

JETRO ジェトロ・メンバーズ 新規入会キャンペーン

ジェトロ 貿易実務オンライン講座
「速習！これだけは知っておきたいノウハウシリーズ」

両講座
各お一人様

受講料無料！ ※

対象

2023年11月～2024年1月末の期間に入会お申し込みの方
※受講申し込みは2024年2月末まで受付

※上記対象期間に、ジェトロの有料会員制度「ジェトロ・メンバーズ」に新規入会お申し込みをいただいた法人1社につき、オンライン講座「速習！これだけは知っておきたいノウハウシリーズ」の「輸出商談編」「英文ビジネスeメール編」を、それぞれ1名様まで受講料無料といたします。詳しくはジェトロ eラーニング事務局へお問い合わせください。

リアルに加え、リモートによる海外商談にも万全な対応！
速習！これだけは知っておきたいノウハウシリーズ 2講座

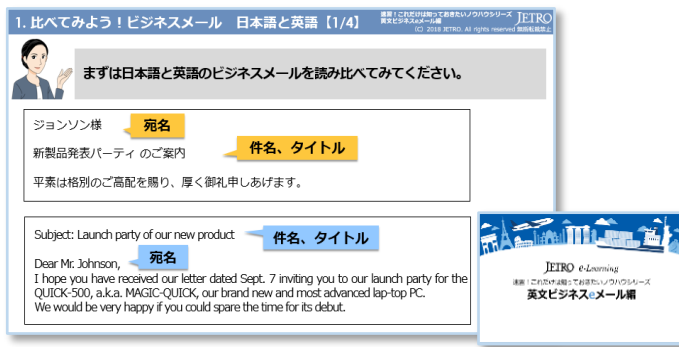
輸出商談編（オンライン商談対応版）

- ✓ 限られた商談時間を有効に活用して成約につなげるための事前の準備や商談の進め方を学ぶ
- ✓ 講座のダイジェスト (pdf) 付き
- ✓ オンライン商談のノウハウを解説



英文ビジネスeメール編

- ✓ 英文eメールの定型表現や具体的な書き方を商談プロセスに沿って一から学ぶ
- ✓ eメール文例集 (pdf) 付き



想定学習時間

各講座 5～6時間

受講期間

60日間

受講料

輸出商談編 7,150円 (税込)
英文ビジネスeメール編 9,900円 (税込)

開講日

随時受講開始可能 ※最短でお申し込み日の5営業日後から受講可能

詳しくは

ジェトロ 速習

検索





講座概要

輸出商談編（オンライン商談対応版）		英文ビジネスeメール編
対象者	<ul style="list-style-type: none"> ・はじめて輸出商談に臨む方 ・これから海外ビジネスに携わる予定の方 	<ul style="list-style-type: none"> ・はじめて海外ビジネスに臨む方 ・実践的な英文ビジネスeメールの書き方を学びたい方
受講環境	PC、タブレット、スマートフォン	
カリキュラム	<p>第1章 商談準備</p> <p>商談に必要なものは何か？ 輸出価格の決め方、考え方 貿易条件の理解 輸出価格表（プライスリスト）の作り方 取引条件書の記載事項 HSコードと関税率 知財対策</p> <p>第2章 商談当日</p> <p>買い手へのプレゼンテーションのポイント</p> <p>第3章 商談フォロー</p> <p>買い手からの質問に答える 契約書作成のポイント</p> <p>特別章 オンライン商談のポイント解説</p> <p>オンライン商談について オンライン商談の準備 オンライン商談で気を付けること 成約に向けてのフォローアップ</p> <p>修了テスト</p>	<p>第1章 英文メール作成の基礎</p> <p>英文ビジネスeメールの文章作法 相手に好意を持たれる表現を使う 定型表現を上手に利用する</p> <p>第2章 実際の商談で使える表現</p> <p>提案メールを送ってみよう 引き合いメールが来たら 引き合いメールに返信しよう 申し込み 反対申し込み 交渉</p> <p>第3章 クレーム対応およびビジネスシーンで役立つメール表現</p> <p>船積み、出荷に関するメール クレームに関するメール 海外出張アポイント 上手な督促メール</p> <p>修了テスト</p>
想定学習時間	5～6時間	
受講期間	60日間	
開講日	随時（最短でお申し込みから5営業日後）	
受講料 （一般価格）	7,150円（税込）	9,900円（税込）