

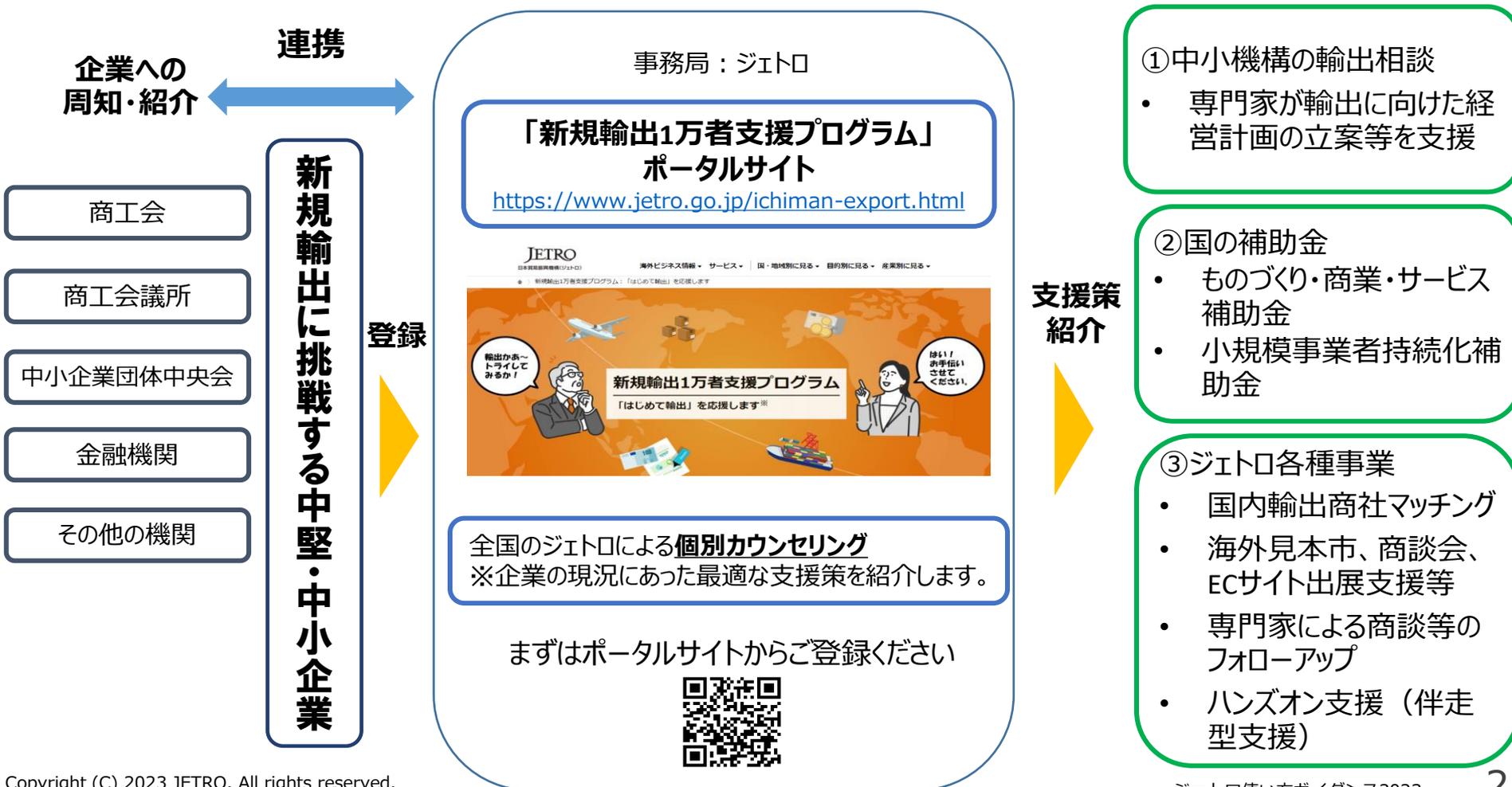
新規輸出1万者支援プログラム

- 皆様もご利用いただけます -

日本貿易振興機構（JETRO）
海外展開支援部 中堅中小企業課

新規輸出 1 万者支援プログラムの概要

- 経済産業省、中小企業庁、JETRO及び中小機構が一体となり、全国の商工会・商工会議所等と連携し、「新たに」輸出に挑戦する中堅・中小企業様を掘り起こし、輸出をより身近に感じていただくための施策。
- 2022年12月半ばより同プログラム開始。
- ポータルサイトで登録した中堅・中小企業様に、個別カウンセリングで最適な支援策をご紹介。



ポータルサイトでの登録とプログラムの流れ

JETRO
国際貿易振興機構 JETRO
海外ビジネス情報・サービス | 国・地域別に異なる・目的別に異なる・産業別に異なる
※詳しくは輸出支援センター、事務局までお問い合わせください。

輸出かあ～
トライしてみるか!

はい!
お手伝い
させていただきます!

新規輸出1万者支援プログラム

はじめて輸出を応援します*

お知らせ

2023年1月14日 新規輸出1万者支援プログラムを公開!

プログラム概要

輸出に付帯する多岐にわたる業務に付いて、業界別での輸出支援専門家（アドバイザー）の登録サービスとJETROのオンラインサポートを提供します。
※詳しくは「輸出支援センター」をご覧ください。

● 新規輸出1万者支援プログラム（2023年度）

たとえば、こんなお悩みありませんか

- 海外との取引は全く経験がないのですが…
- 普伊し試してみたことあるけど…
- 海外のたくさんの方に自社製品を知ってほしい!
- 欧州にも輸出してみたい
- 〇〇は輸出しているけど、新たに〇〇も輸出してみたい
- 現地バイヤーとの交渉に自信がありません
- ブランディングやプロモーションの方法は?
- 目録サイズやラベルデザインにルールはありますか?
- 現地の売れ筋商品は? 価格設定は?

それぞれの皆様に最適なサポートをご提案します。

まずはプログラムにご登録ください。
ご登録は無料です。

ご登録

※初めてJETROのサービスを利用する方は「お客様情報登録」が必要です。
※既にJETROのサービスを利用された方もこちらからご登録ください。

プログラムの流れ

step 1 お申込み

本プログラムにお申込みいただくと、ジェットロ内のデータベースに登録されます。

step 2 ジェトロのカウンセリング

ジェットロから、より詳細な輸出希望を確認するために電話もしくはオンライン面談させていただきます。

最寄りのジェットロ事務所

step 3 ジェトロ事業もしくは支援機関のサービスのご提案

貴社の希望をもとに、貴社の現況にあつた最適なジェットロ事業、支援機関のサービスをご提案します。経営戦略からの支援を希望している場合は中小機構に取り次ぎます。ターゲット国の市場構造、競合商品などの情報なども提供します。

step 4 ジェトロBtoBマッチングサイトに登録

ジェットロBtoBマッチングサイト(e-VenueとJapan Street)に商品登録いただき、バイヤーが探している商品をジェットロが紹介します。

step 5 輸出に向けて各種サービスに参加

輸出商談の事前準備後、商社マッチング、国内外の商談会・展示会、越境EC、ハンズオン支援事業に参加。売り込み先のバイヤーを発掘。

step 6 輸出契約締結、輸出開始!

バイヤーとの取引条件を整え、契約を締結。輸出開始です。商品開発・改良、ブランディングもサポートします。

たとえばこんなサービスをご提案します

- 輸出に関するご相談
- 海外販路開拓支援
- 海外販路開拓支援 (EC事業)
- 輸出人材の育成
- ハンズオン支援
- 関係機関のサービス
- 農林水産物・食品の輸出支援ポータル
- イベント情報

皆様にご利用いただけるサービスです

✓ **輸出実績がある事業者様も、ご登録いただけます**

以下のような「新たな」輸出への挑戦も対象です

- 新たな国・地域への輸出
- 新たな商品・サービスの輸出
- 新たな手法（例えば越境ECなど）による輸出

✓ **本プログラム登録者は一部の補助金事業審査時に
加点されます**

ものづくり補助金の海外市場開拓(JAPANブランド)類型

✓ **「貿易実務オンライン講座」の受講料が10%OFF**



登録し、第1歩を踏み出した企業様の事例

マザーアース・ソリューション（東京都）

- 資本金210万円、従業員9名
- 事業内容：泥を原料とした入浴剤、化粧品を販売。国内500店舗へ販売。
- 輸出未経験



輸出に取り組むきっかけ

- ・以前商標の問題で輸出を断念したが、現在はクリアしたので再度挑戦したい、新しい販路開拓方法に挑戦したいという思いからプログラムに登録

カウンセリング

- ・ECや間接輸出から、長期的には直接輸出を希望。
- ・中小機構や港区のサービスのほか、まずは国内商社マッチングなど取り組みやすいサービスを紹介。

具体的な支援内容・結果

- ・国内商社マッチング（2月）に参加。商品にストーリー性など魅力があるとのことで、中国、マレーシア、シンガポール、ベトナムなどのバイヤーと商談。

南蛮屋（神奈川県）

- 資本金1,000万円、従業員3名
- 事業内容：国内でのコーヒーの焙煎・卸売・コーヒー豆の小売等。
- 輸出未経験



輸出に取り組むきっかけ

- ・ティーバッグで本格的なコーヒーを楽しめる商品「ふりふり」を開発。外国人がお土産に買っていくことが多いため、炭火焙煎が希少で売れるのではないかと考え、プログラムに登録。

カウンセリング

- ・海外展示会などにも出展予定で意欲的。
- ・今後現地調査が必要だが、まずは国内商社マッチングなど取り組みやすいサービスを紹介。

具体的な支援内容・結果

- ・国内商社マッチング(2月)に参加。ティーバッグで本格的なコーヒーという点に加え、パッケージをプラスチックから紙製にするなどSDGsの意識も評価され、米国、中国などのバイヤーと商談。

一緒に「輸出成功」を目指しましょう！

- ✓ **まずはポータルサイトにご登録ください（登録無料）！**

<https://www.jetro.go.jp/ichiman-export.html>

それぞれの皆様に最適なサポートをご提案します。

まずはプログラムにご登録ください。
ご登録は無料です。

 **ご登録**

※初めてジェトロのサービスを利用する方は「お客様情報登録」が必要です。
※既にジェトロのサービスを利用された方もこちらからご登録ください。
※本プログラムは、中堅・中小企業を対象としています。



- ✓ **ご登録後、最適な支援策をご提案します**
- ✓ **ご不明な点は、お気軽にお問合せください**

新規輸出 1 万者支援事務局



03-3582-4937 / 03-3582-4938 / 03-3582-4939 / 03-3582-4940

受付時間：平日9時～12時/13時～17時(土日、祝祭日、年末年始除く)



オンラインお問い合わせフォーム（24時間受付）

https://www.jetro.go.jp/form5/pub/cse/1man-kigyou_toi

