

事前準備セミナー for 商社マッチング in 東京 ～リアル商談で成果を出すための基礎知識～

～こんな方にお勧め～

- ・商談会に申し込んだものの、**輸出未経験**で商談日までに**どんな準備をすればよいか**知りたい。
- ・**他社の取り組み事例**が知りたい
- ・**バイヤーの心をつかむヒント**がほしい。

【セミナー概要】

参加費無料

日時：6月10日（火）15:00～16:30

形式：オンライン（ZOOMウェビナー） 主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）

対象：商社マッチングにお申込いただいた企業の皆様

お申込みは[こちらから](http://www.jetro.go.jp/events/afb/d2742d81d9410527.html)：<http://www.jetro.go.jp/events/afb/d2742d81d9410527.html>

※商談会参加申込画面に進み、セミナー受講の設問にて「受講する」を選択ください。

締切：5月23日（金）正午

内容：①食品輸出分野エキスパート（山本講師）による輸出準備セミナー

②参加商社による会社紹介と商談で見ているポイントについて（3社登壇予定）

講師：山本 雄彦（NZ農産物株式会社・株式会社Goomax 代表取締役）

ジェトロの輸出プロモーター、各地の自治体での海外進出サポート、香港貿易発展局のアドバイザーを依頼されるなど、日本と世界を結ぶコーディネーターとしてとして活躍中。具体的な事例を交えながら、輸出を実現するためのポイントを解説いただきます。



■成果につなげる商談テクニック

商談準備～商談フォロー、商談相手の確認のコツ、商談資料作成ポイント

■輸出基礎知識

各国の輸入規制、食品輸出の商流（間接輸出/直接輸出）、賞味期限、マーケットインの商品開発

効果的な商談に向けて、今から準備できることを分かりやすく解説します！

■当日の視聴方法：

1. セミナーお申し込みの前に、「ウェビナーの利用条件・免責事項」をご確認ください。[免責事項・利用条件](#)
2. 原則、Zoomアプリ版をダウンロード、インストールしてご参加いただきます。セミナーご視聴予定の機器（カメラ付きPC、スマートフォン等）に、事前にZoom公式Webサイトからアプリをダウンロードしてください。
https://zoom.us/download#client_4meetingZoom
3. セミナー受講日前日までに、お申込み時にご登録された個人メールアドレスに視聴用URL、ミーティングID、パスワードを送信します。その他、詳しい参加方法は、開催日前日までにお知らせいたします。

■お問い合わせ先：ジェトロ農林水産食品部 田野実（たのみ）、太田
TEL: 03-3582-8356 E-mail : afb-shousha@jetro.go.jp