



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO OUTBOUND PROGRAM

ニューヨークコース
Powered by ERA
募集要項

X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO GLOBAL STARTUP ACCELERATOR IS A PLACE TO
ACCELERATE THE GROWTH AND SUPPORT OF THE STARTUP
COMPANIES IN TOKYO



東京都



JETRO

Japan External Trade Organization





— Index —

- 01  ミッション
Mission
- 02  得られる価値
Value
- 03  プログラム内容
Program
- 04  アクセラレーター
Accelerator
- 05  プログラムへの応募
Application
- 06  サポートパートナー
Support Partners
- 07  留意事項
Considerations

Mission

東京から、世界へ。

東京都は、東京の国際都市としての競争力維持、成長を目的として、東京から多くのグローバルに活躍するスタートアップ企業を創出するために、都内のスタートアップ企業等のグローバル展開を支援していくプログラムを提供しています。

本プログラムでは、シリコンバレー、ニューヨーク、ヨーロッパ、英国、シンガポール、インドネシアの6つのコースに分けて各地域へのグローバル展開を目的として、各地域のエコシステムに精通しているグローバルアクセラレーターと提携し、ブートキャンプやメンターとのメンタリング、展示会への出展等を通じて、ビジネスパートナーとの提携や投資家からの資金調達に至る機会を提供します。



X-HUB TOKYO
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

Value

- 1 ニューヨークのエコシステムに強い関係者ネットワークへのアクセス
- 2 1,000人以上の中から選べる幅広いERAメンター
- 3 ERAが投資した300社のポートフォリオ通じたビジネスストラテジーのノウハウ獲得

プログラムスケジュール&スクリーニングプロセス

企業募集・選考・結果通知

7月21日募集締切

Boot Camp / Acceleration Program
(オンライン、対面(東京)のいずれか又は両方)

8月下旬～9月下旬

現地プログラム
(ニューヨーク)

10月7日-10月11日

Follow-up Program
(オンライン)

10月中旬～1月(予定)

Startup Screening :

採択企業数 : 10社程度

応募企業の中から、JETROとアクセラレーター(ERA)にて、X-HUB TOKYOニューヨークコース参加企業を選考

Screening Criteria :

- 投資ラウンドがポストシード及びシリーズA
- 日本では既にPMF (Product-Market-Fit) を達成しており、一定のトラクションがある
- 北米展開を考えている
- 英語が話せるファウンダーやリーダー
- バリューポジションやチームの優位性など

エントリー締切:

7月21日 (日) 23:59 JST

エントリーはこちら

<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0067631Z>

Boot Camp:

- オリエンテーション : プログラムのオリエンテーション、参加企業のイントロダクションセッション、プログラムのオンボーディング
- レクチャー (例) :
 - ✓ Key Distinctions of Doing B2B Sales in the US
 - ✓ Interacting and Doing Business in the US
 - ✓ Qualifying Leads in the US
 - ✓ Mastering Your US Story (Storytelling)
- 現地企業・投資家との商談に向け、ピッチ練習
- ERAのポートフォリオ企業とのバイ面談や意見交換
- 1on1 Board Meeting

Acceleration Program:

- 顧客開拓を本格化するためのワークショップ・リードメンターおよびメンターによるメンタリングを実施
- ワークショップ (例) :
 - ✓ B2B Sales Lead Generation in the US
 - ✓ Pricing Your B2B SaaS Platform
 - ✓ Incorporation and Hiring in the US
 - ✓ B2B Sales Negotiation
 - ✓ Customer Success workshop
- 現地企業・投資家との商談に向け、ピッチ練習
- 現地企業・顧客・投資家などのエコシステム関係者とのネットワーク構築

Demo Day:

- 全米含む企業トップや投資家などに向けてピッチ
- 現地企業・顧客・投資家などのエコシステム関係者とのネットワーク構築

Business Matching:

- 現地エコシステム関係者、投資家とのネットワーキング機会の提供
- カンファレンス、ピッチ、ネットワーキングイベントへの参加

Post Program Follow Up:

- メンターと引き続き開拓に向けてレクチャーやメンタリングを実施
- 月1回は必ずメンターと面談を想定

現地プログラム概要

【プログラム時期】

10月7日（月）～10月11日（金）ニューヨーク現地集合・現地解散（予定）

※詳細なスケジュールは、現地プログラムの約1か月前にご案内いたします。

※無料（プログラムの受講、現地プログラム期間中の宿泊場所を無償提供）

※ただし、往復の航空券代等の現地渡航に要する経費は参加者負担

【プログラム内容】

- 現地エコシステム関係者、投資家などに向けたSales Pitch Showcaseの開催
- 現地エコシステム関係者とのネットワーキングイベント
- 販路開拓に関するメンターからのセッション
- エコシステム関連機関・現地テック企業への訪問
- 現地開催のカンファレンス、ピッチ、ネットワーキング機会のご紹介
- 滞在中のコワーキングスペースのご提供（ニューヨークでの現地関係者とのネットワーキング、個別の商談などにご活用いただけます。）

ニューヨークコースへの応募は、事前のオンラインプログラムの参加及び原則現地プログラムへの参加を要件とします。
また、同一の担当者がすべてのプログラムに参加いただくことを前提とします。

アクセラレーター



米国・ニューヨークを拠点にアーリーステージ・ファンドとアクセラレータ・プログラムを実施するアクセラレーター。

【過去実績】

アーリーステージ・ファンドとして、2011年以降、300社以上のスタートアップに投資。ERAのアクセラレータ・プログラムを活用したスタートアップは、合計USD 約2billionの投資を獲得し、そのうち50件はExitに成功、4社はユニコーン企業へと成長している。500人以上のメンター、13社のVenture Partner、35社のCorporate Partner/Sponsor等、幅広いネットワークを有する。

ERAのネットワークをさらに広げるため、2015年に「ERA Global」を設立。

「ERA Global」は世界各国のスタートアップの米国進出を実現するための高度なプログラムを企画・運営する。設立以降、各国の30以上のパートナーと連携してBootcampなどのプログラムを約35回開催。世界からの200社以上のスタートアップを支援。



幅広いメンター&アドバイザー（予定）



AARON ALPETER, HUBBLE
CONTACTS



AARON HOLIDAY, SAS
VENTURES



AARON WEBSTER,
CAMERON VENTURES



ADAM CHAGOFF, EQUAL
VENTURES



ADAM HARRIS, HEARST
DIGITAL MEDIA



ADAM NEWMAN, TYTON
PARTNERS



ADAM PAULUSICK, BCG
PLATINUM



ADAM SCHWARTZ,
TEEPUBLIC



ADRIAN CZEBINIAK,
ARTIVIST



ALAN CHUNG, FIRST DATA



ALBERT WENGER, UNION
SQUARE VENTURES



ALEX KONRAD, FORBES
MAGAZINE



ALEX LIRTSMAN, READY SET
ROCKET



ALEX POON, AICURE



ALEX TRYON, EXTRA YARN



ALEXA DEPASQUALE, GREY
GROUP



ALEXANDRA LEVICH,
FACEBOOK



ALEXANDRIA
DESARMIENTO,
MASTERCARD



ALEXANDROS BILIRIS,
COLUMBIA



ALI RAHIMTULA, CUE BALL
CAPITAL



Catalina Daniels
Venture Partner, ERA



Michael Zung
Co-Founder and CEO



Karim Fugel
B2B Sales Strategist



Valentina Corbetta
Head Of Strategy at QUAAB

ニューヨークコース プログラムエントリー

● 募集企業数
10社程度

● 選考方法
書類&インタビュー

● 参加費
無料

※プログラムの受講、現地プログラム期間中の宿泊場所を無償提供。ただし、往復の航空券代等の現地渡航に要する経費は参加者負担。

対象企業

- 1 都内スタートアップ企業であること（都内に事業所を有すること）
- 2 概ね創業10年以内の独立した企業であること
- 3 ビジネスディベロップメントの責任者を含む「チーム」が構成されていること
- 4 自社独自技術に裏付けられたプロダクトサービスを有し、日本国内において既にPMF（Product-Market-Fit）を達成しており、日本または米国に顧客を有するなど一定のトラクションがあること
- 5 英語がビジネスレベルで対応可能な、北米展開について意思決定権をお持ちの方が必ず参加できること
- 6 [ご利用条件](#)に同意いただき、本コースに関わる全てのプログラムに参加できること
- 7 事業成果把握のために事務局が行うアンケートを通じて海外展開に繋がる商談成約（業務提携、資金調達等）およびその見込みについて報告し、事業成果普及に協力できること

応募方法

エントリー締切までに1と2の両方をご提出ください

1 エントリーフォーム入力



2 ピッチ資料(英語)・企業ロゴを提出

エントリー締切：7月21日（日） 23:59 JST

※X-HUB TOKYOプログラムは最大2コースまで参加が可能です。

エントリーの際は、計画的にコース選定をご検討ください。

※参加者の自己都合によるキャンセルは、認められません。採択通知送付後に同意書を提出いただきます。同意書提出後にキャンセルされた場合は、ジェトロが参加準備に要した費用をご負担いただきます。

サポートパートナー

 **Onedrops** Webサイト：<https://www.onedrops.jp/>

グローバル関連 이슈&プロジェクトを中心に、変革に挑むリーダーの黒子として、経営アドバイザー・プロジェクト支援・組織/人材開発など支援。大企業からスタートアップまで、多くのリーダー人材に対する英語コーチングやピッチ指導なども実施。



講師名：Ryo Leo Murashige
ワンドロップス株式会社CEO
国内外での幅広いPJT経験を活かした社会インパクトを目指して、当社を創業。経営者/経営幹部に対する豊富なメンタリング経験を持ち、複数企業のアドバイザーも務める。



講師名：Nikalas Maclean
エグゼクティブコーチ
スタートアップ企業の海外ピッチ指導や上場企業のエグゼクティブコミュニケーションコーチングなど、多くのプロフェッショナルを指導した経験をもつ。

採択後、JETROより受講対象者にご案内します。

サポートプログラム

Communication Training (英語トレーニング)

※個別トレーニング120分（1社につき60分×計2回まで受講可）

- 1 PitchDeckをもとに、課題を抽出しながら、自身の訴求力の高め方、英語の言い回し、表現の仕方などをアドバイス。
- 2 経営者そして自社の魅力がグローバルに通用する伝わりやすいピッチとなることを目指す。
- 3 実際にネイティブ講師の前でピッチを行い、その場で表現の仕方や言い回しのフィードバックやアドバイスを受ける。

Deloitte.
デロイトトーマツ

デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社

海外プログラムにおける商談の確度を高めるため、採択後に事業者様の課題やニーズに合わせたサポートプログラムを用意しております。

（提供：デロイトトーマツベンチャーサポート(株)）

詳細はJETROを通してご案内いたします。
ぜひご活用ください。

サポートプログラム

-デロイトトーマツメンタリング-（ビジネスに関する個別メンタリング）※A-Cより複数選択可能

- A** 海外展開先のマーケット動向・業界の主要プレイヤー等の業界リサーチ方法のアドバイス
- B** 海外の大企業をはじめとする協業仮説の構築支援やビジネス面の横断的なメンタリング
- C** 英語で自社の強みや魅力を訴求するピッチデッキ作成に向けたアドバイス

-デロイトトーマツネットワーキングイベント-

海外事業展開に向けたネットワーキング機会に繋がるよう、デロイトトーマツの企画により本コース採択者様合同イベントを実施いたします。（詳細は別途ご案内いたします。）

キャンセル規定

参加者の自己都合によるキャンセルは、認められません。

採択通知送付後に同意書を提出いただきます。同意書提出後にキャンセルされた場合は、ジェトロが参加準備に要した費用をご負担いただきます。

留意事項

- 本事業は、戦争、情勢不安、天災、感染症、その他特別な事情により、ジェトロの判断で実施を見合わせる可能性があることを予めご了承ください。なお、本事業を変更・中止したことで発生する航空券等のキャンセル料を含む、参加者及び関係者が本プログラムへの参加のために支出した費用、提供した支援により直接・間接にかかわらず生じた結果に関連して発生する経費・損失及び損害については一切補償しないことをご承知おきください。
- エントリーいただいた内容について、ジェトロより確認させていただく場合があります。
- 参加はジェトロが参加者として適当であると承認することを要件とします。ジェトロは、参加者が参加資格を有しないことが判明した場合、参加の承諾、取り決めをしたときも含めて何時でも、それらが無効とすることができます。この場合、参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェトロにこれを賠償請求できないものとします。
- ジェトロが成果把握等のために実施するアンケートや電話・メールによるフォローアップ調査には必ずご回答願います。

- 参加者と商談相手のトラブルについては、一切責任を負いません。
- 参加者には、ジェトロの「反社会的勢力への対応に関する規程」第2条（下記URL参照）で定義する反社会的勢力に該当せず、かつ、それらと関係を有しないことを確約いただきます。（https://www.jetro.go.jp/ext_images/disclosure/antisocial/hansyakai-taiokitei.pdf）
- 以下の事項に反することが判明した場合、ジェトロは本プログラムへの参加を無効とします。参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェトロにこれを賠償請求できないものとします。
 - 過去に国・都道府県・区市町村等が実施する事業に関して、不正等の事故を起こしていないこと
 - 連鎖販売取引、ネガティブ・オプション（送り付け商法）、催眠商法、靈感商法など公的資金の支援先として適切でないと判断される業態を営むものではないこと
- 事業成果把握のために、ジェトロが実施するアンケート等にご協力いただくとともに、支援期間中及び支援終了後に関わらず、商談の成約、資金調達の成功、IPO（株式公開）等、ビジネスに進展があった場合、報告していただきます。また、支援期間中及び支援終了後一定期間（5年程度）についても、進捗状況等を報告していただきます。なお、報告いただいた内容や、本事業から得られた成果内容は、お断りの上、本事業の成果普及の一助とするため、セミナー、WEBサイト、報告書等各種手法により、企業名を含めた事業成果報告並びに東京都及びジェトロの広報活動に利用させていただく場合がございます。
- 本事業の成果普及及び情報発信のため、参加者を含む写真、インタビュー動画等を撮影することがあります。これらにご協力いただくとともに、肖像利用の了承をいただきます。
- 本プログラム選考通過時は、ジェトロは広報媒体にて会社名・会社ロゴ等を掲載させていただきますので、あらかじめご了承ください。
- 本プログラム応募・参加に伴う企業情報は、本プログラムにおける、審査、広報及びプログラム運営の目的とし、主催の東京都、運営協力のデロイトトーマツベンチャーサポート株式会社、ジェトロが契約するアクセラレーター等の事業関係者間で共同利用をさせていただく場合がございます。また、ジェトロから関連するプログラムのご案内をさせていただく場合がございます。

コース名	分野	アクセラレーター	アクセラレーターの特徴	スケジュール			現地プログラム内容（予定）
				募集締切	プログラム開始時期（予定）	現地プログラム時期（予定）	
シリコンバレー	指定なし		各スタートアップに即した丁寧な個別支援や、シリコンバレーでのネットワークに強み。	6月27日	7月30日ごろ	9月23日-27日	・現地エコシステムツアー ・メンタリング ・投資家とのスピードデーティング ・Demoday等
ニューヨーク	指定なし		ニューヨークを拠点に、各国の30以上のパートナーと連携してBootcampなどのプログラムを開催。200社以上のスタートアップを支援。	7月21日	9月上旬	10月7日-11日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday等
ヨーロッパ	Digital Health, Fintech, Edtech, Frontier Tech, Green Tech, Investment等		バルセロナを拠点とするコンサルティングファーム。コーポレートのイノベーション促進や、スタートアップとのマッチングに強みを持つ。	8月31日	10月中旬	3月2日-7日	・4YFNへの出展 ・メンタリング ・ビジネスマッチング等
英国	Cleantech, Sustainability等		サステナビリティ領域に強みを持つ。ケンブリッジを中心とした独自ネットワークを通じ、ビジネス・金融・政府などのリーダーやイノベーターと協働。	7月24日	9月上中旬	2月3日-14日	・メンタリング ・ネットワーキング ・ビジネスマッチング ・Demoday等
シンガポール	Deeptech, Advanced Manufacturing, Healthcare, Green tech, ICT, DX等		1,000社以上のテック系スタートアップを創業・育成・投資。東南アジア各国に広域なネットワークを有し、PMFをサポート。	7月8日	8月28日ごろ	10月27日-31日	・SWITCHへの出展 ・ビジネスマッチング ・メンタリング ・現地エコシステム関係者とのネットワーキング等
インドネシア	Fintech, Agritech, Deeptech, Healthcare, EC, Edtech		ジャカルタを拠点にASEAN各国、オーストラリア、インドなどのスタートアップの支援実績あり。多岐にわたる分野の支援が可能。	7月24日	9月上旬	11月11日-15日	・メンタリング ・ビジネスマッチング ・ネットワーキング ・Demoday等

プログラムに関するお問い合わせ

JETRO スタートアップ課（担当：森・岩井）
〒107-6006 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル6階
Email: JETRO_XHUB@jetro.go.jp



主催：  東京都

運営： JETRO

協力： **Deloitte.**
デロイト トーマツ