

Global Growth for A

AIコース No.C211

募集要項

応募締め切り:2024年9月6日(金) 23:59 (JST)





INDEX

01 コース概要

02 | プログラム構成

03 | スケジュール

04 対象者・応募要件

05 | 費用負担

06 | 選考プロセス・基準

07 | 応募方法

08 注意・免責事項

09 | 問合せ先

目的

AIに積極投資する北米投資家などとパートナーを組み、北米市場での資金調達等 や事業展開を目指す

| 1 | 米国/グローバルでの事業開発におけるパートナー発掘 |
|---|----------------------------------|
| 2 | 事業領域キープレーヤーをマッピング、戦略にあったパートナーを特定 |
| 3 | メンターと共に個別に北米の資金調達・デモイベント等へ参加 |

派遣先

北米・シリコンバレー

主な対象

| 対象企業 | 北米市場展開に関心がある日系スタートアップ |
|------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ステージ | アーリー |
| 分野 | Al |
| その他 | 海外展開における意思決定が可能な方(CXOクラス推奨)がプログラムを 通じて参加が可能なことプロトタイプを有すること、海外での事業展開や資金調達の意向があること |

※渡航対象者等の応募条件の詳細は「04|対象者・応募要件」をご確認ください







Blitzscaling means prioritizing speed over efficiency in spite of uncertainty



Blitzscaling Ventures

URL: https://www.blitzscalingvc.com/

支援機関情報

Blitzscalingは、急速に成長するスタートアップ企業のための戦略的アプローチを指し、当概念は、LinkedIn の共同創設者であるReid Hoffmanと著名投資家のChris Yehによって提唱された。Blitzscaling venturesは、Chris Yeh氏が他のinvestorと共に2018年に設立したPalo Altoに本社を構えるVCであり、Series B以降のGrowth-stage fundと、Series A以前のAlに特化して投資をするAl fund(\$50M USD)を運用している。



★主なメンター (リードメンター)

Chris Yeh

Author, Investor, Entrepreneur, Advisor

- · Co-author, Blitzscaling
- Partner, Blitzscaling Academy
- Founding Partner, Blitzscaling Ventures
- · Former CEO, Ustream
- Role in Program: Co-leader and Chief Mentor



Jeff Abbott

Investor, Community Builder, Entrepreneur

- · CEO, Blitzscaling Academy
- · Founding Partner, Blitzscaling Ventures
- Founder, Al Salon
- Former Director of Venture Acceleration, Arizona State University
- Role: Program Leader, Program Designer, Program Manager and Administrator, Mentor



★その他のメンター(北米のAI投資家が主、リスト外のAI研究者や起業家等もアサイン予定)

候補メンター一覧



1 国内マッチング/Workshop 9月17日-9月19日@東京



2 オンラインメンタリング 9月-11月



2 国内デモデイ 11月中旬@東京



4 渡航プログラム 12月-3月上旬



(12社)

メンター(Blitzscaling Venture, Al投資家、Al専門家等)の紹介、ビジネスグロースや資金調達、 参加企業のビジネスモデルやチーム分析等の各種ワークショップ、 メンターとのマッチング、1:1面談 等で専属メンターを探索 (12社)

最大25時間のメンタリング(週3-4時間程度)、グローバル市場進出の為のGTM検討、海外資金調達に向けたカウンセリング、潜在顧客等のリストアップや紹介、ピッチやビジネスモデルのブラッシュアップ、更なるメンターや専門家の紹介など

(12社)

ピッチの準備やビジネスモデル、 GTM戦略の分析を基にピッチを準備。北米や国内からAIに特化した VC等を招聘した国内デモデイを11 月中旬に開催。当デモデイで、上位3社を絞り込み、米国進出プロ グラム進出企業を選ぶ。 (3社)

シリコンバレーに渡航し、各種AIカンファレンスやAI投資家とのclosed meetingに参加。メンター等が主催するAI投資家とのネットワーキング等に参加することで、北米での資金調達を目指す。



1

国内マッチング・ワークショップ@東京(3日間)

北米より著名AI投資家やAI専門家などを6名招聘して、各種ワークショップ・1:1メンタリング・海外資金調達・進出に向けたKPIゴール等の作成。

定員

12社 (各社2名まで)

日程

2024年9月17日(火)-19日(木)

1日目(東京内の会場/決まり次第ご連絡いたします)

-Blitz-scaling methodの紹介、メンター陣の紹介、グロースや資金調達に向けた各種ワークショップなど

-メンター陣との交流会

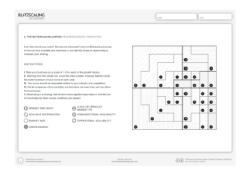
概要

2/3日目(JETRO東京本部)

- -他の参加企業・メンター陣との北米進出に向けたアクティビティ
- -課題の洗い出し、KPI設定やターゲット、北米展開ロードマップの策定など(参加企業のステージによりカスタマイズ)

-メンター陣との1:1ミーティング

Blitzscaling Toolkit



Blitzscalability Grader





2

個別メンタリング

AIエキスパート及びマスターメンターより最大25時間のメンタリング機会を提供。北米での資金調達に向けた各種カウンセリングや潜在顧客や投資家の洗い出し、ワームイントロダクションなど。



12社 (各社2名まで)



2024年9月中旬-2024年11月中旬まで

・国内プログラムで作成した各社のゴールや戦略策定ブックを基に、リードメンターとの面談を設定

概要

・Whatsappグループなどを作成し、週3-4時間ほど、来日した6名のメンターに加えてその他のメンター 陣・AI専門家や投資家等と面談を設定し、米国・グローバル市場戦略の策定や、パートナー/潜在顧客候補の紹介など

・北米/グローバル市場参入に必要なGTMの適宜変更、マーケティング、米国VCからの資金調達準備を見据えたピッチデックのブラッシュアップなどを実施



3

プログラムデモデイ@東京

北米からAIに投資するVCや日系のVCなどを招聘したデモデイを日本で開催。その前にリードメンター陣が来日し、ピッチのブラッシュアップなども実施。

定員

12社

日程

2024年11月中旬

• ピッチの準備

- Blitzscaling メンター陣によるピッチのメンタリング実施

概要

- ・デモデイ
 - 東京 (場所未定)において、日系VC・北米VC(AI fundを持つもの)を招いたデモデイを開催。
 - 上位3社を選定し、次のシリコンバレー派遣コースへ繋げる





4

シリコンバレー渡航プログラム(2週間)

デモデイで選定された上位3社に対し、来年2月までにAIのテックカンファレンス参加やVCとの面談実施等の為に、シリコンバレーへ2週間渡航

定員



3社

日程

2024年11月下旬-2月 (時期未定、渡航企業のスケジュール優先で決まる)

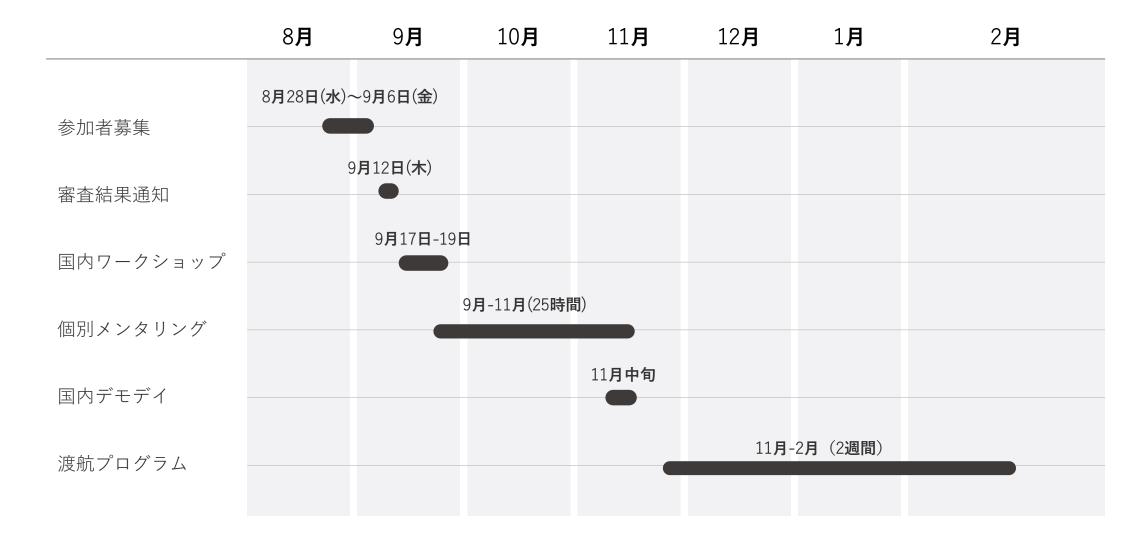
- Blitzscaling Academyによる各種ワークショップ
 - メンタリング結果などを基にしたスタートアップごとにカスタマイズされたワークショップの実施
- ・ VCや潜在顧客とのクローズド面談/夕食会等の実施
 - 北米のVCや潜在顧客とのグループdinnerの実施、面談、訪問などを実施
- AIに関する各種カンファレンス、デモ、ネットワーキングイベントなどに参加
 - メンターと共にAIの各種カンファレンス、デモ、イベント等に参加し、北米でのネットワーキングを広げると共に、北米での資金調達を確実なものとする



概要

SCHEDULE | スケジュール





○4 ELIGIBILITY AND APPLICATION REQUIREMENTS | 対象者・応募要件



定員

- 国内プログラムーメンタリング:最大12社
- 渡航プログラム:最大3社(各社2名迄)

対象企業

 対象企業
 日本に活動拠点のある日系スタートアップ

 ステージ
 アーリー

 分野
 AI

 その他
 ・米国でビジネスを拡大する意欲があること ・市場に展開・拡大するプロダクトを有すること

応募要件

プログラム参加者*1は以下の全ての条件を満たすこと

- 日本に本社のあるスタートアップに所属するCXOクラス もしくは海外事業責任者の方 日系スタートアップに所属する方である限り国籍は問わない
- 商談可能な英語力を有すること
- 潜在パートナーに提示するプロトタイプを有すること
- 参加後のアンケート等に協力いただけること*2
- 本プログラムが提供するサービス(オンラインメンタリング 等)に参加するための設備・環境を準備可能な方

*1米国カンファレンスへの参加費用支援は原則1社2名まで(自社負担で同行は可)とし、本プログラム支援対象者は、オンラインプログラム・個別メンタリングへの参加を原則とします

*2本プログラムは経済産業省・ジェトロが連携して行うプロジェクトであり随時、フォローアップアンケートや成長過程の調査を実施します

05 COST-BEARING | 費用負担



参加者による費用負担

- 国内移動費
- 北米渡航費(航空券)
- 海外での移動交通費、飲食費、通信費、VISA代、海外旅行 保険費などのその他発生する費用
- その他「主催者ジェトロによる費用負担」以外のすべての費用

JETROによる費用負担(現物支給)

- 各種メンタリング・ワークショップ・イベント参加等のプログラム料
- 現地滞在プログラム実施期間中の宿泊費
- ※ 上記は全てジェトロにて直接手配します。参加者に上記費用を 支払うものではありません。
- ※ 円安やインフレ等の状況を鑑み、来年度以降のJETRO側 費用負担を縮小また廃止する可能性がありますので予めご了 承ください。

06 SELECTION PROCESS · CRITERIA │ 選考プロセス・基準



書類選考 (面接の可能性 も有) 国内ワーク ショップ (12社) 国内デモデイ (12社) (12社) (12社) (3社)

選考基準

- 招聘するメンターならびにJETROがサポート可能であること
- 本プログラムの参加によって、スケールアップが見込まれること
- 製品、技術、サービスアイデアの新規性や競争優位性があること
- バリュープロポジションが明確であること
- ビジネスモデルの収益性が高く、持続的な成長が見込めること
- 市場需要を証明するトラクションがあること
- 海外展開に適したチーム構成であること
- 他のJ-starXに参加された企業様に関しては、場合により参加できますが、選考の可否はジェトロにて判断いたします。



応募フォーム

2024年9月6日(金) 23:59(JST)締切

- 応募内容について、審査を行い、採択可否の通知を行います
- 書類審査とあわせて面談審査 (オンライン) も実施いたします
- 審査結果に対する問い合わせには一切お答えできませんので、予めご了承ください
- 別途、ピッチデック資料(英語)の提出が必要です (形式・方法等は次ページ以降参照)
- 誓約書とパスポートの写真が掲載されたページのコピーが必要となるため、お手元にご 用意ください。詳細は応募フォームに記載してあります

07 APPLY | 応募方法



ピッチデック資料の提出方法・プロセス

Step 1

当プログラムへの参加 登録

前頁の応募フォームからお 申し込みください

Step 2

ピッチデック格納 (アップロード)

弊機構のシステムの都合 上、作成したピッチデック 資料を別のURL内のファイ ルドライブへ格納

■ピッチデック資料の格納先はこちら

- ※ 添付URLフォームでの提出が難しい方は、JHUB@jetro.go.jp 宛にメールにてご提出ください
- ※ メールの件名は「AlCourse_**企業名_名前**」とし、本文にプログラム名、企業名、氏名を記載の上ご提出ください(名前の部分にはご自身の名前をご記載ください)

※ 原則PowerPointで作成し、PDF形式に変換

07 APPLY | 応募方法



ピッチデック資料作成にあたっての留意点

以下の留意点が守られていない場合は、審査対象外となる可能性がありますので、ご注意ください

■ ピッチデック資料作成の留意点

- 右欄に示す記載内容を含む形でご作成ください
- 表紙は不要、最大6ページでご作成ください。
- ファイルは原則PowerPointで作成し、PDF形式に変換して ご提出ください(ファイルサイズは3MB以下)
- ファイル名は「AlCourse_企業名」名前.pdf」としてください(名前の部分にはご自身の名前をご記載ください)
- 2024年9月6日(金) 23:59 (JST) までにご提出ください

■ ピッチデック資料に記載する内容

プロトタイプについて以下の4項目を必須項目としてスライドに記載してください。また、ご自身のお名前を1ページ目左上にご記載ください

- 1. 解決したい課題の内容
- 2. プロトタイプの概要(写真や図、文章を用いて)
- 3. 事業の拡大戦略
- 4. プロトタイプにおけるアピールポイント・強み
- ※資料は英語でご作成ください
- ※スライドのデザイン・フォーマットは問いません

08 NOTES | 注意·免責事項



- 1. 本プログラムの参加費用支援は、原則1社1名までとなります(自社負担での同行については問題ありません)
- 2. 必要に応じて、現地交渉先との面談などにも、メンターおよびジェトロ職員が同行する可能性があります。また、帰国後の成果把握、進捗確認への協力をお願い します
- 3. 本プログラムの選考通過後は、ジェトロ事業の紹介、成果報告のための外部公開をする場合がありますので、ご了承ください (公開内容は事前に確認を行います)
- 4. 原則、他のJ-StarXプログラムにて渡航プログラムに参加していないこと ※重複の可否はジェトロにて判断します

免責事項

免責事項をよくお読みの上、応募をお願いします

キャンセル規定

如何なる理由においても、渡航日程決定後のキャンセルは認められません 宿泊費についてキャンセル料、もしくは変更料がジェトロに発生する場合は自社にて負担いただきます /キャンセル料発生日:正確な期限は後日参加者にアナウンスします

09 CONTACT | お問い合わせ



コース名 Global Growth for Al

実施機関 ジェトロ イノベーション部/スタートアップ課

担当者加賀、蟹江、前田

メール <u>JHUB@jetro.go.jp</u>

