



X-HUB TOKYO  
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

# X-HUB TOKYO OUTBOUND PROGRAM

ニューヨークコース  
Powered by ERA Global  
エントリー要項

X-HUB TOKYO  
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

X-HUB TOKYO GLOBAL STARTUP ACCELERATOR IS A PLACE TO  
ACCELERATE THE GROWTH AND SUPPORT OF THE STARTUP  
COMPANIES IN TOKYO



東京都

JETRO

Japan External Trade Organization





# Index

- 01  Objectives ミッション
- 02  Full On-line プログラムの特徴
- 03  Program プログラム内容
- 04  Mentor メンター
- 05  Entry エントリー
- 06  Our Partner サポートパートナー
- 07  Considerations 留意事項

# Mission

## 東京から、世界へ。

東京都は、東京の国際都市としての競争力維持、成長を目的として、東京から多くのグローバルに活躍するスタートアップ企業を創出するために、都内のスタートアップ企業等のグローバル展開を支援していくプログラムを提供しています。

本プログラムでは、シリコンバレー、ニューヨーク、シンガポール、マニラ、ロンドン、ヨーロッパの6つのコースに分けて各地域へのグローバル展開を目的として、各地域のエコシステムに精通しているグローバルアクセラレーターと提携し、ブートキャンプやメンターとのメンタリング、展示会への出展等を通じて、ビジネスパートナーとの提携や投資家からの資金調達に至る機会を提供します。



X-HUB TOKYO  
GLOBAL STARTUP ACCELERATOR

コース名	分野	アクセラ	アクセラの特徴	プログラム開始時期(予定)	現地渡航時期(予定)	現地プログラム内容(予定)	現地渡航期間(予定)	募集締切
シリコンバレー	指定なし	10X Innovation Lab	各スタートアップに即した丁寧な個別支援や、シリコンバレーでのネットワークに強み	7月下旬	9月18日週	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ Disrupt視察(出展なし)</li> <li>・ 現地エコシステムツアー</li> <li>・ メンタリング・ Demoday</li> <li>・ ローカルコワーキングスペース利用等</li> </ul>	5日間	6月25日
ニューヨーク	指定なし	ERA Global	国・ニューヨークを拠点にアーリーステージ・ファンドとアクセラレータ・プログラムを実施する	8月下旬	10月23日-10月27日※	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ メンタリング</li> <li>・ ネットワーキング</li> <li>・ イベントへの参加</li> <li>・ Demoday 等</li> </ul>	5日間	8月4日
シンガポール	B2B.SaaS.AI, Blockchain, Fintech, DX, and others	RAINMAKING	東南アジア各国に広域なネットワークを有し、PMFをサポート	9月上旬	11月14-18日	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ Singapore Fintech Festivalへの出展</li> <li>・ ビジネスマッチング</li> <li>・ メンタリング</li> <li>・ 現地エコシステム関係者とのネットワーク</li> <li>・ コワーキングスペース利用等</li> </ul>	5日間	7月24日
マニラ	DX関連	Techshake	フィリピンの主要財閥・政府等広範なネットワークを有する	8月下旬	10月9日週	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ IGNITEへの出展</li> <li>・ メンタリング等</li> </ul>	2~4日間	7月14日
ロンドン	Deeptech, Healthcare, Cleantech. Digital tech	L Marks	大企業のイノベーションを推進するプラットフォームを特徴とし、90以上のオープンイノベーションプログラムを運営	9月上旬	1月下旬~2月	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 現地エコシステムツアー</li> <li>・ メンタリング・ マッチング</li> <li>・ Demoday等</li> </ul>	10日間	7月17日
ヨーロッパ	指定なし (ただし資金調達額が5M (USD) 以下かつ、既にプロダクトを持つ企業)	Beta-i	リスボン・ブリュッセル・ボストン・サンパウロを拠点に持ち、24か国のプロジェクトをサポート	9月上旬	11月12-17日	web summit (開催地:ポルトガル) への出展・メンタリング等	6日間	7月17日

※ニューヨークコースの現地渡航時期(予定)は6/1に公表した日程(10/30-11/3)から1週間前倒ししております。

## 参加することで得られる3つの価値

- 1 ニューヨークのエコシステムに強い関係者ネットワークへのアクセス
- 2 ニューヨークにおけるビジネスストラテジーのノウハウ獲得
- 3 ERAファンドからの直接投資の可能性

# プログラムスケジュール&スクリーニングプロセス



**Startup Screening :**  
採択企業数：10社程度

応募企業の中から、JETROとプログラムパートナー(ERA)にて、X-HUB TOKYO ニューヨークコース参加企業を選考

**エントリー締切**  
8月4日 (金) 17:00JST

**エントリーはこちら**  
<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0062966F>

**Boot Camp:**

- オリエンテーション：プログラムのオリエンテーション、参加企業のイントロダクションセッション、プログラムのオンボーディング
- レクチャー (例) :
  - ✓ Key Distinctions of Doing B2B Sales in the US
  - ✓ Interacting and Doing Business in the US
  - ✓ Qualifying Leads in the US
  - ✓ Mastering Your US Story (Storytelling)
- 現地企業・投資家との商談に向け、ピッチ練習
- ERAのポートフォリオ企業とのバイ面談や意見交換
- 1on1 Board Meeting

**Workshop (東京)**

- メンターが来日し、東京にて2日間のオンサイトプログラムを実施。(9月11日週を予定)

**Main Program:**

- 顧客開拓を本格化するためのワークショップ・リードメンターおよびメンターによるメンタリングを実施
- ワorkshop (例) :
  - ✓ B2B Sales Lead Generation in the US
  - ✓ Pricing Your B2B Saas Platform
  - ✓ Incorporation and Hiring in the US
  - ✓ B2B Sales Negotiation
  - ✓ Customer Success workshop
- 現地企業・投資家との商談に向けた、ピッチのブラッシュアップ
- 現地企業・顧客・投資家などのエコシステム関係者とのネットワーク構築

**Demo Day:**

- 全米含む企業トップや投資家などに向けてピッチ
- 現地企業・顧客・投資家などのエコシステム関係者とのネットワーク構築

**Business Matching:**

- 現地エコシステム関係者、投資家とのネットワーキング機会の提供
- カンファレンス、ピッチ、ネットワーキングイベントへの参加

**Post Program Follow Up:**

- メンターと引き続き開拓に向けてレクチャーやメンタリングを実施
- 月1回は必ずメンターと面談を想定

※6/1に公表した日程(10/30-11/3) から1週間前倒ししております。

# 現地渡航プログラム概要

## 【日程】

~~10月30日(月) ニューヨーク現地集合～11月3日(金)現地解散 (予定)~~

**10月23日(月) ニューヨーク現地集合～10月27日(金)現地解散 (予定)**

※詳細のスケジュール表は渡航1か月前頃にご案内させていただきます。

※上記期間中における宿泊費・現地移動費（現地における集合プログラム参加への移動費に限る）はJETROにて負担。

※往復の航空券代（集合までの移動費及び解散後の移動費を含む）、プログラム以外の経費は参加者負担。

※6/1に公表した日程から1週間前倒ししております。

## 【プログラム内容】

- ✓ 現地エコシステム関係者、投資家などに向けたSales Pitch Showcaseの開催
- ✓ 現地エコシステム関係者とのネットワーキングイベント
- ✓ 販路開拓に関するメンターからのセッション
- ✓ エコシステム関連機関・現地テック企業への訪問
- ✓ 現地開催のカンファレンス、ピッチ、ネットワーキング機会のご紹介
- ✓ 滞在中のコワーキングスペースのご提供（現地関係者とのネットワーキング、個別の商談などにご利用いただけます。）

**ニューヨークコースへの応募は、事前のオンラインプログラムの参加及び現地プログラムへの参加を要件とします。また、同一の担当者がすべてのプログラムに参加いただくことを前提とします。**

※現地渡航プログラムは感染症や渡航先の現地状況等によっては急遽渡航を中止し、オンラインプログラムに切替させていただきます。渡航が中止となった場合、参加者及び関係者が現地渡航プログラムへの参加のために支出した費用や関連する航空券代等のキャンセル料を含むその他の経費・損失及び損害は一切補償しないことをご承知ください。

# プログラムパートナー



米国・ニューヨークを拠点にアーリーステージ・ファンドとアクセラレータ・プログラムを実施するアクセラレーター。

## 【過去実績】

アーリーステージ・ファンドとして、2011年以降、300社以上のスタートアップに投資。ERAのアクセラレータ・プログラムを活用したスタートアップは、合計USD 約2billionの投資を獲得し、そのうち50件はExitに成功、4社はユニコーン企業へと成長している。500人以上のメンター、13社のVenture Partner、35社のCorporate Partner/Sponsor等、幅広いネットワークを有する。

ERAのネットワークをさらに広げるため、2015年に「ERA Global」を設立。

「ERA Global」は世界各国のスタートアップの米国進出を実現するための高度なプログラムを企画・運営する。設立以降、各国の30以上のパートナーと連携してBootcampなどのプログラムを約35回開催。世界からの200社以上のスタートアップを支援。

# 幅広いメンター&アドバイザー (予定)



 AARON ALPETER, HUBBLE CONTACTS	 AARON HOLIDAY, 645 VENTURES	 AARON WEBSTER, CAMERON VENTURES	 ADAM CHAGOFF, EQUAL VENTURES	 ADAM HARRIS, HEARST DIGITAL MEDIA
 ADAM NEWMAN, TYTON PARTNERS	 ADAM PALLUSICK, BCG PLATINIION	 ADAM SCHWARTZ, TEEPUBLIC	 ADRIAN CZEBINIAK, ARTIVEST	 ALAN CHUNG, FIRST DATA
 ALBERT WENGER, UNION SQUARE VENTURES	 ALEX KONRAD, FORBES MAGAZINE	 ALEX LIRTSMAN, READY SET ROCKET	 ALEX POON, AICURE	 ALEX TRYON, EXTRA YARN
 ALEXA DEPASQUALE, GREY GROUP	 ALEXANDRIA LEVICH, FACEBOOK	 ALEXANDRIA DESARMIENTO, MASTERCARD	 ALEXANDROS BILIRIS, COLUMBIA	 ALI RAHIMTULA, CUE BALL CAPITAL



**Karim Fugel**  
Club Director @ she!1K



**Erik M.**  
Co-Founder REFASHIOND OS



**Josh Lustgarten**  
Vice President,  
Monetization at TextNow



**Valentina Corbetta**  
Head Of Strategy at QUAAB

# プログラム応募対象・条件

● 募集企業数  
10社程度

● 選考方法  
書類&インタビュー

● 参加費  
無料

※現地渡航プログラム期間中の宿泊費、現地移動費はJETROにて負担。  
ただし、渡航費およびプログラム外の経費は各自負担。

## 対象企業

- 1 都内スタートアップ企業であること（都内に事業所を有すること）
- 2 創業から概ね10年以内の独立した企業であること
- 3 ビジネスディベロップメントの責任者を含む「チーム」が構成されていること
- 4 自社独自技術に裏付けられたプロダクトサービスを有しており、日本国内において既にPMF（Product-Market-Fit）を達成しているほか、一定のトラクションがあること
- 5 英語がビジネスレベルで対応可能な、意思決定権をお持ちの方が必ず参加できること
- 6 [ご利用条件](#)に同意いただき、本コースに関わる**全ての**プログラムに参加できること
- 7 事業成果把握のために事務局が行うアンケートを通じて海外展開に繋がる商談成約（業務提携、資金調達等）およびその見込みについて報告し、事業成果普及に協力できること

# 応募方法

エントリー締切までに1と2の両方をご提出ください。

1 エントリーフォーム入力



2 ピッチ資料(英語)、企業ロゴを提出

**エントリー締切：8月4日（金）17:00JST**

※X-HUB TOKYOプログラムは最大2コースまで参加が可能です。

エントリーの際は、計画的にコース選定をご検討ください。

※参加者の自己都合によるキャンセルは、止むを得ない場合を除き認められません。採択通知送付後のキャンセルが発生した場合は、ジェトロが参加準備に要した費用の一部をご負担いただく場合がございます。

## サポートパートナー

## Onedrops Webサイト：<https://www.onedrops.jp/>

グローバル関連イシュー&プロジェクトを中心に、変革に挑む企業のパートナー/参謀として、経営アドバイザー・ソリューション&事業開発・組織人材課題の解決などを支援。

またエグゼクティブ向け英語研修『SPARKDOJO』を運営、英語でのピッチやリーダーシップコミュニケーションを指導。



**講師名：Ryo Leo Murashige**  
ワンドロップス株式会社CEO  
国内外での幅広いPJT経験を活かして、各界リーダーの状況突破を支援する各種サービスを展開。複数企業経営者のアドバイザーも務める。



**講師名：Nikalas Maclean**  
キータレント育成コーチ  
海外ピッチイベントに向けたピッチ指導や上場企業エグゼクティブへのコミュニケーションコーチングなど、豊富な指導経験をもつ。

採択後、希望者のみ受講可。

受講ご希望の方はJETROにお問い合わせください。

**Deloitte.**  
デロイトトーマツ

デロイトトーマツベンチャーサポート株式会社

海外プログラムにおける商談の確度を高めるため、採択後に個別の事業者様の課題やニーズに合わせたサポートプログラムを用意しております。（提供：デロイトトーマツベンチャーサポート(株)）

プログラム受講を希望する場合は、直接下記にお問い合わせください。

担当：藤野 [nanaho.fujino@tohmatu.co.jp](mailto:nanaho.fujino@tohmatu.co.jp)  
森下 [suie.morishita@tohmatu.co.jp](mailto:suie.morishita@tohmatu.co.jp)

## サポートプログラム

### Communication Training (英語トレーニング)

※個別トレーニング120分（1社につき60分×計2回まで受講可）

- 1 PitchDeckをもとに、課題を抽出しながら英語の言い回し、言葉の選び方、表現の仕方などをアドバイス。
- 2 自社の魅力がグローバルに通用する伝わりやすいプレゼンテーションを目指す。
- 3 実際に講師の前でピッチを行いその場で発音、言い回しのアドバイスを受けることが可能です。

## サポートプログラム

### Business Consulting (ビジネスに関するアドバイス)

- 1 海外展開先のマーケット動向、業界の主要プレイヤー等の業界リサーチ方法のアドバイス
- 2 海外の大企業をはじめとする協業仮説の構築支援やビジネス面の横断的なメンタリング
- 3 英語で自社の強みや魅力を訴求するピッチデッキ作成に向けたアドバイス

- ジェトロの責任に帰すことのできない事由による参加者と商談相手のトラブルについては、一切責任を負いません。
- 参加者には、ジェトロの「反社会的勢力への対応に関する規程」第2条（下記URL参照）で定義する反社会的勢力に該当せず、かつ、それらと関係を有しないことを確約いただきます。（[https://www.jetro.go.jp/ext\\_images/disclosure/antisocial/hansyakai-taiokitei.pdf](https://www.jetro.go.jp/ext_images/disclosure/antisocial/hansyakai-taiokitei.pdf)）
- 過去に国・都道府県・区市町村等が実施する事業に関して、不正等の事故を起こしていないこと
- 連鎖販売取引、ネガティブ・オプション（送り付け商法）、催眠商法、靈感商法など公的資金の支援先として適切でないと判断する業態を営むものではないこと
- これらに該当することが判明した場合、ジェトロは本プログラムへの参加を無効とします。参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェトロにこれを賠償請求できないものとします。
- 事業成果把握のために、ジェトロが実施するアンケート等にご協力いただくとともに、支援期間中および支援終了後に関わらず、商談の成約、資金調達の成功、IPO（株式公開）等、ビジネスに進展があった場合報告していただきます。また、支援期間中および支援終了後一定期間（5年程度）についても、進捗状況等を報告していただきます。なお、報告いただいた内容や、本事業から得られた成果内容は、お断りの上、本事業の成果普及の一助とするため、セミナー、WEBサイト、報告書等各種手法により、企業名を含めた事業成果報告並びに東京都及びジェトロの広報活動に利用させていただく場合がございます。
- 本事業の成果普及および情報発信のため参加者を含む写真、インタビュー動画等を撮影することがあります。これらにご協力いただくとともに、肖像利用の了承をいただきます。
- 本プログラム選考通過時は、ジェトロは広報媒体にて会社名・会社ロゴ等を掲載させていただきますので、あらかじめご了承ください。
- 本プログラム応募・参加に伴う企業情報は、本プログラムにおける、審査、広報及びプログラム運営の目的とし、主催東京都、運営協力のデロイトトーマツベンチャーサポート株式会社、ジェトロが契約するアクセラレーター等の事業関係者間で共同利用をさせていただく場合がございます。

## キャンセル規定

参加者の自己都合によるキャンセルは、止むを得ない場合を除き認められません。  
採択通知送付後のキャンセルが発生した場合は、ジェトロが参加準備に要した費用の一部をご負担いただく場合がございます。

## 留意事項

- ジェトロは、戦争、情勢不安、天災、感染症、その他特別な事情により、ジェトロの判断で本事業実施を見合わせることもあることを予めご了承ください。また、ジェトロが本事業を変更・中止したことや、ジェトロが提供した支援により直接・間接にかかわらず生じた結果について、参加者及び関係者の本プログラムへの参加のために支出した費用や関連する航空券代等のキャンセル料を含むその他の経費・損失及び損害は一切補償しないことをご承知おきください。
- エントリーいただいた内容について、ジェトロより確認させていただく場合があります。
- 参加はジェトロが参加者として適当であると承認することを要件とします。ジェトロは、参加者が参加者の資格を有しないことが判明した場合、参加の承諾、取り決めをしたときも含めて何時でも、それらを無効とすることができます。この場合、参加者は、参加の無効に起因し又は関連して生じた如何なる損害についてもジェトロにこれを賠償請求できないものとします。
- ジェトロが成果把握等のために実施するアンケートや電話・メールによるフォローアップ調査には必ずご回答願います。

# プログラムに関するお問い合わせ

JETRO スタートアップ課（担当：近藤・伊藤）  
〒107-6006 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル6階  
Email: JETRO\_XHUB@jetro.go.jp



主催：  東京都

運営： JETRO

協力：  Deloitte.  
デロイトトーマツ