

あなたの海外ビジネススキルを 基礎から5日間で鍛えます!

参加費
無料

中小企業海外ビジネス人材育成塾のご案内

\\ 戦略策定から商談の実践までサポート //

POINT
1

自社商品の強みを探す 戦略立案ワークショップ

輸出先の市場・自社の強みを分析することで、海外展開の基本戦略を策定します。

POINT
2

海外バイヤー目線の 商談プレゼン資料を作成

海外バイヤーのニーズに刺さるプレゼン資料・商談トークを作り上げます。

POINT
3

異業種との交流・ 新たな気づき

他社の方とのグループワーク・模擬商談を通じ、新たな視点や商談ノウハウのヒントを得られます。

研修プログラム (全 5 回毎週開催・5 週間)

各コース定員 12~16 名程度

Day
1



海外展開
戦略の策定

Day
2



商談プレゼン
資料の作成

Day
3



商談スキル
の習得

Day
4



戦略・資料に対する
個別アドバイス

Day
5



商談スキルの実践と
最終発表

会場で
実施

研修の前後・期間中において、皆様の学びをサポートする面談・サービスをご用意しています!

詳しい対象者やコースは裏面へ ▶▶▶

各コース日程

開催時期	コース名（産業分野※1/対象地域）	オンライン（ZOOM）				対面開催	ジェトロ 運営事務局
		Day1	Day2	Day3	Day4	Day5(開催地)	
6月期 [募集期間] 4/17(木) 11:00 ～ 4/28(月) 23:59	火曜コース（消費財/全国）	6/3	6/10	6/17	6/24～ 6/27 [個別面談] 1人1回 30分程度	7/1(東京)	本部(東京)
	水曜コース（産業財/全国）	6/4	6/11	6/18		7/2(東京)	本部(東京)
	木曜コース（家具インテリア分野/福岡優先）	6/5	6/12	6/19		7/3(大川市)	福岡
	金曜コース（全分野/愛知優先）	6/6	6/13	6/20		7/4(名古屋市)	名古屋
8月期 [募集期間] 7/17(木) 11:00 ～ 7/29(火) 23:59	火曜コース（全分野/全国・大分※2）	8/26	9/2	9/9	9/16～ 9/19 [個別面談] 1人1回 30分程度	9/24(東京)	本部(東京)
	水曜コース（消費財/全国・和歌山※2）	8/27	9/3	9/10		9/24(東京)	本部(東京)
	木曜コース（全分野/北九州優先）	8/28	9/4	9/11		9/25(北九州市)	北九州
	金曜コース（食品分野優先/三重優先）	8/29	9/5	9/12		9/26(津市)	三重
11月期 [募集期間] 9/8(月) 11:00 ～ 10/14(火) 23:59	火曜コース（全分野/全国）	11/11	11/18	11/25	12/2～ 12/5 [個別面談] 1人1回 30分程度	12/9(東京)	本部(東京)
	水曜コース（全分野/全国・京都※2）	11/12	11/19	11/26		12/10(東京)	本部(東京)
	木曜コース（全分野/兵庫優先）	11/13	11/20	11/27		12/11(西宮市)	神戸
	金曜コース（消費財/四国地方優先※3）	11/14	11/21	11/28		12/12(香川県高松市)	高知
1月期 (2026年) [募集期間] 11/25(火) 11:00 ～ 12/12(金) 23:59	火曜コース（全分野/北陸地方優先※3）	1/27	2/3	2/10	2/17～ 2/20 [個別面談] 1人1回 30分程度	2/24(富山市)	富山
	水曜コース（全分野/全国）	1/28	2/4	2/10(火)		2/25(東京)	本部(東京)
	木曜コース（全分野/大阪優先）	1/29	2/5	2/12		2/26(大阪市)	大阪本部
	金曜コース（全分野/全国）	1/30	2/6	2/13		2/27(東京)	本部(東京)

※1 対象/優先分野について

- 一部コースでは以下のとおり参加者の対象分野・優先分野を指定しています。
- 全分野**：分野問わずお申込み・ご参加が可能です。
- 対象分野**：原則、対象分野の方のみのお申込みとなります。
- 優先分野**：他分野の方もお申込みいただけますが、指定分野の方を優先させていただきます。

(分野区別参考)

消費財：消費を目的として一般消費者が購入するものを指します。

例) 食品、飲料、雑貨、インテリア、工芸品等

産業財：生産を目的として企業が購入するものを指します。

例) 機械、部品、原材料等

※2 特定地方の優先枠について

- 表中※2の3コースでは、全国枠の他に特定地方に所在する企業の優先枠を設けています。
- 8月期火曜コース：大分県に所在する企業
- 8月期水曜コース：和歌山県に所在する企業（食品分野対象）。それ以外の分野の和歌山企業は全国枠でお申込みを受け付けます。
- 11月期水曜コース：京都府に所在する企業
- 全国枠にはどの地域の方もお申込みいただけます。
- Day5会場は東京となります。

※3 四国地方・北陸地方コースの優先枠について

- 表中※3の2コースでは、以下に記載の地方企業が優先枠の対象となります。
- 11月期金曜コース：愛媛県、香川県、高知県、徳島県に所在する企業（消費財対象）
- 1月期火曜コース：富山県、石川県、福井県に所在する企業
- 優先地域外の方もお申込みいただけます。

対象者

輸出を行っている、あるいは行う予定のある中小企業※1の海外事業担当者※2であること

- ※1 中小企業基本法第2条に規定する中小企業又はその連携体であること。但し、以下に該当する企業の社員は対象外とします。
- ・常時使用する従業員の数が二千人を超える法人（中小企業を除く）に直接又は間接に100%の株式を保有される中小企業・小規模事業者
 - ・直近過去3年分の各年又は各事業年度の課税所得額の平均が15億円を超える企業
- ※2 主に以下のような参加者を対象としています。
- ・これから海外輸出に臨む方、または商談準備に課題を感じている方。
 - ・輸出したい商材が製品化されており、すでに販売している、あるいは販売できる状態の方。
 - ・輸出したい国・地域の絞り込みができている方。等

研修内容・お申込みに関する詳細については、育成塾ウェブサイト（右下QRコード）をスキャンしてご確認ください！

お申込み・お問い合わせ



ジェトロ海外ビジネス人材育成課
電話：03-3582-8355
メール：ikusei@jetro.go.jp

詳細はウェブサイトから

ジェトロ育成塾

検索

<https://www.jetro.go.jp/services/ikusei/ikuseijuku.html>

