



J-StarX

Local to Global Successコース

- 起業前・アジアコース
- 起業前・北米コース
- 起業後・北米コース
- Deeptech・欧州コース

Course No. A232

Course No. A213

Course No. A212

Course No. A222

募集要項

応募締め切り：2024年9月30日（月） 12:00（JST）

JETRO

日本貿易振興機構(ジェトロ)

INDEX

- 01 | コース概要
- 02 | プログラム構成
- 03 | スケジュール
- 04 | 対象者・応募要件
- 05 | 費用負担
- 06 | 選考プロセス・基準
- 07 | 応募方法
- 08 | 注意・免責事項
- 09 | 問合せ先

01 OUTLINE | コース概要

目的

地方発スタートアップのグローバル化を推進するため、地方でのオフラインイベント等を通じて、グローバルスケールで活躍するために必要なスキル習得と、国外スタートアップエコシステムのキープレイヤーらとのネットワーク構築を目指す

1	ボーン・グローバルな起業に必要な海外展開マインドの醸成
2	グローバル展開のための基礎知識の習得、バリュー・プロポジションのブラッシュアップ
3	世界トップレベルのアクセラレーター、VC等とのネットワーク形成

派遣先（Local to Global Successコースに包含される4種のコース）

起業前・アジアコース	：シンガポール
起業前・北米コース	：アメリカ・シリコンバレー
起業後・北米コース	：アメリカ・シリコンバレー
Deeptech・欧州コース	：イギリス・ロンドン

主な対象

対象者	将来的にグローバルにスケールアップすることを志す起業前後の全国の起業家
ステージ	主に起業前、シード・アーリー
分野	不問
その他	応募時点で18歳以上の日本在住の方

*渡航対象者等の応募条件の詳細は「04|対象者・応募要件」をご確認ください



02 PROGRAM STRUCTURE | プログラム構成 – 全体像



Local to Global Successコースは、主な対象者×渡航先によって、4つのコースに分かれています

	起業前・アジアコース	起業前・北米コース	起業後・北米コース	Deeptech・欧州コース
主な対象者	起業前の方	起業前の方	起業後の方	起業前後の方
分野	特になし	特になし	特になし	Deeptech
渡航先	シンガポール	シリコンバレー	シリコンバレー	ロンドン
定員	約30名	約20名	約30名	約20名
海外派遣日程	2024年 11月24日（日） ～30日（土）	2025年 1月12日（日） ～19日（日）	2024年 11月17日（日） ～24日（日）	2024年 12月8日（日） ～15日（日）

02 PROGRAM STRUCTURE | プログラム構成 – 全体像



起業前
アジア

起業前
北米

起業後
北米

DeepTech
欧州

1

Preparation Phase 国内プログラム①



セミナー・ワークショップ (約300名*)

グローバルマインドセットの醸成と起業直後のスタートアップに必要な知識の習得を目的とした講義を提供併せて、地方の起業家が参加者同士の繋がりを創出できるように、約10か所の地方都市においてオフライン及びオンラインで開催予定

2

Acceleration Phase 国内プログラム②



セミナー&グループコーチング メンタリング (100名*)

起業直後のスタートアップが理解しておくべき実践的なスキル・知識を体系的に提供し、自身の事業への落とし込みを支援

3

Overseas Program Phase 渡航プログラム



海外派遣 (100名*)

世界トップクラスのスタートアップエコシステムを有する各地への渡航を通じ、各自の事業内容の現地での適応可能性の検証および市場理解・顧客インタビュー機会を提供

※ 起業前・アジアコース、起業前・北米コース、起業後・北米コース、DeepTech・欧州コースそれぞれでコンテンツは異なります

4

Extension Phase& Demo Day フォローアップ&ピッチイベント



フォローアップ ピッチイベントでの登壇 (20名*)

海外展開において必須となる英語によるピッチのブラッシュアップを通じ、完成度の高い英語でのピッチ・Q&A対応といったスキル向上の機会を提供

1 Preparation Phase | セミナー・ワークショップ

グローバルマインドセットの醸成と起業直後のスタートアップに必要な知識の習得を目的とした講義を提供併せて、地方の起業家が参加者同士の繋がりを創出できるように、約10か所の地方都市においてオフライン及びオンラインで開催予定

定員

約300名*

* 起業前・アジアコース、起業前・北米コース、起業後・北米コース、Deeptech・欧州コースの参加者 合計人数

日程

2024年10月中旬～11月中旬

各地方都市でのオフライン/オンライン開催

(オフライン開催予定地: 札幌市、仙台市、新潟市、浜松市、名古屋市、大阪市、京都市、神戸市、広島市、福岡市、北九州市)

概要

・ セミナー・ワークショップ（最大11回）

- 競合分析やビジネス成功/失敗事例等、起業後にフォーカスした基礎知識の獲得
- ユーザーインタビューや海外VCからの資金調達、ピッチイベント等、海外渡航プログラムに向けた予備知識を提供

※ 使用言語：日本語

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

1 Preparation Phase | セミナー・ワークショップテーマ

グローバルマインドセットの醸成と起業直後のスタートアップに必要な知識の習得を目的とした講義を提供
各コースでの実施予定テーマは次の通り

起業前・アジアコース 起業前・北米コース	起業後・北米コース	Deeptech・欧州コース
【共通】オリエンテーション／自身のストーリーを共有しよう／Pitch coaching／顧客インタビュー（半日での実施）		
創業への踏み切り方	競合分析	バリュープロポジション
Co-founderと創業する	Startup101	研究者の多様なキャリア
ビジネスアイデアの作り方		創業時のチームの作り方
【共通】海外VCからの資金調達		
Pitch event		

※ プログラムの内容は変更となる場合があります
※ 各地方都市でのオンライン/オフライン開催

2 Acceleration Phase | セミナー&グループコーチング、メンタリング

起業直後のスタートアップが理解しておくべき実践的なスキル・知識を体系的に提供し、自身の事業への落とし込みを支援

定員

100名*

*起業前・アジアコース：約30名、起業前・北米コース：約20名、起業後・北米コース：約30名、Deeptech・欧州コース：約20名

日程

2024年11月中旬～2025年1月下旬

セミナー：オンライン形式 ネットワーキングイベント：ハイブリッド形式（オンライン＋オフライン形式）

概要

・ セミナー（週2-3回実施）

- プロダクトマネジメントの手法から交渉の仕方まで、多岐にわたる講義を通じて、海外展開の際にスタートアップが抱える課題の解決策を提供

・ ネットワーキングイベント

- 同じ市場を目指す参加者同士の結束力を構築するためのイベントを開催

・ メンタリング（最大5回）

- メンタリングを通じて、海外展開にあたる事業のアウトプットをし、現地での事業の可能性の探索

※ 使用言語：日本語（同時通訳付きで英語講義の可能性有）

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

3 Overseas Program Phase | 海外派遣 起業前・アジアコース（シンガポール）



起業前の方向けに、世界トップクラスのスタートアップエコシステムを有するシンガポールへの渡航を通じ、起業する前から海外を見据えられるマインドセットの醸成機会やアイデアの事業化に関するコンテンツを提供

定員

約30名

日程

2024年11月24日（日）～30日（土）（日本発着）

※変更の可能性があります。予め前後の日程の確保をお願いします

概要

• ワークショップ

- 顧客インタビューのロールプレイ、現地起業家との対談

• メンタリング

- メンターによる、シンガポール市場に適したプロダクトのブラッシュアップ

• 企業面談・顧客インタビュー

- 現地の大企業との協業の可能性を探索
- 渡航期間中に構築したネットワークを通じ、現地ニーズの把握およびサービス・プロダクトのローカライズに関するアイデアを把握

※ 使用言語：英語（日本語通訳あり）

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

3 Overseas Program Phase | 海外派遣 起業前・北米コース（シリコンバレー）



起業前の方向けに、世界トップクラスのスタートアップエコシステムを有するシリコンバレーへの渡航を通じ、起業する前から海外を見据えられるマインドセットの醸成機会やアイデアの事業化に関するコンテンツを提供

定員

約20名

日程

2025年1月12日（日）～19日（日）（日本発着）

※変更の可能性があります。予め前後の日程の確保をお願いします

概要

• ワークショップ

- 顧客インタビューのロールプレイ、現地起業家との対談

• メンタリング

- メンターによる、米国市場に適したプロダクトのブラッシュアップ

• 企業面談・顧客インタビュー

- 現地の大手企業との協業の可能性を探索
- 渡航期間中に構築したネットワークを通じ、現地ニーズの把握およびサービス・プロダクトのローカライズに関するアイデアを把握

※ 使用言語：英語（日本語通訳あり）

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

3 Overseas Program Phase | 海外派遣 起業後・北米コース（シリコンバレー）



起業後の方向けに、世界トップクラスのスタートアップエコシステムを有するシリコンバレーの渡航を通じて、海外展開に必須となる基礎知識を幅広く提供

定員

約30名

日程

2024年11月17日（日）～24日（日）（日本発着）

※変更の可能性があります。予め前後の日程の確保をお願いします

概要

• ワークショップ

- 顧客インタビューのロールプレイ、現地起業家との対談

• ピッチ/ネットワークキングイベント

- 現地の起業家や企業とのネットワーク構築
- Plug and Playが主催する大型ピッチイベント「Summit」への参加およびピッチ登壇 ※ピッチ登壇は一部参加者に限る

• 企業面談・顧客インタビュー

- 現地の大企業との協業の可能性を探索
- 渡航期間中に構築したネットワークを通じ、現地ニーズの把握およびサービス・プロダクトのローカライズに関するアイデアを把握

※ 使用言語：英語（日本語通訳あり）

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

3 Overseas Program Phase | 海外派遣 Deeptech・欧州コース（ロンドン）



起業前後の方向けに、大学発スタートアップが多数輩出されるスタートアップエコシステムを有するイギリスへの渡航を通じ、キャリア形成のヒントや大学とのIPに関わる交渉等、Deeptech関連スタートアップの特有の課題に応じたコンテンツを提供

定員

約20名

日程

2024年12月8日（日）～15日（日）（日本発着）

※変更の可能性があります。予め前後の日程の確保をお願いします

概要

・ ワークショップ

- 顧客インタビューのロールプレイ、現地起業家との対談

・ ネットワークキングイベント

- 現地の起業家、現役MBA生、企業とのネットワーク構築

・ 企業面談・顧客インタビュー

- 現地の大企業との協業の可能性を探索
- 渡航期間中に構築したネットワークを通じ、現地ニーズの把握およびサービス・プロダクトのローカライズに関するアイデアを把握

※ 使用言語：英語（日本語通訳あり）

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

4 Extension Phase & Demo Day | メンタリング・ピッチイベントでの登壇

海外展開において必須となる英語によるピッチのブラッシュアップを通じ、完成度の高い英語でのピッチ・Q&A対応といったスキル向上の機会を提供

定員

20名*

*起業前・アジアコース、起業前・北米コース、起業後・北米コース、Deeptech・欧州コースの参加者 合計人数

日程

Extension Phase：2025年1月下旬～2月中旬 Demo Day：2025年2月下旬

概要

- 伴走支援（週1回）
 - Plug and Playが有する大企業や投資家とのネットワークを活用した、協業可能性や投資機会の創出
- Demo Day
 - ハイブリッド形式で英語でのピッチ及びQ&Aの機会を通じた、ビジネス・投資機会の提供

※ 使用言語：日本語、英語（Demo Dayのみ）

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

※ Extension Phase & Demo Dayの参加者は事務局およびジェトロにて決定します

02 PROGRAM STRUCTURE | プログラム構成 – メンターの紹介



真田 諒氏
CEO/ WeAdmit
Technologies, Inc.

三菱商事人事部、リンクアンドモチベーション（インターン）、中高生向けキャリア教育NPO法人アスデッサン創業（副業）を経て、2017年にWeAdmit Technologies, Inc.を創業。一貫して若者のキャリア支援を軸に事業を推進してきた。現在米国30州以上でオンライン大学受験コンサル事業「WeAdmit」を展開中。



Zak Murase氏
Partner / AZCA, Inc.
Managing Director
/ Pacific Sky
Partners

シリコンバレー在住26年。2013年に米国ソニーを退社後、グローバルブレインのシリコンバレーオフィス代表として、KDDI、三井不動産などのCVCファンドからのアメリカのスタートアップへの投資を担当。2017年に独立しPacific Sky Partnersを創業。日本企業のシリコンバレーにおけるCVC投資活動をサポート。2020年にはPlug and Play Japanの投資チームヘッドとして日本のスタートアップ投資を担当。現在は日米で戦略コンサルティングを手がけるAZCAのパートナーとして、日本企業向けに新規事業開発のプロジェクトを主導する傍ら、スタートアップのアドバイザーや、日本の学生や起業家の育成活動に携わる。



Nathan Gold氏
High-Stakes
Speaker Coach and
Keynote Speaker/
The Demo Coach

2000年にThe Demo Coachを設立。キャリアを通じて15,000以上のプレゼンテーションのコーチングを実施。Glue Networks、Bill.com、Education.com、U3、SanDisk、Symbol Technologies、Nokia、IBMなどの大小の企業で、より魅力的で記憶に残るプレゼンテーションを設計、スクリプト作成などを支援し、聴衆を魅了するスピーカーになるためのコーチング経験を豊富に有する。ウォール・ストリート・ジャーナル紙は彼を「エレベーターピッチの専門家」と称賛。

PLUGANDPLAY

Plug and Play

URL : <https://www.plugandplaytechcenter.com/>

- 世界トップレベルのアクセラレーター/ベンチャーキャピタルで、Health、Mobility、Food&Beverage、Deeptech、Energyなど幅広い分野を支援の対象としている
- シリコンバレーに本社を構えるイノベーションプラットフォームとして、大手企業と国内外のスタートアップのビジネスマッチング、スタートアップ投資を通して、グローバル規模で時代をリードする企業を支援している
- 2006年に設立以降、2,000社以上の投資実績を有し、多数のユニコーン企業を輩出。投資先一例：PayPal, SoundHound, Course Hero, Dropbox, LendingClub, Honey, Guardant Health, N26, Rappi, Hippo, Apply Board, Kustomer, BigIDなど。



世界に**60拠点**を持ち、グローバルに支援を展開



設立してから**35,000社**以上の企業を支援



550社以上の大手企業のネットワークを有する

03 SCHEDULE | スケジュール

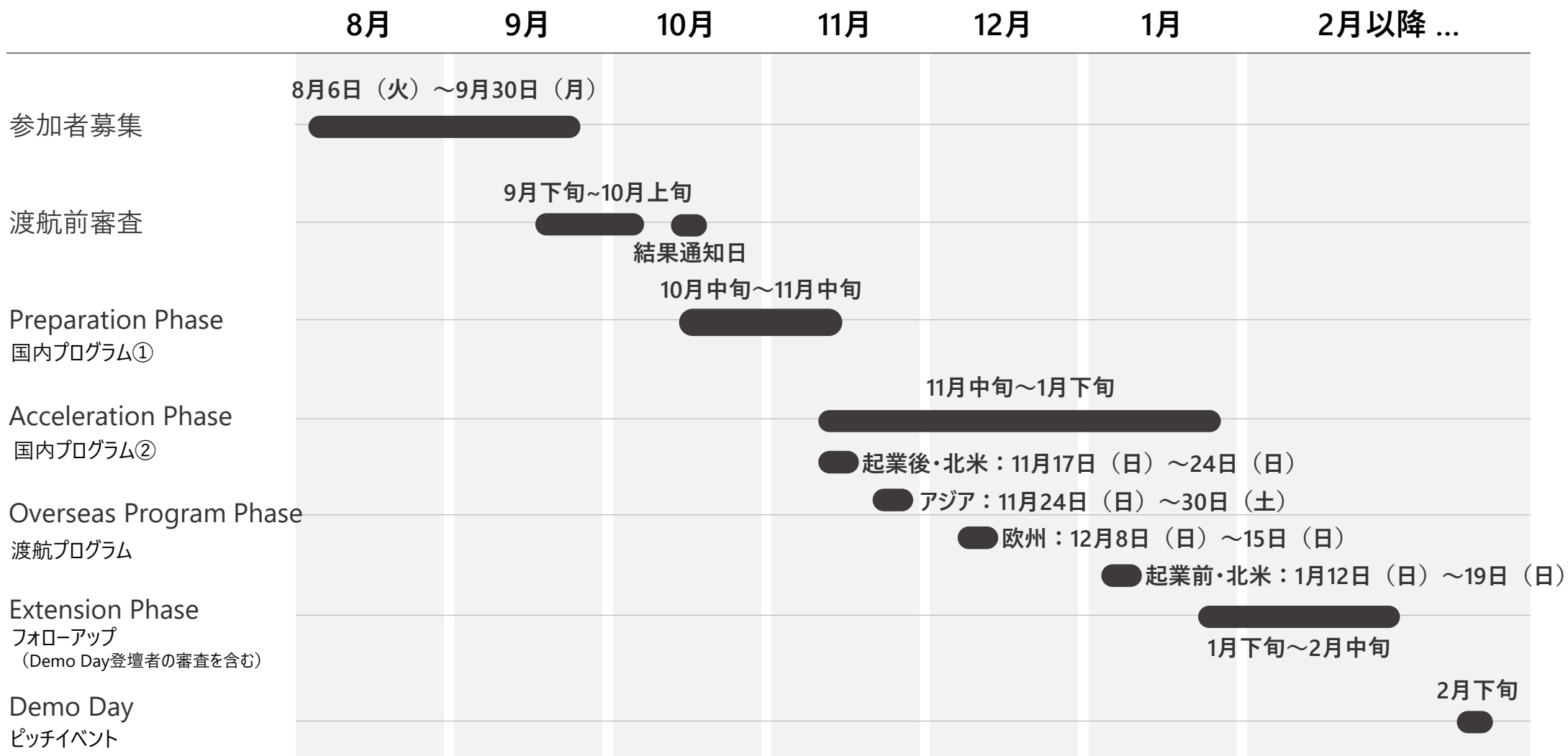


アジア
起業前

北米
起業前

北米
起業後

欧州
DeepTech



定員

- Preparation Phase：約300名*
- Acceleration Phase：100名
(起業前・アジアコース：約30名、起業前・北米コース：約20名、
起業後・北米コース：約30名、Deeptech・欧州コース：約20名)
- Overseas Program：100名
(起業前・アジアコース：約30名、起業前・北米コース：約20名、
起業後・北米コース：約30名、Deeptech・欧州コース：約20名)
- Extension Phase & Demo Day：20名*

*起業前・アジアコース、起業前・北米コース、起業後・北米コース、
Deeptech・欧州コースの参加者 合計人数

主な対象

対象者	将来的にグローバルにスケールアップすることを志す 起業前後の全国の起業家
ステージ	主に起業前、シード・アーリー
分野	不問
その他	応募時点で18歳以上の日本在住の方

応募要件

コース参加者*は以下の全ての条件を満たすこと

1. 本コース全日程に参加可能であること
2. オンラインで参加するための設備、環境を準備できること
3. 日本語が日常会話レベルであること
4. 参加後のアンケート等に協力いただけること
5. 応募時点で18歳以上の日本在住の方であること

*本コースは経済産業省・ジェトロが連携して行うプロジェクトであり
随時、フォローアップアンケートや成長過程の調査を実施します

参加者による費用負担

- 海外での移動、飲食費用、通信費、VISA代、保険費などのその他発生する費用
- （対面開催の場合）国内プログラム及びフォローアップ時の国内・交通費・宿泊費
- その他「主催者による費用負担」以外のすべての費用

主催者による費用負担（現物支給）

- プログラム受講料
- 海外派遣に係る国内での移動
 - 成田/羽田空港から現住所が直線距離で100km以上離れている、かつ航空券または新幹線が必要な地域にお住まいの方はジェトロが費用負担、手配
- 海外航空券
- 海外滞在時の宿泊費
- ※ 上記は全てジェトロにて手配の上、支給します。参加者に上記費用を支払うものではありません
- ※ 円安やインフレ等の状況を鑑み、来年度以降の主催者側費用負担を縮小また廃止する可能性があります

06 SELECTION PROCESS・CRITERIA | 選考プロセス・基準



選考基準

- 招聘するメンターならびにジェトロがサポート可能であること
- 本コースの参加によって、スケールアップが見込まれること
- 製品、技術、サービスアイデアの新規性や競争優位性があること
- 原則、他の同年度J-StarX対象コースにて渡航プログラムに参加していないこと
- 本プログラムは地域発スタートアップの海外展開や、ボーングローバルな企業支援を目指すため、選定の際にスタートアップ・エコシステム拠点都市やスタートアップ都市推進協議会加盟都市など、地域バランスも加味して選考いたします。
- (前年度参加者のみ) 参加理由に妥当性があること

*起業前・アジアコース、起業前・北米コース、起業後・北米コース、Deeptech・欧州コースの参加者 合計人数

※本コースよりも上級者向け（レベルが高い、ミドルステージ向け等）のJ-StarXコースへの申し込みは可能です。重複の可否はジェトロにて判断いたします。

以下の情報をご提出ください。応募者ご自身が、起業をされているか否かで提出条件が異なります。**2024年9月30日（月） 12:00（JST）締切**

起業区分	コース	応募フォーム	プレゼン 資料提出
起業前 の方	- 起業前・アジアコース - 起業前・北米コース - Deeptech・欧州コース （うち、起業前の方）	○ 必須 詳細は21ページ	△ 任意 詳細は22・23ページ
起業後 の方	- 起業後・北米コース - Deeptech・欧州コース （うち、起業後の方）	○ 必須 詳細は21ページ	○ 必須 詳細は22・23ページ

ご希望のコースを応募フォーム上で第一希望および第二希望としてお選びいただけます

例①：第一希望が「起業前・アジアコース」の方は、応募フォームを**必ず**ご提出ください。またプレゼンテーション資料（日本語）を**任意**でご提出ください

例②：第一希望が「Deeptech・欧州コース」かつ起業後の方は、応募フォームとプレゼンテーション資料（日本語）を**必ず**ご提出ください

応募フォーム

2024年9月30日（月） 12:00（JST）締切

- 応募内容について、審査を行い、採択可否の通知を行います
- 必要に応じ、ジェットロによる個別面談を行う可能性があります
- 審査結果に対する問い合わせには一切お答えできませんので、予めご了承ください
- ご希望のコースを応募フォーム上で第一希望および第二希望としてお選びいただけます
- 誓約書とパスポートの写真が掲載されたページのコピーを提出いただきますので、お手元にご用意ください。詳細は**応募受付メール**に記載されています

プレゼンテーション資料の提出方法・プロセス（起業前の方：△（任意）、起業後の方：○（必須））

Step 1

資料作成

スライド（日本語）にて作成

※原則PowerPointで作成し、PDF形式に変換

Step 2

格納（アップロード）

作成したピッチデック資料を
右に記載のリンクから
アップロード

■プレゼンテーション資料の格納先は[こちら](#)

※ 上記リンクへの提出が難しい方は、j-starx@jetro.go.jp宛てに、メールでご提出ください。その場合は、メールの件名は「Local to Global Success_コース名_所属先名_氏名」とし、本文にプログラム名、企業名、氏名をご記載の上ご提出ください

プレゼンテーション資料作成の留意点

- 次のページに示す記載内容を含む形でご作成ください
- ファイルは原則PowerPointで作成し、PDF形式に変換してご提出ください（ファイルサイズは10MB以下）
- ファイル名は「Local to Global Success_コース名_所属先名_氏名.pdf」としてください
- 2024年9月30日（月） 12:00（JST）までにご提出ください

プレゼンテーション資料に記載する内容 **（起業前の方：△（任意）、起業後の方：○（必須））**

以下の内容をプレゼンテーション資料にご記載ください

■起業前の方：△（任意）

事業アイデア、もしくはプロトタイプについて以下の4項目を任意でスライドに記載してください。また、ご自身のお名前を1ページ目左上にご記載ください

1. 何のために本コースに参加したいのか（自己PR）
2. 解決すべき課題
3. 解決策の説明（事業アイデア等）
4. 事業展望（海外展開を含む）

※資料は日本語でご作成ください（英語も対応可）

※スライドのデザインは問いません

※表紙は不要、最大5ページでご作成ください

■起業後の方：○（必須）

プロトタイプについて以下の9項目をスライドに記載してください。また、ご自身のお名前を1ページ目左上にご記載ください

1. 解決すべき問題
2. 解決策の説明（プロダクト・サービス概要等）
3. バリュープロポジション
4. マーケットサイズ
5. 競合情報
6. ビジネス/収益モデル
7. トラクション
8. チーム体制
9. 事業展望（海外展開を含む）
10. 知財関連（任意）

※資料は日本語でご作成ください（英語も対応可）

※スライドのデザインは問いません

※表紙は不要、最大10ページでご作成ください

1. ジェトロでは、本募集要項P.17の「主催者による費用負担」に記載した項目のみ負担しますが、それ以外のすべての費用は一切支給しません
2. コース参加者に発生した損害などについて、一切の補償を致しかねますのでご了承ください
3. 必要に応じて現地での交渉先との面談などにもメンター・他ジェトロ職員が同行をさせていただき、帰国後も成果把握、進捗確認などにご協力をいただきます
4. 本コースに選考通過後はジェトロ事業の紹介、成果報告のため外部公開をさせていただく場合がありますので、ご了承ください
(内容は事前に確認をさせていただきます)
5. 原則としてJ-StarX事業は同一年度内で一つのみが参加可能となっております。ご注意ください

※本コースよりも上級者向け（レベルが高い、Intermediate・Advanced向け等）のJ-StarXプログラムへの申し込みは可能です
重複の可否はジェトロにて判断いたします

免責事項

上記詳細及びその他については、[免責事項](#)をよくお読みの上、応募をお願いいたします

※国内研修やフォローアップがオフライン開催となった場合に会場または会場近辺までの交通費・宿泊費を提供いたします

キャンセル規定

如何なる理由においても、航空券及び宿泊手配後の変更・キャンセルは認められません

キャンセル料、もしくは変更料が発生する場合はご自身にて負担いただきます

コース名	Local to Global Successコース 起業前・アジアコース 起業前・北米コース 起業後・北米コース Deeptech・欧州コース
実施機関	ジエトロ イノベーション部 スタートアップ課
担当者	近藤、竹村、山本
メール	j-starx@jetro.go.jp

