

Nacala Green Corridor & Port (NGCP)

ナカラグリーンコリドー&ポート (NGCP)

ORGANISER:

NIPPON BIOFUEL CO., LTD.

日本植物燃料株式会社



Website <https://nbf-web.com/>

Address -

Branch/Department -

Contact person Makoto Goda

Tel - Mobile -

Email makoto_goda@nbf-web.com

CO-ORGANISER:



AGRA

AGRA

Language: English, Japanese

The Nacala Corridor is a critical route for agricultural and mineral trade. NBF has collaborated with Japan's Ministry of Agriculture and AGRA, which works across the region to protect smallholder farmers' interests and promote sustainable transformation of food systems in Africa. This session explores an integrated development model linking decarbonization and food-energy security, amid growing maritime interest in local biofuel production.

ナカラ回廊は農産物と鉱物輸送を司るモザンビークの要路である。NBFは農林水産省および農家の利益保護と食料システムの持続可能な変革を推進しているAGRAとの協業を進めている。本セッションでは、バイオ燃料生産に対する海運業界の関心が一層高まる中、脱炭素化と食料・エネルギー安全保障の両立を目指す統合型地域発展モデルについて議論する。

Le corridor de Nacala est stratégique pour le commerce agricole et minier. NBF collabore avec le ministère japonais de l'Agriculture et l'AGRA, qui agit dans la région pour défendre les intérêts des petits agriculteurs et promouvoir une transformation durable des systèmes alimentaires africains. Cette session s'intéresse à un modèle de développement intégré liant la décarbonation à la sécurité alimentaire et énergétique, dans un contexte d'intérêt croissant du secteur maritime pour la production locale de biocarburants.

Speakers:

Her Honorable Alice RUHWEZA (President, AGRA)

Dr. Cheng CHENG (The Lead of Asia, AGRA)

Dr. Yogendra Kumar TRIPATHI (Global R&D and Commercial Development Director, Nippon Biofuel co.,ltd.)

Mr. GODA Makoto (CEO, Nippon Biofuel co.,ltd.)

合田 真 (日本植物燃料株式会社、代表取締役)

Ms. ODACHI Aiko (Vice President, Nippon Biofuel co.,ltd.)

尾立 愛子 (日本植物燃料株式会社、取締役)

Mr. KAWASAKI Shogo (Senior Officer Plant Project Marine&Aerospace Division Machinery Company, ITOCHU Corporation)

川崎 勝吾 (伊藤忠商事株式会社、プラント・船舶・航空機部門長補佐)

LNG Powerships and Logistics Innovation for Africa's Sustainable Growth

アフリカの持続可能な成長を支えるLNG発電船事業×ロジスティクス事業

ORGANISER:

MITSUI O.S.K LINES, LTD.

株式会社商船三井



Website <https://www.mol.co.jp/en/>
Address 2-1-1 Toranomon, Minato, Tokyo 105-8688, Japan
Branch/Department Kenya, South Africa, Mozambique, Mauritius, Turkey, United Kingdom
Contact person -
Tel - **Mobile** - **Email** africa-general@molgroup.com

Language: English

Facing urgent energy access and decarbonization challenges, Africa needs scalable, immediate solutions. This seminar introduces floating LNG powerships as a key enabler, providing clean, mobile power where infrastructure is limited. MOL presents an integrated model combining power generation, logistics, and port development. It also explores future opportunities in green fuels like hydrogen and ammonia, linking production and demand centers via maritime transport. Through projects like the Wind Hunter and regional corridors, MOL aims to support Africa's sustainable growth—not just as a shipping company, but as a trusted social infrastructure partner committed to transformative impact.

人口増加と都市化が進むアフリカで、電気インフラの普及率や気候変動への対応の遅れが深刻な課題となる中、商船三井はLNG発電船とロジスティクスを組み合わせた即応可能な電力・燃料供給モデルを提案。港湾・輸送インフラの整備やグループシナジーも活かし、再生可能エネルギーやグリーン燃料の将来的活用も視野に、アフリカの持続可能な成長を共に支える社会インフラパートナーを目指す。

Devant les enjeux majeurs d'accès à l'énergie et de décarbonation, l'Afrique a besoin de solutions évolutives et immédiates. Ce séminaire présente les centrales flottantes au GNL comme un facteur clé, fournissant une énergie propre et mobile là où les infrastructures sont limitées. MOL dévoile un modèle intégré associant production d'électricité, logistique et aménagement portuaire. Il explore aussi les opportunités futures dans le domaine des carburants verts, comme l'hydrogène et l'ammoniac, en reliant centres de production et pôles de consommation par voie maritime. Avec des projets comme Wind Hunter et les corridors régionaux, MOL entend contribuer à la croissance durable du continent, en tant qu'entreprise maritime, mais aussi comme partenaire d'infrastructures sociales engagé pour un impact transformateur.

Speakers:

Mr. WATANABE Tatsuro (Managing Executive Officefr, Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.)

渡邊 達郎（株式会社商船三井、常務執行役員）

Mr. TSUDA Akira (General Manager - Vehicle Transport Business Group Sales Unit, Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.)

津田 顕（株式会社商船三井、自動車輸送事業群 自動車輸送営業ユニット長）

Mr. SAKAGUCHI Go (Director – Regional Head (Business Administration), MOL (Europe Africa) Ltd.)

坂口 剛（商船三井（欧州・アフリカ）社、事業統括部長）

Mr. KOBAYASHI Jun (Head of KARMOL (FSRU&Powership) Team, MOL (Europe Africa) Ltd.)

小林 潤（商船三井（欧州・アフリカ）社、部長 - KARMOL発電船事業担当）

Mr. FUKUSHIMA Mitsuru (Chief Regional Representative of Sub-Saharan South, MOL (Europe Africa) Ltd. Mozambique Branch)

福島 充（株式会社商船三井、サブサハラ南部地域代表）

Mr. OYAMA Mikio (East Africa Representative, MOL Shipping (Kenya) Ltd.)

大山 幹雄（株式会社商船三井、東アフリカ代表）

5-Key Lessons for Strengthening Sanitation Markets in Africa

アフリカにおける衛生市場強化のための5つの重要な教訓

ORGANISER:

LIXIL CORPORATION

株式会社LIXIL



Website <https://www.lixil.com/>
Address Osaki Garden Tower 24F, Nishi-Shinagawa 1-1-1, Shinagawa-ku, Tokyo, 141-0033 Japan
Branch/Department Corporate Communications Office
Contact person Ryota Chono
Tel - **Mobile** - **Email** ryota.chono@lixil.com

CO-ORGANISER:



UNITED NATIONS INTERNATIONAL CHILDREN'S EMERGENCY FUND (UNICEF)

国連児童基金（ユニセフ）

Language: English

This joint session by LIXIL and UNICEF unveil the invaluable five key lessons learned for incorporation into new/existing sanitation market strengthening initiatives with a particular focus on Africa. These lessons will be introduced through the case study with the following points: going beyond supply and demand, integrating public and private sectors, bridging market fragmentation, leveraging public finance with commercial investment, and overcoming regulatory barriers.

LIXILとUNICEFによる本セッションでは、アフリカに焦点を当てた新規／既存の衛生市場強化の取り組みに寄与する、重要な5つの教訓を紹介します。各教訓はケーススタディを通じて、「需要と供給の限界を超えた連携」「官民連携の推進」「市場の分断解消」「公的資金と商業投資の連携」「規制障壁の克服」というポイントと共に紹介されます。

Cette session conjointe de LIXIL et de l'UNICEF présente cinq enseignements précieux à intégrer dans les initiatives nouvelles/existantes de renforcement du marché de l'assainissement, avec un accent particulier sur l'Afrique. Ces enseignements seront exposés par une étude de cas illustrant ces points : aller au-delà de l'offre et la demande, intégrer les secteurs public et privé, réduire la fragmentation du marché, mobiliser les financements publics en complément des investissements privés et surmonter les obstacles réglementaires.

Speakers:

Mr. SAKATA Suguru (Leader, Asia, SATO)

坂田 優（株式会社LIXIL、SATO事業部、アジア地域リーダー）

Mr. Sam LANGAT (Market Expansion, Leader, Africa, SATO)

Mr. Dave MATEO (Leader, Impact Strategy Office, LIXIL)

Ms. Etleva KADILLI (UNICEF Regional Director for Eastern and Southern Africa)

Mr. Nabe AMADU (Sales, Asia, SATO)*TBD

Mr. Fredrick NYAMBARE (Business Development Advisor, Africa, SATO)*TBD

Innovation in African healthcare, Collaboration between Japanese companies

アフリカのヘルスケアにイノベーションを！～日系ヘルスケア/ファイナンスのスタートアップ/ベンチャーと大手企業連携～

ORGANISER:

AA HEALTH DYNAMICS K.K

AA Health Dynamics株式会社



Website <https://aa-healthdynamics.com/>
 Address Ginza 1-chome Building, 1-15-4 Ginza, Chuo-ku, Tokyo
 Branch/Department -
 Contact person KENTA HARA
 Tel +81 (0)3 6825 2827 Mobile +81 (0)70 4083 1148 Email info@aa-healthdynamics.com

CO-ORGANISER:



TERUMO CORPORATION
 テルモ株式会社



FUJIFILM CORPORATION
 富士フイルム株式会社

HOKKOKU FINANCIAL HOLDINGS, INC.
 株式会社 北國フィナンシャルホールディングス



CC INNOVATION AFRICA LTD
 CC Innovation Africa Ltd

Language: English, Japanese

We are hosting an event to showcase Japanese healthcare entrepreneurs tackling challenges on the ground in Africa, along with case studies of their collaborations with major corporations and partnerships with African governments and private sectors. The event will dive into cutting-edge projects focused on improving healthcare access, expanding diagnostic device use, and developing financing models. We will explore strategies, challenges, and keys to successful collaboration in the African market.

アフリカの現場で挑戦を続ける日本人ヘルスケア起業家と、革新的な取り組みを行う大企業との協業事例、アフリカ政府/民間との連携を紹介するイベントを開催します。医療アクセス改善や診断機器の普及、資金調達モデルなど、各社の最新プロジェクトを深掘りし、アフリカ市場を攻略するための戦略と課題、連携のコツを共有。

Nous organisons un événement pour présenter des entrepreneurs japonais de la santé actifs en Afrique, ainsi que des études de cas sur leurs collaborations avec de grandes entreprises et des partenaires publics et privés africains. L'événement abordera des projets innovants visant à améliorer l'accès aux soins, élargir l'usage des dispositifs de diagnostic et développer des modèles de financement. Nous analyserons les stratégies, les défis et les facteurs de réussite des collaborations sur le marché africain.

Speakers:

Mr. MICHIBA Hirotaka (Manager, FUJIFILM)

道場 弘貴（富士フイルム株式会社、ガバメントリレーションズ推進部 政策渉外グループ マネージャー）

Mr. KAWASE Tomokazu (Manager, TERUMO)

川瀬 友一（テルモ株式会社、コーポレートアフェアーズ グローバル統制モニタリング 官民連携チーム マネージャー）

Mr. SHIMIZU Yutaro (Managing Director, CC Innovation Africa)

清水 佑太朗（CC Innovation Africa Ltd, Managing Director）

Mr. SATO Koichi (CEO, SUCRECUBE Japon)

佐藤 弘一（株式会社シュークルキューブジャポン、代表取締役社長）

Mrs. SUZUKI Kana (Assistant Professor, Yokohama City University)

鈴木 佳奈（横浜市立大学、医学部看護学科 助教）

Mr. HARA Kenta (CEO, AA Health Dynamics)

原 健太（AA Health Dynamics株式会社、代表取締役社長）

Moderator:

KAWAMURA Erika (Terumo Corporation, Corporate Affairs)

河村 絵里香（テルモ株式会社、コーポレートアフェアーズ グローバル統制モニタリング 官民連携チーム）

African Healthcare Innovation: Japanese Okigusuri Model Shaping the Future

アフリカの医療革新：日本の置き薬モデルが切り拓く未来

ORGANISER:

AFRIMEDICO

特定非営利活動法人 AfriMedico



Website <https://afrimedico.org/>

Address -

Branch/Department -

Contact person -

Tel - Mobile - Email afrimedico@afrimedico.org

Language: English

AfriMedico has implemented the Japanese traditional “Okigusuri” system in Tanzania for 10 years. With plans to expand to other African countries, it focuses on policy collaboration from grassroots to national levels. By adapting Japanese healthcare access methods, it optimizes logistics, creates local jobs, and promotes preventive care, while verifying sustainability. Evolving as a co-creative business model, it successfully integrates international funding and private expertise. This success story will be shared through a panel discussion, highlighting its impact and future potential.

AfriMedicoは日本発祥の「置き薬モデル」をタンザニアで10年間展開してきました。草の根から国家レベルまで政策連携を視野に、アフリカ他国への拡大も計画しています。日本の医療アクセス手段を応用することによる物流の最適化や現地雇用創出、予防医療の普及などの価値の創出とその持続可能性を検証します。共創型ビジネスモデルとして進化し、国際資金と民間知見を融合させた成功例をパネルディスカッションで紹介します。

Depuis dix ans, AfriMedico met en œuvre en Tanzanie le système traditionnel japonais « Okigusuri ». L’organisation prévoit de l’étendre à d’autres pays africains, en misant sur une coopération en matière de politiques publiques, du niveau local au niveau national. En adaptant les méthodes japonaises d’accès aux soins, elle optimise la logistique, crée des emplois locaux et encourage la prévention, tout en évaluant la durabilité du modèle. Évoluant vers un modèle économique cocréatif, elle intègre avec succès financements internationaux et expertises privées. Cette réussite sera présentée lors d’une table ronde, qui soulignera son impact et ses perspectives d’avenir.

Speakers:

Ms. MACHII Eri (Founder and CEO, AfriMedico)

町井 恵理（特定非営利活動法人 AfriMedico、代表理事）

Mr. FUJII Daiki (Vice President, AfriMedico)

藤井 大暉（特定非営利活動法人 AfriMedico、副理事長）

Mr. OBORA Takanobu (AfriMedico)

大洞 貴信（特定非営利活動法人 AfriMedico）

Mr. Geoffrey Yoram YAMBAYAMBA (Country Director, AfriMedico Tanzania)

Mr. ISHIMOTO Mitsuo (Ghana Country Manager, Tachibana & Co., Ltd.)

石本 満生（株式会社立花商店、ガーナ・カントリー・マネージャー）

Sysmex in Africa

アフリカにおける医療アクセスの向上 —Global Health・UHC への貢献—

ORGANISER:

SYSMEX CORPORATION

シスメックス株式会社



Website <https://www.sysmex.co.jp/en/>

Address 1-5-1 Wakinohama-kaigandori, Chuo-ku, Kobe, Hyogo 651-0073, Japan Chuo-ku, Kobe, Hyogo 651-0073, Japan

Branch/Department International Cooperation, Business Development

Contact person Yukiko NAKAMURA

Tel +81 (0)3 5434 8910

Mobile +81 (0)90 9819 3553

Email Nakamura.Yukiko.1@sysmex.co.jp

Language: English

Sysmex, a global leader in in-vitro diagnostics, operates in approximately 50 countries across Africa. This session will highlight Sysmex's innovative solutions, and Public-Private Partnerships supporting the sustainable healthcare systems development. Sysmex's leaders from Egypt, Ghana, Burkina Faso, Côte d'Ivoire, and South Africa will share their experiences and impactful initiatives to improve healthcare access. They will discuss initiatives targeting infectious diseases, anemia, non-communicable diseases such as cancer, and the healthcare human resources development. Join us to learn how Sysmex is advancing health across Africa and explore opportunities for collaboration to improve outcomes for communities across the region.

シスメックスは検体検査領域でグローバルに事業を展開しており、アフリカでは約50ヶ国で事業を展開しています。本イベントでは、シスメックスの革新的なソリューションと、持続可能な医療システム開発を支援する官民連携（PPP）についてご紹介します。特に感染症、貧血、がんなどの非伝染性疾患、および医療人材育成に関する取り組みを取り上げ、エジプト、ガーナ、ブルキナファソ、コートジボワール、南アフリカから来日するシスメックスのリーダーから、各地域での医療アクセス向上に向けた取り組みを共有します。

Sysmex, leader mondial dans le domaine du diagnostic in vitro, est présent dans environ 50 pays africains. Cette session permettra d'échanger sur les solutions innovantes de Sysmex et les partenariats public-privé qui soutiennent durablement le développement de systèmes de santé en Afrique. Les dirigeants de Sysmex de différents pays Africains à savoir l'Égypte, le Ghana, le Burkina Faso, la Côte d'Ivoire et l'Afrique du Sud partageront leurs expériences et initiatives pour améliorer l'accès aux soins de santé dans la région. Ils discuteront des solutions visant à lutter contre les maladies infectieuses, l'anémie, les maladies non transmissibles telles que le cancer et leurs actions dans la promotion du développement des ressources humaines dans le domaine de la santé.

Speakers:

Mr. Ahmed SHAWKY (Managing Director, Sysmex Egypt LLC)

Ms. Bongi MAGEUSHE (Managing Director, Sysmex East Africa Ltd and Sysmex South Africa (Pty) Ltd.)

Mr. Eric OSEI (Managing Director, Sysmex West and Central Africa Ltd.)

Dr. Roger ASSEMIEN (Head of Department, Medical & Scientific Affairs, Sysmex West and Central Africa Ltd.)

Prof. Yves TRAORE (Managing Director, Sysmex Burkina Faso S.A.R.L.)

Mr. Ivan MBOGO (Sysmex Corporation)

Ms. KAMEI Hinako (Sysmex Corporation)

亀井 日向子 (シスメックス株式会社)

Building Bridges between Africa and Japan: the Role of African Students as Changemakers

アフリカと日本をつなぐ人材の育成—アフリカ出身留学生の果たす役割

ORGANISER:

ASHINAGA FOUNDATION

一般財団法人あしなが育英会



Website <https://www.ashinaga.org/activity/africa-support/aai/>
Address Sabokaikan 4F, 2-7-5 Hirakawacho, Chiyoda, Tokyo 102-8639 Japan
Branch/Department Africa Department
Contact person Kayo Torii
Tel +81 (0)3 3221 0814 **Mobile** - **Email** torii.k@ashinaga.org

Language: Japanese

To succeed in business between Africa and Japan, companies need talent with deep cross-cultural understanding. The Ashinaga Africa Initiative (AAI) supports high-achieving orphaned students from sub-Saharan Africa through global education, Japanese language and cultural immersion, leadership training, and internships. These experiences prepare AAI Scholars to become future leaders who can connect Africa and Japan. At this event, we will showcase the potential of our talent by sharing stories of AAI Graduates now thriving in Japanese companies. We invite African businesses interested in exploring opportunities in Japan and connecting your work with the next generation of African changemakers.

アフリカで事業を行うためには現地と日本をよく知っている人材が重要です。Ashinaga Africa Initiative (AAI) は、サブサハラ・アフリカ49か国から将来アフリカに貢献する志の高い遺児学生を選抜し、世界の大学への進学に加え、日本語学習やアフリカでのインターンシップ、多様なリーダーシップ育成機会を通じて、日本語や日本文化への理解を深め、アフリカでのネットワークを築き、課題解決力とリーダーシップを養っています。本イベントでは、日本企業で活躍する卒業生の声から人材の可能性を紹介し、ビジネスを通じたアフリカへの貢献を共に考えます。

Pour développer des partenariats durables entre l'Afrique et le Japon, il faut des talents capables de naviguer entre les cultures. L'Initiative d'Ashinaga pour l'Afrique accompagne de jeunes orphelins d'Afrique subsaharienne à fort potentiel à travers des études internationales, une immersion linguistique et culturelle au Japon, une formation au leadership et des stages en entreprise. Ces expériences les préparent à devenir des leaders bâtisseurs de liens entre nos deux régions. Lors de cet événement, nous mettrons en lumière leur potentiel à travers les parcours de diplômés aujourd'hui actifs dans des entreprises japonaises. Nous invitons les entreprises africaines intéressées à venir découvrir et imaginer, ensemble, les passerelles de demain avec cette nouvelle génération engagée pour le changement.

Speakers:

Ms. Chigaemezu Olaedo IBEGWAM (Overseas Talent Acquisition Representative, Career Placement Services Division, Career Planning Co., Ltd.; AAI Graduate)

Mr. Walter YIKII (Design/Technical Section, Tromso Co., Ltd.; AAI Graduate)

Mr. Ezekiel KAINESSIE (Africa Business Promotion Center, Energy & Sustainability Business Headquarters, Yokogawa Electric Corporation; AAI Graduate)

Ms. NUMA Shihoko (Director, Division 1, Africa Department, Ashinaga Foundation)

沼 志帆子（一般財団法人あしなが育英会アフリカ事業部第1課、課長）

Beyond Aid: Satellite Data as a Catalyst for a New Japan-Africa Partnership

「支援」から「共創」へ：衛星データが拓く日アフリカの新しいパートナーシップ

ORGANISER:

GENERAL INCORPORATED ASSOCIATION CROSS U

一般社団法人クロスユー



Website <https://www.crossu.org/>
Address 3F Nihonbashi IT Building (X-NIHONBASHI BASE), Nihonbashi Muromachi 3-3-9, Chuo-ku, Tokyo, Japan
Branch/Department Operational Division 3 (International Affairs)
Contact person Saki Miyazaki
Tel - **Mobile** +81 (0)70 4371 9215 **Email** s-miyazaki@crossu.org

CO-ORGANISER:

AXELSPACE AXELSPACE CORPORATION
株式会社アクセルスペース

Language: English

This session will explore the potential of public-private co-creation solutions that leverage Japan's Earth observation satellite network to address social challenges in Africa, including climate change, agriculture, and disaster response. Focusing on selected African countries, the session will bring together local governments, startups, and Japanese private-sector players to discuss sustainable Japan-Africa collaboration models, including startup partnerships and investment schemes.

本ステージでは日本の地球観測衛星ネットワークとアフリカの社会課題を結び、気候変動・農業・災害対応などの分野で衛星データを活用した官民共創型ソリューションの可能性を探る。アフリカの一部国を対象に、現地政府、スタートアップ、日本の民間事業者が連携し、スタートアップ協業や投資モデルを含む持続可能な日アフリカ協業のあり方を議論する。

Cette session explorera le potentiel des solutions coconstruites entre acteurs publics et privés, s'appuyant sur le réseau japonais de satellites d'observation de la Terre pour relever les défis sociaux en Afrique, tels que le changement climatique, l'agriculture et la gestion des catastrophes. En se concentrant sur certains pays, elle réunira gouvernements locaux, start-up et acteurs privés japonais afin d'examiner des modèles durables de collaboration Japon-Afrique, incluant des partenariats avec des start-up et des programmes d'investissement.

Speakers:

Mr. NAKAMURA Yuya (CEO, Axelspace Corporation)

中村 友哉（株式会社アクセルスペース、代表取締役CEO）

Mr. KOHTAKE Naotake (Professor, Keio University)

神武 直彦（慶應義塾大学、教授）

Ms. MIYAZAKI Saki (Manager, General Incorporated Association cross U, TBC)

宮崎 早季（一般社団法人クロスユー、マネージャー、予定）

Representative of African country (TBC)

アフリカ政府関係者（予定）

Representative of African startup/private company (TBC)

アフリカ民間事業者（予定）

Agricultural Innovation and Green Growth by utilizing Satellite Data

衛星データを活用した持続可能な農業とグリーン成長

ORGANISER:

SPACE SHIFT INC.

株式会社スペースシフト

SPACE SHIFT

Website <https://www.spcsft.com/>

Address Inspired.Lab, 6th floor, Otemachi Building 1-6-1 Otemachi, Chiyoda Ward, Tokyo 100-0004 Japan

Branch/Department Business Development Department

Contact person Hideki Tsudatani

Tel - Mobile - Email sales@spcsft.com

CO-ORGANISER:

AFRICAN DEVELOPMENT BANK

African Development Bank

MIZUHO EMEA

Mizuho EMEA

SATAREM AMERICA INC.

Satarem America Inc.

HELLO TRACTOR NIGERIA

Hello Tractor Nigeria

Language: English

Space Shift and partner companies will present real-world use cases and join a panel discussion on tackling social challenges in Africa.

We will begin with insights on global satellite data trends and our agricultural initiatives in Nigeria, followed by a discussion on future business potential in the region with our partner companies.

アフリカ諸国の社会課題に対し、スペースシフトおよびパートナー企業が実際の活用事例を紹介しながら、パネルディスカッション形式で意見交換を行います。冒頭では、弊社より衛星データビジネスの国際動向や、ナイジェリアにおける農業分野での活用事例をご紹介します。その後、パートナー企業とともに今後のアフリカビジネスの可能性について議論を深めます。

Space Shift et ses entreprises partenaires présenteront des cas d'utilisation concrets et participeront à une table ronde sur les moyens de relever les défis sociaux en Afrique.

La session commencera par un aperçu des tendances mondiales en matière de données satellitaires et de nos initiatives agricoles au Nigeria, avant d'aborder, avec nos partenaires, le potentiel commercial futur dans la région.

Speakers:

Mr. KANEMOTO Naruo (CEO, Space Shift, Inc.)

金本 成生 (株式会社スペースシフト、CEO)

Ms. TADA Tamao (Chief Business Officer, Space Shift Inc)

多田 玉青 (株式会社スペースシフト、最高事業責任者)

Mr. NUMASAWA Kazuhiro (Manager, Agriculture Finance and Rural Infrastructure Development, African Development Bank)

沼澤 和宏 (African Development Bank、Agriculture Finance and Rural Infrastructure Development、Manager)

Mr. Junaid Belo-OSAGIE (Executive Director, Investment Banking Europe, Middle East and Africa, Mizuho EMEA)

Mr. Jerome FRILER (CEO, Satarem America Inc.)

Dr. Nneka ENWONWU (Country Managing Director, Hello Tractor Nigeria)

Empowering African Agriculture: From Satellite Insights to Digital Farming Innovation

アフリカ農業を切り拓く：衛星データとデジタル革新で実現するスマートファーマーミング

ORGANISER:

SAGRI CO., LTD

サグリ株式会社



Website <https://sagri.tokyo/en/>
Address 725-1, Joraku, Hikami-town, Tamba city, Hyogo, Japan
Branch/Department Agri-Innovation Business Department
Contact person Hiroya Ishitsubo
Tel +81 (0)80 5501 7931 **Mobile** +81 (0)80 5501 7931 **Email** ishitsubo-hiroya@sagri.co.jp

Language: English

Sagri's session explores how satellite data and AI-driven soil mapping accelerate smart agriculture in Africa. Through field boundary extraction and soil property visualization, we present technologies that enhance productivity and reduce costs. Attendees will learn about the potential of digital farming for sustainable food systems and discover opportunities for collaboration. This talk is ideal for agribusiness professionals and companies seeking to drive cutting-edge agricultural transformation.

衛星データとAIによる土壌マッピングで、アフリカ農業のスマート化を加速するセッションです。農地の境界抽出や土壌特性の可視化を通じ、生産性向上・コスト削減に寄与する技術と、デジタル農業がもたらす持続可能な食料システム構築の可能性を紹介します。先進的テクノロジーを活用した農業変革に関心のある農業関係者・企業に向け、今後の協業機会も提案します。

La session de Sagri montre comment les données satellitaires et la cartographie des sols par IA accélèrent l'agriculture intelligente en Afrique. Grâce à l'extraction des limites de parcelles et à la visualisation des propriétés des sols, nous présentons des technologies qui améliorent la productivité et réduisent les coûts. Les participants découvriront le potentiel de l'agriculture numérique pour des systèmes alimentaires durables, ainsi que des opportunités de collaboration. Cette présentation s'adresse aux professionnels du secteur agricole et aux entreprises souhaitant favoriser une transformation agricole de pointe.

Speakers:

Mr. ISHITSUBO Hiroya (CFO / Director of Agri-Innovation Business Department, Sagri Co., Ltd)

石坪 弘也（サグリ株式会社、CFO兼アグリイノベーション事業部長）

Japan-Africa Co-Creation in Space Infrastructure: Building a New Business Ecosystem Connecting Earth and Space

日・アフリカ共創の宇宙インフラ：地上と宇宙の新たなビジネス・エコシステムの創出

ORGANISER:

ARKEDGE SPACE INC.

株式会社アークエッジ・スペース



Website <https://arkedgespace.com/en>
Address DOME ARIAKE HEADQUARTER 3F, 1-3-33 Ariake, Koto-ku, Tokyo, Japan
Branch/Department -
Contact person Naoko Shimmi
Tel - Mobile - Email ae-business@arkedgespace.com

CO-ORGANISER:



Language: English, Japanese

The African Space Agency was officially launched in 2025, and space technology is expected to support fields like agriculture and disaster management. However, many countries face challenges in large-scale investment and in developing talent, systems, and infrastructure. This event introduces scalable approaches using microsatellites and IoT communication, and presents a new Japan-Africa model for industrial co-creation through talent and infrastructure development.

2025年にアフリカ宇宙庁が正式発足し、宇宙技術は農業や災害対策など多分野で期待されているが、多くの国では大規模投資が難しく、人材・制度・インフラの整備が課題である。本イベントでは、超小型衛星やIoT通信など、段階的投資で構築可能なアプローチを紹介。人材育成とインフラ整備を通じ、日・アフリカでの新たな産業創出モデルを提示する。

L'Agence spatiale africaine a été officiellement lancée en 2025. Les technologies spatiales devraient soutenir des secteurs comme l'agriculture et la gestion des catastrophes. Toutefois, de nombreux pays rencontrent des difficultés pour investir à grande échelle et développer les compétences, systèmes et infrastructures nécessaires. L'événement présente des approches évolutives utilisant les microsatellites et la communication via l'IdO, et propose un nouveau modèle Japon-Afrique de cocréation industrielle reposant sur le développement des compétences et des infrastructures.

Speakers:

Dr. NAKASUKA Shinichi (Professor, The University of Tokyo)

中須賀 真一（東京大学、教授）

Mr. SHIBASAKI Ryosuke (CTO, LocationMind Inc.)

柴崎 亮介（LocationMind株式会社、CTO）

Mr. FUKUYO Takayoshi (CEO, ArkEdge Space Inc.)

福代 孝良（株式会社アークエッジ・スペース、代表取締役CEO）

Contribution to Addressing Social Challenges with Partners through Educational Services

学びを軸としたパートナーとの社会課題解決の取り組み

ORGANISER:

KUMON INSTITUTE OF EDUCATION CO., LTD

株式会社公文教育研究会



Website <https://www.kumongroup.com/eng/about-kumon/index.html>
Address Keikyu Daiichi Bldg. 12F, 4-10-18 Takanawa, Minato-ku, Tokyo, 108-0074, Japan
Branch/Department Licensing Operations Promotion Department
Contact person Takumi Shimojo
Tel -6886 **Mobile** -9242 **Email** shimojo.ta@kumon.co.jp

Language: English

KUMON offers the KUMON Method of learning in more than 60 countries and regions, mainly through franchise centers. In recent years, we work with various partners to address social issues. In Namibia, we offer the method in a primary school funded by the Japanese government. In Uganda, in collaboration with the Ashinaga Foundation, we support orphaned children and foster their self-esteem. In South Africa, we contributed to improving productivity at a garment factory by enhancing basic calculation skills. KUMON aims to develop such initiatives in collaboration with its partners.

公文は60以上の国と地域で、公文式学習法を主にフランチャイズ教室を通じて提供しています。近年は新しい取り組みとして多様なパートナーと連携し、社会課題の解決に取り組んでいます。ナミビアでは日本政府の支援を受け、小学校での学習を提供。ウガンダではあしなが育英会と協働して遺児の学習を支援し、自己肯定感を育成。南アフリカの縫製工場では、基礎計算力を高め、生産性の向上に貢献しました。パートナーと共にこのような取り組みを発展させることを目指しています。

KUMON propose sa méthode d'apprentissage dans plus de 60 pays et régions, principalement à travers un réseau de centres franchisés. Ces dernières années, l'organisation collabore avec divers partenaires pour répondre à des enjeux sociaux. En Namibie, la méthode est mise en œuvre dans une école primaire financée par le gouvernement japonais. En Ouganda, en partenariat avec la fondation Ashinaga, nous accompagnons des enfants orphelins et encourageons leur estime de soi. En Afrique du Sud, l'amélioration des compétences en calcul a permis d'augmenter la productivité dans une usine textile. KUMON entend poursuivre ce type d'initiatives en collaboration avec ses partenaires.

Speakers:

Mr. TSUDA Masaki (Team Leader, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

津田 正樹（株式会社公文教育研究会、チームリーダー）

Mr. SHIMOJO Takumi (Team Member, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

下條 匠（株式会社公文教育研究会、チームメンバー）

Ms. YAMAMOTO Shiori (Team Member, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

山本 栞（株式会社公文教育研究会、チームメンバー）

Mr. YOSHIDA Yuki (Team Member, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

吉田 祐樹（株式会社公文教育研究会、チームメンバー）

Educational Collaboration in Africa – The Power of Scientific Calculators in Enhancing STEM Education

アフリカにおける教育協業 -STEM教育で生きる関数電卓の力-

ORGANISER:

CASIO COMPUTER CO., LTD.

カシオ計算機株式会社



Website <https://world.casio.com/>

Address 6-2, Hon-machi 1-chome, Shibuya-ku, Tokyo 151-8543, Japan

Branch/Department Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters

Contact person -

Tel - Mobile - Email ml_ticad9-casio@casio.co.jp

Language: English

We highlight collaboration with government agencies in African countries such as Egypt and Nigeria through our educational support activities. This initiative emphasizes the educational value of scientific calculators by focusing on solution-based approaches rather than product sales. The project aims to promote more effective use of scientific calculators, which have already become essential tools widely adopted in science and mathematics education worldwide, by providing teacher training and educational materials developed according to the conditions of each country, particularly in secondary and higher education. We gain empathy from education stakeholders and share examples of pursuing value together with those directly involved.

当社が展開している教育支援事業において、エジプトやナイジェリアなどアフリカ圏内の官公庁との協業事例を取り上げる。本事業は、モノ売りではなくコト売りによる関数電卓の教育的価値を訴求するものであり、世界各国で理数科教育の必須ツールとして普及している関数電卓をより効果的に活用してもらうため、特に中等・高等教育の理数科分野においてその国々の現状に則した教員向けのトレーニングや教材提供などを行っているものである。教育関係者から共感を獲得し、当事者とともに価値を追求している事例を共有していく。

Nous présentons notre collaboration avec les agences gouvernementales de pays africains comme l'Égypte et le Nigeria à travers nos activités de soutien à l'éducation. Cette initiative souligne l'intérêt pédagogique des calculatrices scientifiques en privilégiant une approche fondée sur les solutions plutôt que sur la vente de produits. Le projet vise à encourager une utilisation plus efficace de ces outils, devenus essentiels dans l'enseignement des sciences et des mathématiques, en proposant des formations aux enseignants et du matériel pédagogique adapté aux contextes locaux, en particulier dans le secondaire et le supérieur. Nous obtenons l'adhésion des acteurs de l'éducation en partageant des exemples de création de valeur en collaboration directe avec les parties prenantes.

Speakers:

Mr. KUMADA Taro (General Manager, Strategic Planning Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

熊田 太郎 (カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部, 戦略企画部長)

Mr. DANJO Koichi (Education Specialist, Global Business Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

檀上 幸一 (カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部 グローバル営業部, 教育スペシャリスト)

Mr. SHIODA Teppei (Educational Project Manager, Strategic Planning Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

塩田 哲平 (カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部 戦略企画部, 学販企画担当課長)

Ms. ISHIKAWA Ayane (Strategic Planning Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

石川 彩音 (カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部 戦略企画部)

Mr. TORIGOE Ryosuke (Acting General Manager, Education Marketing Department, Education Business Division, Casio Middle East and Africa FZE)

鳥越 龍亮 (カシオ・ミドルイースト・アンド・アフリカ, ゼネラルマネージャー代理)

Ms. Fatima RIHANE (Senior Manager, Education Marketing Department, Education Business Division, Casio Middle East and Africa FZE)

Japanese investors' trend in Africa –UK's vision and possible collaboration

Japanese investors' trend in Africa –UK's vision and possible collaboration

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website <https://www.jetro.go.jp/en/>

Address Cheapside House, 138 Cheapside, London, EC2V 6BJ, United Kingdom

Branch/Department JETRO London

Contact person Ryohei Gamada

Tel +447818998598 Mobile -

Email ryohei_gamada@jetro.go.jp

CO-ORGANISER:



British
International
Investment

BRITISH INTERNATIONAL INVESTMENT (BII) FOREIGN

British International Investment (BII) Foreign



British Embassy
Tokyo

BRITISH EMBASSY TOKYO

BRITISH EMBASSY TOKYO

Language: English, Japanese

Europe has been engaged with Africa through various initiatives for decades. Through the introduction of the latest UK government programs for Africa and the survey results of Japanese investors in Africa, we will illustrate latest investment trends and business collaboration opportunities in the field of innovation between Japan and the UK/Europe in Africa.

アフリカで長年にわたり様々な取り組みを行ってきた欧州。英国政府の最新のアフリカ向けプログラムやアフリカでの日本投資家調査結果の紹介を通じ、投資トレンドの変化や日英・日欧のアフリカでのイノベーション分野のビジネス協業機会について語る。

Depuis plusieurs décennies, l'Europe s'est engagée auprès de l'Afrique à travers divers projets. La présentation des nouveaux programmes du gouvernement britannique pour l'Afrique, ainsi que les résultats d'une enquête menée auprès d'investisseurs japonais sur le continent, permettront d'illustrer les dernières tendances en matière d'investissement et les opportunités de partenariats commerciaux dans le secteur de l'innovation entre le Japon et le Royaume-Uni/l'Europe en Afrique.

Speakers:

Mr. Chirantan PATNAIK (Director, Venture Capital, British International Investment)

Ms. Megha OKHAI (Investment Manager, Venture Capital, British International Investment)

Ms. Sophie GRANT (British Embassy Tokyo)

Mr. GAMADA Ryohei (Deputy Director General, Japan External Trade Organization (JETRO) London)

蒲田 亮平（日本貿易振興機構（ジェトロ）ロンドン事務所、次長）

Ecosystem which Yamaha Music aims for in Africa – Education and Forest resources

音・音楽のヤマハがアフリカで目指すエコシステム - 教育と森林資源

ORGANISER:

YAMAHA CORPORATION

ヤマハ株式会社



Website <https://www.yamaha.com/ja/>
Address 10-1, Nakazawa-cho, Chuo-ku, Hamamatsu 430-8650, Japan
Branch/Department Sales Company Management Division
Contact person Yuji Otake
Tel +81 (0)80 5431 3362 **Mobile** +81 (0)80 5431 3362 **Email** yuji.otake@music.yamaha.com

Language: Japanese

Yamaha Corporation has a 140-year history as a musical instruments and audio equipment manufacturer. With overseas sales accounting for 80% of sales, the African market holds the key to future growth. We will introduce the possibilities of the ecosystem that we are building through collaboration with external organizations related to education and forest resources, which are developing with the aim of sustainable business in Africa.

楽器・音響機器をコアに据えたメーカーとして140年の歴史を有するヤマハ株式会社。海外売上比率が八割を占める中、今後のビジネス成長の鍵を握るのがアフリカ市場である。

アフリカでのサステナブルなビジネスを目指し展開中の、教育や森林資源に関連する外部機関との連携を通じ、そこから構築するエコシステムの可能性について紹介する。

Yamaha Corporation compte 140 ans d'histoire en tant que fabricant d'instruments de musique et d'équipements audio. Elle réalise 80 % de son chiffre d'affaires à l'international, et le marché africain occupe une place essentielle pour sa croissance future.

Nous présenterons les perspectives offertes par l'écosystème que nous construisons en collaboration avec des organisations externes actives dans l'éducation et la gestion des ressources forestières, en vue de développer une activité durable en Afrique.

Speakers:

Mr. NAKAI Kazushi (Project Leader of "OTONOMORI" Project/ Manager, Timber Procurement Group, Procurement Division, Musical Instruments Production Division, Yamaha Corporation)

仲井 一志 (ヤマハ株式会社、楽器事業本部生産統括部調達部木材調達グループ主幹/ おとの森プロジェクトリーダー)

Mr. OTAKE Yuji (Group Manager, Music Popularization Group, Sales Company Management Division, Yamaha Corporation)

大竹 悠司 (ヤマハ株式会社、楽器事業本部販売会社統括部音楽普及グループリーダー)

Building Sustainable Agriculture through Public-Private Synergy

官民連携によるサステナブルな農業の実現

ORGANISER:

NEC CORPORATION

日本電気株式会社



Website <https://www.nec.com/>

Address 7-1, Shiba 5-chome, Minato-ku, Tokyo 108-8001 Japan

Branch/Department International Cooperation Business Department

Contact person -

Tel - Mobile - Email grd@iog.jp.nec.com

CO-ORGANISER:

FOOD AND AGRICULTURE ORGANIZATION
OF THE UNITED NATIONS

国際連合食糧農業機関 (FAO)

JAPAN INTERNATIONAL COOPERATION
AGENCY (JICA)

独立行政法人 国際協力機構



SANYU CONSULTANTS INC.

株式会社三祐コンサルタンツ

Language: English

Agriculture is an essential industry in Africa. However, due to climate change and the global situation, it faces challenges such as shifting cultivation zones, rising costs of agricultural inputs, and declining yields. We will introduce the challenges from the different perspectives of the public and private sectors, as well as their initiatives (digital use, project development, and technology advancement), and discuss how to achieve sustainability.

アフリカにおいて農業は非常に重要な産業です。一方で、気候変動や世界情勢を背景に栽培地の変化、農業資材の高騰、収量減少などの課題に直面しています。官民のそれぞれ異なる立場から見た課題認識、取り組み（デジタル利活用、プロジェクト開発、技術導入促進等）をご紹介いただくとともに持続可能性をどのように実現するべきかなどを議論します。

L'agriculture est un secteur clé en Afrique. Cependant, en raison du changement climatique et du contexte mondial, elle fait face à plusieurs défis : déplacement des zones de culture, hausse du coût des intrants agricoles et baisse des rendements. Nous présenterons ces enjeux selon les points de vue du secteur public et privé, ainsi que leurs initiatives (numérisation, développement de projets, progrès technologiques), et discuterons des moyens d'assurer la durabilité du secteur.

Speakers:

Mr. NODA Makoto (Director, International Development Aid & Africa Group, International Cooperation Business Department, NEC Corporation)

野田 真（日本電気株式会社、国際協力事業統括部、国際開発支援・アフリカグループ、ディレクター）

Mr. YAMAZAKI Jun (Director, Team 4, Agricultural and Rural Development Group 2, Economic Development Department, Japan International Cooperation Agency (JICA))

山崎 潤（独立行政法人 国際協力機構、経済開発部 農業・農村開発第二グループ第四チーム、課長）

Mr. ARAKAWA Fusataka (Executive Officer, SANYU CONSULTANTS INC.)

荒川 英孝（株式会社三祐コンサルタンツ、海外事業本部 執行役員）

Agriculture in Africa under the Era of AI – Opportunities and Issues

AI時代のアフリカ農業－機会と課題

ORGANISER:

KOBE INSTITUTE OF COMPUTING

神戸情報大学院大学



Website www.kic.ac.jp
Address 2-2-7 Kano-cho, Chuo-ku, Kobe, Hyogo, 6500001, JAPAN.
Branch/Department Graduate School of Information Technology
Contact person Tomoyuki Naito
Tel -7974 **Mobile** -9033 **Email** naito@kic.ac.jp

CO-ORGANISER:



NIPPON BIODIESEL FUEL CO., LTD.

日本植物燃料株式会社



DOUBLE FEATHER PARTNERS INC.

株式会社Double Feather Partners

ALLIANCE FOR A GREEN REVOLUTION IN AFRICA

Alliance for a Green Revolution in Africa

Language: English

AI's rapid growth presents both opportunities and challenges for African agriculture. While young people see immense potential for growth in this sector, significant hurdles remain, including infrastructure, literacy, and legal frameworks. A systematic discussion among Japanese companies, academia, investors, and African agricultural experts will address these issues, aiming to foster digital transformation while considering vulnerable populations.

AIの急速な成長は、アフリカの農業にとって機会と課題の両面をもたらしています。若者はこの分野に大きな成長の可能性を見出していますが、インフラ、識字率、法制度など、依然として大きな課題が残っています。日本の企業、学界、投資家、そしてアフリカの農業専門家による体系的な議論を通して、これらの課題に取り組み、脆弱な立場にある人々に配慮しながらデジタル変革を促進することを目指します。

La croissance rapide de l'IA présente à la fois des opportunités et des défis pour l'agriculture africaine. Si les jeunes perçoivent un immense potentiel de croissance dans ce secteur, des obstacles importants subsistent, notamment en matière d'infrastructures, d'alphabétisation et de cadres juridiques. Un dialogue systématique entre entreprises japonaises, universités, investisseurs et experts agricoles africains abordera ces questions, afin de favoriser la transformation numérique tout en tenant compte des populations vulnérables.

Speakers:

Mr. NAITO Tomoyuki (Vice President and Professor, Graduate School of Information Technology, Kobe Institute of Computing)

内藤 智之（神戸情報大学院大学、副学長・特任教授）

Mr. GODA Makoto (Founder CEO, Nippon Biodiesel Fuel Co., Ltd.)

合田 真（日本植物燃料株式会社、代表取締役社長）

Mr. MUTO Kohei (CEO, Founding Partner, Double Feather Partners Inc.)

武藤 康平（Double Feather Partners株式会社、代表取締役CEO）

Dr. Cheng CHENG (Director, Alliance for a Green Revolution in Africa)

Unveiling Africa's Real Markets: Partnering with Startups

アフリカ市場、そのリアルを可視化するスタートアップとの連携

ORGANISER:

AAIC JAPAN

AAIC Japan



Website <https://aa-ic.com>

Address 2A, 6 Toyokaiji Building, 4-7-2 Shimbashi, Minato-ku, Tokyo 105-0004, Japan

Branch/Department -

Contact person Shigeru Handa

Tel +81 (0)3 6721 5640

Mobile +65 8727 6318

Email handa@aa-ic.com

Language: English, Japanese

Africa, a continent of accelerating growth, beginning with Nigeria's 200M+ population. Yet, its 54 diverse nations and large informal sectors often make the market feel less invisible.

This seminar will show you how to gain clarity on the market. The key is partnering with African local startups. Their unique ability to connect and unify fragmented markets and provide real-time insights will help you precisely visualize your target markets and customers.

Join us to explore success stories and chart your path to thriving in Africa.

人口2億超のナイジェリアをはじめ、成長著しいアフリカ。54ヶ国の多様性と、大きなインフォーマルセクターゆえに「市場が見えない」と感じていませんか？

本セミナーでは、その市場の解像度を上げる方法をご提案します。鍵は、現地スタートアップとの連携。スタートアップが持つ分散市場を束ねる力、生きた情報を通じ、貴社が狙うべき市場・顧客層を具体的に可視化します。

成功事例を交え、アフリカビジネス成功への道を共に探りましょう。

L'Afrique est un continent en pleine croissance, à commencer par le Nigeria, qui compte plus de 200 millions d'habitants. Pourtant, la diversité de ses 54 pays et l'importance de l'économie informelle rendent souvent le marché difficile à cerner. Ce séminaire vous montrera comment mieux comprendre ce marché. La clé : des partenariats avec des start-up locales africaines. Leur capacité unique à relier des marchés fragmentés et fournir des informations en temps réel vous permettra d'identifier clairement votre clientèle et vos marchés cibles.

Rejoignez-nous pour découvrir des exemples concrets de réussite et élaborer votre stratégie pour vous développer avec succès en Afrique.

Speakers:

Mr. TSUBAKI Susumu (Director/CEO, AAIC Holdings)

椿 進 (AAICホールディングス、CEO)

Mr. HANDA Shigeru (Director, AAIC Investment)

半田 滋 (AAIC Investment、ダイレクター)

Mr. Raphael DANA (Cofounder & Co-CEO, Gozem)

Mr. Chibuzo OPARA (Cofounder & CEO, Drugstoc)

The Voice & Value of Japanese VC in Africa

アフリカに挑む日系VCのリアル：その役割と意義

ORGANISER:

DOUBLE FEATHER PARTNERS INC.

株式会社Double Feather Partners



Double Feather Partners

Website <https://doublefeather.com/>
Address Iino Building 9F, 2-1-1 Uchisaiwaicho, Chiyoda-ku, Tokyo
Branch/Department Programs
Contact person Kohei Muto
Tel - **Mobile** - **Email** info@doublefeather.com

Language: English, Japanese

This session convenes top Japanese VCs active in Africa and key African stakeholders to exchange insights on venture collaboration across the continent. Discussions will cover real-world investment experiences and future partnership expectations.

アフリカで活躍する日本の有力ベンチャーキャピタルとアフリカの主要関係者が一堂に会し、大陸全体でのベンチャー連携に関する見識やインサイトを共有します。実際の投資経験、ビジネス機関、今後のパートナーシップに対する期待について議論します。

Cette session réunit des fonds de capital-risque japonais actifs en Afrique et des parties prenantes africaines de premier plan, afin d'échanger sur la collaboration en matière de capital-risque sur le continent. Les discussions porteront sur des expériences concrètes d'investissement ainsi que sur les perspectives de partenariats à venir.

Speakers:

Mr. MUTO Kohei (CEO, Double Feather Partners Inc.)

武藤 康平（株式会社Double Feather Partners、代表取締役）

Mr. SAIKI Sadaharu (General Partner, Sunny Side Venture Partners LLP)

才木 貞治（Sunny Side Venture Partners有限責任事業組合、ゼネラルパートナー）

Mr. SHINADA Satoshi (General Partner, Kepple Africa Ventures Co., Ltd.)

品田 諭志（株式会社ケップルアフリカベンチャーズ、ゼネラルパートナー）

Mr. TSUBAKI Susumu (CEO, AAIC Holdings, Pte. Ltd.)

椿 進（株式会社AAIC Japan、代表取締役社長）

Ms. YONEYAMA Rena (Managing Partner, SAMURAI INCUBATE INC.)

米山 怜奈（株式会社サムライインキュベート、マネージングパートナー）

Mr. Alistair RUITERS (Investment Special Advisor, The Presidency of the Republic of South Africa)

Mr. Tshepo NCUBE (Managing director and Head of international coverage, Absa Bank Limited)

Mr. Ndeye Absa GNINGUE (Head of AfDB Innovation Lab, African Development Bank)

Optimization of Logistics Network in Sab-Saharan Africa

サブサハラ・アフリカ最適物流ネットワーク

ORGANISER:

HANKYU HANSHIN EXPRESS CO., LTD.

株式会社阪急阪神エクスプレス



Website <https://www.hh-express.com/en/>

Address -

Branch/Department Global Sales Division

Contact person Atsushi Tsunoda

Tel - Mobile +81 (0)90 5305 6223 Email tsunoda@jp.hh-express.com

CO-ORGANISER:



INTRASPEED SOUTH AFRICA (PTY) LTD.

Language: English

Experts from Southern and Eastern Africa will discuss logistics challenges and solutions in Sub-Saharan Africa. The session highlights real-world practices and offers insights into choosing logistics partners from a customer perspective, aiming to promote sustainable logistics strategies.

サブサハラアフリカの物流ネットワーク構築をテーマに、南部・東部アフリカで活躍する専門家3名が、地域ごとの課題とその解決策、顧客視点での物流企業選びのポイントを議論。現地での実例を交えながら、持続可能な物流のあり方を探ります。

Des experts d'Afrique australe et orientale analyseront les défis logistiques en Afrique subsaharienne et les solutions possibles. La session présentera des pratiques concrètes et analysera comment choisir des partenaires logistiques du point de vue des clients, afin de promouvoir des stratégies logistiques durables.

Speakers:

Mr. Bruce EMSLIE (Director, Intraspeed South Africa (Pty) Ltd.)

Mr. Anthony MUHIA (Managing Director, Intraspeed Arcpro (Kenya) Ltd.)

Mr. MORIKAWA Jun (General Manager, Global Sales Division, Hankyu Hanshin Express Co., Ltd.)

森河 淳（株式会社阪急阪神エクスプレス、グローバルセールス部長）

Ms. NAKANO Ayumi (Global Sales Division, Hankyu Hanshin Express Co., Ltd.)

中野 歩美（株式会社阪急阪神エクスプレス）

Navigating Africa Expansion – Practical Insights by a Lawyer, Accountant, and Fund Manager with 10 Years on the Ground.

10年の現地経験で読み解くアフリカ進出ストーリー ～弁護士・会計士・ファンドマネージャーが語る、フェーズ別実務～

ORGANISER:

KASAI&COMPANY LTD

株式会社Kasai&Company

Website <https://a-advisory.com>

Address -

Branch/Department -

Contact person Yuga KASAI

Tel - Mobile +81 (0)80 1382 1994

Email Info@a-advisory.com

CO-ORGANISER:



Africa
Accounting
Advisory

AFRICA ACCOUNTING ADVISORY GROUP

Africa Accounting Advisory Group



TMI ASSOCIATES

TMI総合法律事務所



AAIC
Asia Africa
Investment & Consulting

AAIC PARTNERS AFRICA LTD.

AAIC Partners Africa Ltd.

ASIA AFRICA INVESTMENT CONSULTING
NIGERIA LTD.

Asia Africa Investment Consulting Nigeria Ltd.

Language: English, Japanese

Connect with seasoned CPAs, lawyers, investors, and consultants boasting 10+ years' experience across Africa at our dynamic panel event. Unpack actionable lessons on incorporation, tax strategy, hiring, fundraising, and M&A through concrete examples. Participate in live Q&A for tailored answers and leave armed with practical tools to accelerate your African ventures. Register today!

アフリカ各国で10年以上の実務経験を持つ公認会計士・弁護士・投資家・コンサルタントが一堂に集結！法人設立・税制対応・人材雇用・資金調達・M&Aなど各フェーズの“落とし穴”と解決策を実例で解説するパネル討論会。リアルタイムQ&Aで疑問を即解消。実践的ノウハウ獲得の絶好機をお見逃しなく！

Lors de notre table ronde, échangez avec des experts-comptables, avocats, investisseurs et consultants ayant plus de 10 ans d'expérience en Afrique. Découvrez des conseils illustrés par des exemples concrets sur la création d'entreprise, la fiscalité, le recrutement, la collecte de fonds et les fusions-acquisitions. Posez vos questions en direct, recevez des réponses précises et repartez avec des outils pratiques pour accélérer vos projets sur le continent africain. Inscrivez-vous dès maintenant !

Speakers:

Mr. KASAI Yuga (CEO, Africa Accounting Advisory Group)

笠井 優雅 (Africa Accounting Advisory Group、CEO)

Mr. HIRABAYASHI Takuto (Partner Lawyer, TMI Associates)

平林 拓人 (TMI総合法律事務所、パートナー弁護士)

Mr. ISHIDA Hiroki (Director, AAIC Partners Africa Ltd. (Kenya))

石田 宏樹 (AAIC Partners Africa Ltd.(ケニア法人)、Director)

Mr. ICHIMIYA Nobuhiko (Director, Asia Africa Investment Consulting Nigeria Ltd.)

一宮 暢彦 (Asia Africa Investment Consulting Nigeria Ltd.(ナイジェリア法人)、Director)

Most Advanced Technology-based Green Hydrogen & Ammonia Projects Contributing to Development of African Economy and Agriculture

アフリカの経済・農業発展に資する最先端技術を活用したグリーン水素・アンモニアの取り組み

ORGANISER:

MIZUHO BANK, LTD.

株式会社みずほ銀行



Website <https://www.mizuhogroup.com/bank> <https://www.linkedin.com/company/mizuho>
Address 1-5-5 Otemachi, Chiyoda-ku, Tokyo, 100-8176 Japan
Branch/Department Johannesburg Representative Office
Contact person Mr. Shugo Suzuki
Tel +27 (0)11 881 5410 **Mobile** +27 (0)60 961 5711 **Email** shugo.suzuki@mizuhoemea.com

CO-ORGANISER:

TSUBAME BHB CO., LTD.

つばめBHB株式会社

MITSUBISHI CORPORATION

三菱商事株式会社

Language: English, Japanese

Mizuho Bank is focusing on supporting sustainable enterprise in Africa. Standard Bank, Africa's largest bank, is also implementing various initiatives in this field. Tsubame BHB has achieved downsizing ammonia production through innovative technology. Mitsubishi Corporation is supporting its commercialisation in Africa. The event will present our efforts, along with a panel discussion on "green hydrogen and ammonia" sector in Africa.

みずほ銀行はアフリカにおいてもサステナブル事業支援に注力。アフリカ最大手Standard Bankもアフリカで同分野を始め様々な取り組みを実施。つばめBHBは革新的技術によりアンモニア製造の小規模化を実現。三菱商事はアフリカでの事業化を支援。各社の取組紹介及びアフリカにおける「グリーン水素・アンモニア」分野についてパネルディスカッション。

La Banque Mizuho s'engage à soutenir les entreprises durables en Afrique. Standard Bank, la première banque du continent, mène elle aussi diverses initiatives en ce sens. Grâce à une technologie innovante, Tsubame BHB a réussi à rendre la production d'ammoniac plus accessible, avec le soutien de Mitsubishi Corporation pour sa commercialisation en Afrique. L'événement présentera nos efforts et proposera une table ronde sur le secteur de « l'hydrogène et l'ammoniac verts » en Afrique.

Speakers:

Ms. SUDA Hiromi (Marketing Unit, Business Development Division, Tsubame BHB Co., Ltd.)

須田 裕美（つばめBHB株式会社、事業開発部門マーケティングユニット）

Mr. MATSUURA Satoshi (Country Representative (Responsible for Maghreb Countries), Casablanca Liaison Office, Mitsubishi Corporation)

松浦 智（三菱商事株式会社カサブランカ駐在事務所、モロッコ王国総代表（マグレブ諸国管轄））

Mr. SUZUKI Shugo (Chief Representative, Johannesburg Representative Office, Mizuho Bank)

鈴木 周吾（株式会社みずほ銀行ヨハネスブルグ出張所、所長）

Innovation shaping the future of Africa: Moniepoint's journey to become latest African unicorn

テクノロジーが左右するアフリカの未来
～アフリカ最新ユニコーンMoniepointと現地VC・PEの対談～

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website <https://www.jetro.go.jp/en/>

Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN

Branch/Department Startup Support Division

Contact person Kanako Ito

Tel +81 (0)3 3582 5644

Mobile -

Email Kanako_Ito@jetro.go.jp

CO-ORGANISER:

NOVASTAR VENTURES

NOVASTAR⁺ Novastar Ventures

Language: English

Panel discussion featuring Novastar Ventures, one of the first and largest Venture Capital in Africa; Moniepoint, most recent fintech unicorn from Nigeria; BII (British International Investment), UK development finance institution with 80 years of VC /PE investment in Africa; and DPI (Development Partner International) one of largest PE fund active in Africa. Explore the intersection between innovation and technology in Africa with investors and unicorn entrepreneurs, as well as investment trends and opportunities from Japan.

アフリカ最大級のベンチャーキャピタルNovastar Ventures、最新ユニコーンとなったフィンテック企業Moniepoint、アフリカのPE・VC投資で最も経験を持つBII(British International Investment)、アフリカ最大級PEのDPI (Development Partners International) によるベンチャー投資を通じたアフリカの経済発展に関するパネルディスカッション。また、IPOやセカンダリー市場などアフリカ特有のエコシステムの構造や、直近の日本企業・ファンドによる投資動向などに迫る。

Table ronde réunissant Novastar Ventures, l'un des premiers et plus importants fonds de capital-risque en Afrique ; Moniepoint, la plus récente licorne fintech du Nigeria ; et BII (British International Investment), institution britannique de financement du développement, qui compte 80 ans d'investissements en capital-risque et capital-investissement en Afrique ; et DPI (Development Partners International), l'un des plus grands fonds de capital-investissement actifs sur le continent. Découvrez les liens entre innovation et technologie en Afrique, aux côtés d'investisseurs et d'entrepreneurs à la tête de licornes, ainsi que les tendances d'investissement et les opportunités au Japon.

Speakers:

Mr. YAMAUCHI Riki (Director, Novastar Ventures)

山内 理希（ノバスターベンチャーズ、ダイレクター）

Mr. Tosin ENIOLORUNDA (Founder, CEO, Moniepoint)

Mr. Chirantan PATNAIK (Director, Venture Capital, British International Investment)

Ms. Joanne YOO (Partner, Development Partners International(DPI))

An example of co-creation possibilities with Japanese companies, presented by an African businessperson

アフリカ人ビジネスパーソンが語る日本企業との共創可能性について

ORGANISER:

THE ASSOCIATION FOR OVERSEAS TECHNICAL COOPERATION AND SUSTAINABLE PARTNERSHIPS (AOTS)

一般財団法人海外産業人材育成協会



Website <https://www.aots.jp/>

Address 30-1, Senju-azuma 1-chome, Adachi-ku, Tokyo 120-8534

Branch/Department Overseas Cooperation Group I, Overseas Management Department

Contact person UCHINO, IKENAGA

Tel -12066 Mobile -

Email inq-shouhei@aots.jp

Language: English, Japanese

We will share the voices of African businessperson visiting Japan to learn about management techniques, new business creation, and innovation through a two-week training program titled "The Program on Corporate Management for Africa (AFCM)," conducted under the ODA initiative funded by the Japanese Ministry of Economy, Trade and Industry. This stage event provides insights into local business environments from the perspectives of African corporate leader.

経済産業省の国庫補助事業「技術協力活用型・新興市場開拓事業（研修・専門家派遣・寄附講座開設事業）」の一環として実施する2週間の来日研修「アフリカ企業経営研修コース」にて、企業経営に関する経営手法や新規ビジネス創出、ビジネスイノベーション等を日本に学びに来ているアフリカ人ビジネスパーソンの生の声をお届けします。今回のステージイベントでは、現地の企業人たちの視点から見た現地のビジネス事情を理解することができます。

Nous relaierons les témoignages de professionnels africains venus au Japon pour se former à la gestion, à la création d'entreprise et à l'innovation. Cette formation de deux semaines, intitulée « The Program on Corporate Management for Africa (AFCM) » (Programme de gestion d'entreprise pour l'Afrique), est mise en œuvre dans le cadre de l'APD, avec un financement du ministère japonais de l'Économie, du Commerce et de l'Industrie. Cet événement permettra de mieux comprendre les pratiques commerciales locales du point de vue de chefs d'entreprise africains.

Speakers:

Mr. Bornwell SIAKANOMBA (CEO, Sieben Investments Ltd.)

Managing Travel Risks in Healthcare and Security: Key Considerations for Business Expansion into Africa

アフリカ進出時に注意すべき医療と安全保障における渡航リスク管理

ORGANISER:

INTERNATIONAL SOS JAPAN LTD.

インターナショナルSOSジャパン株式会社



Website <https://www.internationalsos.co.jp/>
Address 11F Sumitomo Fudosan Shin-Akasaka Bldg., 4-2-6 Akasaka Minato-ku, Tokyo 107-0052 Japan
Branch/Department Health & Security Subscription Services
Contact person Misuzu Maruyama
Tel - **Mobile** +81 (0)80 4191 5778 **Email** misuzu.maruyama@internationalsos.com

Language: English

Global expansion into Africa requires resilient, people-centered risk management to protect employee health and safety. This session addresses region-specific challenges—such as infectious diseases, limited medical infrastructure, and security concerns—from medical and security perspectives. Practical measures for health management, emergency response, and integration with business continuity planning (BCP) will be shared. Emphasis will also be placed on collaboration with local partners, enhancing organizational readiness and contributing to sustainable, secure African engagement.

日本からアフリカへといったグローバル進出には、社員の健康と安全を守るリスク管理が不可欠です。本セッションでは、感染症や医療インフラ不足、治安悪化といったアフリカ特有のリスクを踏まえ、医療と安全保障の両面から、実務に直結する具体策を解説します。健康管理や緊急時対応、BCPとの連携など、人を中心とした柔軟かつ戦略的なマネジメントの重要性に気づくとともに、アフリカ市場への進出に役立つ実践的な知見を得られる内容です。

L'expansion mondiale vers l'Afrique exige une gestion des risques résiliente et centrée sur les personnes, pour protéger la santé et la sécurité des employés. Cette session abordera les défis spécifiques aux réalités régionales — maladies infectieuses, infrastructures médicales limitées, questions de sécurité — sur les plans médical et sécuritaire. Des mesures concrètes seront présentées pour la gestion de la santé, les interventions d'urgence et l'intégration aux plans de continuité d'activité (PCA). Une attention particulière sera portée à la collaboration avec les partenaires locaux, afin de renforcer la préparation organisationnelle et de contribuer à un engagement durable et sécurisé en Afrique.

Speakers:

Dr. Karabo MONGAE (Medical Director Assistance China, International SOS Travel Assistance (Beijing) Company Ltd.)

Mr. Adam LAKHANI (Security Director Information & Analysis Europe/Maghreb/West & Central Africa, International SOS Assistance UK Ltd.)

Mr. FUKUMA Yoshiro (Regional Security Director North Asia, International SOS Japan Ltd.)

福岡 芳郎 (インターナショナルSOSジャパン株式会社、リージョナルセキュリティディレクター ノースアジア)

Ms. MARUYAMA Misuzu (General Manager Health & Security Subscription Services, International SOS Japan Ltd.)

丸山 美鈴 (インターナショナルSOSジャパン株式会社、ヘルス&セキュリティ サブスクリプション サービス ゼネラルマネージャー)

Energy, Finance, and the Future of Africa

アフリカのエネルギーと金融の挑戦と展望

ORGANISER:

SUMITOMO MITSUI BANKING CORPORATION

株式会社三井住友銀行



Website <https://www.smbc.co.jp/>

Address 1-1-2 Marunouchi, Chiyodaku, Tokyo, Japan

Branch/Department -

Contact person Ryota Maeda

Tel +44 (0)75 9389 0500

Mobile +44 (0)75 9389 0500

Email ryota_maeda@gb.smbcgroup.com

Language: English

A panel discussion exploring energy and finance in Africa. Featuring African and Japanese financial institutions, the session will address challenges in renewable energy adoption, financing infrastructure, policy risks, and others —grounded in real-world examples and expert insights.

アフリカのエネルギーと金融の展望について探るパネルディスカッション。日系・アフリカ系の金融機関が登壇し、再生可能エネルギー導入の課題、資金調達の現状、政策リスクへの対応等について実例を交えて議論します。

Une table ronde sur l'énergie et la finance en Afrique. Avec la participation d'institutions financières japonaises et africaines, cette session abordera les défis liés à l'adoption des énergies renouvelables, au financement des infrastructures et aux risques réglementaires, entre autres, en s'appuyant sur des exemples concrets et l'expertise des intervenants.

Speakers:

Mr. KAWAFUNE Hideo (Managing Executive Officer and Head of EMEA Division, Sumitomo Mitsui Banking Corporation)

川船 英生（常務執行役員 兼 欧阿中東本部長/株式会社三井住友銀行）

Mr. Shenouda SAMEH (Executive Board Member and Chief Investment Officer, Africa Finance Corporation)

Mr. Ekue SERGE (President, Banque Ouest Africaine de Développement)

Panelist TBD (Japan Bank for International Cooperation)

From Mission to Market: How Japanese HealthTech Can Thrive in Africa

From Mission to Market: How Japanese HealthTech Can Thrive in Africa

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website <https://www.jetro.go.jp/en/>

Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN

Branch/Department Startup Support Division

Contact person Ayumi Kabu, Masumi Ota

Tel +81 (0)3 3582 5770

Mobile -

Email Ayumi_Kabu@jetro.go.jp Masumi_Ota@jetro.go.jp

Language: English, Japanese

In this session, TBA Corporation, Sora technology, and MITAS MEDICAL, who are taking on the challenge of HealthTech in Africa, will speak on the theme of “Why tackle medical issues as a business, not as aid? These three companies selected for Japan Tech Africa Challenge 2024 are developing products and systems that meet local challenges with the aim of providing sustainable healthcare services. By utilizing market principles rather than support, they pursue the realization of sustainable and self-sustaining healthcare. This session will provide an opportunity to examine the potential of HealthTech in Africa and its significance as a business.

アフリカでHealthTechに挑戦する株式会社TBA、Sora technology、MITAS MEDICALが、「援助ではなく、なぜビジネスとして医療課題に取り組むのか」をテーマに登壇します。Japan Africatech Challenge 2024に採択された3社は、継続可能な医療サービスの提供を目指し、現地の課題に応じた製品・仕組みを展開しています。支援ではなく市場原理を活かすことで、持続性と自立性のある医療の実現を追求する。アフリカにおけるHealthTechの可能性とビジネスとしての意義を考察します。

Lors de cette session, TBA Corporation, Sora Technology et MITAS MEDICAL, qui relèvent le défi de la technologie médicale en Afrique, interviendront sur le thème : « Pourquoi aborder les problèmes de santé avec une approche entrepreneuriale plutôt qu'humanitaire ? » Ces trois entreprises, sélectionnées dans le cadre du Japan Tech Africa Challenge 2024, développent des produits et des systèmes répondant aux besoins locaux, dans le but de proposer des services de santé durables. En s'appuyant sur les mécanismes du marché plutôt que sur l'aide, elles visent à mettre en place une offre de soins durable et autonome. Cette session permettra d'examiner le potentiel de la technologie médicale en Afrique et sa pertinence en tant qu'activité économique.

Speakers:

Mr. KITA Naofumi (CEO, Mitas Medical Inc.)

北 直史（株式会社 Mitas Medical、代表取締役）

Mr. UMEDA Masaki (Director, Vice CEO, SORA Technology Co., Ltd.)

梅田 昌季（SORA Technology 株式会社、取締役副CEO）

Mr. KAWASE Mitsuo (CEO, TBA Co., Ltd.)

川瀬 三雄（株式会社 TBA、代表取締役社長）

Ms. MATSUNO Haruna (Japan External Trade Organization (JETRO) Nairobi)

松野 はるな（日本貿易振興機構（ジェトロ）ナイロビ事務所）

From Innovation to Impact: Bridging Japanese AgriTech and African Agriculture

From Innovation to Impact: Bridging Japanese AgriTech and African Agriculture

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構 (ジェトロ)



Website <https://www.jetro.go.jp/en/>

Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN

Branch/Department Startup Support Division

Contact person Ayumi Kabu, Masumi Ota

Tel +81 (0)3 3582 5770

Mobile -

Email Ayumi_Kabu@jetro.go.jp Masumi_Ota@jetro.go.jp

Language: English, Japanese

In this session, Peel Lab, Teraform, and ARK Inc, three companies selected for the Japan Africatech Challenge 2024, will take the stage to present the innovation potential of Japanese technology in agriculture-based Africa. Each company is developing advanced initiatives in areas such as the conversion of agricultural by-products into resources and sustainable rural development utilizing renewable energy. This session will provide an opportunity to explore the future of African agriculture and new forms of Japan-Africa collaboration.

Japan Africatech Challenge 2024に採択されたPeel Lab、Teraform、ARK Incの3社が登壇し、農業を基盤とするアフリカにおいて、日本のテクノロジーがもたらすイノベーションの可能性について発表します。各社は、農業副産物の資源化、再生可能エネルギーの利活用した持続可能な農村開発といった分野で先進的な取り組みを展開しています。技術移転にとどまらず、現地ニーズとの接続や共創による価値創出を目指す3社による本セッションは、アフリカ農業の未来と日ア連携の新たな姿を探る機会となるでしょう。

Au cours de cette session, Peel Lab, Teraform et ARK Inc, trois entreprises sélectionnées dans le cadre du Japan Tech Africa Challenge 2024, prendront la parole pour présenter le potentiel d'innovation des technologies japonaises en Afrique, où l'agriculture est au cœur de l'économie. Chaque entreprise mène des initiatives innovantes dans divers secteurs, tels que la valorisation des sous-produits agricoles ou le développement rural durable fondé sur les énergies renouvelables. Cette session sera l'occasion de se pencher sur l'avenir de l'agriculture africaine et de nouvelles formes de collaboration entre le Japon et l'Afrique.

Speakers:

Mr. KURIHARA Yosuke (Global representative, ARK Inc.)

栗原 洋介 (株式会社ARK、グローバル代表)

Mr. Jim HUANG (CEO, PEEL Lab)

Mr. HIDAKA Satoshi (CEO, Teraform, Inc.)

日高 聡 (CEO、Teraform)

Mr. Ben Mwasaga (Japan External Trade Organization (JETRO) Nairobi)

Japanese Enterprises Venturing into Africa: Co-Creating Business Potential with Local Communities

アフリカで挑戦する日本企業:現地と共に創るビジネスの可能性

ORGANISER:

AXCEL AFRICA K.K.

株式会社アクセルアフリカ



Website <https://www.axcelafrica.com/>

Address Kagawa, Japan / Nairobi, Kenya

Branch/Department -

Contact person Jueru Hatta

Tel - Mobile +81 (0)80 9676 3450

Email info@axcelafrica.com

CO-ORGANISER:



PANASONIC INFORMATION SYSTEMS CO., LTD.

パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社



MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD.

武蔵精密工業株式会社



COTATSU, INC.

株式会社こたつ

Language: English, Japanese

This seminar highlights real-world cases of Japanese companies operating in Africa, offering insights into local business realities and future opportunities. Companies from various sectors will share how they collaborate with local partners to address challenges and unlock market potential.

The session includes a market overview, case studies, and a panel discussion on entry challenges and co-creation approaches.

本セミナーでは、アフリカで挑戦する日本企業の実例を通じて、現地ビジネスの実情や展望を紹介します。多様な企業が、現地パートナーと連携しながら直面する課題や工夫を共有し、アフリカ市場における可能性と日本企業に求められる姿勢を探ります。前半は市場紹介と事例紹介、後半は進出時の課題や共創について考えるパネルディスカッションを行います。

Ce séminaire présente des exemples concrets d'entreprises japonaises actives en Afrique, donnant un aperçu concret des réalités économiques locales et des perspectives de développement. Des entreprises de secteurs variés partageront leur expérience de collaboration avec des partenaires locaux pour relever les défis et exploiter le potentiel du marché.

La session comprendra une présentation du marché, des études de cas, et une table ronde sur les difficultés d'implantation et les approches de coconstruction.

Speakers:

Ms. OKAMOTO Hanano (Manufacturing SAP Solution Business Division, Panasonic Information Systems Co., Ltd.)

岡本 花奈乃 (パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社, 製造 S A P ソリューション事業部)

Mr. HIMEJIMA Kosuke (e-Mobility Business System Development Gr. SE, Musashi Seimitsu Industry Co., Ltd.)

姫嶋 康輔 (武蔵精密工業株式会社, e-Mobility事業 システム開発 Gr. SE)

Ms. SAKATA Miggy (Co-CEO, Cotatsu, Inc.)

坂田 ミギー (株式会社こたつ, 共同CEO)

Mr. YOKOYAMA Hiroshi (CEO, Axcel Africa K.K.)

横山 裕司 (株式会社アクセルアフリカ, CEO)

Blended Finance in Africa

アフリカ地域におけるESG/SDGsに係る取組（Blended Finance）について

ORGANISER:

MUFG BANK, LTD.

株式会社三菱UFJ銀行



Website <https://www.bk.mufg.jp/index.html> (Japan)、<https://www.bk.mufg.jp/global/> (Global)
Address Ropemaker Place, 25 Ropemaker Street, London EC2Y 9AN, United Kingdom
Branch/Department London branch / Growth Markets
Contact person Yuya Hirose, Hiroki Naito
Tel - **Mobile** - **Email** yuya_hirose@mufg.jp, hiroki.naito@uk.mufg.jp

CO-ORGANISER:

TBD
調整中

Language: English

This seminar/panel discussion will focus on blended finance initiatives in collaboration with Multilateral Development Banks (MDBs), Development Finance Institutions (DFIs), Export Credit Agencies (ECAs), and philanthropic foundations. Blended finance combines public and private capital to mobilize funding for sustainable development in emerging markets. The session will cover financing structures and our engagement models with various international institutions. We will also introduce specific cases led by our bank, including both deal-based and portfolio-based structures. Furthermore, we will present an overview of our upcoming portfolio-based project, "GAIA," which is currently being prepared for launch.

本セミナー/パネルディスカッションでは、国際開発機関、ECA等と連携して取り組むブレンデッドファイナンスについて、ファイナンススキーム、各機関との協働体制を案内するとともに弊行の取り組みを紹介する。個別案件型およびポートフォリオ型の組成手法に加え、今後ローンチを予定しているポートフォリオ型プロジェクト「GAIA」の概要も取り上げる。理論と実務の両面から、参加者に実践的な知見と新たな視点をもたらす場となる。

Ce séminaire/cette table ronde portera sur les initiatives de financement mixte en partenariat avec des banques multilatérales de développement (BMD), des institutions de financement du développement (IFD), des agences de crédit à l'exportation (ACE) et des fondations philanthropiques. Le financement mixte associe capitaux publics et privés pour mobiliser des ressources en faveur du développement durable dans les pays émergents. La session abordera les structures de financement et nos modèles de participation avec diverses institutions internationales. Nous présenterons également des exemples concrets portés par notre banque, qu'ils soient fondés sur des opérations individuelles ou des portefeuilles. Enfin, nous présenterons notre prochain projet structuré sous forme de portefeuille, « GAIA », actuellement en préparation.

Speakers:

Mr. YAMAMURA Hidefumi (Regional CEO for EMEA, MUFG Bank, Ltd.)

山村 英文（株式会社三菱UFJ銀行、常務執行役員、欧州担当兼ロンドン支店長、グローバルCIB部門副部門長（欧州担当））

Mr. Mark SHERRATT (Chief Representative - Johannesburg, MUFG Bank, Ltd.)

Mr. Ankit KHANDELWAL (Head of Africa Sovereigns, DFIs and Blended Finance, MUFG Bank, Ltd.)

Challenges in Africa x Agriculture (farmers 360° link – Transforming the Supply Chain)

アフリカ×農業領域の挑戦 (farmers 360° link – サプライチェーンの変革)

ORGANISER:

MITSUI & CO., LTD.

三井物産株式会社



Website <https://www.mitsui.com>

Address 2-1, Otemachi 1-chome, Chiyoda-ku, Tokyo 100-8631, Japan

Branch/Department First Dept. Division II (Middle East, Africa, Central Asia, India) Infrastructure Projects Business Unit

Contact person Shinya Komazuki

Tel +81 (0)80 9202 8552 Mobile +81 (0)80 9202 8552 Email S.Komazuki@mitsui.com

CO-ORGANISER:



FL 360 (PTY) LTD

FL 360 (PTY) LTD

Language: English, Japanese

Mitsui & Co., Ltd. and ETG have launched “farmers 360°link,” a business provides traceability in the supply chain of commodity crops and connects consumers with small-scale farmers in Africa. In addition to introducing our African business, we will introduce the collection of farmer data through app, new consumer experience by using data, farmer return program, and we would like to touch on its business potential.

三井物産はETG社と、商品作物(綿花)のサプライチェーンにおけるトレーサビリティを提供し消費者とアフリカの小規模農家を繋ぐ事業「farmers 360°link」を立ち上げました。弊社アフリカ事業紹介に加え、アプリによる農家データの収集、データを活用した新たな消費者体験の紹介、農家への公正な利益還元プログラムを紹介し、本事業の可能性について触れます。

Mitsui & Co., Ltd. et ETG ont lancé « farmers 360° link », une activité qui assure la traçabilité dans la chaîne d'approvisionnement des produits agricoles et relie les consommateurs aux petits producteurs africains. En plus de présenter notre entreprise africaine, nous évoquerons la collecte de données sur les agriculteurs avec une application, la nouvelle expérience proposée aux consommateurs grâce à ces données, le programme de redistribution pour les agriculteurs, ainsi que son potentiel commercial.

Speakers:

Mr. KOMAZUKI Shinya (Deputy General Manager, First Dept. Division II (Middle East, Africa, Central Asia, India) Infrastructure Projects Business Unit, Mitsui & Co., Ltd.)

駒月 新也 (三井物産株式会社、プロジェクト本部プロジェクト開発第二部第一事業室、室長補佐)

Ms. TOKUSHIGE Tomoko (FL 360 (PTY) LTD, Marketing & Sales Specialist)

徳重 朋子 (FL 360 (PTY) LTD、マーケティング&セールス担当)

Turkish and Japanese business cooperation in Africa and Third Countries.

トルコと日本企業のアフリカ・第三国ビジネス連携の今

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website <https://www.jetro.go.jp/en/>

Address Esentepe Mahallesi Büyükdere Caddesi No: 195 Kat: 4, Büyükdere Plaza 34394 Levent-İstanbul, TURKEY

Branch/Department JETRO Istanbul

Contact person Mitsuki Sano, Seigo Endo

Tel +905322461329 Mobile +81 (0)70 1070 8912 Email [mitsuki_sano@jetro.go.jp](mailto:mitsuaki_sano@jetro.go.jp), seigo_endo@jetro.go.jp

Language: Japanese

Türkiye, which has strong business network across Eurasia, has been steadily reinforcing its engagement/ accelerating its engagement in Africa since the 2010s and is now extending its involvement into various industries beyond infrastructure and construction.

4 distinguished Japanese companies with extensive experience in Türkiye and familiarity with Turkish business culture will be sharing their insights into the current landscape and possibilities for bilateral cooperation with Türkiye in third countries particularly in Africa.

They will also be sharing their insights about the strengths and characteristics of Turkish companies in the global market and Türkiye's strategic position in the current international landscape drawing from their own experiences working in partnership with Turkish companies.

ユーラシア地域に強いビジネスネットワークを持つトルコは、2010年代から新たな進出先としてアフリカ展開を加速、強みとするインフラ・建設分野以外にもビジネス連携が広がりを見せつつある。

今回のセッションでは、トルコでの長い駐在経験を持ち、トルコビジネスに精通する代表的な日系企業有識者から4名から、アフリカを中心としたトルコの第三国連携の実態や今後の可能性についての見解を得る。トルコ企業の強みや特徴、連携により得られたこと、留意点など、現在の国際情勢下を踏まえ、トルコ企業と実際に提携している中での実体験を通じて語る。

La Turquie, qui dispose d'un vaste réseau économique en Eurasie, renforce progressivement son engagement en Afrique depuis 2010 et élargit sa présence à divers secteurs au-delà des infrastructures et de la construction.

Quatre entreprises japonaises réputées, disposant d'une expérience approfondie en Turquie et d'une bonne connaissance de la culture des affaires turque, partageront leur analyse du contexte actuel et des possibilités de coopération avec la Turquie dans des pays tiers, particulièrement en Afrique.

Elles partageront également leur avis sur les atouts et spécificités des entreprises turques sur les marchés internationaux, ainsi que sur la position stratégique de la Turquie dans la conjoncture internationale, en s'appuyant sur leur expérience de partenariats avec des entreprises turques.

Speakers:

Mr. SANO Mitsuki (General Manager, Japan External Trade Organization (JETRO) Istanbul)

佐野 充明（日本貿易振興機構（ジェトロ）イスタンブール事務所、所長）

Mr. SAKAMOTO Yasunori (Country Representative for Türkiye, Mitsubishi Corporation)

坂本 恭典（三菱商事株式会社、イスタンブール支店、トルコ総代表）

Mr. SHOSHI Kemal (President, YANMAR AGRIBUSINESS CO., LTD.)

所司 ケマル（ヤンマーアグリ株式会社、社長）

Mr. KATADA Satoshi (General Manager for TICAD IX, (Former) President of MOL Türkiye, Mitsui O.S.K. Lines / President, TJ Enterprise)

片田 聡（部長代理（TICAD9担当）（前）商船三井トルコ社社長／TJエンタープライズ社長）

Japan-Africa Co-Creation Driven by Japanese Startups : Unlocking New Markets through Partnership with Major Corporations.

日本発スタートアップが拓く 日ア共創型ビジネスの最前線 ～大企業と共に創るアフリカ新市場～

ORGANISER:

SUCRECUBE JAPON INC.

株式会社シュークルキューブジャポン



Website <https://www.sucrecube.co.jp>
Address 1-2 Nibancho, Chiyodaku, Tokyo, 102-0084 Japan
Branch/Department -
Contact person Miho Sato
Tel - Mobile - Email m.sato@sucrecube.co.jp

CO-ORGANISER:



SHIBUSAWA AND COMPANY, INC.
シブサワ・アンド・カンパニー株式会社



mitsui O.S.K. LINES, LTD.
株式会社商船三井



SEIKO EPSON CORPORATION
セイコーエプソン株式会社



DAI NIPPON PRINTING CO., LTD.
大日本印刷株式会社

Language: Japanese

Japanese companies often face challenges in Africa: weak distribution, lack of local partners, and scalability. This session introduces a co-creation model in Senegal—solar-powered cold storage, food processing, and digital KIOSKs built by a Japanese startup and leading corporations. It supports local value creation and export, gaining strong government support. A practical, replicable “Made with Japan” approach for impactful business in Africa.

アフリカ進出に際し日本企業が直面する「現地パートナーの不在」「商流構築の難しさ」「持続的事業化」。本セッションでは、セネガルで日本発スタートアップと複数企業が共創し、社会課題解決に資する太陽光冷蔵・食品加工・デジタルKIOSKを統合したモデルを紹介。合わせてマンゴー輸出による商業化や、拡張可能な計画、官民連携による“Made with Japan”の共創の形を共有します。

Les entreprises japonaises rencontrent divers obstacles pour entrer sur le marché africain. Cette session met en lumière un projet de co-création au Sénégal entre une startup japonaise et de grandes entreprises, combinant chaîne du froid solaire, transformation des produits agricoles et KIOSKs numériques. Le modèle soutient la valorisation locale, l'exportation et bénéficie du soutien des autorités sénégalaises. Une occasion de découvrir une approche concrète, durable et reproductible du “Made with Japan”.

Speakers:

Mr. SHIBUSAWA Ken (Chief Executive Officer, Shibusawa and Company, Inc.)

渋澤 健（シブサワ・アンド・カンパニー株式会社、代表取締役）

Mr. HIKIMA Toru (Chief Sustainability Officer, Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.)

引間 透（株式会社商船三井、執行役員/チーフ・サステナビリティ・オフィサー）

Mr. YAMADA Yoichi (Executive Officer/Chief Operating Officer, P Office & Home Solutions Operations Division, Seiko Epson Corporation)

山田 陽一（セイコーエプソン株式会社、執行役員/Pオフィス・ホームソリューションズ事業部長）

Ms. KUSAHARA Hitomi (Deputy General Manager of Future Society Design Unit

Marketing Division, Dai Nippon Printing Co., Ltd.)

草原 仁美（大日本印刷株式会社、マーケティング本部、未来社会デザインユニット 副ユニット長）

Moderator:

Mr. SUYAMA Yuji (Co-Founder, Zebras and Company Inc.)

陶山 祐司（株式会社Zebras and Company、共同創業者）

Japan-Africa Open Innovation: Exploring Successful Collaboration Models through J-Bridge and JACCI

日アフリカオープンイノベーション
～J-BridgeとJACCIを活用した日アフリカ協業の成功イメージを掴む～

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website <https://www.jetro.go.jp/en/>
Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN
Branch/Department Investment and Alliance Division
Contact person Sumire Saito
Tel +81 (0)90 2691 8163 Mobile +81 (0)90 2691 8163 Email -

CO-ORGANISER:

JAPAN AFRICA CO-CREATION FOR IN-
DUSTRY (JACCI)

日本アフリカ産業共創イニシアチブ

Language: English

This session will showcase the new business value that can emerge through collaboration between Japanese and African companies, drawing on real examples of successful partnerships. It will highlight how platforms like J-Bridge and JACCI can support open innovation by offering matching opportunities and ecosystem connections tailored to each company's business stage. The session aims to encourage both sides to take concrete steps toward the next phase of collaboration.

本セッションでは、日本企業とアフリカ企業間のオープンイノベーションについて語る。実際の連携事例について、企業からの体験談を交えながら、「J-Bridge」および「JACCI」を通じたマッチング機会や現地エコシステムとの接続方法を紹介。企業のビジネスフェーズごとに次のステップに進むための具体的な行動を後押しするきっかけとする。

Cette session présentera les nouvelles perspectives économiques qu'une collaboration entre entreprises japonaises et africaines peut générer, avec des exemples concrets de partenariats réussis. Elle illustrera comment des plateformes comme J-Bridge et la JACCI peuvent favoriser l'innovation ouverte en proposant des mises en relation et synergies dans un réseau adapté à chaque stade de développement des entreprises. L'objectif est d'encourager les deux parties à engager des actions concrètes en vue de la prochaine étape de leur collaboration.

Speakers:

Mr. ISAKU Takeshi (Chief Innovation Officer, Musashi Seimitsu Industry Co., Ltd)

伊作 猛（武蔵精密工業株式会社、最高イノベーション責任者）

Danladi VERHEIJEN (Managing Partner & CEO, Verod)

Tejaswi AVASARALA (Director, Commercialization, Lagos Free Zone Company (Tolaram Group))

Mr. SHINADA Satoshi (General Partner/Co-founder, Kepple Africa Ventures)

品田 諭志（株式会社ケップルアフリカベンチャーズ、ジェネラルパートナー／共同創業者）

Ms. SAITO Sumire (Investment and Alliance Div., Innovation Dept., Japan External Trade Organization (JETRO))

斉藤 すみれ（日本貿易振興機構（ジェトロ）、イノベーション部ビジネスデベロップメント課）

Driving Dairy Forward: How Mobility Empowers Smallholders and Youth in Kenya

アフリカ農村部におけるモビリティ・エコシステムの構築と社会課題への対応 Songa Mobilityの挑戦

ORGANISER:

TOYOTA MOBILITY FOUNDATION

一般財団法人トヨタ・モビリティ基金



Website <https://toyotamobilityfoundation.jp/>

Address 1-4-18 Koraku, Bunkyo-ku, Tokyo

Branch/Department -

Contact person -

Tel +81 (0)3 3817 9960

Mobile -

Email info@toyota-mf.org

CO-ORGANISER:



SONGA GLOBAL LTD.



NEW KENYA CO-OPERATIVE CREAMERIES LTD.

Life's goodness everyday!



JICA/SHEP

Language: English

This panel explores how smart mobility solutions are transforming Kenya's dairy value chain. Featuring Toyota Mobility Foundation, SONGA Mobility, New KCC, and JICA/SHEP, it highlights how mobility empowers smallholders, reduces milk losses, creates youth jobs, and supports the overall dairy industry—creating a Win-Win-Win model. Panelists will showcase SONGA's impact and its potential to support rural economy and dairy self-sufficiency across Kenya and Africa.

スマートモビリティがケニアの酪農にもたらす変革を紹介します。TMF、Songa、New KCC、JICA/SHEPから関係者が登壇し、小規模酪農家の収入増、食品ロス削減、若者の雇用創出、加工効率の向上等、三方良しの仕組みが生む成果と、ケニアとアフリカ全体の農村経済や酪農の自立支援におけるSongaの貢献と可能性について語ります。

Ce panel présente comment les solutions de mobilité intelligente transforment la chaîne de valeur laitière au Kenya. Toyota Mobility Foundation, SONGA Mobility, New KCC et JICA/SHEP mettent en lumière la valorisation du lait produit, la création d'emplois pour les jeunes, et le renforcement de l'efficacité des collectes. Les intervenants présenteront l'impact de SONGA et son potentiel à soutenir l'économie rurale et l'autosuffisance laitière au Kenya et en Afrique.

Facilitator:

Mr. Thibaut Mallet de CHAUNY (Director, SONGA Global Ltd.)

Speakers:

Mr. ISHII Masahito (Program General Manager, Toyota Mobility Foundation)

石井 雅仁 (一般財団法人トヨタ・モビリティ基金、プログラム・ゼネラルマネジャー)

Ms. Valerie ONYANGO (Data & Innovation Manager, Songa Mobility)

Mr. Brian SAMOEI (Chief Manager Factory Operations, New Kenya Co-operative Creameries Ltd.)

Ms. YAMADA Kaori (Jica Expert on SHEP approach Promotion in Kenya, JICA/SHEP)

山田 かおり (JICA/SHEP、JICA専門家)

Japanese origin plant-based lactic acid bacteria (probiotics) improve productivity in Africa's livestock industry!

日本発祥の植物性乳酸菌（プロバイオティクス）がアフリカの畜産業の生産性を改善！

ORGANISER:

MAKITO COMPANY LIMITED

MAKITO株式会社

Website <http://www.makito.co.jp>

Address 1-9-22 Bingonishi Kasukabeshi Saitama Japan

Branch/Department -

Contact person Koji Makita, Nancy Mwihaki

Tel +81 (0)80 5182 0721 Mobile +81 (0)80 5182 0721

Email makita@makito.co.jp

CO-ORGANISER:

APAN COMPANY LIMITED (KENYA)

APAN COMPANY LIMITED (ケニア)

BENAZ COMPANY LIMITED (GHANA)

COMPANY LIMITED (ガーナ)

Language: English, Japanese

We introduce a native Japanese living lactic acid bacteria that achieves improved profit margins, reduced livestock costs, and improved livestock environment.

利益率向上、畜産経費削減、畜産環境改善を実現する日本発祥の生きている乳酸菌をご紹介します。現地での培養・製造も可能な製品です。

Nous présentons une bactérie lactique vivante d'origine japonaise qui permet d'améliorer les marges bénéficiaires, de réduire les coûts liés à l'élevage et d'améliorer les conditions d'élevage.

Speakers:

Mr. MAKITA Koji (President, MAKITO Company Limited)

牧田 興司 (MAKITO株式会社、代表取締役)

Ms. Nancy MWIHAKI (CEO, APAN Company Limited)

Passage to Africa

アフリカへの道

ORGANISER:

KAI CORPORATION

貝印株式会社



Website <https://www.kai-group.com/global/en/>
Address 3-9-5 Iwamoto-cho, Chiyoda-ku, Tokyo 101-8586 Japan
Branch/Department Oversea Business Div.
Contact person Hiroaki Watanabe
Tel +81 (0)3 3866 3741 **Mobile** - **Email** watanabe-hiroaki@kai-group.com

Language: English

Kai Group, founded in Seki City, Gifu, in 1908, initially produced razors and knives. In 2016, we launched operations in India, adapting products to local culture. Our team grew from 7 to 400, expanding from India to the Middle East. We now aim to enter the African market, focusing on local needs and building trust. Leveraging Japan's reputation for quality, we utilize India as a cost-effective production base for Africa, given their similar consumer behaviors and India's strong logistics. Our philosophy is "Japanese quality, Indian dynamism, African growth," offering sustainable products and promoting a socially conscious business.

貝印は1908年創業、カミソリや包丁などを展開。2016年にインドで事業を開始し、現地ニーズに合わせた製品開発で成長。インド全土から中東へ拡大しました。今後はアフリカ市場へ進出します。日本の品質と信頼を強みに、費用対効果と物流に優れたインドを生産拠点としてアフリカへ展開。インドはアフリカと消費行動が類似し、製品販売に期待しています。「日本の品質、インドの機動力、アフリカの成長」を理念に、持続可能な製品を提供し、社会貢献型ビジネスを目指します。

Fondé en 1908 à Seki (Gifu), le groupe Kai fabriquait à l'origine des rasoirs et des couteaux. En 2016, nous avons lancé nos activités en Inde, en adaptant nos produits à la culture locale. Notre équipe est passée de 7 à 400 personnes, avec une expansion vers le Moyen-Orient. Nous visons désormais le marché africain, en répondant aux besoins locaux et instaurant une relation de confiance. En nous appuyant sur la réputation de qualité japonaise, nous utilisons l'Inde comme base de production rentable pour l'Afrique, compte tenu de comportements de consommation similaires et d'une logistique fiable. Notre philosophie est : « Qualité japonaise, dynamisme indien, croissance africaine », pour proposer des produits durables et promouvoir une entreprise socialement responsable.

Speakers:

Mr. Rajesh PANDYA (Executive Officer, KAI CORPORATION)

Health benefits of green tea.

ITO EN's overseas business expansion focusing on Oi Ocha Brand.

緑茶の健康性とお〜いお茶ブランドを中心とする伊藤園の海外展開

ORGANISER:

ITO EN, LTD.

株式会社伊藤園



Website https://www.itoen-global.com/about_us/areas.html

Address 47-10 Honmachi 3-chome, Shibuya-ku, Tokyo

Branch/Department International Sales Department

Contact person -

Tel - Mobile -

Email itoen-intlsales@itoen.co.jp

Language: English

Introduction of ITO EN.

Introduction of the history and health benefits of Japanese green tea.

About "Matcha", which is booming worldwide.

ITO EN's overseas expansion focusing on Oi Ocha brand.

Current our business in Africa

伊藤園の企業紹介

日本の緑茶の歴史、健康性についての紹介。

世界中でブームになっている抹茶について

お〜いお茶ブランドを中心とする、伊藤園の海外展開について

現在のアフリカでの取り組みについて

Présentation d'ITO EN.

Présentation de l'histoire et des bienfaits du thé vert japonais.

À propos du « Matcha », en plein essor dans le monde entier.

Le développement international d'ITO EN, en se concentrant sur la marque Oi Ocha.

Nos activités actuelles en Afrique

Speakers:

Mr. MACHIGUCHI Tsukasa (General Manager, International Sales Dept. ITO EN, LTD.)

町口 司 (株式会社 伊藤園、国政営業部 部長)

Enabling transfer of technology thanks to franchising

フランチャイズ方式だから可能性が高まるアフリカ市場

ORGANISER:

ASSENTIA HOLDINGS INCORPORATED

株式会社アセンティア・ホールディングス

**Business
Design
Firm** Assentia
Holdings, Inc.

Website <http://www.assentia-hd.com/en>
Address 6F Takano bldgs, 2-17-5, Nihombashi-Kayabachou, Chuou-ku, Tokyo 1030025 Japan
Branch/Department -
Contact person -
Tel - **Mobile** - **Email** hello@assentia-hd.com

CO-ORGANISER:

TOKYO8 GLOBAL INCORPORATED

株式会社TOKYO8 GLOBAL

LIFE BREEZE INCORPORATED

株式会社ライフブリーズ

Language: English, Japanese, French

Technology transfer through franchising is a way to maximize human resources, experience, know-how, and profits in the country while using Japanese technology and know-how.

We span various sectors, including agriculture, food manufacturing, restaurants, healthcare, beauty, education, hospitality, energy, and water.

An announcement regarding the status of the MOU with TOKYO8 will be made at the start of the day.

直営でアフリカ進出するより、フランチャイズ展開でアフリカ進出する方が、遥かにスピーディで、隣国等への横展開もストレスなく実現出来ます。

実際にフランチャイズ展開している農業支援のTOKYO8とセルフサービスランドリーのSELFIEの事例を当事者から語っていただきます。昭和の日本市場への米企業の進出も殆どがフランチャイズでした。

Le transfert de technologie par le biais de la franchise est un moyen de maximiser les ressources humaines, l'expérience, le savoir-faire et les bénéfices dans le pays tout en utilisant la technologie et le savoir-faire japonais.

Nous couvrons différents secteurs, notamment l'agriculture, l'industrie alimentaire, la restauration, les soins de santé, la cosmétique, l'éducation, l'hôtellerie, l'énergie et l'eau.

Une annonce concernant le statut du protocole d'accord avec TOKYO8 sera faite au début de la journée.

Speakers:

Mr. ISHIDA Yohei (Managing Director, TOKYO8 GLOBAL Inc.)

石田 陽平 (株式会社太陽油化、専務取締役)

Mr. TATEISHI Soichiro (CEO, LIFE BREEZE INC.)

立石 宗一郎 (株式会社立石コーポレーション、代表取締役)

Mr. MATSUMOTO Nobuhiko (Director, Assentia Holdings, Inc.)

松本 信彦 (株式会社アセンティア・ホールディングス、取締役)

Thinking about practical business development in the French-speaking African content market

仏語圏アフリカ・コンテンツ市場の実践的ビジネス開拓を考える

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website <https://www.jetro.go.jp/en/>

Address Porte n°5B, au 5ème étage, Immeuble LE24, Boulevard Clozel, sis au Plateau, Abidjan, COTE D'IVOIRE

Branch/Department JETRO Abidjan

Contact person Koichiro Nagaya

Tel +2252720332930

Mobile +2250789123010

Email koichiro_nagaya@jetro.go.jp

Language: English, Japanese, French

To expand Japan's pop culture into the African market, this initiative focuses on two particularly competitive business sectors: digital animation and video games (e-sports). By promoting distinctive and innovative collaborations between Japanese companies and African enterprises in these fields, the goal is to build mutually beneficial, win-win partnerships. Additionally, the initiative introduces a framework for business support in coordination with local government policies.

日本のPOPカルチャーのアフリカ市場展開に向けて、日本が特に競争力を持つビジネス分野として、今回は①デジタルアニメと、②ビデオゲーム（eスポーツ）を取り上げる。この分野での日本企業の顕著でユニークな取り組みをアフリカ企業とともに行うことで、両者のWIN-WINの関係構築を目指す。また現地政府の政策と連携したビジネス支援の枠組みについても紹介する。

Pour accroître la présence de la pop culture japonaise sur le marché africain, cette initiative se concentre sur deux secteurs d'activité particulièrement compétitifs : l'animation numérique et les jeux vidéo (e-sport). En encourageant des collaborations originales et innovantes entre entreprises japonaises et africaines dans ces domaines, l'objectif est de bâtir des partenariats mutuellement avantageux. Par ailleurs, l'initiative prévoit la mise en place d'un cadre de soutien aux entreprises, en coordination avec les politiques gouvernementales locales.

Speakers:

Mr. SHIOTA Shuzo (CEO, Polygon Pictures Inc.)

塩田 周三（株式会社ポリゴン・ピクチュアズ、代表取締役）

Mr. HARADA Katsuhiko (Chief Producer / Executive Game Director, Bandai Namco Studios Inc.)

原田 勝弘（株式会社バンダイナムコスタジオ、エグゼクティブゲームディレクター／チーフプロデューサー）

Mr. Oumar KONATÉ (Deputy Chief of Staff, Ministry of Communication)

Mr. Aboubakar Sidiky BAKAYOKO (General Manager, Paradise Game)

Ms. Adja Mariam SORO (General Manager, STUDIO KÄ)

Mr. NAGAYA Koichiro (General Manager, Japan External Trade Organization (JETRO) Abidjan)

長屋 幸一郎（日本貿易振興機構（ジェトロ）アビジャン事務所）

Japanese Anime in Africa: Unlocking Potential through Cuisine and Cultural Crossovers

日本アニメのアフリカ展開可能性を探る 日本食など日本文化との掛け合わせをきっかけにして

ORGANISER:

COTS COTS LTD

こつこつリミテッド

Website <https://cotscots.jp/>

Address -

Branch/Department -

Contact person Masahiro Shimizu

Tel - Mobile -

Email info@cotscots.com

CO-ORGANISER:

BS NIPPON CORPORATION

株式会社B S 日本

Language: Japanese

In this session, COTS COTS LTD—pioneering Japanese-food ventures in Uganda and Kenya—teams up with BS Nippon Corporation, a veteran planner and financier of anime, and the Japan Food Overseas Promotion Center (JFOODO), its collaborator on U.S. anime-and-cuisine events, to examine the commercial potential of Japan’s soft-power icon—anime—in East Africa, viewed through the lens of blending anime with Japanese cuisine and other Japanese cultural touchpoints.

ウガンダなどで日本食ビジネスを手掛けるCOTS COTS、放送局としてアニメの企画・出資経験が豊富な株式会社B S 日本、同社と共に米国でアニメと日本食のコラボイベントを実施したJFOODOで、日本を代表するソフトコンテンツであるアニメの東アフリカでのビジネス展開可能性について、アニメと日本食など日本文化の融合の観点から議論する

Dans cette session, COTS COTS LTD, précurseur de la cuisine japonaise en Ouganda et au Kenya, s’associe à BS Nippon Corporation, spécialiste de la planification et du financement de l’anime, et au JFOODO, son partenaire pour des événements mêlant anime et gastronomie aux États-Unis. Ensemble, ils analyseront le potentiel commercial de l’anime, emblème du soft power japonais, en Afrique de l’Est, à travers sa fusion avec la cuisine japonaise et d’autres éléments culturels japonais.

Speakers:

Mr. KITAGAWA Hironobu (Chief Administrative Officer, JFOODO)

北川 浩伸（日本食品海外プロモーションセンター(JFOODO)、執行役）

Mr. ITO Yukihiro (General specialist, BS Nippon Corporation)

伊藤 幸弘（株式会社B S 日本、ゼネラルスペシャリスト）

Mr. KUBOTA Natsuo (RAINBOW ENTERTAINMENT CO., LTD., auditor / Advisor, BS Nippon Corporation)

窪田 夏生（株式会社レインボーエンタテインメント、監査役 / 株式会社B S 日本、アドバイザー）

Mr. SHIMIZU Masahiro (President, COTS COTS LTD)

清水 政宏（こつこつリミテッド、代表取締役）

The Need for Electric Mobility in Africa's Development

アフリカ発展における電動モビリティの必要性

ORGANISER:

MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD.

武蔵精密工業株式会社



Website <https://www.musashi.co.jp/>

Address 39-5 Daizen, Ueta-Cho, Toyohashi-shi, Aichi, Japan

Branch/Department -

Contact person Tomohisa Sukigara

Tel -8587 **Mobile** -17877

Email tomohisa_sukigara@musashi.co.jp

CO-ORGANISER:



ARC RIDE LIMITED

Language: English

A panel discussion on the current state of electric mobility and its future prospect in Africa. This will provide their own experiences, such as Real Impact, Reaction on the Market, Experience and Lessons Learned. The practical learning and networking opportunity for those interested in introducing electric mobility, applying it to their own country's policies, expanding into Africa, and developing emerging markets.

アフリカにおける電動モビリティの現状と今後の展望について、起業家・投資家視点から実体験を交えて議論します。導入による経済効果や現地ユーザーの反応、現地運営の実情、推進時の課題などの生の声をお届けします。電動モビリティの導入、自国施策への適用、アフリカ進出や新興市場開拓に関心のある関係者へ実践的な学びと交流の場を提供します。

Nous procéderons à une analyse de la mobilité électrique en Afrique, en nous basant sur des expériences concrètes vécues par un entrepreneur et un investisseur. Nous aborderons les effets économiques, les réactions des utilisateurs, les réalités opérationnelles et les défis. Cette session permettra aux participants d'échanger et d'apprentissage pour ceux intéressés par l'introduction de la mobilité électrique et le développement de marchés émergents, en particulier en Afrique.

Speakers:

Mr. OTSUKA Hiroshi (President & CEO, MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD.)

大塚 浩史（武蔵精密工業株式会社、代表取締役社長）

Mr. Joseph HURST-CROFT (CEO, ARC RIDE LIMITED)

Yanmar's activities in West Africa: contribution to agricultural mechanisation

Yanmarの西アフリカにおける農業機械化推進活動について

ORGANISER:

YANMAR HOLDINGS CO., LTD.

ヤンマーホールディングス株式会社



Website	https://www.yanmar.com/global/		
Address	-		
Branch/Department	-		
Contact person	Teruo Yoshii		
Tel	-	Mobile	-
Email	teruo_yoshii@yanmar.com		

Language: English, French

Yanmar will rapidly expand its commercial activities in various parts of Africa from June 2024 onward. In West Africa, Yanmar has concluded an MOU with a distributor in Cote d'Ivoire and agreed to jointly promote agricultural machinery sales business in 15 countries around West Africa. We would like to introduce these activities to the audience and exchange opinions in an easy-to-understand panel discussion format on how we intend to contribute to agricultural promotion and agricultural mechanization in West Africa in the future, and appeal Yanmar's presence and products/services to the audience.

Yanmarでは2024年6月以降、急速にアフリカ各地におけるコマーシャル活動を展開。西アフリカにおいては、コートジボワールの代理店とMOUを締結し、西アフリカ周辺15か国での農機販売事業共同推進に合意。その活動状況を聴衆に広く紹介し、今後西アフリカにおける農業振興貢献や農業機械化貢献にどの様に取り組む考えかをパネルディスカッション形式で分かりやすく意見交換し、聴衆にヤンマーのプレゼンスと商品/サービスをアピールしたい。

À partir de juin 2024, Yanmar étendra rapidement ses activités commerciales dans plusieurs régions d'Afrique. En Afrique de l'Ouest, l'entreprise a conclu un mémorandum d'entente avec un distributeur en Côte d'Ivoire en vue de promouvoir conjointement la vente de machines agricoles dans 15 pays de la région. Nous souhaitons présenter ces activités au public et échanger, dans un format de table ronde accessible, sur la manière dont Yanmar entend contribuer à la promotion de l'agriculture et à la mécanisation agricole en Afrique de l'Ouest, tout en valorisant sa présence, ses produits et ses services.

Speakers:

Mr. SHOSHI Kemal (Executive Officer, YANMAR HOLDINGS CO., LTD. / President, Representative Director, YANMAR AGRIBUSINESS CO., LTD.)

所司 ケマル (ヤンマーホールディングス株式会社、執行役員／ヤンマーアグリ株式会社、代表取締役社長)

Freshmama: Fruit and vegetable freshness preservation film

青果物鮮度保持フィルム Freshmama

ORGANISER:

NISSAN STEEL INDUSTRY CO., LTD.

日産スチール工業株式会社

Website <https://freshmama.jp/en/>

Address Room 412, 3rd Azuma Building, Kanda Hirakawacho, Chiyoda-ku, Tokyo 101-0027, Japan

Branch/Department Tokyo Office Sales Department

Contact person Hideyo Nishimoto

Tel +81 (0)3 5809 3202 **Mobile** +81 (0)80 6136 0730 **Email** freshmama@nsk-kk.co.jp

Language: Japanese

Reduce food waste from fruits and vegetables to as close to zero as possible!

青果物のフードロスを取りなくゼロへ！

Réduisez le gaspillage alimentaire de fruits et légumes au plus près de zéro !

Speakers:

Mr. NISHIMOTO Hideyo (International Division Director, International Affairs Department)

西本 英世（日産スチール工業株式会社、国際部長）

Private capital mobilization to develop the quality infrastructure

質の高いインフラ開発のための民間資金動員

ORGANISER:

WORLD BANK (GLOBAL INFRASTRUCTURE FACILITY, QUALITY INFRASTRUCTURE INVESTMENT PARTNERSHIP)



世界銀行（グローバル・インフラストラクチャー・ファシリティ、質の高いインフラ投資パートナーシップ）

Website <https://www.globalinfrafacility.org/> <https://www.worldbank.org/en/programs/quality-infrastructure-investment-partnership>

Address Fukoku Seimei Building 14th Floor, Uchisaiwaicho 2-2-2, Chiyoda-ku, Tokyo, JAPAN 100-0011

Branch/Department Tokyo Office

Contact person Yohei Yagyu

Tel - **Mobile** - **Email** yyagyu@worldbank.org

Language: English

World Bank (The Global Infrastructure Facility and the Quality Infrastructure Investment Partnership) will co-host a session on mobilizing private capital for quality infrastructure. The discussion will highlight the importance of project preparation and risk mitigation to attract investment. It will also explore ways to enhance collaboration among public and private stakeholders to support sustainable and resilient infrastructure in emerging and developing economies.

グローバル・インフラストラクチャー・ファシリティ（GIF）と質の高いインフラ投資（QII）パートナーシップは、発展途上国における質の高いインフラ開発に向けた民間資金の動員をテーマにセッションを開催します。本セッションでは、投資を呼び込むためのプロジェクト準備、リスク緩和等の重要性に加え、持続可能で強靱なインフラを実現するための手法をご紹介します。

La Banque mondiale (le Mécanisme mondial de financement des infrastructures et le Partenariat pour des investissements dans des infrastructures de qualité) coorganisera une session sur la mobilisation de capitaux privés pour des infrastructures de qualité. La discussion soulignera l'importance de la préparation des projets et de la réduction des risques pour attirer des investissements. Elle explorera comment renforcer la collaboration entre acteurs publics et privés afin de soutenir des infrastructures durables et résilientes dans les économies émergentes et en développement.

Speakers:

Ms. Jane JAMIESON (Program Manager, QII and GIF)

BarChip – Revolutionize the world of concrete reinforcement

バルチップ - 革新的なコンクリート補強システム

ORGANISER:

BARCHIP INC.

バルチップ株式会社



Website <https://barchip.com/>
Address 1-4 Nakadori Mizushima Kurashiki City, Okayama 712 8502 JAPAN
Branch/Department Global Sales Group
Contact person Mr. Suleman KHAN
Tel - **Mobile** +81 (0)90 6417 7462 **Email** s.khan@barchip.co.jp

Language: English

BarChip is a global leader in fiber-reinforced concrete solutions, delivering not just products but comprehensive technical and application support.

For over 20 years, BarChip has been the trusted choice for major infrastructure projects worldwide. Our core concept is to replace traditional steel reinforcement in non-structural concrete elements, offering key benefits such as eliminating corrosion, reducing carbon emissions, improving safety, simplifying installation, and cutting construction time and costs. BarChip provides smarter, more sustainable solutions that add value to every stakeholder in the construction process.

BarChipは繊維補強コンクリートの世界的リーダーであり、製品供給だけでなく、包括的な技術サポートを提供しています。20年以上にわたりBarChipは世界中の大規模インフラ工事において、信頼できる製品として選ばれてきました。当社のコンセプトは、非構造コンクリート部における鉄製補強材の代替です。腐食の防止、CO2排出量の削減、施工の簡素化、建設期間とコストの削減といった重要なメリットがもたらされます。BarChipは、建設プロセスに関わるすべての関係者に付加価値をもたらす、よりスマートで持続可能なソリューションを提供します。

BarChip est un leader mondial des solutions en béton fibré, offrant non seulement des produits, mais aussi un accompagnement technique et sur site complet.

Depuis plus de 20 ans, BarChip est le partenaire de confiance de grands projets d'infrastructure à travers le monde. Notre concept fondamental consiste à remplacer les armatures en acier traditionnelles dans les éléments non structuraux en béton, avec des avantages majeurs : suppression de la corrosion, réduction des émissions de carbone, amélioration de la sécurité, simplification de l'installation, réduction du temps et des coûts de construction.

BarChip propose des solutions plus intelligentes et plus durables, qui apportent de la valeur à chaque acteur du processus de construction.

Speakers:

Mr. Suleman KHAN

Transforming African Agriculture through Japan's Fusion of High-Tech and Analog Solutions Revolutionizing African Farming with Japan's High-Tech and Analog Synergy

日本のハイテク×アナログ技術の掛け合わせでアフリカの農業を変える

ORGANISER:

SPEC COMPANY LIMITED

株式会社SPEC



Website <http://spec-env.jp/en.html>
Address 4-5-5, Shimotakaido, Suginami, Tokyo 168 0073 Japan
Branch/Department Sales and Marketing Department
Contact person Shiyo Kamibayashi
Tel +81 (0)3 6304 6130 **Mobile** +81 (0)80 6534 4321 **Email** kamibayashi@spec-env.jp

CO-ORGANISER:



NIPPON BIOFUEL CO., LTD.
日本植物燃料株式会社



GREEIN INC.
グリーン株式会社

Language: English

This event showcases a model combining Japanese analog and digital technologies to address challenges in African agriculture. It improves productivity through smart farming, reduces post-harvest losses via soil stabilizer-based road construction, and strengthens small farmers' market access through a digital cooperative system. Together, these solutions support efficient production, transportation, and sales across the agricultural value chain.

日本のアナログとデジタル技術を融合し、アフリカ農業の生産・輸送・販売の課題を解決するモデルを紹介いたします。スマート農業で生産性向上、硬化剤による農道整備で輸送ロス削減、電子農協で小規模農家の販売力強化を図ります。

Cet événement présente un modèle associant des technologies japonaises analogiques et numériques pour relever les défis dans l'agriculture en Afrique. Il améliore la productivité par l'agriculture intelligente, réduit les pertes post-récolte grâce à la construction de routes utilisant un stabilisateur de sol et renforce l'accès des petits agriculteurs au marché avec un système numérique coopératif. Ensemble, ces solutions favorisent une production, un transport et une commercialisation efficaces sur l'ensemble de la chaîne de valeur agricole.

Speakers:

Mr. GODA Makoto (CEO, NIPPON BIOFUEL CO., LTD)

合田 真（日本植物燃料株式会社、代表取締役）

Mr. HANAI Junichi (Director, CPO, GREEIN INC)

花井 淳一（グリーン株式会社、取締役CPO）

Ms. KAMIBAYASHI Shiyo (General manager, SPEC CO., LTD)

上林 思瑤（株式会社SPEC、営業・企画部 部長）

TymeBank's Cross-Continental Breakthrough: Insights for Japan from a South African Unicorn

南アフリカ発ユニコーン・TymeBankに学ぶ成功戦略：アジアとアフリカ、そして日本を結ぶ未来図

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website -

Address -

Branch/Department -

Contact person Rikako Nishiura, Keitumetse Simelane

Tel +27117846084 Mobile -

Email infosuy@jetro.go.jp

Language: English, Japanese

Join us for a fireside chat featuring TymeBank, a unicorn from South Africa, and Norrsken22, a leading African startup accelerator. Through the lens of TymeBank's success in the Southeast Asian market, despite being founded in Africa, we will explore emerging economic connections between Asia and Africa. The session will also shed light on the appeal of Asian markets, including Japan, from the perspective of South African enterprises, and offer insights into building stronger business ties between Japan and Africa.

南アフリカ発のユニコーン企業TymeBankと、アフリカでスタートアップ支援を行うNorrsken22によるファイヤーサイドチャットをお届けします。アフリカ発でありながら東南アジア市場での成功を収めたTymeBankの実例を通じて、アジアとアフリカを結ぶ新たな経済接点を探るとともに、南ア企業の視点から見た日本を含むアジア市場の魅力や、日本・アフリカ間のビジネス関係構築に向けたヒントを提示します。

Participez à une discussion informelle avec TymeBank, une licorne d'Afrique du Sud, et Norrsken22, un incubateur de start-ups de premier plan sur le continent africain. À travers le prisme du succès de TymeBank en Asie du Sud-Est, malgré ses origines africaines, nous explorerons les nouvelles dynamiques économiques entre l'Asie et l'Afrique. La session soulignera également l'attrait des marchés asiatiques, y compris le Japon, du point de vue des entreprises sud-africaines, et proposera des pistes pour renforcer les liens économiques entre le Japon et l'Afrique.

Speakers:

Mr. Coenraad JONKER (CEO and Co-founder, Tyme Group)

Ms. Natalie KOLBE (Managing Partner, Norrsken22)

Toppan's Co-Creation Strategy in Africa: Exploring the Intersection of Social Solutions and Business

TOPPAN流アフリカ共創戦略：課題解決とビジネスの交点を探る

ORGANISER:

TOPPAN HOLDINGS INC.

TOPPANホールディングス株式会社

TOPPAN

Website <https://www.holdings.toppan.com/ja/>

Address 1-3-3, Suido, Bunkyo-ku, Tokyo 112-8531, Japan

Branch/Department -

Contact person Naoki Sato

Tel - Mobile +81 (0)90 9825 3926 Email naoki_3.sato@toppan.co.jp

Language: English

TOPPAN Holdings showcases three group companies addressing key societal challenges across Africa. TOPPAN Digital develops scalable solutions in agriculture, healthcare, disaster prevention, and waste management using satellite and IoT. It conducts field trials on smart farming and remote diagnostics. TOPPAN Security provides end-to-end ID solutions, fostering enduring operations through direct investment in local entities and government organizations. TOPPAN Ecquaria builds digital government platforms tailored to local realities, leveraging advanced AI to create future-ready, highly convenient service platforms. At TICAD, we'll present how these hands-on, technology-driven initiatives solve real-world problems, enabling sustainable growth and co-creation with African communities and governments.

TOPPANグループは、アフリカの社会課題解決と成長加速のため、革新的なデジタルソリューションと確かな技術を提供します。セキュアな国民ID基盤からスマート農業、ヘルスケア、デジタル政府プラットフォームまで、現地インフラやAIを活用し、人々の生活を豊かにする実用的なソリューションを構築。現地への直接投資で持続可能な事業を育成し、アフリカの皆様と「共創」しながら、確かな未来の実現に向け活動しています。

TOPPAN Holdings présente trois entreprises du groupe engagées face aux enjeux sociétaux en Afrique. TOPPAN Digital développe des solutions évolutives dans l'agriculture, la santé, la prévention des catastrophes et la gestion des déchets, avec les satellites et l'IdO. Elle mène des essais sur l'agriculture intelligente et le diagnostic à distance. TOPPAN Security propose des solutions complètes d'identification, soutenant des opérations durables via des investissements directs dans des entités locales et des organisations gouvernementales. TOPPAN Ecquaria conçoit des plateformes numériques gouvernementales adaptées aux réalités locales, en mobilisant l'IA pour offrir des services pratiques tournés vers l'avenir. À la TICAD, nous présenterons comment ces initiatives fondées sur la technologie répondent à des problématiques réelles, en favorisant une croissance durable et une cocréation avec les communautés et gouvernements africains.

Speakers:

Mr. IIZUKA Nobuhiro (Executive Officer, Business Development Center & Africa Business Development Office TOPPAN Digital Inc.)

飯塚 修弘 (TOPPANデジタル株式会社 執行役員 事業開発センター長 兼 事業開発センターアフリカ事業開発室長)

Mr. Ernie QUAH (Vice President, AI & Consulting Toppan Ecquaria Pte. Ltd.)

Mr. Nicolas JAUEN (Managing Director TOPPAN Security (Pty) Ltd.)

The Way Forward for Malaria Eradication – Joint Effort through New Drug Development

マラリア撲滅のための進むべき道 ～ 新薬開発を通じた支援

ORGANISER:

INSTITUTE OF TROPICAL MEDICINE, NAGASAKI UNIVERSITY

長崎大学熱帯医学研究所



Website <https://www.tm.nagasaki-u.ac.jp/nekken/en/>
Address 1-12-4 Sakamoto Nagasaki 852-8523, Japan
Branch/Department -
Contact person Tsuyoshi Kihara
Tel +81 (0)95 819 7870 Mobile - Email tkihara@nagasaki-u.ac.jp

CO-ORGANISER:



MEDICINES FOR MALARIA VENTURE
MEDICINES FOR MALARIA VENTURE



SHIONOGI & CO., LTD.
塩野義製薬株式会社



GLOBAL HEALTH INNOVATION TECHNOLOGY FUND
公益社団法人 グローバルヘルス技術振興基金

Language: English

As part of this side event, experts from MMV, Nagasaki University, SHIONOGI, GHIT, and researchers from Africa will discuss the way forward in reducing the burden of malaria and overcoming anti-malarial resistance in Africa. They will also shed more light on how Japan and its international and African partners are helping African countries move towards malaria elimination through research and development of new medicines.

マラリアがアフリカの社会や経済に悪影響を及ぼし、早期介入に対する抵抗がその撲滅を遅らせているにも関わらず、政策立案者や一般大衆の間でこれらの問題はほとんど知られていない。本イベントでは、MMV、長崎大学、塩野義製薬、GHIT Fundの専門家が、マラリアによる負担軽減と薬剤耐性克服に向けた今後の方向性について議論する。

Dans le cadre de cet événement parallèle, des experts de MMV, de l'université de Nagasaki, de SHIONOGI, de GHIT ainsi que des chercheurs africains discuteront des pistes à suivre pour réduire l'impact du paludisme et surmonter la résistance aux antipaludiques en Afrique. Ils expliqueront également comment le Japon, avec ses partenaires internationaux et africains, contribue aux efforts d'élimination du paludisme sur le continent africain à travers la recherche et le développement de nouveaux médicaments.

Speakers:

Dr. NAKATANI Hiroki (Chair of the Board, Global Health Innovation Technology Fund)

中谷 比呂樹 (公益社団法人グローバルヘルス技術振興基金、会長・代表理事)

Mr. Martin FICHET (Chief Executive Officer, Medicines for Malaria Venture)

Dr. INAOKA Ken Daniel (Professor, Institute of Tropical Medicine, Nagasaki University)

稲岡 健ダニエル (長崎大学熱帯医学研究所、教授)

Dr. TAKAYA Kenji (Senior Scientist, Shionogi & CO., LTD.)

高谷 健二 (塩野義製薬株式会社、主幹研究員)

Dr. Yukie LLOYD (Senior Manager, Investment for Impact, Global Health Innovation Technology Fund)