



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO OUTBOUND PROGRAM

ドイツコース
Powered by MotionLab.Berlin
募集要項

X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO GLOBAL STARTUP ACCELERATOR IS A PLACE TO
ACCELERATE THE GROWTH AND SUPPORT OF THE STARTUP
COMPANIES IN TOKYO



東京都



JETRO

Japan External Trade Organization





— Index —

- 01  ミッション
Mission
- 02  得られる価値
Value
- 03  プログラム内容
Program
- 04  アクセラレーター
Accelerator
- 05  サポートパートナー
Support Partners
- 06  プログラムへの応募
Application
- 07  留意事項
Considerations

Mission

東京から、世界へ。

東京都は、東京の国際都市としての競争力維持、成長を目的として、東京から多くのグローバルに活躍するスタートアップ企業を創出するために、都内のスタートアップ企業等のグローバル展開を支援していくプログラムを提供しています。

本プログラムでは、ボストン、オースティン、英国、ドイツ、シンガポール、韓国の6つのコースに分けて各地域へのグローバル展開を目的として、各地域のエコシステムに精通しているグローバルアクセラレーターと提携し、ブートキャンプやメンターとのメンタリング、ネットワーキング機会の提供を通じて、ビジネスパートナーとの提携や投資家からの資金調達に至る機会を提供します。



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

Value :

- 1 ハードテック分野（※）におけるドイツを中心とする欧州市場のマーケットインサイト獲得
- 2 Go-to-Market戦略の具体化・高度化
- 3 ターゲットカスタマー・ビジネスパートナーとのマッチング
- 4 現地投資家、エコシステム関係者とのネットワーク構築

※応用領域はDeepTech, Hardware, Robotics and Smart Manufacturing, Mobility and Automotive, Logistics and Supply Chain Innovation, AgriTech and Agricultural Innovation, Healthtech, Greentech等を想定

Milestone :

※ご自身が達成したい目標に応じて、JETROプログラムの中から事業ステージに適したコースをご選択ください。なお、本コースは「Validator」に該当します。

マイルストーンタイプ	参加目的	参加条件
Explorer (探検)	アイデア段階での方向性検証 市場理解	MVP未満、海外展開意欲あり
Validator (検証)	PoC/MVP段階での市場検証 ユーザーヒアリング	プロダクトあり、仮説検証段階
Scaler (成長)	顧客・投資家獲得、海外展開実行	プロダクト一定成熟、海外進出予定
Connector (特化)	投資家・パートナー連携重視	目的特化(資金調達、提携など)

プログラムスケジュール&スクリーニングプロセス

※下記スケジュールは運営上の都合などにより変更になることがございます。あらかじめご了承ください。

企業募集・選考・結果通知	渡航前プログラム (東京・オンライン)	現地プログラム (ドイツ)	Post Program (オンライン)
8月16日エントリー締切	9月28日～9月29日、9月末以降	11月17日～11月27日頃 ※日程が前後する可能性があります	12月～1月頃
➤ 募集・選考 ● 採択企業数：<u>10社程度</u> ・ 応募企業の中から、アクセラレーターとJETROにて参加企業を選考 ・ ピッチ資料等の提出 ・ 場合によってオンライン面接あり ● エントリー締切 ・ 8月16日（日）23:59 JST ● エントリーはこちら https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0093999R	➤ 東京セッション ・ アクセラレーターが来日（9月28日（月）～29日（火）） ・ プログラム全体像の理解促進 ・ 各社の事業内容やニーズを把握、現地プログラムに向けた最適な支援方針と準備事項の明確化 ➤ オンラインセッション ・ 9月末以降に個別メンタリングセッションを実施（約1h、各社合計3～4回） ・ 各スタートアップの技術・市場・目的に応じた個別プログラムの設計 ・ ドイツ・欧州エコシステムやEU規制等に関するワークショップ	➤ ドイツ（国内1都市およびベルリン） ・ 以下2プログラムから構成（約2週間） ※双方のプログラムにご参加いただきます。 ①個別プログラム （ドイツ国内1都市、参加企業ごとにカスタマイズ） ・ 対象産業に係るクラスター都市およびエコシステムの訪問 ・ 製造拠点・研究機関・イノベーション施設訪問 ・ 個別商談（企業・顧客・パートナー） ②コホートプログラム（ベルリン） Asia Berlin Summitへの参加 エコシステム関係機関、現地ハブ拠点への訪問 デモデイ	➤ フォローアップ ・ メンタリングセッション ・ 現地プログラムを通じて作成されたアクションプランを基に、各社の事業の更なる支援を提供

現地プログラム概要

【渡航日程（予定）】

11月17日（火）～11月27日（金）頃 現地集合・現地解散

※詳細なスケジュールは、現地プログラムの約1か月前にご案内いたします。

【プログラム内容】

① 個別プログラム（ドイツ国内1都市※、参加企業ごとにカスタマイズ）

- ・ 対象の産業に係るクラスター都市およびエコシステムの訪問
- ・ 製造拠点・研究機関・イノベーション施設訪問
- ・ ビジネスマッチング（企業・顧客・投資家との個別商談）

※訪問候補都市：Rostock、Lübeck、Düsseldorf、Hannover、Potsdam、Saarbrücken、München、Nürnberg等

※訪問先は、各社の戦略・プロダクト・市場適合性等を勘案し、採択後のアクセラレーターによるメンタリング内容を踏まえ、最終的に決定いたします。

② コホートプログラム（ベルリン）

- ・ Demo Day
- ・ 関係機関訪問・ネットワーキング

【費用負担】

P11をご参照ください

アクセラレーター



MotionLab.Berlin

<https://motionlab.berlin/>

ドイツ・ベルリンを拠点とする、アクセラレーター／イノベーションハブ。

試作開発向けの最先端設備やワークスペースに加え、アクセラレーションプログラムや専門家・投資家ネットワークへのアクセスを提供し、アイデアをプロトタイプから市場展開まで加速させるエコシステムを構築している。

さらに、ドイツ国内拠点都市の複数アクセラレーター・産業ネットワークとも連携しながら、ハードテック領域を中心にスタートアップの開発・事業化を支援。


Mario Steinbuch

Status: CEO 36 Chambers
Venutre Studio

Expertise: German Market Entry, Startup Ecosystems, Cross-Cultural Business Development, Partnership Building

Mario Steinbuch supports startups entering the German market by helping them understand business culture, define entry strategies, and build the right partnerships and distribution models. With strong experience in Japanese innovation programmes, he acts as a mentor and bridge between ecosystems, enabling effective cross-cultural market entry and business matchmaking.

LinkedIn: [Link](#)


Jana Mendelski

Status: Innovation Designer and Coach, Founder

Expertise: Design Thinking, Organisational Process, Start up Coaching

Jana supports startups entering the German market by coaching founders on positioning, communication, and validation of their ideas. She helps adapt value propositions to German market expectations.

She enables early validation and stronger market readiness through hands-on startup coaching.

LinkedIn: [Link](#)


Georg Meuser

Status: Co-Founder nxt milestone

Expertise: Strategic Management, Pitching

Georg has 7+ years of experience supporting startups and SMEs in strategic business development and market entry. Having advised over 300 startups and mentored 100+ founders, he helps companies secure funding, validate market opportunities, and build scalable growth strategies.

LinkedIn: [Link](#)


Tobias Ahrens

Status: Head of Startup Hub Commerzbank

Expertise: Venture Clienting, Startup Scaling, Corporate Innovation, Deep Tech Ecosystems

Tobias supports startups and corporates in building effective collaboration between innovation ecosystems and industry, with a focus on venture clienting and startup scaling.

He bridges startups and corporates, helping turn initial connections into real collaborations and scalable business impact.

LinkedIn: [Link](#)

サポートパートナー

Communication Training (英語トレーニング)

ネイティブ講師と英語ピッチ・商談など、本番に備えた準備を実施
※個別トレーニング（受講希望社数に応じて各社の受講時間に変動あり）



Tactics Beyond Limit.

リーダーを支える特殊部隊型コンサルティング

Webサイト：<https://www.onedrops.com/>



※採択後にご提出いただく同意書にて、受講希望の有無を確認いたします。

サポートプログラム

- 1 Pitch Deckをもとに表現をブラッシュアップ
→ 自社の価値や自分の強みを英語で明確かつ魅力的に伝える構成・表現をアドバイス
- 2 伝わるストーリー構成・英語表現のアドバイス
→ 投資家・顧客・パートナーなど、ねらいに応じた伝わる構成と語り方の改善点をアドバイス
- 3 ネイティブ講師への模擬ピッチ+フィードバック
→ 実践想定練習により経験値をかせぎ、その場でのアドバイスを通じて精度を高める

メンタリング&現地ネットワーキングイベント

現地プログラムにおける商談の確度を高めるため、本コース採択者様の課題やニーズに合わせたサポートプログラムを用意しております。



デロイトトーマツ

日本の経済・社会に貢献するために多様な専門家を擁する
国内最大規模のプロフェッショナルファーム

<https://www.deloitte.com/jp/ja/about/group/deloitte-tohmatsu-llc.html>



デロイトメンタリング

※A,Bより複数選択可能

※メンタリング回数は上限2回まで

日本企業の海外展開支援実績が豊富なデロイトのメンター陣による支援を日本語で行います。 ※原則、現地プログラムまでに受講
※採択後メールで申込希望有無を確認

- A 海外の大企業をはじめとする連携先候補との協業仮説の構築支援などビジネス面での横断的なメンタリング
- B 協業仮説や海外戦略等に沿ったピッチデッキ作成のアドバイスや英語/日本語（両方対応可能）でのピッチ練習支援

デロイトネットワーキングイベント

海外事業展開に向けた現地有識者とのネットワーキング機会に繋がるよう、デロイトの企画により本コース採択者様合同イベントを実施いたします。

※詳細は別途ご案内いたします。

ドイツコース プログラムエントリー

● 募集企業数
10社程度

● 選考方法
書類・面談

● 参加費
無料

※プログラムの受講、現地プログラム期間中の宿泊場所を無償提供。ただし、往復の航空券代等の現地渡航に要する経費は参加者負担。（詳細は次ページを参照）

対象企業

- 1 都内スタートアップ企業であること（都内に事業所を有すること）
- 2 創業から概ね10年以内の独立した企業であること
- 3 自社独自技術に基づくプロダクトを保有し、技術成熟度（TRL）5～9の段階にあるスタートアップ企業であること ※対象分野：ハードテック企業（応用領域は幅広く想定）
- 4 ドイツ／欧州市場への展開を強く志向していること
- 5 ビジネスディベロップメントの責任者を含む「チーム」が構成されていること
- 6 英語がビジネスレベルで対応可能な、意思決定権をお持ちの方が必ず参加できること
- 7 [利用規約](#)に同意いただき、本コースに関わる全てのプログラムに参加できること
- 8 事業成果把握のために事務局が行うアンケートを通じて海外展開に繋がる商談成約（業務提携、資金調達等）およびその見込みについて報告し、事業成果普及に協力できること

費用負担

【参加者による費用負担】

- 国内移動費
- 渡航費（航空券）
- 海外での移動交通費、飲食費、通信費、VISA代、海外旅行保険費などのその他発生する費用
- その他「主催者ジェトロによる費用負担」以外のすべての費用

【JETROによる費用負担（現物支給）】

- オンライン/現地滞在中のメンタリング・ワークショップ・イベント開催等の各種プログラム料
 - 現地滞在プログラム実施期間中の参加者の宿泊費
- ※ 上記は全てジェトロにて直接手配します。参加者に上記費用を支払うものではありません。
- ※ JETRO指定のホテルに宿泊いただく場合は、JETROが宿泊手配を行います。その際、参加者の方に宿泊費のご負担は発生しません。
- ※ JETRO指定のホテルをキャンセルされた場合は、キャンセル料が発生しますのでご注意ください。
- ※ 自己負担で別のホテル等に宿泊することも可能ですが、プログラム実施場所やスケジュールを十分にご確認のうえ、ご自身で手配をお願いいたします。宿泊費はご自身の負担となります。

※現地プログラムは感染症や渡航先の現地状況によっては急遽渡航を中止し、オンラインプログラムに切替させていただく場合がございます。
現地プログラムが中止となった場合、参加者及び関係者が現地プログラムへの参加のために支出した費用や関連する航空券等のキャンセル料を含むその他の経費・損失及び損害は一切補償しないことをご承知おきください。

応募方法

応募フォーム

2026年8月16日（日） 23:59（JST）締切

※X-HUB TOKYOプログラムは最大2コースまで参加が可能です。

応募フォームは各コースごとにご提出ください。

エントリーの際は、計画的にコース選定をご検討ください。

- 応募フォームは全て『英語』でご記入ください
- ピッチデッキ・ピッチ動画（英語）を応募フォーム上でご提出いただきますので、ご用意のうえ申し込みフォームに入力ください（形式・方法等は次ページ以降参照）
- 応募内容について、審査を行い、採択可否の通知を行います
- 必要に応じて面談審査（オンライン、英語）も実施いたします
- 審査結果に対する問い合わせには一切お答えできませんので、予めご了承ください
- 誓約書とパスポートの写真が掲載されたページのコピーが必要となるため、お手元にご用意ください。詳細は採択者に別途ご案内いたします
- 採択通知送付後に同意書を提出いただきます。同意書の提出後、如何なる理由においてもキャンセルは認められません。宿泊費についてキャンセル料、もしくは変更料がジェトロに発生する場合は自社にて負担いただきます。

応募方法

英語ピッチデッキ資料作成・提出にあたっての留意点

以下の留意点が守られていない場合は、審査対象外となる可能性がありますので、ご注意ください

■ 英語ピッチデッキ資料に記載する内容

以下の項目を必ず含めてください。

1. 解決したい課題
2. 提供するソリューション（製品・サービス）
3. トラクションと収益（ある場合）
4. お申込者のチーム内での役割
5. プログラム参加中に達成したいこと

■ 英語ピッチデッキ資料提出の留意点

- 左欄に示す記載内容を含む形でご作成ください
- 最大15ページで作成ください
- **Google DriveやCanva等のURLに変換のうえ、
エントリーフォームにてご提出ください**
（※アクセス権の付与を忘れずにお願いいたします）

※資料は**英語**でご作成ください

※スライドのデザイン・フォーマットは問いません

応募方法

英語プレゼンテーションビデオ作成・提出にあたっての留意点

以下の留意点が守られていない場合は、審査対象外となる可能性がありますので、ご注意ください

■ プレゼンテーションビデオ内容

- 動画は**3分以内**で作成ください。
- 使用言語は**英語**にてお願いいたします。
- あなた自身、会社、そして現在の状況について、簡潔に説明してください。

※スマートフォンで撮影した動画でも問題ありませんが、音声が明瞭であることをご確認ください。

※AI生成動画は審査の対象外となります。

■ プレゼンテーションビデオ作成の留意点

- **動画ファイルはYouTube限定公開URLに変換し、エントリーフォームにてご提出ください**
(※アクセス権の付与を忘れずをお願いいたします)

キャンセル規定

採択通知送付後に同意書を提出いただきます。

同意書の提出後、如何なる理由においてもキャンセルは認められません。

宿泊費についてキャンセル料、もしくは変更料がジェトロに発生する場合は自社にて負担いただきます。

利用規約・免責事項

[X-HUB利用規約・免責事項](#)をよくお読みの上、応募をお願いいたします。

コース名	分野	アクセラレーター	アクセラレーターの特徴	スケジュール			現地プログラム内容（予定）
				募集締切（予定）	プログラム開始時期（予定）	現地滞在時期（予定）	
ボストン	AI		ボストンを舞台に、エンタープライズリーダーとの直接的なネットワークと、現地での事業化を見据えた実践型の支援が可能。	8月2日	8月下旬	9月28日～10月2日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday 等
オースティン	指定なし		米国市場進出を目指す海外スタートアップに特化している。テキサス州オースティンを拠点に、米国市場参入、事業開発、資金調達、パートナー開拓を一体的に支援。	8月5日	9月下旬	10月26日～30日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday 等
英国	Cleantech, Sustainability 等		サステナビリティ領域に強みを持つ。ケンブリッジを中心とした独自ネットワークを通じ、ビジネス・金融・政府などのリーダーやイノベーターと協働。	8月9日	10月中旬	1月25日～2月5日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday 等
ドイツ	Hardtech等		アイデアをプロトタイプから市場展開まで加速させるエコシステムを構築。ドイツ国内の他のアクセラレーターや産業ネットワークとも連携しながら、ハードテック領域を中心にスタートアップの開発・事業化を支援。	8月16日	9月下旬	11月17日～11月27日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday 等
シンガポール	Advanced Industrial & Energy-related Technologies		ディープテック特化型のアクセラレーターで、資金、技術・商業化に関する専門知識、そして企業や政府のパートナーから世界クラスの研究者やオペレーターに至るまでの強力なネットワークへのアクセスを提供。	8月16日	9月中旬	10月26日～30日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday 等
韓国	指定なし		2010年に設立されたシリコンバレー本社のベンチャーキャピタルファームであり、シードラウンドからリードし、アーリーステージからレイター ステージまで、世界中の有望な起業家をサポートする。	8月23日	11月上旬	12月7日～11日	・メンタリング ・ビジネスマッチング ・ネットワーキング ・Demoday 等

プログラムに関するお問い合わせ

JETRO スタートアップ課（担当：井上・園田・田口）
〒107-6006 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル7階
[お問い合わせフォーム](#)



主催：  東京都

運営： JETRO

協力： **Deloitte.**
デロイト トーマツ