
米国市場への第一歩を、ここから

米国輸出チャレンジ 個別相談・商談会

申込〆切：セミナー 2026 年 4 月 20 日（月）12:00（日本時間）

商談会 2026 年 5 月 7 日（木）12:00（日本時間）

これから米国市場への輸出に取り組みたい食品関連企業の皆さまを対象に、米国市場に精通した現地食品バイヤーとの個別相談・商談会を開催します。

本事業では、単なる商品の売買を目的とした商談にとどまらず、食品事業者に対してコンサルティングやテストマーケティング等の支援実績を有するバイヤー4 社（※）を選定し、中長期的な事業展開を見据えた機会を提供します。（※）今回はバイヤー2 社との相談・商談のみの募集となります。

当日は、今後の取引の可能性を視野に入れた「商談」をベースに、各社の商品特性や強み、これまでの輸出経験、社内体制上の課題等についてヒアリングを行います。

その上で、米国市場の視点から、今後の展開に向けた実践的なアドバイスや具体的なサポート提案を行い、米国輸出に向けた“次の一歩”につなげることを目的としています。

商談を通じて米国市場のリアルな声に触れ、信頼できる現地パートナーとの関係構築を目指したい企業の皆さまは、ぜひこの機会にご参加ください。

■ 1. プログラム概要 ■ ■ ■

・名称： 米国輸出チャレンジ 個別相談・商談会①、②、③、④

・商談先：

- ① Umami Insider（NY に拠点をもち、食品メーカーの北米進出をワンストップでサポートする輸入卸）
- ② Aki Foods Japan（EC サイトや米系ディストリビューターに商流をもつ輸入卸）

・事業内容：

（１）米国輸出チャレンジ バイヤーセミナー

日時・講師

日時：2026年4月21日（火）9時～10時30分予定（日本時間）

2026年4月20日（月）17時～18時30分予定（ロサンゼルス時間）

講師：①Umami Insider、②Aki Foods Japan

場所：オンライン（任意参加）

言語：日本語

内容：

① 冒頭挨拶（5分）

② バイヤーからの企業概要説明・日本企業のサポート例を紹介（60分）30分×2社

③ 質疑応答（15分）

④ 商談会の実施スケジュール説明（5分）

※バイヤーセミナーのみのご参加も可能です。お申込み方法をご覧ください。

※バイヤーセミナーのお申込み締切は、商談会のお申込み締切とは異なりますのでご注意ください。

（２）米国輸出チャレンジ・オンライン商談会①

日時（予定）：

① Umami Insider：8月頃

② Aki Foods Japan：8月頃

場所：オンライン（事業者参加）

言語：日本語

内容：応募企業の中から、バイヤーが関心を示した企業について、オンライン商談・商談会を実施します。

商談には、ジェトロ職員が同席します。

■6. 申込みページ■ ■

https://www.jetro.go.jp/services/jpfoodglobal_gateway/northamerica.html

※（１）セミナーのお申込みと、商談会参加申し込みは別で行います。ページ下部にそれぞれのお申込みフォームがございます。

別添：

バイヤープロフィール：

https://www.jetro.go.jp/newsletter/afb/2026/ggw/na/beginner_profile1.pdf

以上