

J-StarX UK Accelerator Programme

(Space and Advanced Technologies)

INDEX

- 01 | コース概要
- 02 | プログラム構成
- 03 | スケジュール
- 04 | 対象者・応募要件
- 05 | 費用負担
- 06 | 選考プロセス・基準
- 07 | 応募方法
- 08 | 注意・免責事項
- 09 | 問い合わせ先
- 10 | 参考

01 OUTLINE | コース概要

目的

欧州進出を目指す航空宇宙・先端技術分野のスタートアップが、英国および欧州市場を理解し、市場参入戦略を策定する。また、ヨーロッパでのイベント参加を通して、資金調達や販路開拓などに資する現地のエコシステムとのネットワークを構築し、具体的な市場参入の足掛かりを築く。

1	英国および欧州市場や規制に関する理解・市場参入戦略策定
2	現地エコシステム関係者とのコネクション形成
3	パートナーシップ、資金調達、PoC等の市場参入に向けたロードマップを具体化する

派遣先

【Phase1】英国（Farnborough International Airshow）【Phase2】最大2か国（英国・ドイツ・フランス等）

主な対象

対象企業	ディープテック分野における、航空宇宙・先端技術領域の日系スタートアップ		
ステージ	アーリーからグロース	マイルストーン 分類	Validator
分野	宇宙技術・衛星通信、PNT（測位・航法・タイミング）、AI・データ駆動型意思決定、指揮統制（C2）、サイバーセキュリティ、クラウド／エッジ基盤、インターオペラビリティ／フェデレーテッドシステム、先端素材・ハードウェアなど		
その他	<ul style="list-style-type: none">・ 実証済みの技術または初期製品があること・ 英国での事業展開や資金調達を検討していること・ ビジネスレベル以上の英語力を有すること		

※渡航対象者等の応募条件の詳細は「04 | 対象者・応募要件」をご確認ください



02 PROGRAM STRUCTURE | プログラム構成 – 全体像

本プログラムは2段階のフェーズで構成され、フェーズ2への参加企業はフェーズ1の参加企業より再度選考を実施。

1 Phase1 – 英国・欧州市場の理解



レクチャー & 現地渡航 (最大10社)

- 約8週間のプログラムを通して、英国・欧州の航空宇宙・先端技術市場の概況、プライム企業への販売、法的規制、投資家対応等を学ぶ。
- 東京と英国で開催される航空宇宙関連イベントに参加し、ネットワーキングやエコシステム訪問、ピッチのブラッシュアップ等を行う。

2 Phase 2 – 市場参入戦略策定



個別メンタリング & 現地渡航 (最大6社)

- 欧州及び英国で開催される主要な航空宇宙・先端技術関連のイベントやカンファレンスに参加し、エコシステム関係者とのネットワーキングやビジネスマッチング、ピッチ等を行う。
- イベント前後に個別メンタリングを実施し、イベントでのビジネス機会創出に繋げる。

※プログラムの実施内容・形式等は変更になる可能性があります

※Phase1のみの参加も可能で、現地渡航を希望しない場合にはオンサイト（東京）及びオンラインのみの参加も可能です。

※Phase2の参加者は、Phase1の参加者の中から審査を行い決定します。

1 Phase1 | 英国・欧州市場の理解

英国及び欧州の航空宇宙・先端技術市場への参入に向けた基礎知識のレクチャーを実施。現地渡航で英国エコシステムとのコネクション形成をサポート。

定員	最大10社
日程	オンラインセッション：7月～8月（8週間） 東京キックオフプログラム：7月6～10日（予定） 英国訪問：7月20日～24日（予定）
概要	<ul style="list-style-type: none">・ オンラインセッション<ul style="list-style-type: none">・ 英国及び欧州の市場概況・ 欧州の輸出管理規制・ プライム企業への販売・ 投資家へのピッチ手法・ NATO・ヨーロッパのMOD・ 東京キックオフプログラム（5日間）<ul style="list-style-type: none">・ アジア太平洋地域をリードする宇宙ビジネス・カンファレンスであるSPACETIDEに参加（予定）。・ キックオフセッションを行い、効果的なネットワーキング手法やピッチのブラッシュアップ等を学ぶ。・ 英国への現地渡航プログラム（5日間）<ul style="list-style-type: none">・ 世界最高峰の航空宇宙・防衛イベントの一つであるFarnborough International Airshowに参加。・ ネットワーキングイベントやディナーへの参加、ViasatやAirbus等のエコシステム訪問を予定。

※プログラムの実施内容・形式等は変更になる可能性があります
※全日程、使用言語は英語となります

2 Phase2 | 英国・欧州市場への参入準備

個別メンタリングを実施しながら英国や欧州のイベントに参加し、市場参入の足掛かりとなるビジネス機会の創出を目指す。

定員	最大6社
日程	オンラインプログラム：2026年9月～2027年2月（予定） 現地渡航：欧州で開催される以下のイベント（予定）から最大2つまで参加可能
概要	<ul style="list-style-type: none">ヨーロッパの主要イベントへの参加（以下例）<ul style="list-style-type: none">Europe Defence Expo (Essen, Germany – 22-25 September)Resilience Conference (London, UK – 5-6 October)Tectonic European Defence Summit (Paris, France – 12-13 November)DGI UK (London, UK – 23-25 February)イベントでは現地のエコシステム関係者や顧客、投資家、パートナー企業などとのネットワーキングやピッチ、ビジネスミーティングを実施。イベントの前後にメンタリングを実施し、ビジネスプランや市場参入戦略のブラッシュアップ、プロダクトマーケットフィットの検証等を行うことで、イベントでの成果を最大化させる。

※プログラムの実施内容・形式等は変更になる可能性があります
※全日程、使用言語は英語となります



SERAPHIM

www.seraphim.vc



世界をリードするSpace Tech特化型ファンド



世界800社以上の共同投資家ネットワークへのアクセス



計150社以上のポートフォリオを持ち、累計資金調達金額は世界32か国で100億ドル以上

Seraphimは、宇宙分野の起業家を創業期からエグジットまで一貫して支援する世界初のベンチャー組織です。SpaceTech投資におけるグローバルリーダーとして、私たちの生活を破壊的に変革・向上させるような、先駆的かつ高付加価値なソリューションを絶えず発掘し、投資を行っています。2021年には、SpaceTechファンドとして世界で初めてロンドン証券取引所に上場しました。

起業家が単独で金字塔となるような大きな成功を収めることは、事実上不可能です。だからこそ、この「UK Accelerator Programme」が存在します。

2018年に設立されたアクセラレーターとそのプログラムは、これまで15以上のコホートを支援し、卒業生企業は総額12億ドルを超える資金調達を実現してきました。我々の教育システムは、起業家に「VCの思考回路」を授け、ストーリーの伝え方、そして資金調達や事業提携に向けたピッチの手法を叩き込みます。

投資家の比類なきネットワークと、欧州を中心としたグローバルな宇宙エコシステムとの強固な繋がりを持つ我々だからこそ、創業者の成長を加速させる唯一無二のポジションにいると自負しています。

02 PROGRAM STRUCTURE | プログラム構成 – メンターの紹介



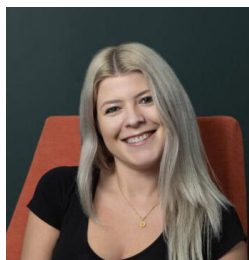
Alexander Holt

Seraphim Space Enterpriseのマネージング・ディレクター。創業者に対し、戦略的メンターシップを提供。



Justin Hill

Crowell法律事務所の知的財産権部門責任者。宇宙・防衛法務における世界屈指の弁護士。



Ellie Gyaurova

シニア・アクセラレーター・マネージャー。創業者のピッチ支援を行う。



Myrienne Johnston

グローバルメンター。ストーリーテリング、ピッチの構成や伝え方、投資家管理を専門とする。



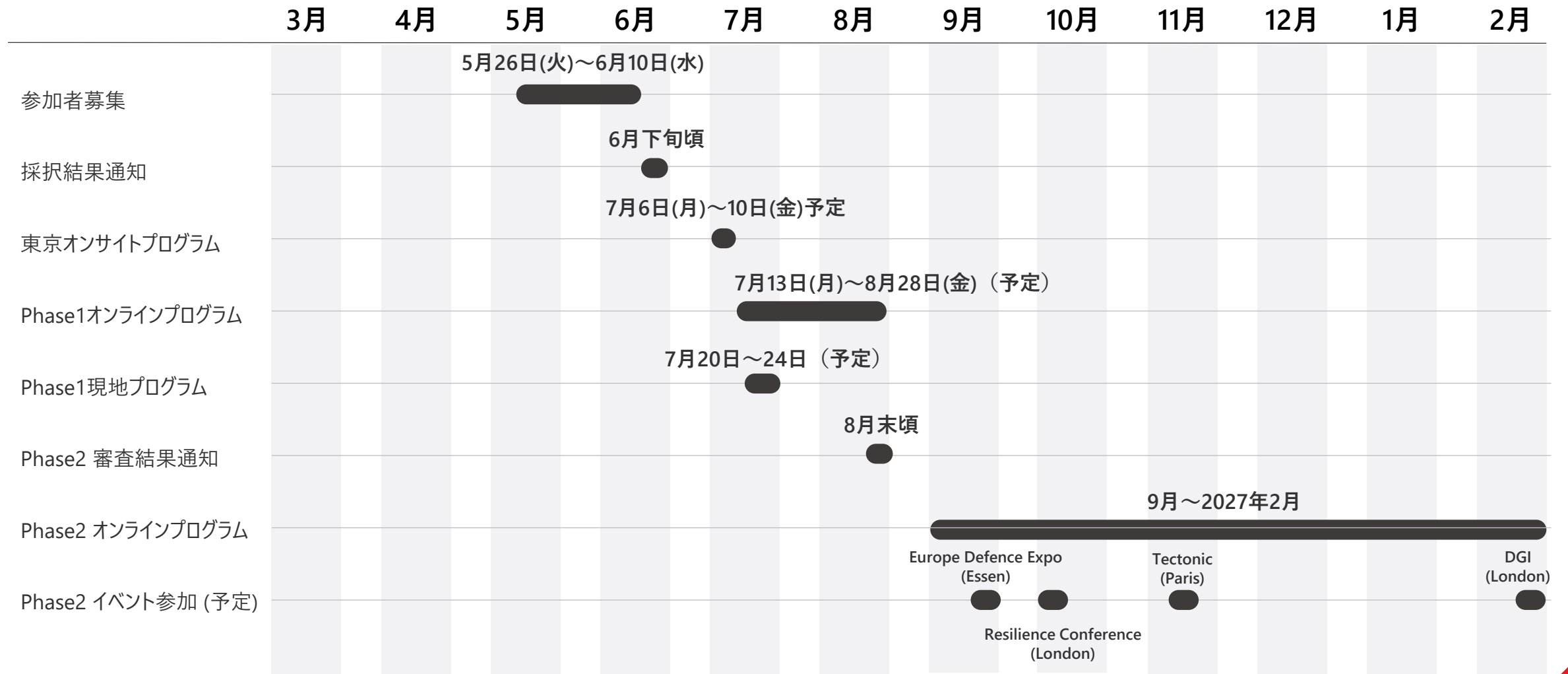
Alessandro Braglia

アクセラレーター・プログラム・マネージャー。ピッチ手法、ストーリーテリング、および戦略立案を支援。

その他のサポートおよびメンター陣：



03 SCHEDULE | スケジュール



定員

- Phase1 : 最大10社
- Phase2 : 最大6社

主な対象

対象企業	ディープテック分野における、航空宇宙・先端技術領域の日系スタートアップ
ステージ	アーリーからグロース
マイルストーン 分類	Validator
分野	宇宙技術・衛星通信、PNT（測位・航法・タイミング）、AI・データ駆動型意思決定、指揮統制（C2）、サイバーセキュリティ、クラウド／エッジ基盤、インターオペラビリティ／フェデレーテッドシステム、先端素材・ハードウェアなど
その他	<ul style="list-style-type: none"> • 実証済みの技術または初期製品があること • 英国での事業展開や資金調達を検討していること • ビジネスレベル以上の英語力を有すること

応募要件

プログラム参加者は以下の全ての条件を満たすこと

- 日本に活動拠点のある日系スタートアップであること
- Phase 1のみの参加も可（Phase 1の現地渡航は希望制）
 - ※但し、Phase 2への参加を希望する場合は（審査あり）、Phase 1への参加（現地渡航を含む）は必須
- 意思決定権のあるCXOクラスが参加可能であること（投資家へのPR手法を学ぶため、ファウンダーの参加を強くお勧めします）。
- 実証済みの技術または初期製品があること
- 商談可能な英語力を有すること
- 参加後のアンケート等に協力すること
- 本プログラムが提供するサービス（オンラインセミナー等）に参加するための設備・環境を準備が可能であること

※本プログラムは経済産業省・ジェトロが連携して行うプロジェクトであり、随時、フォローアップアンケートや成長過程の調査を実施します。

参加者による費用負担

- 渡航費（航空券）、宿泊費、国内/海外での移動費、飲食費、通信費、VISA代、保険料などのその他発生する一切の費用
- 国内移動費等
- その他「主催者ジェトロによる費用負担」以外のすべての費用

主催者ジェトロによる費用負担（現物支給）

- メンタリング等のプログラム料



※1 面談審査（オンライン）の日程は、必要に応じて、応募者へ後日連絡します。

※2 フェーズ2にかかる審査は、フェーズ1プログラム現地渡航中に実施します。

選考基準

- JETROが実施するその他のプログラムの参加状況、申込内容、海外展開の目的や状態を踏まえて、参加意義が認められること ※次ページに詳細
- メンターならびにジェットロがサポート可能であること
- 本プログラムの参加によって、スケールアップが見込まれること
- 技術主導であり、製品、技術、サービスアイデアの新規性や競争優位性があること
- バリュープロポジションが明確であること
- ビジネスモデルの収益性が高く、持続的な成長が見込めること
- 市場需要を証明するトラクションがあること
- 海外展開に適したチーム構成であること
- パートナーと連携・協力するための方法、条件が明確であること

選考基準としての、適切なコース選定

参加企業が最大限の成果を得られるよう、適切なコース選定とプログラム参加の目的性を重視しています。スタートアップが複数のアクセラレーションプログラムを目的なく連続的に受講することは、必ずしも事業のスケールにつながらず、貴重な時間・リソースの分散を招いた事例があります。スタートアップにとって時間は最も重要なリソースであることを踏まえ、以下の点をご理解のうえ応募をご検討ください。

■ プログラム選定にあたっての基本的な考え方

自社が現在達成したい目的から逆算したプログラム選定を強く推奨します。

海外展開に向けたニーズは企業によって異なり、

- 海外でのPMFの検証
- Go To Market Strategy の精緻化
- 初期の海外トラクション獲得
- 海外ネットワークの構築

など、目的に応じて最適なプログラムは大きく異なります。

■ 応募前の相談推奨

JETRO Startupチームは、皆さまの事業ステージや目指したい方向性に応じて、最適なプログラム選択をサポートします。

- 今年度すでに他のアクセラレーションプログラムに採択されている方は、応募前にJETRO Startupメンバー（スタートアップ課：j-starx@jetro.go.jp）までご相談ください。
- まだ採択されていない方でも、どのコースが適切か迷う場合には遠慮なくご相談ください。

①応募フォーム ②英語ピッチ資料の両方を提出してエントリーしてください



◆英語ピッチ資料 ※以下項目を含め、PPT/PDFで10枚程度にまとめてご提出ください

- ①アンメットニーズ ②ソリューション・技術 ③バリュープロポジション ④ビジネスモデル ⑤競合優位性 ⑥市場規模 ⑦チーム ⑧実績
- ⑨ロードマップと資金調達戦略

・審査結果に対する問い合わせには一切お答えできませんので、予めご了承ください

ピッチ資料及び動画作成・提出にあたっての留意点

以下の留意点が守られていない場合は、審査対象外となる可能性がありますので、ご注意ください。

ピッチ資料作成時の留意点

- フォーマット例：
 - Problem
 - Solution/Product
 - Target Market & Customers
 - Traction
 - Business Model
 - Team
 - Ask (プログラム参加目的とマイルストーン等)
- 分量：スライド 10枚程度
- 言語：英語
- 提出方法：[ピッチ資料回収フォーム](#)にアップロード
- 提出期限：**2026年6月10日(水) 13:00 (JST)**

ピッチ動画作成時の留意点

- 動画内容：ピッチ資料を基にしたピッチ
- 分量：5分程度
- 言語：英語
- 動画形式：自身でピッチの様子をzoom等で録画→リンク化
- 提出方法：[応募フォーム](#)上の指定提出場所にリンクを貼付
- 提出期限：**2026年6月10日(水) 13:00 (JST)**

※申し込みフォームでピッチ資料または動画を提出できない場合は以下送付先に提出してください。メールの件名は「UK Space_ピッチ資料 (動画) 提出_企業名」とし、本文にもご自身の名前をご記載ください。

【送付先】

ジェトロ スタートアップ課 担当：蟹江・迫田
j-starx@jetro.go.jp

英語ピッチ資料及びピッチデックの提出方法・プロセス

Step 1

当プログラムへの参加登録

前頁の応募フォームからお申し込みください

Step 2

英語ピッチ資料格納

作成した英語ピッチ資料を指定の格納先（※右側記載の通り）へ提出してください

Step 3

英語ピッチ動画格納

作成した英語ピッチ動画を指定の格納先（※右側記載の通り）へ提出してください

■英語ピッチ資料の格納は[ピッチ資料回収フォーム](#)から

■英語ピッチ動画の格納は[応募フォーム](#)から

※ 上記フォームでの提出が難しい方は、j-starx@jetro.go.jp宛にメールにてご提出ください

※ メールのはじめの件名は「UK Space_ピッチ資料（動画）提出_企業名」とし、本文にプログラム名、申込者氏名を記載の上ご提出ください

【送付先】

ジェトロ スタートアップ課 担当：蟹江・迫田

j-starx@jetro.go.jp

※ ピッチ資料はPDFまたはPPT形式で提出してください

1. 本プログラムお参加費用支援は、原則1社名までとなります（自社負担での同行については問題ありません）
2. 意思決定権のあるCXOクラスの方の渡航をお願いします。
3. 必要に応じて、現地交渉先との面談などにもメンターおよびジェトロ職員が同行して、帰国後の成果把握、進捗確認などへの協力をお願いします。
4. 本プログラムの選考通過後は、ジェトロ事業の紹介、成果報告のための外部公開をする場合がありますので、ご了承ください。
（公開内容は事前に確認を行います）
5. 他のJETROプログラム（2026年度）への参加・応募を予定されている方は、JETRO担当者まで事前にご相談ください。

免責事項

[J-StarX利用規約・免責事項](#)を確認ならびに承諾の上、応募をお願いします

キャンセル規定

如何なる理由においても、同意書提出後のキャンセルは認められません

キャンセル料、もしくは変更料が発生した場合は参加企業／チームにて負担いただきます

09 CONTACT | お問い合わせ



コース名 UK Accelerator Programme (Space・Advanced Technologies)

実施機関 ジェトロ イノベーション部／スタートアップ課

担当者 蟹江・迫田

メール [J-StarXお問い合わせフォーム](#)

