

JETRO Startups Connecting HUB Pitch & Meet in Ho Chi Minh 2023

2023年9月19日（火）
（オフライン・オンラインのハイブリット開催）

日本貿易振興機構（ジェトロ）
ホーチミン事務所

JETROは、日本とASEAN等の企業によるデジタル技術を活用した連携を推進する「J-Bridge」の一環として、昨年続き、リアルイベント「Startups Connecting HUB - Pitch & Meet in Ho Chi Minh 2023」をホーチミン市内で開催します。本イベントでは、ジェトロが選定したベトナムスタートアップによるピッチセッション、ビジネスマッチングを実施します。ベトナムスタートアップとの協業をお考えの日本企業の皆様はぜひご参加ください。

※登壇企業（ベトナムスタートアップ）の詳細情報は3ページ以降に記載します。登壇企業以外にも、ベトナムのベンチャーキャピタル、スタートアップ等参加予定ですので、ネットワーキングの機会としてご活用ください。

【日時】2023年9月19日（火）

■オンライン（Zoom）：ベトナム時間13:00-15:40／日本時間15:00-17:40

■オフライン（会場参加）：

- ・12:30-13:00（ベトナム時間）受付
- ・13:00-15:40 開会挨拶、ベトナムSU概況およびJ-Bridge事業概要説明、ピッチセッション（ベトナムスタートアップ8社登壇）
- ・16:00-17:20 ネットワーキング、ビジネスマッチング

【会場】Hello world Saigon（92A Nguyen Huu Canh St., ward 22, Binh Thanh District, HCMC）

【主催】ジェトロ・ホーチミン事務所

【参加対象】ベトナムスタートアップ等との協業をお考えの日本企業、VC等

【プログラム】

●ピッチセッション（ハイブリッド形式）

- ・言語：日英語同時通訳 ※会場では英語のみとなります。同時通訳をご希望の場合は、ご自身の携帯、イヤホンをご持参のうえ、Zoomにアクセスをお願いします。
- ・定員：オンライン500名／オフライン100名（先着順）
- ・使用ツール：Zoom

●ビジネスマッチング（会場参加者のみ）

- ・言語：英語 ※通訳が必要な場合は、恐れ入りますが各社でのご手配をお願いします。
- ・定員：10社程度（先着順）
- ・お申込み方法：会場参加申し込みの方に、後日メールで詳細をご案内します。

【申込】<https://forms.office.com/r/EU0Pk168Ky>







- ・オフライン（会場参加）：9月11日（月）正午（日本時間）
- ・オンライン（Zoom参加）：9月15日（金）正午（同上）

※お申込み頂いた方には、開催日前日までにEメールにてアクセスURL等をお送りします。

申し込みフォーム



登壇企業一覧

1	Akather		教育（AR/VR活用）
2	GoTRUST		医療（遠隔医療）
3	Rootopia		フィンテック（P2Pレンディング）
4	Easygop		フィンテック（P2Pレンディング）
5	Alterno		グリーンテック（砂電池）
6	Stride		グリーンテック（エネルギー管理）
7	FoodMap		農業（サプライチェーン）
8	TepBac		アクアテック（生産支援）

※1～8のスタートアップの詳細は次ページ以降をご参照ください。各スライドはジेटロによるインタビュー当時（スライド右上に日付掲載）の情報となりますのでご了承ください。



企業名	Akather	設立年	2022年
代表者	Nguyen Hoang Duc氏 Founder & CEO	従業員数	12人
所在地	ホーチミン市	分野	教育
ウェブサイト	https://www.akather.io/	備考	GFI、VBIより資金調達。



Nguyen Hoang Duc氏
(Founder & CEO)

Akatherは、AR/VRベースのシミュレーション空間で教育・学習・実習を行うことができる体験型教育プラットフォーム。

- ビジネスモデル：現在以下3つの分野に注力している。
 - ✓ I-Learning：医療、バイオテクノロジー、化学の専門的なスキルに焦点を当てた、教育用の体感型ラーニングプラットフォームを提供、I-Learningでは、VR環境で授業を行うことができるほか、合理的なインターフェイスのダッシュボードによるアクティビティのモニタリング、1日あたりのアクティブユーザーの記録、収支報告とプログラムの促進、授業のカレンダー設定などのサポート機能を備えている。
 - ✓ 3D/VR Service：業務委託契約を結び、産業界、エンターテインメント、企業向けに3D/VRシミュレーションを提供している。また、3D・VRゲームの構築やブロックチェーンシステム統合サービスも提供している。
 - ✓ 3D/AR Showcase：3D/ARのマルチフィールド・ショーケースを構築し、ユーザーが3Dモデルをオンラインでどこでも共有・組込むことができ、さらにNFTで3Dモデルの売買を可能にすることを目指している。収益化の方法：I-Learningの月額利用料と3D/VRサービスの利用料。
- 問題点・困難な点：現在、最も困難な課題は、I-Learningサービスにお金を払ってくれる顧客（企業）を探すこと。
- 今後の事業計画：I-Learningセクションの開発に注力する、より多くの私立学校/大学や企業と提携、無料パイロット版を提供し、有料ユーザー獲得を目指す。
- 資金調達：GFI(Golden Financial Innovation)とVBI(Vietnam Blockchain Innovation)より調達（金額は非公開）、2022年12月現在、追加調達中（シードラウンド）。
- 各種受賞歴：DigiTrans Edtech 2022：優勝、Vietnam Blockchain Innovation Award 2021：準優勝、Guilin Bank CupによるChina Vietnam "Blockchain Metaverse" Innovation and Start-up Competition：3位、AWSによるEdtech-Preneurs Assemble 2022：トップ6。
- 競合他社：現在、ベトナム市場にはVRを利用した教育プラットフォームにフォーカスしている直接の競合他社は存在しない。
- 大学・研究機関・企業との協業（過去・現在含む）：VR教育プラットフォームのパイロットフェーズ実施のため、様々な組織とパートナーシップを締結している（Van Lang大学、Hue中央病院）。

【こんな日本企業を探しています】

事業の発展・拡大に向けて、様々な種類の投資や協業（業務提携、技術提携、ジョイントベンチャーなど）を検討したい。

同社との連携をご希望の方は、①貴社名、②想定されている連携内容を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】ジェトロ・ホーチミン事務所
E-mail：VHO-PRO@jetro.go.jp

DHA GOTRUST

企業名	GoTRUST	設立年	2021年
代表者	Pham Tuan Anh氏 (Founder & CEO)	従業員数	30人 (技術チーム15人)
所在地	ホーチミン市	分野	Health Care
ウェブサイト	https://gotrust.vn	備考	UniWorld社より1,500,000米ドルを調達



Pham Tuan Anh氏
(Co-Founder & CEO)

GoTRUSTは、すべてのヘルスケアプロバイダー（病院、診療所、医師、看護師など）を繋ぎ、24時間365日いつでも、どこでも必要な人にサービスを提供できる総合遠隔医療技術プラットフォームを提供している。

- ビジネスモデル：同社のHealthcareエコシステムは、AI.Care アプリケーションとATM Healthネットワーク（全国に配置されたスマートクリニック）から成る。GoTRUSTのシステムは以下の通り：Coreシステム（すべてのサービスを繋ぐ）、顧客情報管理 - CRMシステム、決済システム（ブロックチェーン）、デジタル医療データシステム（ブロックチェーン）
AI.CAREの特徴：
✓24時間365日医師による診察を受けることが可能（医師とコンタクト可能）、AIによる日々の健康状態の把握、自宅への薬の配送。
✓病院予約のための医療アシスタント（予約優先）、セカンドメディカルオピニオン（病院受診後の会員向け）、迅速な診察費用支払いサポート。
✓VIPパッケージの場合使用できるサービス:1年間の健康管理をサポートする専属医師、どこでも無料一般血液検査パッケージ、医療アシスタントが病院で直接サポート（チェックインから診察まで）、24時間365日のグローバル緊急医療サポート（外国に滞在中のベトナム人で医療救助や支援が必要な場合、またはベトナムで働く外国人）などを提供。
AI.Care メンバーシップパッケージ: AI.CARE キッズ (590.000VND/年)、AI.CARE プレミアム (990.000VND/年)、AI.CARE VIP (2.990.000VND/年)。
- 競合に対する優位性：複数の医療サービスを同一プラットフォーム上で提供し、ブロックチェーンを医療用途に活用（ベトナム初）、情報、プライバシー保護や決済手段の利便性、透明性の向上。
- ビジネスの状況：現在、GoTRUSTはパイロットフェーズ（約1000名の顧客グループとのシステムおよびアプリケーションのテスト）にある。ほぼすべてのサービスを提供しながら、ユーザー体験の評価と改善を行っている。2022年10月にAI.CAREエコシステムのテクノロジー・サービスを完成させる予定。
- 今後の事業計画：国内外の医療サービスパートナーとのネットワークの拡大、運用プロセスの完成、技術的ソリューションの改善を継続する。2023年までに、医療記録にブロックチェーンを導入し、AI.CAREの利用者を10万人を獲得を目指す。
- 問題点・困難な点：
✓スタートアップ企業であるため、市場開拓やパートナー候補との交渉が難しい。
✓ベトナム人の医療への意識はまだ低いため、遠隔医療やヘルスケアアプリケーションに関する市場教育が必要。
- 競合他社：ベトナムのMedTech 市場は非常に断片的であるため、現時点では直接的な競合はいない。
- 資金調達：Uniworld社よりAI.Careプログラムのブロックチェーン&AIの開発費用として1,500,000米ドルを調達。
- 大学・研究機関・企業との協業（過去・現在含む）：UniWorld Ecosystem（ブロックチェーンテクノロジー導入パートナー）、Fullerton Health Group（グローバル戦略パートナー）

【こんな日本企業を探しています】

- 「AI.Care」の市場拡大での連携に関心のある日本企業・投資ファンド
- 医療関連企業やブランド力のある日本企業

同社との連携をご希望の方は、①貴社名、②想定されている連携内容を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】ジェトロ・ホーチミン事務所

E-mail : VHO-PRO@jetro.go.jp



企業名	Rootopia	設立年	2021年
代表者	Nguyễn Xuân Trường氏 (Co-Founder & CEO)	従業員数	51人
所在地	ホーチミン市	分野	フィンテック
ウェブサイト	https://rootopia.vn/	備考	2022年、100万米ドルを調達 (プレシードラウンド)。



Nguyễn Xuân Trường氏
(Co-Founder & CEO)

Rootopiaは、学生が学業に集中できるように、学費の問題などを支援することを目的としたフィナンシャルテクノロジープラットフォーム。

- ビジネスモデル：学費の支援が必要な学生と投資するスポンサー（エンジェル投資家）を繋ぎ、保護者と学生の学費問題を解決するためのフィンテック仲介プラットフォーム。
 - ✓ （借主）学生・保護者：保護者と学生は、資金援助額の0.9～12%/月の金利で授業料援助を受けることができる。プラットフォーム手数料として資金援助額の5%を前払いする必要がある。
 - ✓ （貸主）エンジェル投資家：投資後、元本と最大年率18%の利息を受け取ることができる。
 - ✓ （パートナー）学校：Rootopiaが授業料を直接学校に支払う。
- 問題点・困難な点：
 - ✓ ベトナム国家銀行はまだフィンテック用のサンドボックスを持っていない。
 - ✓ Rootopiaはまだ個人顧客に直接アプローチする手段を持たないため、パートナーの提携スクールがより多くの顧客にアプローチするための重要なチャネルとなっている。
- 今後の事業計画：
 - ✓ 短期：保護者がローンと返済スケジュールを確認できる借主向けアプリを構築する。
 - ✓ 中期：家庭と子供向けの教育・金融ソリューションを構築する。
 - ✓ 長期：クレジットサービスや学生と子供のためのLinkedInの構築。教育投資における家族のクレジット履歴と統合し、家族や子供たちがより良い教育とライフスタイルにアプローチすることを支援する。
- 資金調達：2022年、Genesia Ventures、ThinkZone、BK Fundから100万米ドルを調達（プレシードラウンド）。現在、300万米ドルを調達中（シードラウンド）、2024年末までに新たな資金調達を計画（シリーズA）。
- 競合他社：貸付市場において、銀行が間接的な競合相手となりうるが、銀行による教育ローンの手続きは非常に複雑で、書類作成も多く、融資を受けられる可能性はあまり高くないため、銀行は教育市場に適した金融ソリューションを持っていないのが現状である。
- 大学・研究機関・企業との協業（過去・現在含む）：教育パートナーや学校（iSpace、iDuhoc、CodeGym、MindX、ACEE、Iki Edu、Army Englishなど）と協力し、Rootopiaのプラットフォームに統合し、授業料の分割払いソリューションや授業料のスポンサーシップを提供。

【こんな日本企業を探しています】

- ・Rootopiaのユーザーにさらなる価値を提供できるパートナー（エンジェル投資家とのネットワーキングも含む。）
- ・資金調達

同社との連携をご希望の方は、①貴社名、②想定されている連携内容を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】ジェトロ・ホーチミン事務所
E-mail : VHO-PRO@jetro.go.jp

JETRO ベトナムスタートアップ紹介 【Fintech】

(2023年7月28日時点)



企業名	EasyGop	設立年	2021年
代表者	Nguyễn Bảo Trường Anh氏 (Founder & CEO)	従業員数	9人
所在地	ホーチミン市	分野	フィンテック
ウェブサイト	https://easygop.com/	備考	2022年、57万2千米ドルを調達 (シードラウンド)



Nguyễn Bảo Trường Anh氏
(Founder & CEO)

EasyGopは、金融機関や保険のサービスを受けることができない個人顧客に対して、分割払いを支援するサービスを提供。

- ビジネスモデル：主に医療、家庭教育、ベビー＆マザー、マタニティ、ワクチン、IVF（不妊治療）などのカテゴリにおいて、中流家庭向けに500米ドルから3000米ドルまでの分割払いを支援するサービスを提供している。また、製薬会社向けに、重大な病気の患者が治療費の援助を受けることができるか評価するためのプラットフォームも提供している。
 - ✓ アプリケーション：クレジットカード払いや現金払いに代わる決済アプリとして、オフライン顧客や遠方の顧客向けに最適化されたUXを提供。また、顧客が分割払いを希望する金額を入力し、希望のプランを選択できるダイナミックアーキテクトを備えており、IDカードや自撮り写真によるeKYC認証も可能である。
 - ✓ リスクマネジメント：独自のデータ（GPS、家族構成、自己負担額、医療費・教育などの特定の製品/サービスの利用状況を反映させたライフスタイル指標表示）と公的データ（国家ブラックリスト、領事館ブラックリスト、地域所得）に基づく顧客プロフィールのスコアリングによってリスクを管理する。AI顔検出APIと同様に、既存のローカル・プロバイダーとの提携を構築している。
- 問題点・困難な点：
 - ✓ クレジット・スコアリング2.0技術を医療・教育分野に特化するため、貸金業とは異なる持続可能なセグメントを開発するための自己資本が必要。
 - ✓ 適正なコストで患者をサポートするためのコンセプションローンが必要。
- 今後の事業計画：
 - ✓ 今後6ヶ月間はヘルスケア関連製品・サービスの開発に注力する予定、同時に医師、歯科医師、診療所への事業資金を提供予定。
 - ✓ 将来的には、as-a-serviceのデューデリジェンスプラットフォームを提供し、法人顧客（製薬、小売）の包括的なファイナンシャルパートナーになりたいと考えている。
- 資金調達：2022年、Javis Ventures、Ascend Vietnam Ventures、Son Tech Investment、Founder Angelsから57万2千米ドルを調達（シードラウンド）。現在、100万米ドルを調達中（2023年第4四半期までにクローズ予定・プレシリーズA）。
- 大学・研究機関・企業との協業（過去・現在含む）：
 - ✓ 民間教育会社（Yola、Kid's Club）、民間医療会社（Hoan My Eye Hospital、315 Obstetrics and Gynecology、Ivy Health、Zenyum）、寝具小売会社（VuaNem）と提携し、顧客向けの分割払いを支援するサービスを提供・サポートしている。
 - ✓ Crusade Partnersとの資本融資に関する戦略的パートナーシップ。

【こんな日本企業を探しています】

- ・ 海外顧客のeKYC業務を担い、債権回収とクレジットスコアリングを行うために、連携するパートナー
- ・ 日本の診療所、病院、医療機器メーカーとの連携（高齢者介護・看護分野での事業実施のため）
- ・ 資金調達（自己資本および融資）

同社との連携をご希望の方は、①貴社名、②想定されている連携内容を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】ジェトロ・ホーチミン事務所
E-mail : VHO-PRO@jetro.go.jp

JETRO ベトナムスタートアップ紹介 【GreenTech】

(2023年8月2日時点)



企業名	Alterno	設立年	2023年
代表者	Nguyễn Thế Luân氏 (Founder & CEO)	従業員数	5人
所在地	ホーチミン市	分野	エネルギー
ウェブサイト	https://www.alterno.group/	備考	2023年、11万米ドルを調達 (プレシードラウンド)



Nguyễn Thế Luân氏
(Founder & CEO)

Alternoは、砂の力を利用して熱を回収、貯蔵、分配するエネルギー貯蔵ソリューションを提供している。

- ビジネスモデル：製品は、乾燥ソリューションとサンドバッテリーソリューションなど3つのコンポーネントで構成されている。また、農業生産者、工業プラント、商業ビル向けにカスタマイズされた乾燥システムを提供している。
 - ✓ コントロールボックス：インプットデバイスは、あらゆる種類の電力（太陽光発電や風力発電を含む）から電力を得ることができる。コントロールボックスは遠隔操作も可能で、IoTクラウドを利用して24時間365日システムを運用できるよう、データを保存し最適化している。
 - ✓ バーナー：コントロールボックスから送られる電気を砂を通して熱に変換する装置である。蓄電池でもあり、熱エネルギー貯蔵時間も長い。製品寿命は20年にもなる。
 - ✓ 乾燥装置：バーナーからの入熱により各種農産物を乾燥させる農産物乾燥装置。
- 問題点・困難な点：
 - ✓ 製品を大量に生産するための資本が必要。
 - ✓ 顧客をサポートするGreen Financingのパートナーを見つける必要がある。
- 今後の事業計画：当面の目標は、米国での特許取得、ユーザーの獲得、製品のさらなる改良とシステムの性能向上を図ることである。
- 資金調達：2023年2月、Antlerより11万米ドルを調達（プレシードラウンド）、現在追加資金調達中（シードラウンド）。
- 各種受賞歴：Tuoi Tre Newsスタートアップアワード2023：トップ10、Tech Planter 2023：最優秀賞。
- 大学・研究機関・企業との協業（過去・現在含む）：Becamex 社との製造業工場の支援に関する提携、Stride 社との Green Financingサービスの提供による、Alterno 社製品購入での分割払い導入。

【こんな日本企業を探しています】

- ・ Green Financingサービスを提供可能な金融機関
- ・ 日本市場でAlterno製品を製造・展開するためのパートナー
- ・ 太陽電池の効率を上げたり、再生可能エネルギーから熱を回収したりする方法の研究協力が可能な大学
- ・ 資金調達

同社との連携をご希望の方は、①貴社名、②想定されている連携内容を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】ジェトロ・ホーチミン事務所
E-mail: VHO-PRO@jetro.go.jp

JETRO ベトナムスタートアップ紹介 【GreenTech】

(2023年8月16日時点)



企業名	Stride	設立年	2021年
代表者	Andrew Fairthorne 氏 (Co-Founder & CEO)	従業員数	11人
所在地	ホーチミン市	分野	クリーンテック
ウェブサイト	https://www.stride.vn/	備考	2023年、200万米ドルを調達 (シードラウンド)



Andrew Fairthorne 氏
(Co-Founder & CEO)

Strideは、家庭や中小企業にとって、使いやすい支払い方法を提供することで、ベトナムの持続可能な発展への取り組みを支援するクリーンテック企業である。

- **ビジネスモデル**：StrideはB2B2Cプラットフォームであり、様々な機能を備えたアプリケーションを通じて、消費者が太陽光発電設置工事費用の支払いを合理的かつシンプルな方法で行うことを支援している。
 - ✓ アプリケーション・ダッシュボード：身分証明書を持つ住宅所有者に、太陽光発電プロジェクトの支払い支援オプションを提供し、手続きを迅速かつ便利に進める。
 - ✓ メリット：低額なデポジット、金利0%、均等月賦、承認手続きの迅速化（承認プロセスに、国民IDカードでの認証を取り入れている）。
 - ✓ 品質保証・保険：すべての工事に対して、Strideは顧客に報告書を発行する独自の品質保証を行っている。また、顧客には火災や暴風雨による損害などに対応する保険も無料で提供している。
- **問題点・困難な点**：
 - ✓ 消費者はまだ太陽光エネルギーに対する理解が不足しているため、政府機関による太陽光に関するイベントやマーケティングを増やす必要がある。
 - ✓ 現在、ベトナムには設置基準がなく、建設許可の取得も非常に複雑である。
- **今後の事業計画**：現在のようなEPCパートナーからの紹介ではなく、顧客に直接販売する直販チャンネルを構築する。
- **資金調達**：2023年5月、Clime CapitalとTouchstone Partnersから200万米ドルを調達（シードラウンド）、2024年に別途調達を検討中（シリーズA）。
- **大学・研究機関・企業との協業（過去・現在含む）**：太陽エネルギー建設・設置会社との提携（Vinas、Tatasolar、LiTHACO、Hero Power等）し、Strideのソリューションを顧客に提供している。

【こんな日本企業を探しています】

- ・ 同じ事業分野の日本企業との連携
- ・ ベトナム市場でのさらなる拡大、海外市場での生産拡大のための協業を可能な太陽光発電メーカー
- ・ 資金調達

同社との連携をご希望の方は、①貴社名、②想定されている連携内容を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】 ジェトロ・ホーチミン事務所
E-mail : VHO-PRO@jetro.go.jp



企業名	UFO TECHNOLOGY AND TRADING COMPANY LIMITED (ブランド名: FoodMap)	設立年	2018年
代表者	ファン・ゴック・アイン・トゥン氏	従業員数	40名
所在地	ホーチミン市	分野	アグリテック
ウェブサイト	https://foodmap.asia/	備考	・Vietnam Silicon Valleyより推薦 (投資額: 約50万米ドル) ・NICより推薦



ファン・ゴック・アイン・トゥン氏
(CEO & Founder)

FoodMapは、ベトナムの有望な中小規模の農家・生産者とエンドユーザー（消費者・小売業者など）をつなぐことに特化したECプラットフォーム。同時に卸・小売業者として農家から商品を買取り、ベトナム各地に販売している。

- 同プラットフォームは、トレーサビリティ技術を活用することによって、商品に関する各種生産情報の透明化及び、その情報が簡単に見れる仕組みを作り上げる。同社は商品価値を向上させるため、農家に対して商品のパッケージデザイン、ストーリー作り、ブランド作りなどのマーケティング活動の支援も行っている。収穫後の段階にある農業サプライチェーンの難題である在庫の最小化を解決するため、予約注文モデルによる運営を行っている。予約注文商品は約30～35%の販売数量を占め、その他はB2BとB2Cの両方の顧客に提供している。
- 2021年現在、ベトナムで40地方省から300以上の有望農家・生産者とパートナーシップを結び、5000人以上のユーザーを獲得した。2019年にライスボウルアワードinマレーシアのベトナム・ベスト・アグリテックスタートアップ部門で優勝したほか、国内外で複数の受賞実績もある。また、2020年にWAVEMAKER PARTNERS (VC) から500,000USDの資金を調達。
- 創業者であるファン・ゴック・アイン・トゥン氏は、ホーチミン共産中央青年団が選ぶ「2020年を代表するベトナムの顔の若者10人」に選定されている。
⇒2022年1月報道) プレーシリーズAラウンドで、Vulpes Ventures、Beenext、Ascend Vietnam Ventures、Wavemaker Partners.より290万米ドルを資金調達。

【こんな日本企業を探しています】

- ベトナム農産品の取引に関心がある企業
- アグリテックでの技術的な協業がご希望の企業
- 投資家（シリーズA～B）

同社との連携をご希望の方は、①貴社名、②想定されている連携内容を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】ジェトロ・ホーチミン事務所
E-mail : VHO-PRO@jetro.go.jp

Tepbac

企業名	TEP BAC COMPANY LIMITED (製品名: Farmext)	設立年	2013年
代表者	トラン・デュイ・フォン氏 (Founder & CEO)	従業員数	12人
所在地	ホーチミン市	分野	アクアテック
ウェブサイト	https://tepbac.com/	備考	シリーズA/225万米ドル



Tran Duy Phong 氏
(Founder & CEO)

TepBacは水産物情報サイトを初め、ハイテクな養殖場管理アプリ「Farmext」を開発している。

Farmextにはスマホの養殖場管理アプリと連携した水の自動監視IoTデバイスと、養殖場の設備と連携した自動制御システムがある。

- ✓ IoTデバイス：酸素、pH、温度、塩分などの実際の池のパラメータで水環境を測定し、調整が必要なときに自動的に警告する。トランスデューサー装置（国内指標の測定）は特許登録されており、TepBacの強みでもある。
- ✓ 養殖場管理アプリ：養殖の過程で必要な量の飼料を倉庫管理により管理し、遠隔地の技術サポート専門家とも接続できる。さらに、養殖の過程で製品を分類し、エビ・魚など、作物ごとにトレーサビリティコードを付与している。
- 現在、養殖場管理アプリFarmextのユーザー数は3500人を超えている。コロナ禍であり、2021年から水産業界向けのEコマースを開発。良いフィードバックが出ており、今後も事業の中心として展開を考えている。また、同年、Skretting（ノルウェー）とTepBac社のソリューションを販売するための協業を行っている。今後は東南アジア（タイ、マレーシア、インドネシア）市場への展開も予定している。
- シードラウンドで個人投資家から投資を調達済み。2021年末までにプレシリーズAに向けて150万ドルの投資調達を予定している。
⇒2023年4月報道）シリーズAラウンドでAqua-Spark, AgFunder, Son-Techより225万米ドル資金調達。

【こんな日本企業を探しています】

- 同社サービス利用に関心がある企業
- 投資家
- センサーのハードウェアとデバイスの研究と製造における協業

同社との連携をご希望の方は、①**貴社名**、②**想定されている連携内容**を記載の上、下記までご連絡ください。

【連絡先】ジェトロ・ホーチミン事務所
E-mail : VHO-PRO@jetro.go.jp

Thank you!

■本イベントの問い合わせ先

日本貿易振興機構（ジェトロ）
ホーチミン事務所

木原、ウィン・ファン



84-28-3821-9363



VHO-PRO@jetro.go.jp



**14th Floor, Sun Wah Tower, 115
Nguyen Hue Street, District 1, Ho Chi
Minh City, VIETNAM**