



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO OUTBOUND PROGRAM

ニューヨークコース
Powered by ERA
募集要項

X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO GLOBAL STARTUP ACCELERATOR IS A PLACE TO
ACCELERATE THE GROWTH AND SUPPORT OF THE STARTUP
COMPANIES IN TOKYO



東京都



JETRO

Japan External Trade Organization





— Index —

- 01  ミッション
Mission
- 02  得られる価値
Value
- 03  プログラム内容
Program
- 04  アクセラレーター
Accelerator
- 05  プログラムへの応募
Application
- 06  サポートパートナー
Support Partners
- 07  留意事項
Considerations

Mission

東京から、世界へ。

東京都は、東京の国際都市としての競争力維持、成長を目的として、東京から多くのグローバルに活躍するスタートアップ企業を創出するために、都内のスタートアップ企業等のグローバル展開を支援していくプログラムを提供しています。

本プログラムでは、シリコンバレー、ニューヨーク、ヨーロッパ、英国、シンガポール、インドネシアの6つのコースに分けて各地域へのグローバル展開を目的として、各地域のエコシステムに精通しているグローバルアクセラレーターと提携し、ブートキャンプやメンターとのメンタリング、展示会への出展等を通じて、ビジネスパートナーとの提携や投資家からの資金調達に至る機会を提供します。



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

Value

- 1 ニューヨークのエコシステムに強い関係者ネットワークへのアクセス
- 2 1,000人以上の中から選べる幅広いERAメンター
- 3 ERAが投資した300社のポートフォリオを通じたビジネスストラテジーのノウハウ獲得

プログラムスケジュール&スクリーニングプロセス

企業募集・選考・結果通知

7月7日エントリー締切

(2025.07.01更新)

Boot Camp / Acceleration Program
(オンライン、対面(東京)のいずれか又は両方)

8月中旬～9月上旬

現地プログラム
(ニューヨーク)

9月22日～9月26日 (予定)

Follow-up Program
(オンライン)

10月中旬～1月(予定)

Startup Screening :

採択企業数: 10社程度

応募企業の中から、JETROとアクセラレーター(ERA)にて、参加企業を選考

Screening Criteria :

- 投資ラウンドがシリーズA又はシリーズB
- 日本では既にPMF (Product-Market-Fit) を達成しており、一定のトラクションがある
- 北米展開を考えている
- 英語が話せるファウンダーやリーダー
- バリューポジションやチームの優位性など
- 重点分野: AI・Climate Tech・Clean Tech

エントリー締切:

7月7日 (月) 23:59 JST (2025.07.01更新)

エントリーはこちら

<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0072274Y>

Boot Camp:

- オリエンテーション: プログラムの説明会、参加企業のイントロダクションセッション、プログラムのオンボーディング
- レクチャー (例):
 - ✓ Key Distinctions of Doing B2B Sales in the US
 - ✓ Interacting and Doing Business in the US
 - ✓ Qualifying Leads in the US
 - ✓ Mastering Your US Story (Storytelling)
- 現地企業・投資家との商談に向け、ピッチ練習
- ERAのポートフォリオ企業とのバイ面談や意見交換
- 1on1 Board Meeting

Acceleration Program:

- 顧客開拓を本格化するためのワークショップ・リードメンターおよびメンターによるメンタリングを実施
- ワorkshop (例):
 - ✓ B2B Sales Lead Generation in the US
 - ✓ Pricing Your B2B SaaS Platform
 - ✓ Incorporation and Hiring in the US
 - ✓ B2B Sales Negotiation
 - ✓ Customer Success workshop
- 現地企業・投資家との商談に向け、ピッチ練習
- 現地企業・顧客・投資家などのエコシステム関係者とのネットワーク構築

Demo Day:

- 全米含む企業トップや投資家などに向けてピッチ
- 現地企業・顧客・投資家などのエコシステム関係者とのネットワーク構築

Business Matching:

- 現地エコシステム関係者、投資家とのネットワーキング機会の提供
- 世界最大級の気候変動イベント「Climate Week」、ピッチ、ネットワーキングイベントへの参加

Post Program Follow Up:

- 希望者は、メンターと引き続き開拓に向けてレクチャーやメンタリングを実施
- 月1回のメンターとの面談を想定

現地プログラム概要

【プログラム時期】

9月21日（日）～9月27日（土）ニューヨーク現地集合・現地解散（予定）

※詳細なスケジュールは、現地プログラムの約1か月前にご案内いたします。

※無料（プログラムの受講、現地プログラム期間中の宿泊場所を無償提供）

※ただし、往復の航空券代等の現地渡航に要する経費は参加者負担

【プログラム内容】

- 現地エコシステム関係者、投資家などに向けたSales Pitch Showcaseの開催
- 現地エコシステム関係者とのネットワーキングイベント
- 販路開拓に関するメンターからのセッション
- エコシステム関連機関・現地テック企業への訪問
- 現地開催のカンファレンス、ピッチ、ネットワーキング機会のご紹介
- 滞在中のコワーキングスペースのご提供（ニューヨークでの現地関係者とのネットワーキング、個別の商談などにご活用いただけます。）

ニューヨークコースへの応募は、事前のオンラインプログラムの参加及び原則現地プログラムへの参加を要件とします。
また、同一の担当者が全てのプログラムに参加いただくことを前提とします。

現地プログラムは感染症や渡航先の現地状況によっては急遽渡航を中止し、オンラインプログラムに切替させていただく場合がございます。現地プログラムが中止となった場合、参加者及び関係者が現地プログラムへの参加のために支出した費用や関連する航空券等のキャンセル料を含むその他の経費・損失及び損害は一切補償しないことをご承知おきください。

アクセラレーター



米国・ニューヨークを拠点にアーリーステージ・ファンドとアクセラレータ・プログラムを実施するアクセラレーター。

【過去実績】

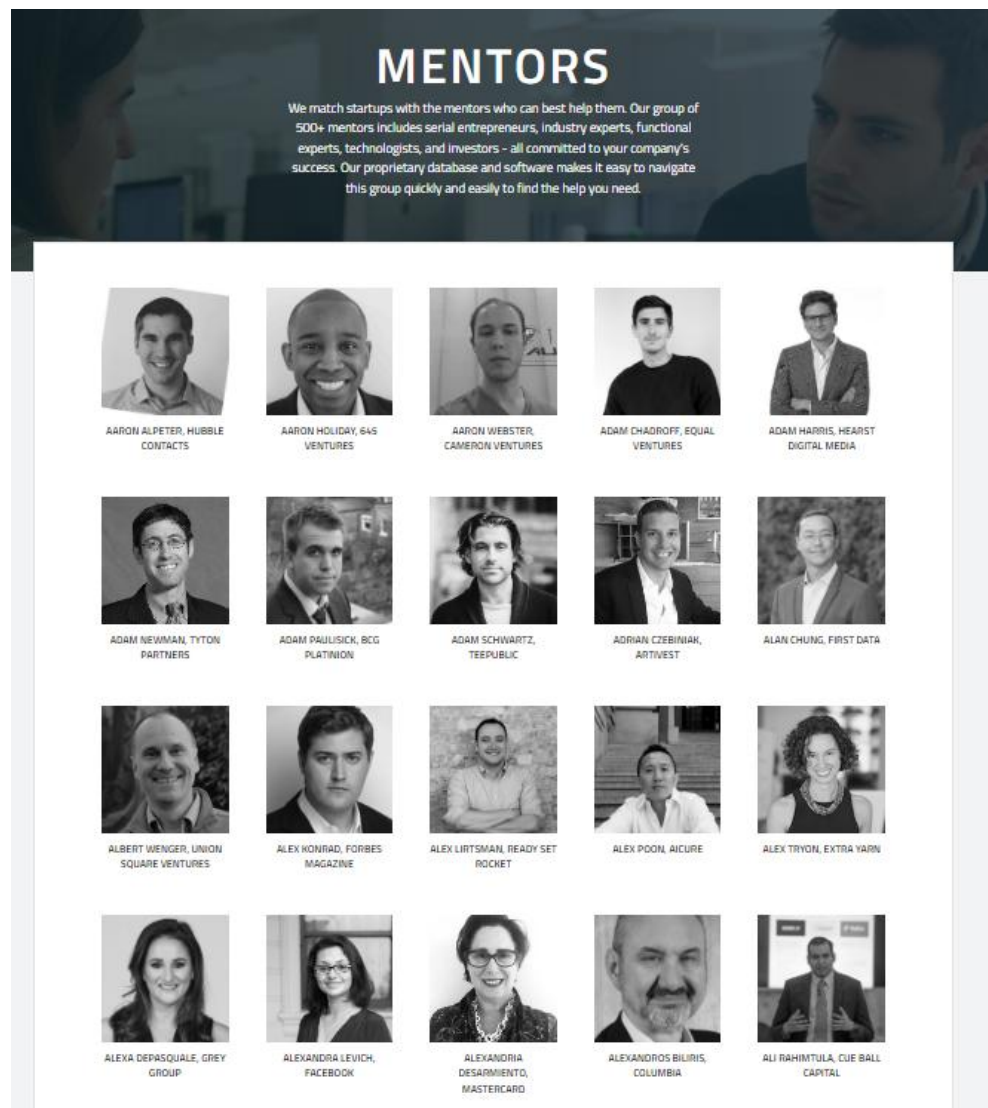
アーリーステージ・ファンドとして、2011年以降、300社以上のスタートアップに投資。ERAのアクセラレータ・プログラムを活用したスタートアップは、合計USD 約2billionの投資を獲得し、そのうち50件はExitに成功、4社はユニコーン企業へと成長している。500人以上のメンター、13社のVenture Partner、35社のCorporate Partner/Sponsor等、幅広いネットワークを有する。

ERAのネットワークをさらに広げるため、2015年に「ERA Global」を設立。

「ERA Global」は世界各国のスタートアップの米国進出を実現するための高度なプログラムを企画・運営する。設立以降、各国の30以上のパートナーと連携してBootcampなどのプログラムを約35回開催。世界からの200社以上のスタートアップを支援。

幅広いメンター&アドバイザー（例）

(2025.06.26追加)



Catalina Daniels

Venture Partner, ERA



Karim Fugel

B2B Sales Strategist



Michael Zung

Co-Founder and CEO



Valentina Corbetta

Head Of Strategy at QUAAB

ニューヨークコース プログラムエントリー

● 募集企業数
10社程度

● 選考方法
書類&インタビュー

● 参加費
無料

※プログラムの受講、現地プログラム期間中の宿泊場所を無償提供。ただし、往復の航空券代等の現地渡航に要する経費は参加者負担。

対象企業

- 1 都内スタートアップ企業であること（都内に事業所を有すること）
- 2 概ね創業10年以内の独立した企業であること
- 3 ビジネスディベロップメントの責任者を含む「チーム」が構成されていること
- 4 自社独自技術に裏付けられたプロダクトサービスを有し、日本国内において既にPMF（Product-Market-Fit）を達成しており、日本または米国に顧客を有するなど一定のトラクションがあること
- 5 英語がビジネスレベルで対応可能な、北米展開について意思決定権をお持ちの方が必ず参加できること
- 6 [ご利用条件](#)に同意いただき、本コースに関わる全てのプログラムに参加できること
- 7 事業成果把握のために事務局が行うアンケートを通じて海外展開に繋がる商談成約（業務提携、資金調達等）およびその見込みについて報告し、事業成果普及に協力できること

応募方法

エントリー締切までに1と2の両方をご提出ください

1 エントリーフォーム入力



2 ピッチ資料(英語)・企業ロゴを提出

(2025.07.01更新)

エントリー締切：7月7日（月）23:59 JST

※X-HUB TOKYOプログラムは最大2コースまで参加が可能です。

エントリーの際は、計画的にコース選定をご検討ください。

※参加者の自己都合によるキャンセルは、認められません。採択通知送付後に同意書を提出いただきます。同意書提出後にキャンセルされた場合は、ジェトロが参加準備に要した費用をご負担いただきます。

サポートパートナー



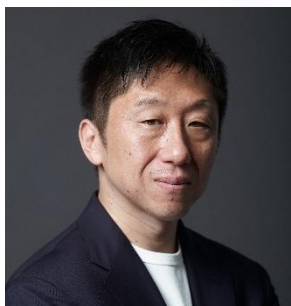
Tactics Beyond Limit.
リーダーを支える特殊部隊型コンサルティング



Webサイト: <https://www.onedrops.com/>

ABOUT :

戦略再設計、リブランディング、アプリ開発(パキスタン拠点)、現地人材も活用した海外調査・商談支援、知財戦略、米国法人設立など多角的に支援。また「英語×リーダーシップ」に特化した独自の英語プログラムも展開。大手企業幹部からスタートアップ・VC経営者、土業まで、3,000名以上をサポート。2018年以降、J-Startup支援企業として、全国のJETROや自治体と連携したスタートアップ支援実績も多数。



村重 亮
(Founder & CEO)

国内外の多数のプロジェクト経験と実績を持つ。複雑状況下の課題真因の特定や突破口設定が得意。X-HUBでは日本語で議論が必要な参加者を担当。



Nikalas Maclean
(Executive Coach)

X-HUB英語プログラムのメイン講師。スタートアップの英語ピッチ・商談指導、大手企業の経営幹部コーチングなどの実績多数。

サポートプログラム

Communication Training (英語トレーニング)

ネイティブ講師と英語ピッチ・商談など、本番に備えた準備を実施
※個別トレーニング120分 (1社につき60分×計2回まで受講可)



- 1 Pitch Deckをもとに表現をブラッシュアップ
→ 自社の価値や自分の強みを英語で明確かつ魅力的に伝える構成・表現をアドバイス
- 2 伝わるストーリー構成のアドバイス
→ 投資家・顧客・パートナーなど、ねらいに応じた伝わる構成と語り方の改善点をアドバイス
- 3 ネイティブ講師への模擬ピッチ+フィードバック
→ 実践想定練習により経験値をかせぎ、その場でのアドバイスを通じて精度を高める

サポートパートナー



現地プログラムにおける商談の確度を高めるため、本コース採択者様の課題やニーズに合わせたサポートプログラムを用意しております。

(提供：デロイトトーマツベンチャーサポート(株)、デロイトトーマツリスクアドバイザー(同))

サポートプログラム

- トーマツメンタリング -

※A,Bより複数選択可能
※メンタリング回数は上限2回まで
※原則、現地プログラムまでに受講

- A 海外の大企業をはじめとする連携先候補との協業仮説の構築支援やビジネス面での横断的なメンタリング
- B 英語で自社の強みや魅力を訴求するピッチデッキ作成に向けたアドバイス

- トーマツネットワーキングイベント -

海外事業展開に向けた現地有識者とのネットワーキング機会に繋がるよう、デロイトトーマツの企画により本コース採択者様合同イベントを実施いたします。

※詳細は別途ご案内いたします。

JETRO・現地アクセラによるメインプログラム

詳細は採択後キックオフにてご案内いたします。
ぜひご活用ください。

キャンセル規定

参加者の自己都合によるキャンセルは、認められません。

採択通知送付後に同意書を提出いただきます。同意書提出後にキャンセルされた場合は、ジェトロが参加準備に要した費用をご負担いただきます。

留意事項

- 本事業は、戦争、情勢不安、天災、感染症、その他特別な事情により、ジェトロの判断で実施を見合わせる可能性があることを予めご了承ください。なお、本事業を変更・中止したことで発生する航空券等のキャンセル料を含む、参加者及び関係者が本プログラムへの参加のために支出した費用、提供した支援により直接・間接にかかわらず生じた結果に関連して発生する経費・損失及び損害については一切補償しないことをご承知おきください。
- エントリーいただいた内容について、ジェトロより確認させていただく場合があります。
- 参加はジェトロが参加者として適当であると承認することを要件とします。ジェトロは、参加者が参加資格を有しないことが判明した場合、参加の承諾、取り決めをしたときも含めて何時でも、それらが無効とすることができます。この場合、参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェトロにこれを賠償請求できないものとします。
- ジェトロが成果把握等のために実施するアンケートや電話・メールによるフォローアップ調査には必ずご回答願います。

- 参加者と商談相手のトラブルについては、一切責任を負いません。
- 参加者には、ジェトロの「反社会的勢力への対応に関する規程」第2条（下記URL参照）で定義する反社会的勢力に該当せず、かつ、それらと関係を有しないことを確約いただきます。（https://www.jetro.go.jp/ext_images/disclosure/antisocial/hansyakai-taiokitei.pdf）
- 以下の事項に反することが判明した場合、ジェトロは本プログラムへの参加を無効とします。参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェトロにこれを賠償請求できないものとします。
 - 過去に国・都道府県・区市町村等が実施する事業に関して、不正等の事故を起こしていないこと
 - 連鎖販売取引、ネガティブ・オプション（送り付け商法）、催眠商法、靈感商法など公的資金の支援先として適切でないと判断される業態を営むものではないこと
- 事業成果把握のために、ジェトロが実施するアンケート等にご協力いただくとともに、支援期間中及び支援終了後に関わらず、商談の成約、資金調達の成功、IPO（株式公開）等、ビジネスに進展があった場合、報告していただきます。また、支援期間中及び支援終了後一定期間（5年程度）についても、進捗状況等を報告していただきます。なお、報告いただいた内容や、本事業から得られた成果内容は、お断りの上、本事業の成果普及の一助とするため、セミナー、WEBサイト、報告書等各種手法により、企業名を含めた事業成果報告並びに東京都及びジェトロの広報活動に利用させていただく場合がございます。
- 本事業の成果普及及び情報発信のため、参加者を含む写真、インタビュー動画等を撮影することがあります。これらにご協力いただくとともに、肖像利用の了承をいただきます。
- 本プログラム選考通過時は、ジェトロは広報媒体にて会社名・会社ロゴ等を掲載させていただきますので、あらかじめご了承ください。
- 本プログラム応募・参加に伴う企業情報は、本プログラムにおける、審査、広報及びプログラム運営の目的とし、主催の東京都、運営協力のデロイトトーマツリスクアドバイザー合同会社、デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社、ジェトロが契約するアクセラレーター等の事業関係者間で共同利用をさせていただく場合がございます。また、ジェトロから関連するプログラムのご案内をさせていただく場合がございます。

コース名	分野	アクセラレーター	アクセラレーターの特徴	スケジュール			現地プログラム内容（予定）
				募集締切	プログラム開始時期（予定）	現地滞在時期（予定）	
ニューヨーク	指定なし ※重点分野：AI・Climate Tech・Clean Tech		ニューヨークを拠点に、各国の30以上のパートナーと連携してBootcampなどのプログラムを開催。200社以上のスタートアップを支援。	7月7日 (2025.07.01更新)	8月中旬	9月21日～27日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday 等
シリコンバレー	指定なし		シリコンバレーを拠点に、世界40カ国で3,700以上のスタートアップを支援。独自の投資家ネットワークを持ち、北米のみならずグローバルなサポートが可能。	7月14日	8月25日ごろ	10月下旬頃 (1～2週間)	・TechCrunch Disruptへの出展 ・メンタリング ・ネットワーキング ・Demoday 等 (2025.06.17更新)
英国	Cleantech, Sustainability 等		サステナビリティ領域に強みを持つ。ケンブリッジを中心とした独自ネットワークを通じ、ビジネス・金融・政府などのリーダーやイノベーターと協働。	7月7日	8月下旬	11月上中旬頃 (10～12営業日程度) (2025.06.17更新)	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday 等
ヨーロッパ	Digital Health, Fintech, Edtech, Frontier Tech, Green Tech, Investment	調整中		7月28日	9月中旬	3月1日～6日	・4YFNへの出展 ・メンタリング ・ビジネスマッチング 等
シンガポール	Deeptech, Advanced Manufacturing, Healthcare, Green tech, ICT, DX等		1,000社以上のテック系スタートアップを創業・育成・投資。東南アジア各国に広域なネットワークを有し、PMFをサポート。	7月14日	8月下旬	10月28日～11月1日	・SWITCHへの出展 ・ビジネスマッチング ・メンタリング ・現地エコシステム関係者とのネットワーキング 等
インドネシア	Digital, Medical, Agritech, Aquatech, Sustainability		ジャカルタを拠点にASEAN各国、オーストラリア、インドなどのスタートアップの支援実績あり。多岐にわたる分野の支援が可能。	8月4日	9月下旬	11月30日～12月4日	・メンタリング ・ビジネスマッチング ・ネットワーキング ・Demoday 等

プログラムに関するお問い合わせ

JETRO スタートアップ課（担当：岩井・鈴木（絵）・鈴木（七））
〒107-6006 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル7階
Email: JETRO_X-HUB_INQUIRY@jetro.go.jp



主催：  東京都

運営： JETRO

協力： **Deloitte.**
デロイト トーマツ