年：2020年
- 資本金：5米ドル
- 分野：旅行テック
- 拠点：モルドバ
- 会社HP：<https://teleporttravel.com/>

製品・特徴

- 利用者が作成した旅行スケジュールをオンライン上で販売できるサービスおよび国内旅行の予約サービスを提供している。
- 2021年5月27日に開催された「モルドバ観光フォーラム2021」で、モルドバ投資庁が「モルドバの最も革新的な観光プロジェクト」として認定した。
- 2020年の売上高は3万5,000米ドル。

日本との協業

- 海外展開実績：不明
- 希望する日本との協業形態：出資、日本市場参入にあたっての業務提携
- 対応可能言語：英語、ロシア語、ルーマニア語
- コンタクト先：メール stasbalaur@gmail.com, 電話 +373 69 83 0130
- 住所：31 August 1988, nr 78, Chisinau, Republica Moldova

レポートをご覧いただいた後、 アンケートにご協力ください。

(所要時間：約1分)

<https://www.jetro.go.jp/form5/pub/ora2/20210055>



レポートに関するお問い合わせ先

日本貿易振興機構（ジェトロ）

欧州ロシアCIS課ロシアCIS班



03-3582-1890



ORD-RUS@jetro.go.jp



〒107-6006

東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル6階

■ 免責条項

本レポートで提供している情報は、ご利用される方のご判断・責任においてご使用下さい。ジェトロでは、できるだけ正確な情報の提供を心掛けておりますが、本レポートで提供した内容に関連して、ご利用される方が不利益等を被る事態が生じたとしても、ジェトロは一切の責任を負いかねますので、ご了承下さい。

禁無断転載