

あなたの輸出ビジネスを次の成長ステージへ 輸出商談の成功確率を更に高める 「攻め」の営業力を鍛えます!

参加費
無料

中小企業海外ビジネス人材育成塾プラスのご案内

実践に活かせる営業力・交渉力を体得!

POINT
1

マーケティング戦略を活用し、
自社の海外戦略を見直す

マーケティングフレームワークやケースディスカッションを通して自社商材のポジショニングを再分析します。

POINT
2

個社攻略に向けた
営業戦略策定

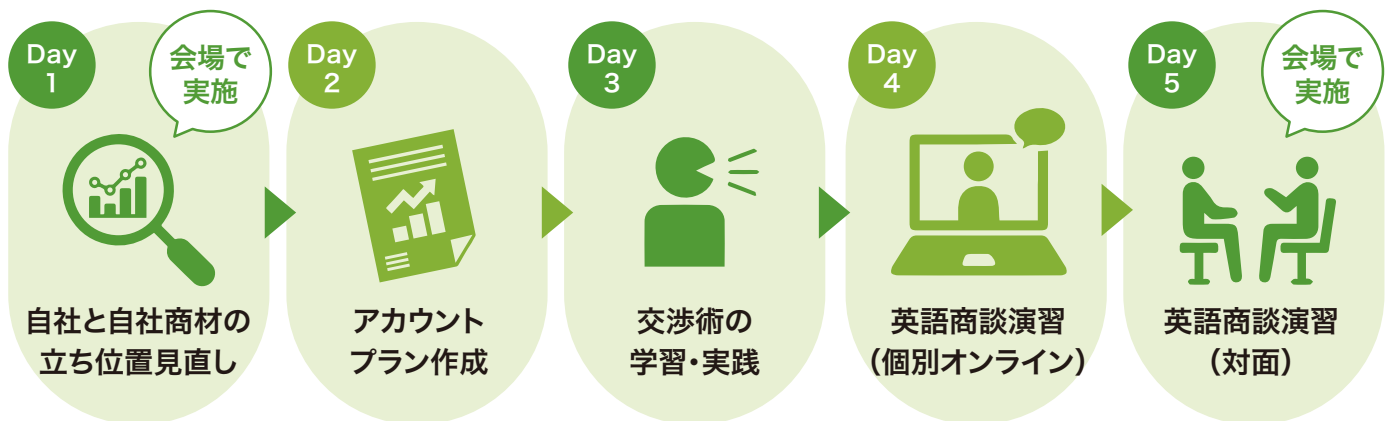
ターゲット顧客との成約実現を目指しアカウントプランを作成します。

POINT
3

ロールプレイで
交渉術を実践

参加者や海外出身講師とのロールプレイ・相互フィードバックを通じて交渉術を鍛えます。

研修プログラム (全5回隔週開催・2カ月間)



受講者の声

自分の営業方法を見直すことが出来ました。

戦略的なマーケティング方法やアカウントプラン作成までの流れ、ロールプレイを通しての実践すべてが学びになりました。一番の収穫は、他社の方々の悩みや戦術などを見聞きして自分の営業方法を見直せたことです。

戦略を論理的に組み立てる方法を学びました。

これまでなんとなく上司のやり方を踏襲していましたが、個別商談に至るまでの営業戦略を論理的に組み立てる方法を学びました。今後はそれを活かして、社内でも積極的に提案をし、新しい市場を開拓していきたいと思います。

各コース日程

(募集人数は各コース 16 名程度を想定) 一部変更の可能性があります。予めご了承ください。

開催時期	曜日	事前課題	Day1	Day2	Day3	Day4	Day5
8月期(1)	火	配付予定日 7/10	8/6	8/20	9/3	9/9~9/13 期間中1人1回 45分程度	9/24
8月期(2)	木	提出〆切 7/24	8/8	8/22	9/5		9/26
1月期(1) (2025年)	火	配付予定日 12/16	1/14	1/28	2/12(水)	2/17~2/22 期間中1人1回 45分程度	3/4
1月期(2) (2025年)	木	提出〆切 12/27	1/16	1/30	2/13		3/6

募集期間

8月期 …… 6/4 (火)11:00 ~ 6/10 (月)12:00 正午

募集期間

1月期 …… 11/6 (水)11:00 ~ 11/12 (火)12:00 正午

対象者

詳しくはジェットロウェブサイトをご覧ください

輸出を行っている中小企業*1 の海外事業担当者*2 であること

*1 中小企業基本法第2条に規定する中小企業またはその連携体であること。但し、資本金・出資金5億円以上の法人に直接又は間接に100%の株式を保有される企業の社員、直近過去3事業年度の課税所得額の平均が15億円以上の企業の社員は対象外とします。

*2 主に以下のような参加者を対象としています。その他参加条件はウェブサイト上の募集要項をご確認ください。

- ・ 海外商談経験および輸出実績が一定以上ある。
- ・ 海外バイヤーの英語の趣旨を理解し、応答できる英語レベルを備えている(ビジネスレベルでなくても構わない)。

お申込み・お問い合わせ



中小企業海外
ビジネス人材
育成塾 プラス

ジェットロ海外ビジネス人材育成課
電話：03-3582-8355
メール：2ikusei@jetto.go.jp

詳細はウェブサイトから

ジェットロ育成塾

検索

http://www.jetto.go.jp/services/ikusei/ikuseijuku_plus.html

