



BtoB Commercial Traction

BtoB コマーシャルトラクションコース

募集要項

応募締め切り：2024年7月21日(日) 23:59 (JST)



ALCHEMISTX

JETRO

日本貿易振興機構(ジェトロ)

INDEX

- 01 | コース概要
- 02 | プログラム構成・内容
- 03 | オンラインツール
- 04 | スケジュール
- 05 | アクセラレーター（メンター）
- 06 | エントリー
- 07 | 問合せ先

目的

本コースはオンライン中心の24週間のプログラムです。市場進出戦略の策定や各マーケットに精通したメンターとのメンタリング機会、海外企業との商談機会を提供し、海外展開を目指す企業を支援します

1	PMF（プロダクトマーケットフィット）の達成
2	米国での売上拡大・顧客開拓・事業提携・資金調達
3	米国でのネットワーク形成

派遣先

シリコンバレー（米国）

募集対象

対象企業	<ul style="list-style-type: none"> 法人顧客向けサービスを提供している企業 日本でトラクションを獲得している企業 海外展開準備が整っている企業
ステージ	シード～シリーズ A
分野	BtoB向けサービス（BtoB, BtoBtoC, SaaS）

1 ワークショップ



レクチャー・セミナー

オンラインのワークショップを通じて、
隔週毎に顧客開発とセールスに関
する内容を学ぶ

2 1on1コーチング



伴走支援

プログラム中に出てきた各社の課題
や、ニーズ等について相談がすること
ができるオンラインセッションを隔週
で提供

3 シリコンバレー渡航 (全2回)



現地イベント参加

シリコンバレーに渡航し、VCとのピッ
チイベントや著名人の講演、ネット
ワークイベント、デモデイ等に参加し、
米国市場開拓を達成する

※プログラムの実施内容・形式等は変更になる可能性があります。

1 ワークショップ | レクチャー・セミナー

ワークショップを通じて顧客開発やセールススキル等重要なテーマを学ぶ

定員 15社

日程・場所 9月17日(火)～2月28日(金)の間 隔週で実施 オンライン (日本)

概要

顧客開発

- セグメント設定・チャネル設定、マーケティングの最適化
- ストーリーテリングとセールススクリプト戦略
- Ideal Customer Profileの最適化

セールススキル

- 最小限で有効なピッチの作り方
- パイロット契約や提案書の構造化
- 市場参入戦略



※オンラインプログラムはZoomにて日本時間の午前中に実施

2 1on1コーチング | 伴走支援

1on1でのコーチングを通して、学びの実践の最適化や課題の解決を一緒に行う

定員 15社

日程・場所 9月17日(火)～2月28日(金)の間 隔週で実施 オンライン (日本)

概要

1on1コーチング

- 45分間の1on1コーチングセッション
- コーチは起業家としての経験を持ち、日本のビジネス文化に関する知見を保有
- Slackを活用してコーチにタイムリーに質問することも可能

※オンラインプログラムはZoomにて日本時間の午前中に実施

3 シリコンバレー渡航（全2回） | 現地イベント参加

シリコンバレーに渡航し、市場理解を行うとともに、企業・投資家・起業家向けに実際にピッチを行うことにより、潜在顧客や協業パートナーシップを開拓する

定員 15社

日程・場所

【第1回】10月21日(月)～10月25日(金) シリコンバレー（米国）
【第2回】1月20日(月)～1月24日(金) シリコンバレー（米国）

概要

シリコンバレー渡航

- 日本のスタートアップへ投資を行っているVCによる講演
- 米国で活躍する日本人起業家による講演
- 5社のVCからフィードバックを受けられるピッチイベント
- エンジェル投資家との意見交換会
- 大企業とのラウンドテーブル
- デモデイ

※渡航不可のスタートアップはオンラインでコアプログラムのコンテンツ（講義、1:1コーチング）が利用可能

3 シリコンバレー渡航（全2回） | 現地イベント参加

シリコンバレーに渡航中バイエリア内コワーキング施設へのアクセス可能となる



1 SDR（Virtual Sales Development Representatives）

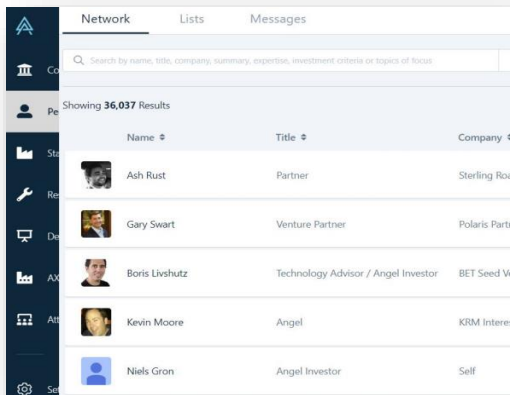
起業家が業務に集中できるよう、時間のかかるタスクを代行してくれる顧客開発サポートツール

代行可能な業務例

- LinkedInプロフィールの最適化
- CRM（顧客関係管理）のセットアップ
- 会議等の準備

2 Alchemist Vault Access

オンライン上で37,000人以上のメンターや投資家、大手企業にアクセスできる完全招待制ネットワーキング・ツール。
本ツールによって、より効果的にVCやメンター、顧客とのネットワークを築くことが可能となる。



登録者例

Mentors

企業価値1億ドル以上のベンチャーを設立・リードした創設者やソートリーダー

Venture Capital

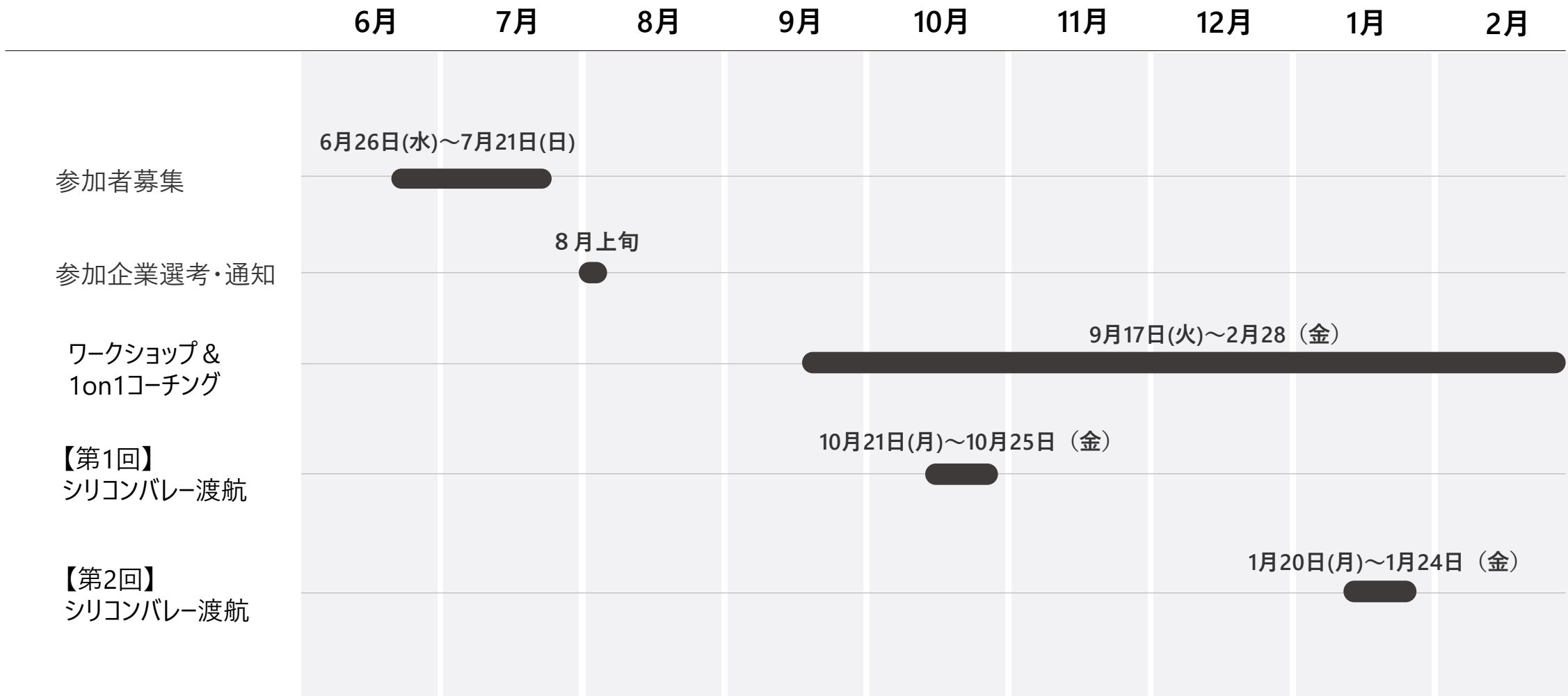
ディープポケットファンドやシンジケート投資家

Customers

CIO / CMO/大手企業CIOのイノベーション部門の幹部

Founders

招待制ネットワーキングにより、安全で信頼できるディスカッションが可能





AlchemistX

<https://www.alchemistaccelerator.com/alchemistx>

< 概要 >

AlchemistXは、シリコンバレーでトップクラスのBtoBスタートアップ向けアクセラレーターであるAlchemist Acceleratorの法人・政府向けサービスを担っている。世界中の政府機関や大手企業向けにアクセラレーションプログラムを運営し、アイデアを持つ優秀なチームを集め、顧客開拓のテクニックなどのサポートを提供している。AlchemistXのコーチやメンターは、Alchemist Acceleratorの広範なネットワークから集められ、最先端の内容を、企業の特定のニーズに合わせて提供することができる。

< 実績 >

- エンタープライズ部門のアクセラレーターとしてNo.1の評価を獲得
- 600以上のスタートアップの支援を行っている
- Alchemistによる支援後、50%のスタートアップが資金調達に成功



[Khim Lee](#)

Founder, Investor,
and Strategy Expert



[Aline Adams](#)

Founder, CEO, BioTech, CleanTech, and
Social Impact Expert



[Dr. Valentin Schellhaas](#)

Serial Founder and
Marketing Expert



[Rachel Chalmers](#)

Founder, Investor, and Expert in
Corporate Innovation



[Jenn Steele](#)

Turnaround CEO and
Go-to-market Expert



[Laurent Rains](#)

Founder, Coach, and Hardware Expert



[SK Lee](#)

Founder, Certified Coach, and Investor

応募要件

1～6のすべての要件を満たし、注意事項について同意していること。

1. 日本国内に所在するスタートアップ企業
2. 海外での事業展開や資金調達を検討していること
3. 商談可能な英語力を有すること（取締役、海外展開責任者）
4. 海外展開について意思決定権をお持ちの方
（取締役、海外展開責任者）が参加可能なこと
5. ご利用条件、オンライン・プログラムご利用条件に同意いただき、
本コースに関わる全てのプログラムに参加できること
6. 参加後のアンケート等に協力いただけること
※本プログラムは内閣府・ジェトロが連携して行うプロジェクトであり随時、
フォローアップアンケートや成長過程の調査を実施します。

注意事項

- 参加費は無料。但し、応募にかかる費用・受講にかかる通信費・渡航費等、プログラム参加費以外は自己負担となります。
- 過去にStartup City Acceleration Program、Global Startup Acceleration Programに参加した企業も応募可能です。

審査基準

エントリーフォーム・ピッチ資料を基に、連携アクセラレーター・ジェトロによる審査を行います。採択審査にあたり、アクセラレーターと面談が発生する可能性があります。その際は追ってご連絡をいたします。なお、企業選考についてのお問い合わせは一切お答えできません。

1. チームメンバーの専門性・ネットワーク、語学力
2. プロダクト、技術、サービスの成長性・市場性
3. 本コースとプロダクトや事業計画との親和性
4. スタートアップ・エコシステム拠点都市（8拠点都市）に本社機能を置く
スタートアップ企業は加点いたします

下記、①応募フォーム、②ピッチ資料の両方を提出してエントリーしてください。

1

応募フォーム (Application Form)

2

英語ピッチ資料提出フォーム (Submit your ENGLISH pitch deck)

• ピッチ資料 (英語) ※以下項目を含め、PPT/PDFで10枚程度にまとめてご提出ください。

- ✓ プロダクト/サービス (解決する課題とそのソリューション)
- ✓ ビジネスモデル/市場規模/競合優位性
- ✓ 過去の実績と今後の展望/事業計画
- ✓ チーム (創業者・経営者のLinkedIn情報も盛り込んでください)

* 事業運営のため、ご提供いただく情報を内閣府や経済産業省、連携アクセラレーターに提供します。予めご了承ください。

【申込締切】 7月21日 (日) 23:59 (日本時間)

※ 上記1,2の両方をもってエントリー完了とします。

【コース選択でお悩みの方へ】

どのコースに参加すべきかお悩みの方に対して、ジェトロ側の担当よりご相談を30分程度お受けするサービスをご提供します。
※本サービス活用有無は選考には一切関係ございません。また、ご応募数により締切を設ける可能性があります。

[相談申請フォーム](#)

CONTACT

お問い合わせ

企業名 ジェトロ イノベーション部 スタートアップ課

担当者 茨木、鈴木

メール su-support@jetro.go.jp

所在地 〒107-6006
東京都港区赤坂1-12-32
アーク森ビル6階

