

「中小企業海外ビジネス人材育成塾」 商談準備講座

あなたの海外ビジネススキルを基礎から鍛える7日間

Point! 戦略策定から商談の実践まで

1. まずは現地情報の収集や、顧客/自社/市場の分析を行い、海外戦略を立案
2. 戦略に基づき想定顧客向けの商談資料を作成&専門家の指導でブラッシュアップ
3. 参加者同士のロールプレイ・相互フィードバックを通じて商談のスキルを習得

研修プログラム (全7回 / 約3カ月)

※一部変更の可能性があります。予めご了承ください。

事前課題	eラーニング：商談の準備や価格の決め方、貿易条件といった実務の基礎をeラーニングで確認
Day1	海外ビジネス基礎知識の習得：分野ごとの海外ビジネスの基礎知識や情報の集め方を学習
Day2	海外現地情報の講義：現地の経済・市場概況、商習慣等を学習
Day3	海外展開戦略の策定：仮説を立てるための分析手法を学び、自社の戦略を組み立てる
Day4	商談プレゼン資料の作成：商談相手を想定した効果的な資料作成を学習
Day5	商談スキルの実践：実際の商談方法やプレゼンのコツを習得
添削期間	個別添削指導：作成した海外戦略と商談資料（和・英文）に対する講師からの添削指導（eメール対応）
Day6	個別WEB面談：個別添削後の戦略・資料について海外現地専門家による個別指導（1名30分）
Day7	資料発表と修了式：戦略と資料の最終発表 講師や参加者からのアドバイスを踏まえ、更なるブラッシュアップ

注1. Day1 - Day7の研修時間は原則10:00 - 17:00 となります(Day6を除く)。

注2. Day1 - Day6はオンライン形式、Day7は会場参加形式となります。

主な応募条件

※詳しくはジェトロホームページをご覧ください（QRコード/URLは裏面）

- ・ 輸出を行っている、あるいは行う予定のある中小企業※1の新任の海外事業担当者※2であること

※1 中小企業基本法第2条に規定する中小企業またはその連携体であること。但し、資本金・出資金5億円以上の法人に直接又は間接に100%の株式を保有される企業の社員、直近過去3事業年度の課税所得額の平均が15億円以上の企業の社員は対象外とします。

※2 海外事業をすでに経験している方であっても、基礎から学び直しを希望する場合は応募が可能です。

- ・ 輸出したい商材が製品化されており、すでに販売している、あるいは販売できる状態にあること
 また、各コースに設定されている対象地域をその輸出希望先としていること

各コース日程（募集人数は各コース16名程度を想定）※一部変更の可能性があります。予めご了承ください。

・6月期募集：5/8(月)～5/18(木) ・9月期募集：7/24(月)～8/4(金) ・1月期募集：11/6(月)～11/17(金)

分野		輸出・進出予定先 (Day6・面談先)	Day1	Day2	Day3	Day4	Day5	Day6	Day7	運営 事務所
食品	6月期	米国、フランス、UAE	6/23(金)	6/30(金)	7/7(金)	7/14(金)	7/21(金)	8/17-8/22	9/1(金)	静岡
	9月期 (1)	シンガポール、韓国、バングラデシュ	9/22(金)	9/29(金)	10/6(金)	10/13(金)	10/20(金)	11/14-11/17	11/27(月)	本部 (東京)
	9月期 (2)	米国、マレーシア	9/20(水)	9/27(水)	10/4(水)	10/11(水)	10/18(水)	11/14-11/17	11/22(水)	茨城
	1月期	香港、タイ	1/11(木)	1/18(木)	1/25(木)	2/1(木)	2/8(木)	3/5-3/8	3/14(木)	仙台・青森
機械	6月期 (1)	インドネシア、インド、タイ	6/20(火)	6/27(火)	7/4(火)	7/11(火)	7/18(火)	8/17-8/22	8/29(火)	本部 (東京)
	6月期 (2)	米国、ドイツ	6/22(木)	6/29(木)	7/6(木)	7/13(木)	7/20(木)	8/17-8/22	8/31(木)	栃木
	9月期	ドイツ、ベトナム	9/19(火)	9/26(火)	10/3(火)	10/10(火)	10/17(火)	11/14-11/17	11/21(火)	長野
	1月期	米国、台湾、バングラデシュ	1/12(金)	1/19(金)	1/26(金)	2/2(金)	2/9(金)	3/5-3/8	3/15(金)	本部 (東京)
デザイン	6月期	イタリア、ドイツ、UAE	6/21(水)	6/28(水)	7/5(水)	7/12(水)	7/19(水)	8/17-8/22	8/30(水)	本部 (東京)
	9月期	米国、フランス	9/21(木)	9/28(木)	10/5(木)	10/12(木)	10/19(木)	11/14-11/17	11/24(金)	大阪
地域	1月期	アフリカ	1/9(火)	1/16(火)	1/23(火)	1/30(火)	2/6(火)	3/5-3/8	3/12(火)	本部 (東京)
特別 コース	6月期	食品サンプルショールーム（注） 参加者限定コース：インド、北欧、香港	6/22(木)	6/29(木)	7/6(木)	7/13(木)	7/20(木)	8/17-8/22	8/31(木)	本部 (東京)
	1月期	食品サンプルショールーム（注） 参加者限定コース：地域調整中	1/10(水)	1/17(水)	1/24(水)	1/31(水)	2/7(水)	3/5-3/8	3/13(水)	本部 (東京)
	9月期	化粧品展示会準備コース： 中国、ASEAN対象	9/20(水)	9/27(水)	10/4(水)	10/11(水)	10/18(水)	11/8-11/17	11/22(水)	本部 (東京)

(注) ジェトロ農林水産食品部「日本産食品サンプルショールーム」参加者限定のコースです。

まずはサンプルショールーム事業にお申込みください。 ご関心のある方 →

ジェトロ サンプルショールーム

参加条件

- Power Pointファイルが編集可能なソフトウェアがインストールされているPC、ヘッドホンまたはイヤホン、マイク、カメラ（PC内蔵のもので可）及びインターネット環境の準備が必要です。
- Day1からDay7において終日参加できることが必須です。
- 課題やアンケートは必ず期限内に提出していただきます。
- その他、詳細につきましてはジェトロウェブサイトをご参照ください。

参加費用

- 研修については参加費無料です。但し、プロバイダー料金、通信費については参加者自己負担となります。
- Day7の会場参加に係る交通費、宿泊費等については参加者自己負担となります。
- eラーニングを指定期間内に修了できない場合をはじめ、育成塾の修了条件を満たさなかった場合は、eラーニングの実費を請求させていただきます。

お申込み・お問い合わせ

- ウェブサイトをご確認の上、ご本人がお申込みください。
- 申込受領後、書類審査合格者にはヒアリングを行います。

★お問い合わせ先 ジェトロ海外ビジネス人材育成課
電話：03-3582-8355 メール：ikusei@jetro.go.jp

▼スマホ・タブレットの方



▼PCの方

ジェトロ 育成塾

<https://www.jetro.go.jp/services/ikusei.html>