

あなたの海外ビジネススキルを 基礎から5日間で鍛えます!

参加費
無料

中小企業海外ビジネス人材育成塾のご案内

\\ 戦略策定から商談の実践までサポート //

POINT
1

自社商品の強みを探す 戦略立案ワークショップ

輸出先の市場・自社の強みを分析することで、海外展開の基本戦略を策定します。

POINT
2

海外バイヤー目線の 商談プレゼン資料を作成

海外バイヤーのニーズに刺さるプレゼン資料・商談トークを作り上げます。

POINT
3

異業種との交流・ 新たな気付き

他社の方とのグループワーク・模擬商談を通じ、新たな視点や商談ノウハウのヒントを得られます。

研修プログラム (全5回毎週開催・5週間)

各コース定員 12~16名程度



研修の前後・期間中において、皆様の学びをサポートする面談・サービスをご用意しています!

各コース日程

※一部変更の可能性があります。予めご了承ください。

開催時期	コース名 (対象地域)	オンライン (ZOOM)				対面開催 Day5(開催地)	ジェットロ 運営事務局
		Day1	Day2	Day3	Day4		
5月期 [募集期間] 3/23(月) 11:00 ? 4/7(火) 23:59	火曜コース (全国・熊本) ^{*1}	5/12	5/19	5/26	6/2~ 6/5	6/9(人吉市・東京) ^{*4}	本部 (東京)
	水曜コース (大阪優先) ^{*2}	5/13	5/20	5/27		6/10(大阪)	大阪本部
	展示会準備コース (全国) ^{*3}	5/14	5/21	5/28	[個別面談] 1人1回 30分程度	6/11(東京)	本部 (東京)
	金曜コース (全国)	5/15	5/22	5/29		6/12(東京)	本部 (東京)
8月期 [募集期間] 6/1(月) 11:00 ? 6/19(金) 23:59	火曜コース (全国・茨城) ^{*1}	8/18	8/25	9/1	9/8~ 9/11	9/15(東京)	本部 (東京)
	水曜コース (兵庫優先) ^{*2}	8/19	8/26	9/2		9/16(尼崎市)	神戸
	木曜コース (全国)	8/20	8/27	9/3	[個別面談] 1人1回 30分程度	9/17(東京)	本部 (東京)
	金曜コース (愛知優先) ^{*2}	8/21	8/28	9/4		9/18(名古屋市)	名古屋
11月期 [募集期間] 8/17(月) 11:00 ? 9/4(金) 23:59	火曜コース (全国)	11/2	11/10	11/17	11/24~ 11/27	12/1(東京)	本部 (東京)
	水曜コース (全国・岡山) ^{*1}	11/4	11/11	11/18		[個別面談] 1人1回 30分程度	12/2(岡山市・東京) ^{*4}
	展示会準備コース (全国) ^{*3}	11/5	11/12	11/19	12/3(東京)		本部 (東京)
	金曜コース (全国)	11/6	11/13	11/20	12/4(東京)	本部 (東京)	
1月期 [募集期間] 11/2(月) 11:00 ? 11/20(金) 23:59	水曜コース (全国・静岡) ^{*1}	1/27	2/3	2/10	2/16~ 2/19	2/24(静岡・東京) ^{*4}	本部 (東京)
	木曜コース (大阪優先) ^{*2}	1/28	2/4	2/10		[個別面談] 1人1回 30分程度	2/25(大阪)
	金曜コース (全国)	1/29	2/5	2/12	2/26(東京)	本部 (東京)	

※1. 東京・地方合同開催コースについて

表中※1が付いたコースでは、東京と地方の合同開催コースとして、記載の地方の企業の優先枠を設けています。

- 5月期火曜コース：熊本県に所在する企業の優先枠あり
- 8月期火曜コース：茨城県に所在する企業の優先枠あり
- 11月期水曜コース：岡山県に所在する企業の優先枠あり
- 1月期水曜コース：静岡県に所在する企業の優先枠あり

※2. 地方開催コースについて

表中※2が付いたコースでは、記載の地域に所在する地元企業のご参加を優先しますが、域外企業の方もお申込み可能です。

- 5月期水曜コース：大阪府に所在する企業を優先
- 8月期水曜コース：兵庫県に所在する企業を優先
- 8月期金曜コース：愛知県に所在する企業を優先
- 1月期木曜コース：大阪府に所在する企業を優先

※3. 展示会準備コースについて

表中※3が付いた展示会準備コースでは、通常の育成塾の内容をベースとしながら、これから展示会に参加する方の出展成功に繋がるような、展示会出展に役立つ内容を多く盛り込んだ研修構成にしています。

展示会出展予定がある企業を優先します。ただし、5月期 展示会準備コースでは、展示会出展企業予定のある企業の中でも、『MTA Vietnam 2026』ジャパンパビリオン チャレンジスペースに出展される方を優先します。

※4. Day5 開催地について

表中※4が付いた東京と地方が合同で開催するコースでは、Day5 対面研修が東京会場と地方会場の2拠点で開催されます。原則として参加会場の割り振りは、地方会場へは当該地方所在の企業、東京会場へは当該地方以外に所在の企業です。

- 例)
- 5月期火曜コース
熊本県に所在する企業：人吉会場 (熊本県)
熊本県以外に所在する企業：東京会場

対象者

輸出を行っている、あるいは行う予定のある中小企業^{*1}の海外事業担当者^{*2}であること

- ※1 中小企業基本法第2条に規定する中小企業又はその連携体であること。但し、以下に該当する企業の社員は対象外とします。
- ・常時使用する従業員の数が二千を超える法人 (中小企業を除く) に直接又は間接に100%の株式を保有される中小企業・小規模事業者
 - ・直近過去3年分の各年又は各事業年度の課税所得額の平均が15億円を超える企業の社員

※2 主に以下のような参加者を対象としています。

- ・これから海外輸出に臨む方、または商談準備に課題を感じている方。
- ・輸出したい商材が製品化されており、すでに販売している、あるいは販売できる状態の方。
- ・輸出したい国・地域の絞り込みができています。等

研修内容・お申込みに関する詳細については、育成塾ウェブサイト (右下 QR コード) をスキャンしてご確認ください!

お申込み・お問い合わせ



ジェットロ海外ビジネス人材育成課
 電話：03-3582-8355
 メール：ikusei@jetro.go.jp

詳細はウェブサイトから

ジェットロ育成塾

検索

<https://www.jetro.go.jp/services/ikusei/ikuseijuku.html>

