

## 「中小企業海外ビジネス人材育成塾（商談準備講座）」

### 1 月期・食品分野 プログラム詳細

育成塾では、講義・ワークショップ → 海外現地専門家による指導 → 資料発表と修了式という流れで海外ビジネスの基礎的なスキルを習得するとともに、研修後の事後評価を通じて自身の研修効果を測定・把握し、今後の海外ビジネス展開への取り組みにつなげます。また後日、講師から参加者に対して最終フィードバックもあります。

※なお、下記の研修内容や日時は変更する場合がありますので、予めご了承ください。

#### 1. 事前課題：eラーニング

日 時	2023年12月12日（火曜）～ 12月25日（金曜）
内 容	<p>ジェトロ「貿易実務オンライン講座」の受講</p> <p>貿易実務オンライン講座「輸出商談編」をeラーニングで自習し、商談の準備や当日の進め方、価格の決め方やプライスリストの作成、貿易条件やHSコードなど、輸出商談に必要な基礎知識を確認します。（全員必修）。</p> <p>また、希望者は商談プロセスに沿った英文メールの書き方を学習する「英文ビジネス eメール編」も無料で受講できます。</p> <p>※「輸出商談編」については、開講前の指定期日（12月25日）までに修了できない場合は、その時点で修了条件を満たさず、その後の研修にご参加いただくことができません。ご注意ください。</p> <p>どちらの講座も想定学習時間は合計5時間です。</p>

#### 2. Day1～Day5：講義およびワークショップ（オンライン）

日 時	Day1: 2024年1月10日（水曜） 10時00分～17時00分
	Day2: 2024年1月17日（水曜） 10時00分～17時00分
	Day3: 2024年1月24日（水曜） 10時00分～17時00分
	Day4: 2024年1月31日（水曜） 10時00分～17時00分
	Day5: 2024年2月7日（水曜） 10時00分～17時00分

テーマ	海外展開の基礎知識や関連情報の集め方、対象国の現地専門家からの最新情報の講義が受けられます。また、ワークショップでは、フレームワークを用いた市場・顧客の分析、海外展開戦略の策定方法や商談プレゼン資料の作成を行い、ロールプレイで効果的な商談の進め方を習得します。
内容	<p><b>Day1：食品分野における海外ビジネス基礎知識の習得</b> 講師調整中</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>海外展開の形態、輸出の進め方</li> <li>輸出・輸入規制の知識および情報収集（貿易統計や関税率等、貿易実務・市場調査に必要な情報の情報源や調べ方）の方法</li> <li>販路開拓の手段（展示会、販売代理店・パートナー企業探し）、ブランド価値（企業、商品）の重要性等</li> </ul> <p><b>Day2：海外現地情報（欧州）の講義</b> ジェトロ海外事務所の現地専門家による各国・地域の経済・市場概況、商習慣等に関する講義</p> <p><b>Day3：海外展開戦略の策定：仮説を立てるための分析手法を学習</b> 講師：マーサージャパン株式会社</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>海外展開戦略の策定に有効なフレームワーク（SWOT分析等）を用いた自社分析・市場分析</li> <li>自社の海外展開戦略案の策定および発表、講師による講評等</li> </ul> <p><b>Day4：商談プレゼン資料の作成</b> 講師：マーサージャパン株式会社</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>論理的に伝える技術（例：ロジカルシンキング、ピラミッドストラクチャー等）の理解・習得</li> <li>商談相手の分析</li> <li>商談時に自社や商品、サービス等を紹介する資料の作成（和・英）等</li> </ul> <p><b>Day5：商談スキルの実践</b> 講師：マーサージャパン株式会社</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>商談の進め方の理解と演習（商談ロールプレイ）等</li> <li>商談時の初歩的な英語のコミュニケーションの体験</li> </ul>

### 3. 個別添削指導（eメール）

日時	提出期間：2024年2月8日（木曜）～2月15日（木曜） 添削期間：2024年2月16日（金曜）～2月26日（月曜）
内容	作成した海外展開戦略案と商談プレゼン資料について、講師が個別添削を行います。

#### 4. Day6：個別ウェブ面談

日 時	2024年3月5日（火曜）～ 3月8日（金曜）のうち30分程度/1名
WEB面談 対象国	欧州全域（一部対応できない国がある可能性がございます。詳しくはお問い合わせください。）
内 容	海外現地専門家との個別面談により、海外展開戦略案や商談プレゼン資料について、現地の市場ニーズや商習慣に照らしたアドバイスを受けることができます。

#### 5. Day7：資料発表と修了式（会場での集合研修）

日 時	2024年3月13日(水曜) 10時00分～17時00分
テーマ	海外展開戦略や商談プレゼン資料を発表し、講師や他の参加者からのコメント・アドバイスを踏まえ、商談スキル・資料のブラッシュアップをはかります。 また、育成塾終了後の行動計画を発表し、今後のアクションに繋がります。
内 容	講師：マーサージャパン株式会社 • 育成塾全体の振り返り • 各参加者の個別発表 • 今後に向けて
会場	<a href="#">ジェット口本部</a> またはその周辺

以 上