

LexBridge Consulting Limited

Cross-Border Business &
Legal Project Coordination

2026年7月

海外法務案件でよく起きる課題

国際案件の課題は、法的な論点だけではありません。海外専門家との連携、コミュニケーション、プロジェクト推進こそが成功の鍵となります。

- 1 海外法律事務所とのやり取りが分かりにくい
- 2 どの国・どの法律事務所を選ぶべきか判断しにくい
- 3 社内チームと外部専門家の間で認識がずれる
- 4 英語での打合せ、論点整理、アクション管理に時間がかかる
- 5 複数法域が関与すると、進行管理が複雑になる

必要なのは「法的助言」だけではなく、案件を前に進めるための実務的な橋渡しです。

LexBridgeの違い、

LexBridgeはクライアント側の立場から、海外法律事務所との連携、案件管理、コミュニケーション支援を行います。



既存の選択肢	よく見られる限界	LexBridgeが提供できるもの
日本の法律事務所	海外事務所との連携が限定的な場合がある	クライアント側で海外法律事務所選定・連携を支援
国際法律事務所	日本語対応弁護士の有無で選定が左右される場合がある	案件に最適な海外法律事務所を選びやすくする
一般コンサル	法務案件の進行管理に弱い場合がある	法務プロジェクトの構造と海外法律事務所との実務を理解

LexBridgeのサービスについて

海外展開 アセスメント

海外展開先候補の比較検討、市場・競争環境、規制論点、現地パートナー候補の整理

国際法律事務所 所選定支援

案件内容・対象法域に応じた海外法律事務所の選定、打合せ調整、*Engagement*までの支援

国際法務案件 パートナー

海外法律事務所が関与する案件について、クライアント側の窓口として案件全体を管理・推進

国際ビジネス 顧問サービス

継続的な相談窓口として、海外法律事務所との連携・会議準備・通訳・アクション整理を支援

海外展開アセスメント

対象市場を評価し、本格的な投資を行う前に、海外展開に向けた実践的な進め方を明確にする。

対象国・地域の比較検討

市場成熟度・競争環境の整理

想定事業に関連する主要規制の確認

投資インセンティブ・支援制度の整理

現地パートナー候補・支援機関の調査

投資誘致庁・商工会議所・現地支援機関との連携

必要に応じた現地視察・ビジネス面談の企画調整

海外展開の方向性を検討するための初期支援サービスです。市場調査、現地ネットワークの把握、規制環境の確認および現地視察支援などを通じて、実現可能な展開戦略の策定をサポートします。

また、本サービスの結果として具体的なプロジェクトが立ち上がり弊所にプロジェクトパートナーサービスをご依頼いただく場合、報酬の全部または一部を後続プロジェクトの支援費用へ充当できる場合があります。

国際法律事務所を選定支援

案件に最適な海外法律事務所を選定、比較検討および起用を支援する。

法律支援ニーズ・対象法域の整理

候補法律事務所の調査・比較

候補法律事務所との打合せ調整

必要に応じた打合せ時の通訳支援

打合せ議事録・アクションアイテム
作成

報酬体系・契約条件の比較整理

Engagement Letter締結までの支援

海外法律事務所選定後のプロジェクト支援をご依頼いただく場合、選定支援費用の全部または一部を後続サービス費用へ充当できる場合があります。

国際法務プロジェクトパートナー

海外法律事務所が関与するクロスボーダー法務プロジェクトにおいて、クライアント側のプロジェクトパートナーおよび一元的な窓口（ワンストップサービス）として、案件全体の調整・推進を支援します。

海外法律事務所との案件窓口業務
（ワンストップサービス）

打合せの企画・調整・進行支援

質問事項・論点・資料の整理

通訳・翻訳支援／議事録作成

アクションプラン策定・進捗管理

複数法域が関与する単一プロジェクトの並行管理

複数法律事務所からの助言・アクション整理

定期的なステータス報告

国際ビジネス顧問サービス

海外事業やクロスボーダー案件を継続的に進める企業向けに、ビジネス相談、海外法律事務所との連携、打合せ準備・通訳・アクション整理を支援します。

LexBridgeとの月1回のアドバイザリーミーティング
(最大1時間)

海外法律事務所との月1回の打合せ
(最大1時間)

打合せアジェンダ・質問事項の準備

打合せ時の通訳支援

海外法律事務所とのメール等の翻訳支援
(月2,000 wordsまで)

打合せ議事録の作成

次回対応に向けたアクションプランの策定

必要に応じた海外専門家・ビジネスネットワークに関する
情報提供

月間対応上限

本サービスに含まれる対応時間は、月間最大4時間まで

対象企業

海外法律事務所との継続的なやり取りや、海外案件に関する定期的な相談窓口を必要とする企業

スコープ超過時

追加会議、プロジェクト管理、追加の通訳・翻訳、資料レビュー等は、時間単価または別途プロジェクト契約で対応

支援拡張

案件の進展に応じて、国際法務プロジェクトパートナーとして、より包括的なサポートへ移行可能

LexBridgeを起用する理由

クライアント側に立つ独立したポジション

海外法律事務所を「日本語対応の有無」だけで
選ばなくてよい

日本語・英語でのコミュニケーション支援

法務案件の構造を理解したプロジェクト管理

海外展開・クロスボーダー案件に必要な実務調
整力

必要に応じた欧州・中東欧・北欧ネットワーク
活用

LexBridgeは、法律事務所ではなく、
クライアント側に立つクロスボーダ
ー法務プロジェクトパートナー

海外法律事務所を選定し、効果的に連携
しながら、案件を前に進めるための実務的
な橋渡し役になります。

主な支援地域

北欧・欧州・中東欧を中心に、海外展開、クロスボーダー法務プロジェクト、現地視察および海外専門家との連携を支援。

地域を“カバー”するのではなく、現地ネットワークと実務経験で案件を前に進める

北欧

- フィンランド / スウェーデン / デンマーク
- 投資案件・現地視察・商工会活動
- 投資誘致機関との連携

西欧

- 英国 / ドイツ / オランダ / ベルギー
- 法務プロジェクト
- 知財・規制・撤退案件

中東欧

- ポーランドおよび周辺地域
- 市場調査・ビジネス立上げ
- 商工会セミナー

アジア・中東

- 香港 / シンガポール / 中東
- 知財・模倣品対策
- セミナー・法務トレーニング

地域ネットワークと法務プロジェクト経験を活かし、クライアント側の立場から国際案件を推進します。

国際ビジネス・法務プロジェクトにおける支援実績

日本企業の海外展開・クロスボーダー案件を、ビジネスと法務の両面から支援。

北欧・欧州・中東欧を中心とした国際案件

クライアント側の法務プロジェクト調整

投資・M&A・規制・知財・撤退案件

海外法律事務所との連携経験

投資・M&A

北欧・欧州における日本企業による現地企業投資、M&A、スタートアップ投資案件を、海外法律事務所と連携して支援

海外進出・市場参入

フィンランド、デンマーク、英国、ポーランド、ベルギー等でのビジネス立上げ、現地視察、事業展開支援

法務プロジェクト支援

雇用、データ規制、知財、模倣品対策、通信規制、撤退・リストラクチャリング等を海外法律事務所と連携して支援

複数法域案件

欧州複数国に関わる規制・事業登録・リストラクチャリング案件において、継続的にコーディネーションを担当

海外法律事務所の助言を前提に、クライアント側の立場から論点整理、打合せ準備、通訳・翻訳、アクション管理、進捗管理を支援。

注意事項：法的助言は、各国の弁護士および法律事務所により提供されたものです。LexBridgeおよび音琴涼子は、プロジェクトコーディネーション、海外専門家との連携、通訳・翻訳を含むコミュニケーション支援、プログラム企画・運営およびクロスボーダープロジェクトの推進支援を担当しました。

ネットワークを活かしたクロスボーダー支援

海外法律事務所、投資誘致機関、JETRO、商工会議所との連携を通じて、日本企業の国際案件を推進。

セミナー、ガイド、視察プログラムの企画・運営

JETRO London、Dusseldorf、Amsterdam、Hong Kong、Singapore 等と連携してセミナー、ガイド、視察プログラムを企画・運営

投資誘致機関連携

Business Finland、Enter Espoo、Stockholm Business Region、Copenhagen Capacity 等と連携し、日本企業向け視察・マッチング・投資誘致支援を実施

商工会議所活動

フィンランド、スウェーデン、ドイツ、ポーランド、香港、シンガポール等で法務・ビジネスセミナーや交流企画を運営

ビジネスマッチング

エネルギー、リサイクル、教育、食品、製造、AI創薬等の分野で、日本企業と海外企業・機関をつなぐ支援を実施

LexBridgeの強み

海外専門家を「紹介する」だけでなく、クライアント側の立場で、案件を整理し、関係者をつなぎ、プロジェクトを前に進める実務経験。

Note: 法的助言は各国の弁護士・法律事務所が提供。LexBridge (Founder)は、主にプロジェクトコーディネーション、クライアント対応、海外専門家との連携、通訳・翻訳を含むコミュニケーション支援を担当。

Our Founder

香港を拠点とする国際ビジネスコンサルタント
兼リーガルプロジェクトコーディネーター。

北欧、西欧および中東欧を中心に、日本企業の
海外展開、国際法務プロジェクトおよび海外視
察を長年支援。

商工会議所、投資誘致機関、法律事務所および
各種専門家との幅広いネットワークを活かし、
企業とビジネス機会をつなぐ架け橋として、ク
ロスボーダープロジェクトの推進をサポートし
ています。



音琴 涼子

代表
Founder & Managing Director

Next Step

海外展開、クロスボーダー取引、国際法務プロジェクトをご検討の場合、LexBridgeがどのように支援できるかご相談ください。

LexBridge Consulting Limited

音琴涼子

代表

Founder & Managing Director

Ryoko.Nekoto@LexBridgeConsulting.co

<https://lexbridgeconsulting.co/>