JETRO 日本貿易振興機構（ジェトロ）

お客様情報確認 > 参加申し込み情報入力 > 参加申し込み情報入力内容確認 > 参加申し込み完了

イベント/お客様情報確認 → 参加申込情報入力 → 参加申込内容確認 → 参加申込完了

参加申し込み情報入力

入力内容を確認してください。内容が正しければ画面下部の「内容確認へ」ボタン、訂正する場合は「戻る」ボタンをクリックしてください。

「中小企業海外ビジネス人材育成塾」1月期・○曜コース お申し込みフォーム

ブラウザの「戻る」ボタンを使用して連続入力した場合は、正しいデータの送信ができないことがあります。
お申込みの際には、受講を希望する方のIDとパスワードでログインの上、必ずご本人がフォームをご記入ください。

◆◆フォーム記入前の確認◆◆		
1. フォーム入力者の本人確認	必須	受講を希望するご本人のIDとパスワードで、本ページにログインされていますか。 ○ はい
ー	必須	本フォームを入力しているのは、受講を希望するご本人ですか。 ○ はい
2. お客様情報の確認	必須	前ページ「お客様情報確認」の情報（特に役職・連絡先等）が最新であることを確認しましたか。 ※未確認の場合は、必ず本ページ左下の「戻る」ボタンより前ページに戻り、必要に応じて情報を修正してください。 ○ はい
3. 「募集要項」について	必須	募集要項をお読みになりましたか。 <募集要項> https://www.jetro.go.jp/newsletter/igc/2026/boshuyoko_january_r2.pdf ○ はい
4. 「自己宣誓書」のアップロード		こちらのURLより、「自己宣誓書」をアップロードください。 ※自己宣誓書のファイル名は、「自己宣誓書_氏名_社名」とご変更いただいたうえでアップロードをお願いいたします。 自己宣誓書: 実際はこちらから自己宣誓書をアップロードしていただけます
ー	必須	必要事項の記入・押印が完了した「自己宣誓書」の電子データ（PDF推奨）をアップロードしましたか。 ○ はい
◆◆対象適否の確認◆◆		
5. 貴社及び応募者について	必須	中小企業の経営者・社員（または個人事業主）ですか ○ はい
6. 貴社の事業について	必須	当てはまるものをお選びください。 ※個人で業務委託契約等を締結し、他社製品の海外展開・販路開拓を支援している方は対象外です。 ※コンサルティングを事業とする企業・個人事業主は対象外です。 ○ ①自社製品の海外展開（主に輸出）・販路開拓を行っている、または行う予定がある。 ○ ②他社製品の海外展開（主に輸出）・販路開拓を行っている、または行う予定がある。
7. 貴社の株式比率について	必須	常時使用する従業員の数が二千人以上の法人（中小企業を除く）に、直接又は間接に100%の株式を保有される企業に該当しませんか。 ○ 該当しない
8. 貴社の課税所得について	必須	直近3事業年度の課税所得の年平均が15億円を超える企業に該当しませんか。 ○ 該当しない
9. 個人事業主の該非確認	必須	個人事業主に該当しますか。 (個人事業主の方は ①ホームページ上で事業の確認ができること、できない場合には②メール（宛先: ikusei@jetro.go.jp）にて開業届をご提出いただくことが条件となります) ○ 該当する　○ 該当しない
10. 貴社の輸出商品について	必須	輸出したい商材が商品化されており、すでに販売している、あるいは販売できる状態にありますか。 ○ はい
11. 他社製品取り扱いの許諾につ		研修で他社の商材を取り扱う可能性がある場合、同社からの了解は得られていますか。 ○ はい　○ 研修で他社の商材を取り扱う予定はない

いて 必須	
◆◆参加要件◆◆	
12. プログラムへの参加について 必須	全てのプログラム（Day1～Day5およびジェトロとの事前説明会と面談1回）に参加できますか。 ※Day5は会場参加となります。 ◯ はい
13. 事前説明会の参加について 必須	本コースの事前説明会（オンライン）は12/21（月）○時、および12/22（火）○時に実施します。ご希望の日程をご回答ください。 ※所要時間は約1時間です。 ◯ 12/21（月）○時～○時　◯ 12/22（火）○時～○時　◯ 両日とも参加可能 ◯ 両日とも参加不可
14. 課題・アンケートの提出について 必須	本研修において課された課題及びアンケートについて、期限内に提出・回答できますか。 ◯ はい
15. 研修における情報の取り扱いについて 必須	会社及び個人に関する情報（氏名、商談アイデア等）を研修内で公開・共有することはできますか。 ※開示範囲はご参加者及び貴社のご判断にお任せします。 ◯ はい
ー 必須	研修において知り得た個人情報及び企業情報を外部に漏洩しないことに同意できますか。 ◯ はい
16. 応募者の居住状況について 必須	申込から研修修了までの間、日本に居住していますか。 ※海外に居住されている方は本研修にお申し込みいただくことができません。ただし、出張等による一時的な海外の滞在であれば、お申し込みいただくことは可能です。 ◯ はい
17. 応募者の育成塾参加経験について 必須	過去に中小企業海外ビジネス人材育成塾（育成塾プラス・現法講座は除く）に参加していませんか。 ◯ していない
18. 受講に必要な機器・環境について 必須	受講に必要なノートPC（PowerPointファイルが編集可能なソフトウェアがインストールされていること）が準備できますか。 ※会場開催の日はPCをご持参いただき、インターネットに接続する必要があります。 ◯ はい
ー 必須	ヘッド（イヤ）ホン、マイク、カメラ（PC内蔵のもので可）が準備できますか。 ◯ はい
ー 必須	オンラインで受講するためのインターネット環境及び周囲の音声が入らない環境が準備できますか。 ※本講座は一方的に講義を聞く形式とは異なり、双方向型研修で、グループワークなどで発話することが求められます。 ◯ はい
◆◆応募者の基本情報◆◆	
19. 受講者氏名 必須	受講を希望するご本人のお名前をご記入ください。
20. 応募者の役職 必須	応募者の役職について、最も近いものをお選びください。 ◯ 一般社員　◯ 管理職　◯ 経営者／役員
21. メールアドレス 必須	今後のご連絡で用いるメールアドレスはジェトロに登録されているものでよろしいですか。 ※ メールまたは電話で連絡が取れない場合は審査ができず選考から外れることがあります ◯ はい　◯ いいえ
ー	上記設問で「いいえ」と回答した方は、今後のご連絡に用いるメールアドレスをご記入ください。
22. 電話番号（優先1） 必須	応募者ご本人と連絡が取れる電話番号をご記入ください（ハイフンも含めてご記入ください）。 ※ 二次審査に進んだ方には電話でヒアリングを行います。連絡が取れない場合は審査ができず選考から外れることがあります
23. 電話番号（優先2）	（優先1）の電話番号に繋がらない場合の予備として、電話番号（優先2）の登録もお願いします。
◆◆貴社の基本情報◆◆	
24. 住所（都道府県） 必須	※応募者所属先の都道府県名を選択してください。
ー	本支社所在地が上記設問でご回答いただいた都道府県と異なる場合には、本社所在地を記入してください。

25. 資本金 (百万円)	必須	※単位に注意して記入してください。 百万円
26. 売上高 (百万円)	必須	※単位に注意して記入してください。 百万円
27. 海外売上高（百万円）	必須	※単位に注意して記入してください。 百万円
28. 従業員数	必須	※経営者／役員は含みません 人
29. 貴社ホームページURL	必須	貴社のウェブサイトURLをご記入ください。 ※個人事業主で海外事業の確認ができるウェブサイトがない場合は、事業確認として「開業届」の提出が必要です。
30. 貴社の輸出状況について	必須	貴社の輸出状況をご選択ください。（複数選択可） ▢ 輸出は未経験 ▢ 過去3年間に輸出実績が無い ▢ 輸出実績はあるが新たな国地・地域に取り組みたい ▢ 輸出実績はあるが新しい商品を輸出したい ▢ 輸出実績はあるが新しい販路開拓方法に挑戦したい(EC事業、間接輸出から直接輸出など) ▢ その他
31. 上記で「その他」を選択した時にご記入ください		
32-1. 貴社の輸出検討商品について	必須	研修内で扱いたいと考えている輸出検討商品をお書きください（1商品）。 ※研修の中で変更いただいても問題ありません。
32-2. 商品分類について	必須	上記で回答した商品の商品分類を選んでください。
33-1. 貴社の輸出検討国について	必須	前の質問で回答した商品について、日本からの輸出検討先を1か国選んでください。 ※研修の中で変更しても問題ありません。
33-2.貴社の輸出検討国：その他選択時の国名記入欄		前の質問で輸出検討先として「その他」を選択された場合は、輸出先の国名を1か国、具体的にご記入ください。 (「ヨーロッパ」「中東」などの地域名での記載は不可)
◆◆育成塾参加に向けて◆◆		
34. 応募者の海外営業経験について	必須	過去に海外営業を担当された年数について、当てはまるものをお選びください。 ○ 1年未満 ○ 3年未満 ○ 5年未満 ○ 5年以上 ○ 今後担当予定あり ○ 担当予定なし　※本研修にはご参加いただけません。
35. 応募者の英語コミュニケーションについて	必須	ビジネスの場での英語の使用について、当てはまるものをお選びください。 ※受講いただくにあたり英語力は問いません。また、選考にも影響しません。 ○ ほとんど話せない　○ 挨拶など簡単な英会話とメールなら可能 ○ 基本的なプレゼンテーションや会話は可能　○ ビジネス上の会話・議論はほとんど可能 ○ ネイティブレベルで使用可能
36. 応募者の海外バイヤーとの商談経験および海外展示会出展経験（概ね1年以内）	必須	過去の海外バイヤーとの商談経験、および海外展示会出展経験の有無について、当てはまるものをお選びください。（概ね1年以内） ○ ある　○ ない
37. 応募者の海外展示会への参加予定（概ね1年以内の予定）	必須	今後の海外展示会への参加予定について、当てはまるものをお選びください。（概ね1年以内の予定） ○ ある　○ ない　○ 検討中／調整中

38. 応募者の海外バイヤーとの商談予定（概ね1年以内の予定） 必須	今後の海外バイヤーとの商談予定について、当てはまるものをお選びください（概ね1年以内の予定） ○ ある　○ ない　○ 検討中／調整中
39. 輸出価格の設定について 必須	輸出価格（最低取引数・決済条件・梱包条件・インコタームズ・決済通貨を踏まえて算出し、バイヤーに提示する価格）の算定方法を理解しているかについて、当てはまるものをお選びください。 ○ 理解している　○ 理解していない
40. 応募者のこれまでの海外ビジネスの取り組み（現状と課題） 必須	※全角200文字までを目安にお書きください。 （記入例） 輸出に関わって1年足らずで、これまでは引き合いの対応のみを行っている。今後はより輸出に積極的に取り組んでいきたいが、海外の相手とどのように商談すればよいかが分かっておらず、上手くコミュニケーションを取る自信がない。
41. 応募動機/意気込み（何を学び、どうなりたいか） 必須	※全角200文字までを目安にお書きください。 （記入例） 海外バイヤーとの商談に向けた戦略と資料づくりに取り組みたいと考えている。戦略からしっかりと考えたうえで、商談が上手くできるよう練習していきたいが、とにかくゼロから学ぶつもりで真剣に取り組みたいと思っている。
42. 本研修終了後に実現したいこと 必須	※全角200文字までを目安にお書きください。 （記入例） 研修で作成した資料を用いて、〇月の商談会にて複数の新規成約を目指す。また、アプローチする顧客を増やすためにも、同時並行で海外展示会への出展を計画し、できれば〇月の～～（地域）の展示会にて△件の新規顧客との商談機会を生み出したい。
43. ｅラーニングの受講について 必須	育成塾を受講する方はジェトロ貿易実務オンライン講座「輸出商談編」と「英文ビジネスeメール編」を無料で受講いただけます。なお、本特典は育成塾を修了する場合のみ適用されますので、修了条件を満たさなかった場合には、無料特典が無効となり、費用が発生します。 ※輸出商談編：初めての輸出商談に向けた事前の準備や商談の進め方を学習します。 ※英文ビジネスeメール編：商談プロセスに沿った英文メールの書き方を学習します。 ○ 「輸出商談編」「英文ビジネスeメール編」両方受講する ○ 「輸出商談編」のみ受講する ○ 「英文ビジネスeメール編」のみ受講する ○ どちらも受講しない
44. 研修を知ったきっかけ 必須	どのようにして本研修を知りましたか。 ○ ①ジェトロが配信するメルマガ・ニュースレターを見て ○ ②ジェトロ以外の組織が配信するメルマガ・ニュースレターを見て ○ ③最寄りのジェトロ事務所・担当者から直接案内を受けて ○ ④職場の上司や同僚の紹介で ○ ⑤LinkedInを見て ○ ⑥Xを見て ○ ⑦その他
45. 上記で②を選んだ方はご回答ください。	差し支えなければ、その組織名をご回答ください。
46. 入力内容の確認 必須	本申込フォームに記載した内容に、誤り・虚偽がないことを確認してください。 ○ 確認した

※お客様の個人情報につきましては、ジェトロ個人情報保護方針（https://www.jetro.go.jp/privacy/）に基づき、適正に管理運用させていただきます。

閉じる

Copyright (C) 1995-2026 Japan External Trade Organization(JETRO). All rights reserved.