

スタートアップ深層 ~ 世界が注目する理由に迫る ~



Genrate.ai

次世代の持続可能な プロテイン生産

B2B 企業向けのワークフロー改善 ソリューション

毎年多くのスタートアップ企業が誕生するイスラエル。革新的な技術やプロダクトを生み出し、世界から注目を集めているスタートアップの中から、今回、Omaiko 社と Genrate.ai 社に創業過程や事業戦略、今後の展望、さらには日本市場への思いや本音を聞いた。

1.

Omaiko Ltd.

Dr. Vinzenz Bayro-Kaiser

Founder & CEO

次世代の持続可能なプロテイン生産

Omaiko 社(以下:同社)は、次世代のプロテイン生産をリードする企業である。同社は、食品製造業者向けに高品質なスピルリナを原料としたプロテイン製品を供給している。従来のプロテイン生産の限界を克服するために、革新的な技術を用いて、環境に優しくコスト効率の高い生産



方法を実現している。同社の製品は、少ない土地と水で生産可能であり、味や機能性にも優れている ため、幅広い市場のニーズに対応している。

今回は、創業者兼 CEO の Vinzenz Bayro-Kaiser 氏に取材を行った。



専門的な経歴を持つ経営陣

同社は、科学とビジネスの専門家によって創業された。CEOのVinzenz Bayro-Kaiser氏は、光 合成の持続可能性に関する研究に10年以上携わっており(博士号と経営学修士を保持)、革新的な 技術開発を推進している。CBOのYehuda Folberg氏は、20年以上にわたる金融およびスタートア ップインキュベーションでの営業とビジネス開発の経験があり、市場拡大に貢献している。CPOの Nadav Kupietzky氏は、フードテック、栄養学、品質保証に関する修士号を持ち、製品品質と革新 を支えている。また、ベジタリアン向け製品の開発で表彰された経験もある。

革新的なスピルリナプロテイン

同社の主力製品は、スピルリナを原料としたプロテイン成分である。この製品は、プロテイン含有量が60%で、ビタミンやミネラルが豊富に含まれており、栄養価が非常に高い。さらに、3~9ドル/kgの価格帯で市場に提供されており、今後さらにコストダウンを実現する可能性がある。また、スピルリナのグリーン肥料やバイオ燃料としての応用も視野に入れている。



同社の技術は、スピルリナをコンパクトなバイオフィルム(薄く均一な層)として育成する独自の方法に基づいている。この技術により、光と二酸化炭素の吸収効率を最大化し、成長を促進する。これは、従来の生産方法に比べて高い収穫量を達成しており、125分の1の土地と8分の1の水での生産を可能にしているため、スケーラビリティとコスト効率の面で優れている。



Vinzenz Bayro-Kaiser 氏

CEO から日本企業に向けたメッセージ

私たちは日本の企業と話し合い、協力の機会を模索したいと考えています。弊社のプロテイン成分は、日本の食品メーカーがより栄養価の高い食品を作り出すのに役立つと考えています。 ぜひご連絡ください。

https://www.omaiko.eco/



2.

Genrate.ai Ltd.

Mr. Aner Ravon

Co-Founder & CEO

B2B 企業向けのワークフロー改善ソリューション

Genrate.ai 社(以下:同社)は、B2B企業向けの ビジネスワークフローの効率化を図るソリューショ ンを提供している。同社のプラットフォームは、AI を活用して、異なるツールやシステムのデータを統



合し、ビジネスの成長を促進するものである。これにより、高い安全性を確保しながら、企業の効率性とパフォーマンスの向上を目指している。

今回は、Co-Founder 兼 CEO の Aner Ravon 氏に取材を行った。

分断されたツールによる業務非効率性を解決するために創業

従来の B2B 企業は、複数の分断されたツールやシステムを使用しており、業務の非効率性と複雑化を引き起こしていた。特に、データの統合が難しく、情報の一貫性が保たれないことが多かった。同社 CEO の Aner Ravon 氏(以下:同氏)は、前職において B2B 企業のワークフローにおける課題を深く理解していた。同氏は、プロダクトマネージャーとしての経験を持つ Gil Gamzu 氏と、イスラエル軍における AI 開発のバックグラウンドを持つ Tal Zilkha 氏と共に、AI の力を活用してこのような課題を解消し、企業の業務効率を劇的に改善することを目指し、同社の創業に至った。

AI を利用したクライアントごとの業務改善策

同社のプラットフォームは、特に B2B 企業の営業および アカウント管理に特化して設計されており、ユーザーにとっ て直感的でシンプルかつ統合されたシステムを提供する。

AI が異なるツールやシステムからデータを収集・統合 し、リアルタイムで分析を行うことで、企業の状況を迅速かつ正確に把握することができる。また、業務プロセスを自動 化し、タスクの進捗や完了を管理することで、従来の手動作業を大幅に削減する。さらに、AI が各クライアントやプロ



ジェクトのデータを分析し、適切なアクションや次のステップを提案する。このプラットフォームの 導入により、80%以上のデスクリサーチとコミュニケーションにかかる時間を節約し、営業チーム の生産性を大幅に向上させる。





このプラットフォームでは、全ての情報源が追跡可能で、引用が明示されているため、データの透明性と信頼性が確保されている。



Aner Ravon 氏

CEO から日本企業に向けたメッセージ

日本は伝統を大切にしつつも、革新的な技術を柔軟に取り入れ ていると感じており、進出できることを非常に楽しみにしてい ます。弊社のサービスを普及していくための橋渡し役となって いただけるパートナーを探しております。

https://genrate.ai/