

JETRO
ジェトロ名古屋

ジェトロ名古屋と
提携金融機関による海外支援事例集



愛知から、世界につなぐネットワーク



JETRO

ジェトロ名古屋

ジェトロ名古屋と愛知銀行、岡崎信用金庫、 瀬戸信用金庫、名古屋銀行は、緊密に連携して 中小企業の海外展開を支援します。

ジェトロ名古屋と愛知銀行、岡崎信用金庫、瀬戸信用金庫、名古屋銀行は、当地の中堅・中小企業等の海外展開支援を強化するため、2015年4月30日に「中堅・中小企業等の海外展開支援強化に関する覚書」をそれぞれ締結しました。

本連携により、上記4金融機関が有する7万社を超える地域企業との取引ネットワーク、金融サポートサービスと、ジェトロの55カ国74事務所に及ぶ海外ネットワーク、海外展開支援サービスが一体となることで、地域企業の海外ビジネスのサポートがより身近なものとなりました。

また、各金融機関からはジェトロ名古屋に出向者(研修生)が派遣され、お客様のニーズに迅速かつ的確にお応えできる体制を整えております。今後も、本連携が、ジェトロと地域金融機関との連携による中堅・中小企業の海外展開支援のモデルケースとなり、1社でも多くの企業をご支援し、中部地域ひいては日本経済の発展に貢献できるよう、支援を拡充して参りたいと思います。

独立行政法人 日本貿易振興機構(ジェトロ)
地域統括センター長(中部) 名古屋貿易情報センター 所長

三根 伸太郎

ジェトロ名古屋と 提携金融機関による海外支援事例集

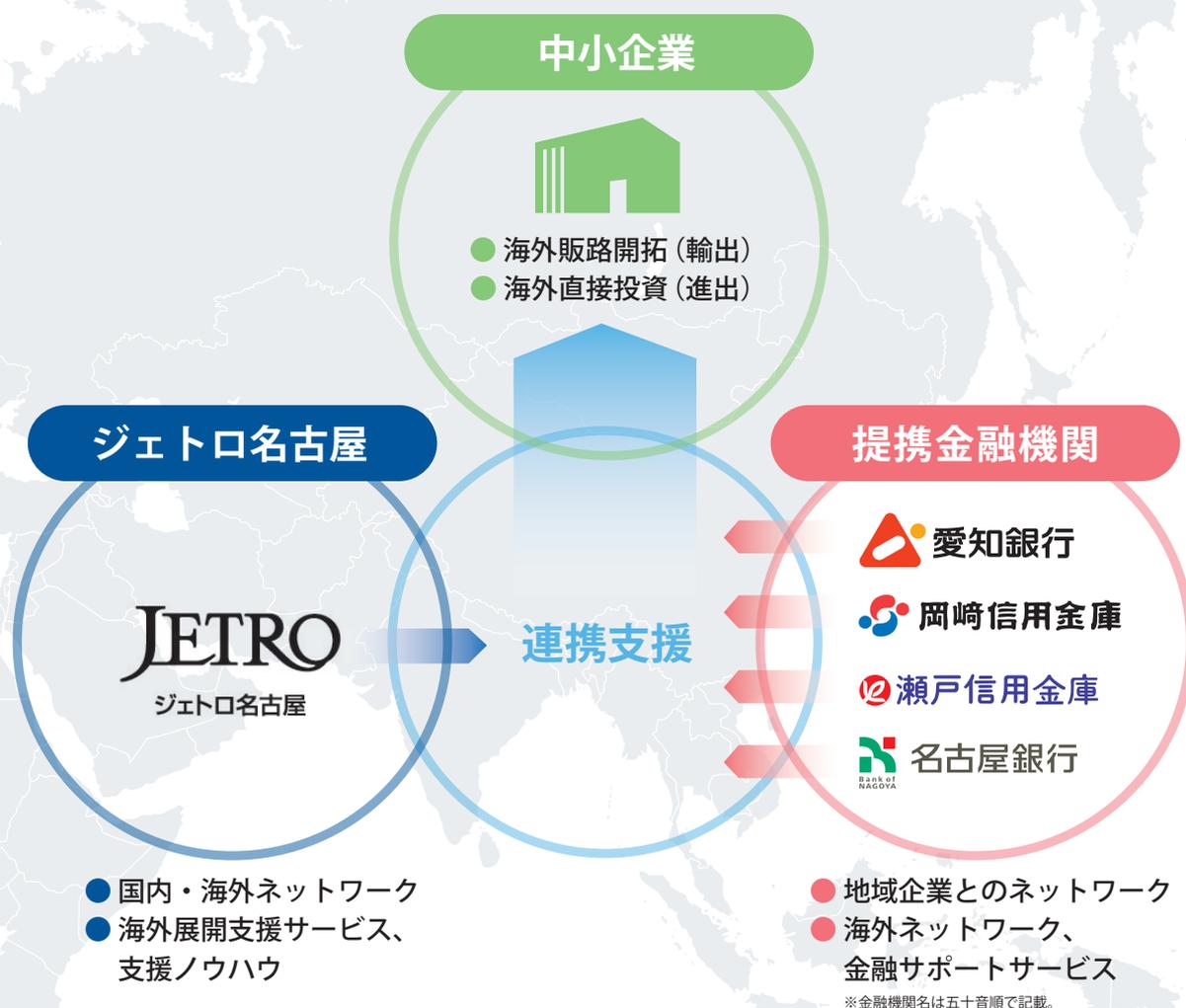
- 発行日 2017年3月
- 発行者 独立行政法人 日本貿易振興機構(ジェトロ)
名古屋貿易情報センター
- 所在地 愛知県名古屋市中村区名駅4-4-38
愛知県産業労働センター18階

Tel 052-589-6210 Fax 052-563-0170

HP <https://www.jetro.go.jp/>

※金融機関名は五十音順で記載。

～愛知から、世界につなぐネットワーク～



「中堅・中小企業等の海外展開支援強化に関する覚書」に基づく主な連携内容

- ① 中堅・中小企業等への訪問・情報提供
- ② 個別の中堅・中小企業等からの相談に対する共同対応
- ③ セミナー、商談会、展示会、ミッション派遣等での相互協力
- ④ その他両者が合意した事業

ジェトロ名古屋と提携金融機関による 海外支援事例集

INDEX

※金融機関名は五十音順で記載。

	海外ビジネスサポート	P 06
	 [連携事業] 中小企業の海外展開に向けた共同支援	P 07
	 [事例紹介] 株式会社マルエス機工	P 08
	 [事例紹介] 株式会社アスカ	P 09
	 [事例紹介] 株式会社村瀬鞆行	P 10
	 [事例紹介] 石彫の戸松	P 13
	 [事例紹介] 合資会社 野田味噌商店	P 14
	 [事例紹介] クロダイトグループ 株式会社クロダイト	P 15
	 [事例紹介] 株式会社浅野電業社	P 16
	海外ビジネスサポート	P 18
	 [事例紹介] 株式会社セラミック・ジャパン	P 19
	 [連携事業] 海外ビジネスネットワーク総会及びセミナー	P 20
	 [連携事業] メキシコ投資セミナー / 海外販路開拓セミナー	P 21
	 [連携事業] 瀬戸焼バイヤー招聘商談会の共催	P 22
	海外支援ネットワーク	P 24
	 [事例紹介] 丸八工機株式会社	P 25
	 [事例紹介] 松山製菓株式会社	P 26
	 [連携事業] 商談会	P 27
	 [連携事業] セミナー共催・専門家との個別企業訪問	P 28
	ジェトロサービスのご案内	P 29-31

 金属・電気・機械製品  デザイン製品  食品  事務機器  伝統産業  セミナー  その他

海外展開支援事例



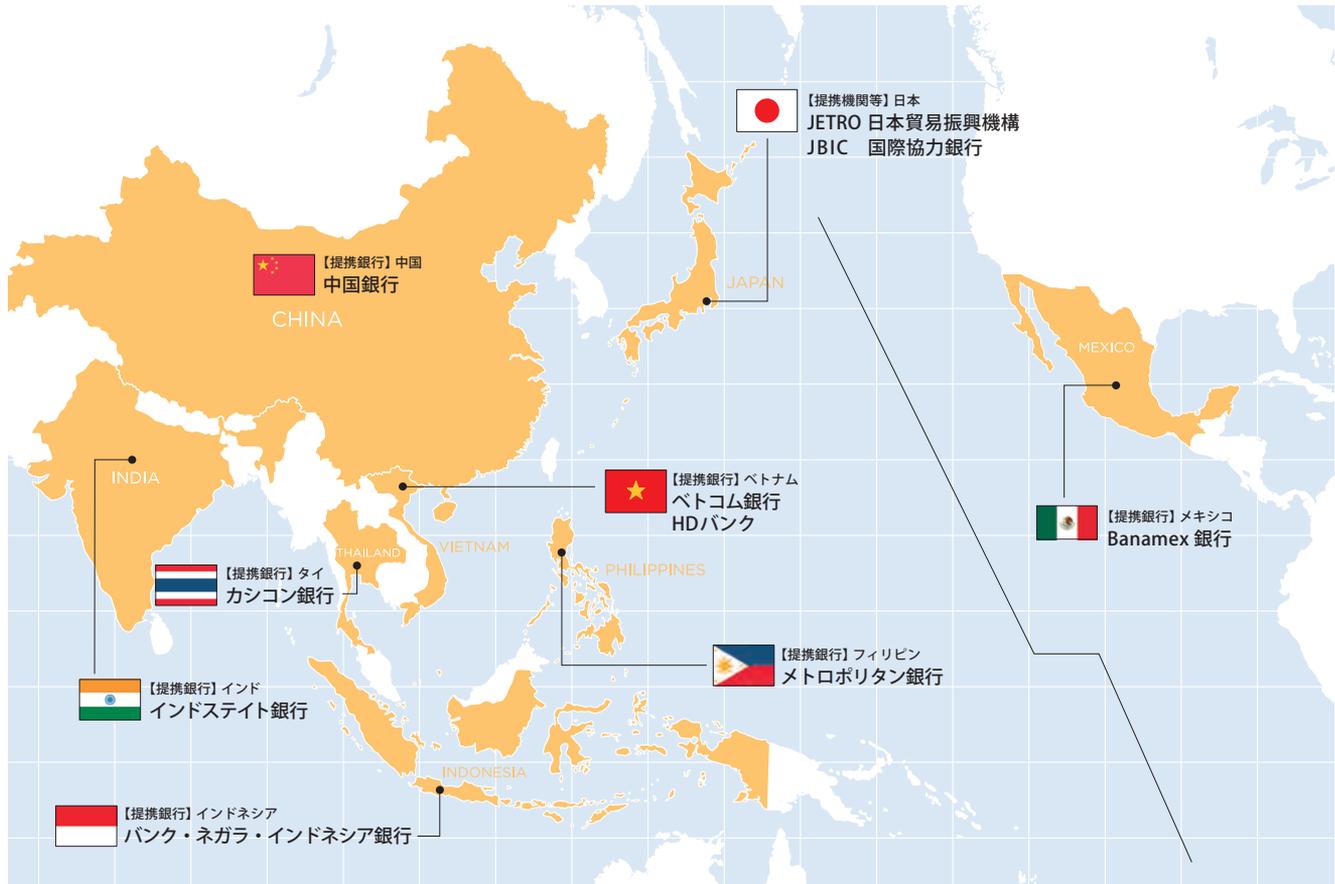
JETRO
ジェトロ名古屋



愛知から、世界につなぐネットワーク



海外進出に関するアドバイス、貿易相談、 海外ビジネスの最新情報を提供させていただきます。



海外ネットワークを利用した海外進出支援

- ① 現地での資金調達支援
- ② 海外商談会の共催
- ③ 海外ビジネス最新情報の提供
- ④ 現地でのアテンドサービス

外国為替ビジネスサポート

- 外国送金
- 外貨両替
- 貿易取引
- 外貨借入
- 愛銀がいたため Web
- 先物為替予約
- 外貨預金

※「貿易取引」「外貨借入」「先物為替予約」については、当行所定の審査があり、ご希望に添えない場合もございます。

海外提携金融機関	国名	行員派遣	海外提携金融機関	国名	行員派遣
中国銀行	中国		ベトナム銀行	ベトナム	
カシコン銀行	タイ	○	HDバンク	ベトナム	○
バンク・ネガラ・インドネシア銀行	インドネシア	○	インドステイト銀行	インド	
メトロポリタン銀行	フィリピン		Banamex 銀行	メキシコ	

紹介可能な主な提携機関	主なサポート内容	行員派遣
JETRO 日本貿易振興機構	貿易相談、進出サポート、現地調査など	○
JBIC 国際協力銀行	海外直接投資を目的とした融資、貿易投資相談など	



中小企業の海外展開に向けた共同支援

愛知銀行では、お客さまの海外展開に対する情報提供を含めたサポート体制を強化するために2011年3月よりジェトロへ行員の派遣を開始しました。現在までに4名の行員を出向者（研修生）として派遣しており、ジェトロサービスをお客さまに幅広くご案内しサポートを行っています。



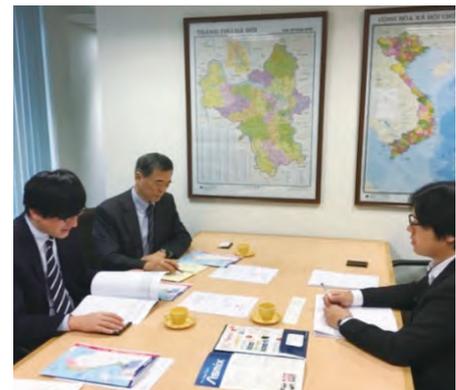
海外展開でお困りのことはございませんか？
ご要望に応じてサポートさせていただきます。

～ジェトロサービスを活用した連携支援の例～

海外の現地 情報を提供

・世界約70カ所のジェトロ海外事務所へつないで現地の経済事情やビジネス環境について、情報提供を行います。

【事例】 東南アジアへの販路を求めているお客様に対してジェトロを紹介。当行からの出向者も同席し、ベトナム現地にて最新経済動向及び現地特有の規制等について情報提供をしました。



ジェトロ・ハノイ事務所での情報提供

販売先候補の リストアップ

・海外の販売先候補先をリストアップします。

【事例】 ジェトロサービス（有料）を使って販売先候補となる海外企業をリストアップ。その後、ジェトロ専門家のサポートにより、販売候補先へアプローチしました。

商談支援

・現地企業との商談を専門家がサポートします。

【事例】 インドネシア現地企業との商談を専門家がセッティング。商談当日は専門家とともに当行出向者も同席しサポート。販売代理店契約の締結に至りました。



インドネシアでの商談サポート

◇海外展開をお考えのお客様はお気軽にご相談ください

2016年の1年間において、当行経由でジェトロへご紹介させていただいた企業は**46社**です。

今後もジェトロと連携しながら、取引先の海外展開を支援させていただきます。是非お気軽にご相談ください。



株式会社 マルエス機工

愛知県小牧市／遠心分離機を主体とした製造業

さらなる競争力強化に向け ベトナムで新工場建設へ

10年前からベトナム人の技能実習生を積極的に受け入れており、帰国した実習生とベトナムで事業が出来ないかと検討していました。そこで、愛知銀行の担当者に相談したところ、現地に駐在経験がある行員の方とジェトロへの出向者の紹介を受けました。ベトナム現地の投資環境などを聞いているうちに、製造コストの削減による価格競争力の強化に向け、ベトナムで新工場を建設したいと考えるようになりました。立ち上げにあたっては、ライセンス取得が1ヵ月以上遅れるなど苦労もありましたが、ジェトロと愛知銀行のサポートもあり、2017年2月に無事に現地法人の設立に至りました。

企業プロフィール

1961年創業、従業員30名。国内を中心に56年間、産業用機械の部品を素材から完成品まで一貫生産。主には高速鉄道車両部品、免震装置部品、遠心分離機などを製造。ISO9001を取得。

代表取締役

水野 康行



現在の海外展開段階と支援内容 [進出]

投資検討

FS調査・商談

拠点立ち上げ

販路拡大・拠点拡張

活用サービス

● 専門家派遣事業、短期貸しオフィス



いつでも相談できる環境で リスクと不安を最小限に

ジェトロを通じ、法規制の情報提供など多岐に渡る支援の提案があり、気軽に相談できるようになりました。2016年8月に専門家派遣事業の採択を受け、10月には専門家と訪越して、工業団地を視察したり、仕入先等の紹介も受けました。拠点設立準備に向けては、ジェトロハノイの短期貸しオフィス(ビジネスサポートセンター)を利用し、立ち上げ時のコストとリスクを最小限にできたと思います。いつでも相談できる環境はありがたく、愛知銀行の紹介のお陰でベトナムでの銀行口座もスムーズに開設することができました。

ジェトロ 新輸出大国パートナー

藁谷 力

支援開始後、約半年間でベトナム法人を設立しました。順調にベトナム法人を設立できた背景としては、ベトナム事業を立ち上げるといふ会社の強い意志と、私どものアドバイスを幅広く受け入れる柔軟な姿勢をお持ちだったからです。引き続き支援に努めます。



愛知銀行 小牧支店

渉外副長

前川 洋範

以前も他社の案件でジェトロへ紹介した経験があったので、同社から相談いただいた際もすぐにジェトロにつなごうと考えました。当行は毎年行員を派遣しているため、幅広いサポートが可能です。今後も連携して中小企業を支援していきたいです。





株式会社 アスカ

愛知県名古屋市 / パーソナル&事務機器製品の開発、製造、販売

コンパクト&スタイリッシュな事務機器を東南アジアへ

人口減少による国内市場の縮小に対応するためには、海外展開が急務であると考えていました。東南アジアでは、日本の事務機器の高機能性やデザイン性が高い評価を受けていると聞き、実際に調査したところ、日用文具品に比べ、日本の同業他社がまだそれほど参入していないことが分かりました。そこで、弊社がその先陣を切りたいと思い、東南アジア市場の開拓に挑戦することを決めました。東南アジアはターゲットとなる若年人口が増加傾向にあり、高水準の経済成長を続けていることから重点国として開拓していきたいです。

企業プロフィール

1998年設立、従業員115名の事務機器製品メーカー。小型シュレッダーやラミネーターなど、デザイン性と機能性を兼ね備えた魅力ある商品を国内で販売。

専務取締役
森田 浩揮

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]

輸出検討

市場調査

販路開拓

契約段階

活用サービス

- 貿易投資相談、専門家によるマーケット情報、海外事務所での情報提供
- 専門家派遣事業、マッチング支援



出向者と専門家の活躍で JETRO が身近な存在に

『JETRO=敷居が高い』とのイメージがあり、今まで積極的に利用する機会がなかったのですが、海外展開に関心があることを愛知銀行に相談したところ、支店長からジェトロに出向している担当者を紹介したいとの申し出がありました。出向者よりジェトロの専門家派遣事業を紹介いただいたからは、専門家を含めて何度も打ち合わせの機会を持ち、共に輸出戦略の立案を進めました。2016年12月には専門家と出向者と共に、紹介いただいた現地代理店へ訪問し、初めての商談を実施。現地代理店からは契約に向けて前向きな回答をいただいたところです。

ジェトロ 新輸出大国パートナー

藤好 康平

支援開始時には、自身のアジア市場での取り組みの経験を基に、販路拡大に向けた戦略を双方ですり合わせ構築しました。時間をかけて市場分析を徹底的に実施した結果、現地での代理店候補との商談もスムーズに進めることができました。東南アジア中心に販路拡大を狙っています。



愛知銀行 大曽根支店
支店長

瀧川 靖

海外展開を考えているお客様に対して、当行がジェトロに行員を派遣している事もあり、スムーズな連携が可能となり、ご要望に迅速に対応が出来ます。我々も回答内容等を聞き、知識の蓄積することが出来るので非常に助かります。今後も積極的にジェトロに企業を紹介したいです。





株式会社 村瀬鞆行

愛知県名古屋市／ランドセルを主とした鞆製造販売業者

MADE IN JAPAN の こだわりのランドセルを世界へ

ランドセルは約130年の伝統があり、生活に深く溶け込んだ“日本文化”といえます。

機能や素材にこだわり職人技で作上げる弊社の自慢のランドセルと素晴らしい日本文化を、なんとか海外にも届けたい。そんな思いで2年間様々な事を行いましたが、上手く行きませんでした。そんな時、愛知銀行の担当者から、ジェトロを紹介したいとの申し出がありました。ジェトロの活動は詳しく知らなかったのですが、長年お付き合いのある愛知銀行の出向者もいると聞き、連携して海外へ輸出しようと決めました。

企業プロフィール

1971年設立、従業員16名。約50年の歴史を持つ老舗のランドセル製造業者。ランドセルは200個以上のパーツから構成され、職人が6カ月間かけて一つ一つ手作りで製造。名古屋、東京の2箇所に直営店舗を有している。

代表取締役

林 州代

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]



活用サービス

- 貿易投資相談、専門家によるマーケット情報、海外事務所での情報提供
- 専門家派遣事業、マッチング支援



ジェトロと連携して ベトナム市場開拓へ

ジェトロの市場調査サービスを使ってアジアのランドセル市場調査を行ったところ、ベトナムでは中国製の安価なランドセルが販売されている事と、高品質な日本製への潜在ニーズがあるとわかりました。そこで、専門家派遣事業を活用し、2016年11月に専門家と一緒に訪越して、現地販売代理店と商談しました。輸出までに課題も多いですがジェトロのサポートにより販路開拓の可能性が広がったと確信しています。今後も積極的に海外展開に挑戦していきたいと思っています。

ジェトロ 新輸出大国パートナー

西村 修二

ランドセルの特徴である安全性や耐久性などは、海外のバイヤーにもアピールすることができ、また、子供向けのみならず、大人向けのファッションバッグとしての新たな可能性も発見し、販路拡大が期待できます。同社のランドセルを一つでも多く販売できるよう、粘り強く支援していきます。



愛知銀行 中村支店

渉外副長

藤本 忠志

同社は海外展示会への出展にも積極的に挑戦していたことから、ジェトロを紹介しました。紹介後には、金融面の相談以外に会社の事業戦略等に関する相談が大幅に増加しました。今後も営業面を含めて積極的に支援を行っていきます。



海外展開支援事例



JETRO  **岡崎信用金庫**
ジェトロ名古屋

愛知から、世界につなぐネットワーク





愛知から、世界につなぐネットワーク



石彫の戸松

愛知県岡崎市 / 石材彫刻

岡崎信用金庫が 一步を踏み出すきっかけに！

近年の国内需要の落ち込みを懸念して、何か手を打たなくては、と危機感を抱いていました。そんな中、取引先の岡崎信用金庫の堀支店長よりジェトロの紹介を受け、海外市場という糸口を掴むことができました。恥ずかしながらジェトロを知らなかった私は、普段であれば、国の機関ということで構えてしまいそうですが、堀支店長の紹介であれば安心できると思い、相談してみることにしました。いつものように「おかしんが訪問に来た」という気軽な感覚で面談に臨むことが出来ました。



企業プロフィール

創業は明治35年で114年に渡り、当地にて石材加工業を営み続け、現在の代表で4代目の老舗石材店。初代から狛犬を得意とする石工であったが、現在でも肖像彫刻や仏像など、様々な石製品を製作している。

伝統工芸士
一級石材施工技能士
戸松 政洋

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]



活用サービス

- 専門家派遣事業
- 専門家によるマーケット情報



まずは専門家とのSWOT分析で 強みや課題を整理

ジェトロの専門家にワークショップ形式のSWOT(強み・弱み・機会・脅威)分析をしてもらい、海外展開だけではなく、国内においての自社の強みや課題も明確になりました。課題を明確にすることで、課題を克服するためのプロセスを考えることが出来ます。今まさに、課題を克服するためにジェトロと岡崎信用金庫の双方から情報提供や支援を受けて課題に取り組んでいる最中です。小さな工場ですが、大きな夢に向けて、1歩ずつ歩みを進めています。

ジェトロ名古屋貿易情報センター
所員

中山 義隆

ジェトロの支援だけでなく、ミラサゴや岡崎の伝統工芸士の集まる「おかざき匠の会」への参加など積極的に新しい事業に取り組まれているそうです。岡崎信用金庫とジェトロが連携しているからこそ、多方面からの支援が出来ます。



岡崎信用金庫 大和支店
支店長

堀 洋一

地元産業の発展が信用金庫の理念にあります。岡崎の地場産業である石材業界を盛り上げようと、以前より海外展開という構想を持っていました。さまざまな機関と連携を図りながら、1歩を踏み出すお手伝いが出来ればと考えております。



事例紹介

Case study



合資会社 野田味噌商店

愛知県豊田市 / 豆味噌、醤油、一般味噌加工品製造

ここにしかない文化を
世界に発信し続けるために

“和食”がユネスコ無形文化遺産に登録されたことをきっかけに“味噌”の文化を海外の方にも知ってもらいたいという思いが強くなりました。多くの情報が溢れている時代において、私たちの“食”に対する理念を、国内外問わず発信していくには、どのように行動を起こしたらよいのか、限られた人材の中で合理的に進めていくためにどのようにしていくべきなのか、相談できる窓口を探していました。



企業プロフィール

従業員数 45 名、創業 89 年の歴史ある味噌蔵。日本では希少になった伝統的な木桶・天然醸造を守り、年間 2,000 トン以上の味噌を生産している。味噌の伝統文化の発信はもちろん、子どもや親に向けた食育活動にも長年取り組む。

開発担当 (右)

野田 好成

開発・マーケティング (左)

李 旬鎬 (リ スンホ)

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]



活用サービス

- 貿易投資相談、国内商社とのマッチング商談会
- 専門家派遣事業



ジェトロと岡崎信用金庫の
継続的な支援を受けて

ジェトロへの貿易投資相談をきっかけに、ジェトロの専門家への派遣事業を受けることになりました。専門家のアドバイスを受けながら国内での商談会に参加し、様々な角度から海外へ向けてのアプローチを行っています。ジェトロとの繋がりを持つことで、困った時にすぐに相談できるという安心感が生まれ、海外展開に積極的になれたと思います。私たちのような中小企業にとって、成功に至るまで取り組みを継続していくことは難しいのですが、ジェトロと岡崎信用金庫に寄り添うように支援してもらえることが非常に心強いです。

ジェトロ 新輸出大国エキスパート
(農林水産・食品分野)

志賀 敦

同社の味噌は、フランスやオーストラリアでは、日本食のみならず現地の料理にアレンジした調味料的な発想で売り込んだり、東南アジアでは、既存の味噌との違いを提案することでさらなる需要が見込めます。今後、海外バイヤー招聘や海外展示会などで売り込みをかけ、需要を掘り起こす支援を行っていきます。



岡崎信用金庫 橋目支店
係長

岩月 直哉

企業にとって役立つ支援を継続的に行っていきます。今回のように支店だけでは対応が難しい案件でも、当金庫の本部や、ジェトロへの橋渡しを円滑に行いながら、お力になれればと考えております。



事例紹介

Case study



クロダイトグループ
株式会社クロダイト

愛知県高浜市(営業本部) / 上下水道部品販売、管工事業、水道施設工事業

21世紀は水の世紀、
それを支えるクロダイト

当社は上下水道部品で国内シェアNo.1を誇ります。しかし、日本の水道普及率は既に97%を越え、新たな管路が作られなくなり、維持・管理の時代に入りました。国内市場の縮小は否めない状況の中、次の時代に向けたビジネスモデルとして、当社のABS工法に着目しました。ABS工法はシンプルな装置を使用し、短時間で管路を局部的に断水する工法です。当社の装置(ハード)と同工法(ソフト)をセットで売り込むべく、国内の水道展で海外企業へのプレゼンを行ったところ、フランスの企業などに非常に関心を持たれ、視野を世界に向けるきっかけとなりました。



代表取締役
黒田 勝基

企業プロフィール

クロダイトグループは1928年創業、従業員240名。上下水道部品、自動車部品の鋳物メーカーであり、上下水道部品では国内シェアNo.1。生命とシステムを結びつける企業、安心と文化をお届けする企業を目指している。

事業担当
社長室室長

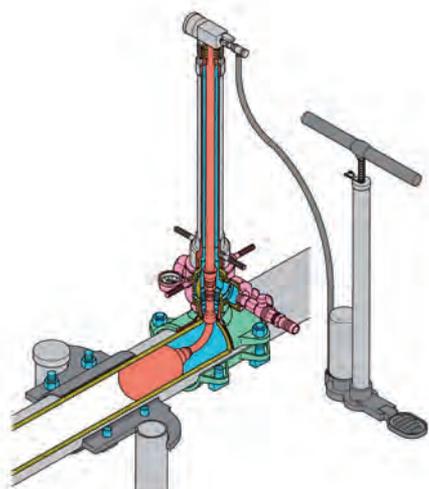
黒田 晃正

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]



活用サービス

- 海外事務所での情報提供
- 専門家派遣事業



おかしんへの相談を通じ、
ジェトロ個別支援を活用

フランスへの展開について、岡崎信用金庫の担当者へ相談したところ、ジェトロにつないでいただきました。現在は、フランス企業とのパートナー契約の締結に向けて、ジェトロ専門家による個別支援を受けており、また、現地視察時にはジェトロ・パリ事務所の協力も得ています。岡崎信用金庫が窓口となってくれているので、より気軽に相談することができ、ジェトロで対応できない相談にも他の機関を紹介してもらいました。トータルで支援を受けられたことでスピーディーに進められていると感じています。

ジェトロ 新輸出大国パートナー

高谷 克幸

いくつかある簡易止水工法の中でも、ABS工法はローコストで短時間での施工ができる技術であり、まさに中小企業の技術力を活かしたニッチな分野での海外進出を展開する良い事例だと思います。仏国、米国といった先進国のほか、東南アジアでの需要も期待できます。



岡崎信用金庫 碧南中央支店
支店長

一柳 成

今まで以上に企業の目指す方向性を確認することができました。日々の訪問活動の中で、しっかり情報交換ができていた結果が“オール岡信”としての迅速な対応に繋がったのだと感じています。



事例紹介

Case study



株式会社浅野電業社

愛知県名古屋市 / 電気工事業

輸出、そして初の中国進出を経験

当社は、中国、東南アジア（インドネシア、マレーシア、タイ等）、メキシコへの輸出実績があり、また、2013年4月には中国（江蘇省常州市）への進出も果たしました。現地法人の設立にあたっては、約2年の調査期間を設け、岡崎信用金庫やジェトロへ相談しながら手続きを進めていきました。現地視察の際には、ジェトロの上海事務所からは、日本企業の進出リストを提供いただいたり、常州市の日本人会を紹介いただくなど、実際に現地でビジネスを始める上で、重要な情報も教えてもらったので助かりました。



企業プロフィール

1959年創業、従業員11名。電気設備の企画・設計・施工・メンテナンスまでをトータルに請負う。製品の輸出には30年以上の実績を有する。

代表取締役

浅野 泰弘

現在の海外展開段階と支援内容 [進出]



活用サービス

- 貿易投資相談、海外事務所での情報提供



海外進出の経験を、グローバル時代の糧に

残念ながら現在は中国から撤退し、国内から輸出業務のみを行っております。「撤退」と聞くと良い印象を持たれないこともありますが、当時の経験は他の企業にはない強みとも言えます。実際に目で見て、肌で感じたことで、取引先の要望に柔軟に対応することができるようになりました。今後日本では、国内での設備投資が頭打ちとなり、海外への投資案件がますます増えてくるのではないかと感じております。当社としては、過去の経験を活かしながら、新たな挑戦にも立ち向かいたいと考えています。

ジェトロ名古屋貿易情報センター
所員

中山 義隆

中国進出は0ベースでのスタートだったので税制面や送金について理解するのに非常に苦労されたそうです。現在も清算手続中ですが、今回の撤退を前向きに捉え、昨年には南米へも製品の輸出を行っています。



岡崎信用金庫 瑞穂支店

水田 貴文

商品を提供するだけでなく、「Face to Face」での活動を通じて地域の活性化を目指すという理念を持ち日々の業務に取り組んでいます。喜びも苦しみも分かち合えるようなパートナーになれるよう支援を続けていきます。



海外展開支援事例



JETRO  **瀬戸信用金庫**
ジェトロ名古屋

愛知から、世界につなぐネットワーク



海外進出へのアドバイス、貿易相談、セミナー開催、 国際法務相談、海外販路開拓等のバックアップ

【提携銀行】中国
中国工商銀行
交通銀行

【提携銀行】インド
インドステイト銀行

【提携銀行】タイ
RHB 銀行タイ支店

【提携銀行】フィリピン
メトロポリタン銀行

【提携銀行】インドネシア
インドネシア・メイバンク銀行

【提携機関等】日本
日本貿易振興機構 (JETRO)
日本貿易保険 (NEXI)
日本政策金融公庫

【提携銀行】ブラジル
ブラジル銀行

貿易取引サポート

- ・輸出手形の買取・取立、輸出信用状の通知など*
- ・輸入信用状発行、輸入ユーザンスなど*
- ・海外仕向送金・被仕向送金など
- ・1年以内の為替予約など*

海外ネットワークを利用した海外進出支援

- 海外コルレス (提携銀行) ネットワークによるダイレクトかつスピーディーな海外決済
- 外貨建て融資・保証
- お客様の海外子会社への直接ご融資*
- せとしん外為 WEB サービス
- 外貨両替 等

*お申し込みには、事前審査等によりご希望に添えない場合がございますので、あらかじめご了承ください。

瀬戸信用金庫の海外拠点	国名	主な業務内容
瀬戸信用金庫 バンコク駐在員事務所	タイ	金融・経済情報等の現地情報の収集・提供 海外進出支援機関等の紹介 販路拡大、調達先拡大等に係る情報提供 等

海外提携金融機関	国名	海外提携金融機関	国名	主なサポート内容
中国工商銀行	中国	メトロポリタン銀行	フィリピン	現地金融経済情勢等の情報提供 現地借入のサポート
交通銀行	中国	インドステイト銀行	インド	
インドネシア・メイバンク銀行	インドネシア	ブラジル銀行	ブラジル	
RHB 銀行タイ支店	タイ			

提携機関	提携機関
政府系機関	日本貿易振興機構 (JETRO)
	日本貿易保険 (NEXI)
	日本政策金融公庫
コンサルタント 法律事務所	東海日中貿易センター
	株式会社名南経営コンサルティング
	株式会社フォーバル
	PwC あらた有限責任監査法人
	日中協力法律事務所
	政府系機関 (海外)
	ラオス計画投資省
	タイ王国公益法人お互いフォーラム
	海外物流
	日本通運株式会社 名古屋支店
	保険
	三井住友海上火災保険株式会社
	セキュリティ
	セコム株式会社
	リース
	興銀リース株式会社
	人材
	アデコ株式会社



株式会社セラミック・ジャパン

愛知県瀬戸市 / 陶磁器製造業・卸売業

海外展開は『やる』という強い気持ちが最も大切

8年程前にニューヨーク近代美術館 (MoMA) より引き合いがあり、海外展開を考えるようになりました。その後、独自で海外の展示会へ出展しましたが、なかなか成果が出ませんでした。ジェトロの専門家から「1、2回の展示会ですぐに結果を求めるのではなく、5年程度の長期スパンで戦略を立てることが必要」との助言を受け、その後徐々に成果が表れ、成約へと繋がりました。海外展開は、見本市出展などを継続しながら、その中でバイヤーのニーズを拾い、商品開発に活かしていくことが重要であり、『やる』という強い気持ちが最も大切です。



企業プロフィール

1973年設立、従業員9名。オリジナルの陶磁器製品の製造、卸業を営む。確かな技術と現代にふさわしいデザインが融合した製品の数々は、実用性と芸術性の高さを併せ持っており、国内外で高い評価を得ている。

代表取締役

大橋 正之



現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]



活用サービス

- 専門家派遣事業、海外見本市



シンプルなアピールが成約を得る早道

ジェトロの支援を受けていた他企業よりジェトロの紹介を受けました。その後、専門家派遣事業に採択され、担当の専門家からのアドバイスを受け、当初のOEMでの契約を取るという目標から、わが社の特徴あるデザインをアピールし、自社製品として売り込む戦略に転換しました。作品点数を減らし、クオリティ・デザインの絞込みを行い、感度の高いものを並べておくと、バイヤーの反応も良くなり、選んでもらえるようになりました。取引金融機関の担当者が当時ジェトロ事務所に在籍しており、気軽に相談したり、適宜情報を受けることができました。

ジェトロ名古屋貿易情報センター
所長代理

藤原 妙子

海外へ一歩を踏み出す決意をし、展示会出展等の取り組みを継続する強い意志を持ち続けることは並大抵のことではなかったはず。専門家の助言による成果も、社長はじめ社員の皆様の粘り強い努力の積み重ねがあったからこそ花開いたのです。引き続き新たな市場開拓に挑戦する同社のご活躍から目が離せません。



瀬戸信用金庫
国際業務部海外業務支援グループ

荒井 拓也

当金庫はお取引先の海外展開や貿易取引をサポートするために、様々な取り組みをしています。社長には産地を活気付けたいという強い想いがあり、それも海外展開成功の要因だと思います。今後も、お取引先の想いに応えられるサポートをしていけるよう努めます。





せとしん海外ビジネス・ネットワーク総会及びセミナー

2016年4月7日には、瀬戸信用金庫はジェトロ名古屋との共催で「せとしん『海外ビジネス・ネットワーク総会及びセミナー』」を開催しました。本セミナーのプログラムの一部において、ジェトロの講師から、世界および日本の経済連携協定の概要、締結状況、活用事例などについて講演いただき、多くの情報を得られるセミナーとなりました。



2016年4月7日せとしん『海外ビジネス・ネットワーク総会及びセミナー』の様子

せとしん海外ビジネス・ネットワークとは

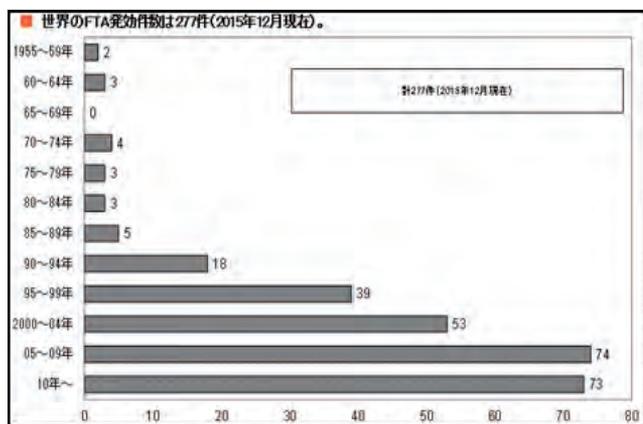
本ネットワークは、海外への販路拡大や進出など、海外ビジネスに関心を有する企業および貿易業者等の当金庫お取引先にご入会いただいているものです。

会員相互間の交流機会の提供により、ネットワークの拡大を図り、更なる業容拡大や新たなビジネス創出、グローバル感覚の醸成、ひいては地域経済の一層の活性化を図ることを目的としています。

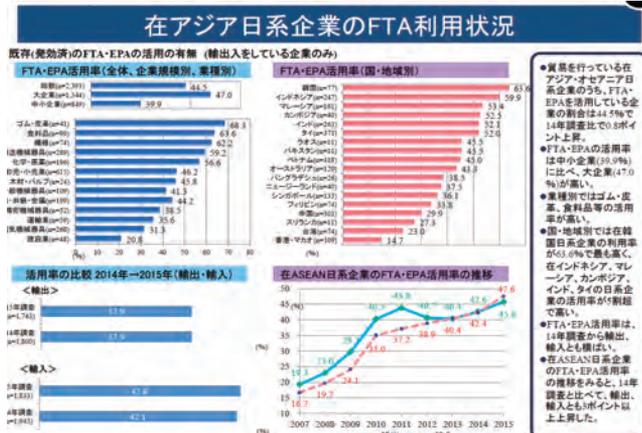
本ネットワークでは、年に数回ネットワーク会を開催しているほか、外部講師による各種セミナー、海外ミッションの企画・実施、コンサルティング会社や公的機関の紹介など、様々な活動を行っています。



2016年4月7日せとしん『海外ビジネス・ネットワーク総会及びセミナー』の様子



講演資料より一部抜粋





メキシコ投資セミナー／海外販路開拓セミナー

瀬戸信用金庫は、ジェトロ名古屋との連携事業として、セミナーを共催しています。これまでには、メキシコのビジネス環境や、経済連携協定の活用など、皆様のご関心が高い国や分野をテーマに取り上げているほか、海外販路開拓に必要な基礎知識や実務について解説するセミナーも開催しております。



2015年10月15日開催 メキシコ投資セミナーの様子

メキシコ投資セミナー

2015年10月15日に「せとしん『メキシコ投資セミナー』」を開催。メキシコ大使館及びジェトロ本部より講師を招き、それぞれ「メキシコの投資環境とチャンス」、「メキシコ自動車産業の最新動向と中期展望」をテーマに講演いただきました。

本セミナーは、日本の大手自動車メーカーが同年4月にメキシコでの新工場の建設を発表したことを受け、当金庫のお取引先をはじめ愛知県内の関連企業においても同国に対する情報ニーズが急速に高まったことから、企画実施したものです。

今後も、ジェトロとの連携のもと、当地企業を取り巻く世界経済の情勢に応じ、ニーズに沿った情報提供を行ってまいります。



2015年10月15日開催 メキシコ投資セミナーの様子

海外販路開拓セミナー

2015年11月26日および12月10日には、「海外販路開拓セミナー」を全2回に渡り開催。本セミナーは、「瀬戸信用金庫・瀬戸市地域包括連携協定 新規ビジネスモデル構築支援事業」の一環として瀬戸市と連携し実施したものです。

瀬戸焼製品の海外販路開拓に関心のある方を対象に、海外でのビジネス展開に必要な基礎知識や実務などについて講演を行いました。

第1回目は、中国の経済状況や中国への販路開拓事例に加え、海外販路開拓のための心構えや海外市場に合わせた製品企画開発の重要性についてご紹介しました。

第2回目はジェトロ名古屋のアドバイザーから、輸出の進め方など貿易実務についての講演や、当金庫職員による資金決済



2015年11月26日、12月10日開催 海外販路開拓セミナーの様子

についての紹介などを行いました。海外展開に向けて必要な情報を収集できるセミナーとして、ご好評をいただきました。



瀬戸焼バイヤー招聘商談会の共催

瀬戸信用金庫は、ジェットロ名古屋との連携により、お取引先企業の皆様の海外販路の拡大に向けたご支援を行っております。この一環として、2016年11月には当金庫、ジェットロ名古屋、瀬戸市の3者連携により、瀬戸焼の海外バイヤー商談会を開催いたしました。



瀬戸焼 海外バイヤーとの マッチング商談会開催

2016年11月16日、瀬戸信用金庫本店1階「ギャラリーひまわり」にて、海外の陶磁器バイヤーとの商談会を開催しました。

本事業は、瀬戸信用金庫、ジェットロ名古屋、瀬戸市の3者が連携して実施したものです（当金庫と瀬戸市は2015年1月22日に「地域包括連携に関する協定」を提携）。

商談会には当金庫お取引先の瀬戸市内の瀬戸焼の窯元・メーカー・商社12社が出展し、ジェットロが招聘した米国、ドイツ、中国の3カ国計5社のバイヤーと商談に臨みました。

会場には抹茶コーナーを設け、瀬戸焼の茶碗や皿を用いて抹茶と和菓子を海外バイヤーに提供しました。



商談会は、出展企業の各ブースをバイヤーが自由に見て回るスタイルで商談を行い、各国バイヤーは商品を手に取りながら、真剣な眼差しでデザインや品質を確認していました。商品価格や納期、デザインについて具体的な交渉が行われ、サンプルを持ち帰るなど成約に繋がる積極的な商談が行われました。

商談にあたっては、ジェットロの専門家が同行し、商品説明や価格提示、海外へのアプローチ方法についてアドバイスを行いました。

今後も当金庫・瀬戸市・ジェットロで連携し、出展企業に対し、貿易実務に関する勉強会の開催や、貿易保険の案内、信用状や外国送金等の貿易取引サポートを提供していきます。

海外展開支援事例



JETRO
ジェトロ名古屋

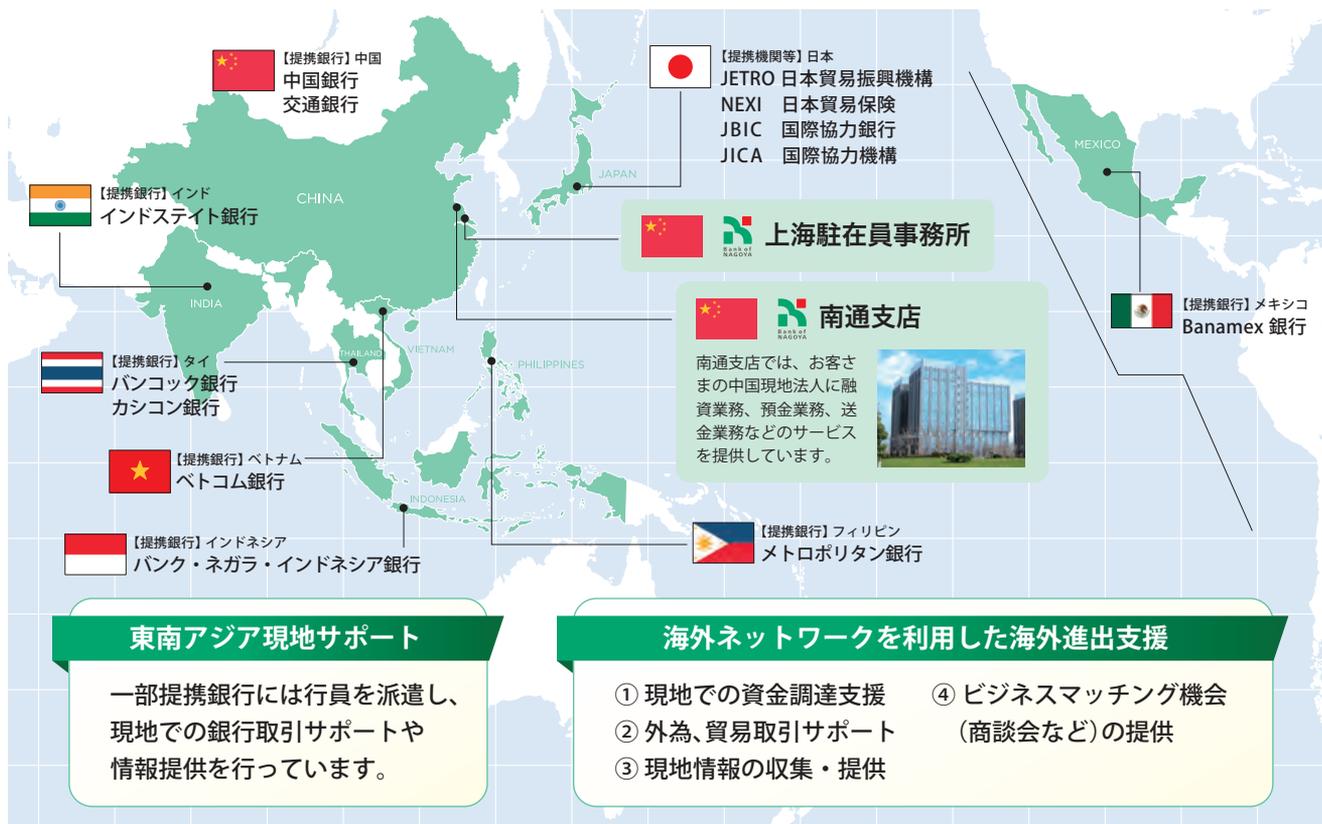


名古屋銀行

愛知から、世界につなぐネットワーク



海外展開に関する幅広いネットワークを利用して、お客さまの海外進出をサポートいたします。



【提携銀行】中国
中国銀行
交通銀行

【提携銀行】インド
インドステイト銀行

【提携銀行】タイ
バンコック銀行
カシコン銀行

【提携銀行】ベトナム
ベトコム銀行

【提携銀行】インドネシア
バンク・ネガラ・インドネシア銀行

【提携銀行】フィリピン
メトロポリタン銀行

【提携機関等】日本
JETRO 日本貿易振興機構
NEXI 日本貿易保険
JBIC 国際協力銀行
JICA 国際協力機構

上海駐在員事務所

南通支店
南通支店では、お客さまの中国現地法人に融資業務、預金業務、送金業務などのサービスを提供しています。

【提携銀行】メキシコ
Banamex 銀行

東南アジア現地サポート

一部提携銀行には行員を派遣し、現地での銀行取引サポートや情報提供を行っています。

海外ネットワークを利用した海外進出支援

- ① 現地での資金調達支援
- ② 外為、貿易取引サポート
- ③ 現地情報の収集・提供
- ④ ビジネスマッチング機会（商談会など）の提供

名古屋銀行の海外拠点	国名	主な業務内容
南通支店	中国	お客さまの中国現地法人を対象に、預金・融資・為替の各サービスを提供
上海駐在員事務所	中国	現地情報の収集・提供

海外提携金融機関	国名	主なサポート内容	行員派遣
バンコック銀行	タイ	スタンバイL/Cに基づく現地融資、現地情報提供など	○
カシコン銀行	タイ	現地情報提供など	
バンク・ネガラ・インドネシア	インドネシア	スタンバイL/Cに基づく現地融資、現地情報提供など	○
メトロポリタン銀行	フィリピン	スタンバイL/Cに基づく現地融資、現地情報提供など	
ベトコム銀行	ベトナム	現地情報提供、口座開設など	
インドステイト銀行	インド	スタンバイL/Cに基づく現地融資、現地情報提供など	
中国銀行	中国	スタンバイL/Cに基づく現地融資、現地情報提供など	
交通銀行	中国	現地情報提供など	
Banamex 銀行	メキシコ	現地情報提供など	

紹介可能な主な提携機関	主なサポート内容	行員派遣
JETRO 日本貿易振興機構	貿易相談、進出サポート、現地調査など	○
NEXI 日本貿易保険	貿易保険、海外投資保険など	
JBIC 国際協力銀行	海外直接投資を目的とした融資、貿易投資相談など	
JICA 国際協力機構	海外現地情報提供、進出支援の協力など	

事例紹介

Case study



丸八工機株式会社

愛知県岩倉市 / 自転車関連商品の企画・輸入・販売

「中国プラスワンを求めてベトナムへ」

わが社では、価格競争力を確保するため2000年から中国・天津市の提携メーカーにてOEMでの委託生産を行ってまいりました。しかしながら、近年、中国にて人件費を中心に生産コストが大幅に上昇していることに危機感を抱いていました。そこで注目したのが東南アジアです。タイなど複数の国を検討しましたが、ものづくりを行う上での一定の基盤と、勤勉で比較的安価な労働力が期待できる国として、まずはベトナムで新たな生産委託パートナーを探すことに決めました。



企業プロフィール

1953年設立、従業員15人。キャリア・スタンドなどの自転車関連商品メーカー。数々の特許等取得し、企画・製造・販売を一貫して行っている。近年は新ブランド「IWA」を立ち上げ、付加価値製品の開発に力を入れている。

代表取締役社長

河村 隆彰

現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]



活用サービス

- 取引先候補リストアップ
- マッチング支援



現地視察による意外な成果

～身近な銀行への相談がもたらしたもの～

日頃取引のある名古屋銀行に相談したところ、ジェトロのサービスとして、現地企業のリストアップと企業訪問サポートを受けられると紹介されました。ジェトロのホーチミン事務所にも名古屋銀行出向者がいたこともあり大変スピーディーに生産委託先候補のリストアップ、訪問アプ取りを進めてもらいました。身近な金融機関に相談することで、ここまでしてもらえるとはい正直予想していませんでした。実際には、視察の結果、想定ほど仕入コストは下がらないことが分かりました(これも収穫です)が、今後の商品開発において有力なパートナー候補と出会えたという意外な成果につながりました。

ジェトロ・ホーチミン事務所

奥村 和生

視察では、訪問先企業から他社も紹介いただき、予定外に多くの企業を訪問できました。これは、社長、専務の積極性と誠実な人柄によるものだと思います。ジェトロでは様々な情報を提供していますが、企業様自身で足を使って情報を取りに行くことの重要性を実感しました。



名古屋銀行 岩倉支店 支店長

安達 啓介

社長と専務にお話しを伺う時、何事にもチャレンジしていく姿勢と一生懸命さに感銘を受けることがよくありました。「何としてもこのお客様のお役に立ちたい」という気持ちから、ジェトロを紹介することが出来ました。これからもいつでも気軽に相談いただける存在でありたいです。



事例紹介

Case study



松山製菓株式会社

愛知県名古屋市 / 菓子の製造/販売

日本産の安全、安心、美味しさをアジアに

当社は安心、安全な日本産菓子の美味しさを広めるべく、海外市場の開拓にも挑戦してきました。これまで全日本菓子輸出工業協同組合連合会の一員として、ジェトロブースも活用しながら中国、シンガポール、マレーシアでの食品見本市にも積極参加。主力商品であるラムネ菓子などでは継続受注も得る中で、自信をつけてきたところでした。次なる市場として注目したのがベトナムです。ベトナムは、ターゲットとなる若年人口が伸びており、旧正月に菓子を土産に持つという贈答文化があるため一定額をお菓子に使う素地があるとみて焦点を当てました。



企業プロフィール

1950年設立、従業員45名。菓子の製造/販売。岐阜県関市に自社工場を構え、全商品を自社工場にて生産。昨年にはISO22000を取得し、安全、安心を第一に昔ながらの菓子、オリジナルスナック菓子(OEM)を国内外に販売している。

代表取締役

伊原 正則



現在の海外展開段階と支援内容 [輸出]



活用サービス

- ベトナムの日系小売店舗におけるテスト販売事業
- 海外見本市



テスト販売で現地ニーズの把握に挑戦

新たな輸出先としてベトナムを調査していたところ、取引先の名古屋銀行からジェトロの事業でベトナムの日系ストアでテスト販売できる機会があると紹介を受けました。ジェトロの海外展示会等は以前より利用しており、馴染み深く挑戦することにしました。取組んでみると輸出手続きのため相応の手間やコストもかかり苦労した点多かったですが、現地のニーズを確認できる機会を与えてもらった事で新たな発見もありました。今後は日系のみならずローカルの小売店向けにも挑戦していきたいです。

ジェトロ名古屋貿易情報センター
係長

小林 伶

日本での製造にこだわりながら、気軽に手にとってもらえる価格の商品であり、東南アジアの子供たちにも受け入れられるのではないのでしょうか。ローカルバイヤー向けの取引にも意欲を示されており、バイヤー招聘商談会なども名古屋銀行と連携して積極的にご提案していきたいです。



名古屋銀行 浄心支店
渉外グループ 係長

小西 学

今回の事例は、ジェトロに当行からの出向者がいたこともあって、お客さまのニーズに沿ったご案内ができたと考えております。今後も地域金融機関としてお客さまに身近な相談相手とさせていただける存在でありたいと考えております。





商談会

国内では「食」と「農」の大商談会を開催し、お客さまの海外輸出を含めた販路拡大を支援しています。また、海外で開催される展示会・商談会を共催しており、現地での販路開拓のサポートも行っています。各イベントについてセミナー講師の派遣や後援を受けるなどジェトロとの連携を行っています。

「食」と「農」の大商談会

6次産業化・農商工連携による地方創生をテーマとして商談会を毎年開催し、お客さまの海外輸出を含めた販路拡大を支援しています。

また、商談会に併せて輸出促進をテーマとしたセミナーを開催しています。

2017年3月に開催された第2回あいち・じもと農林漁業成長応援「食」と「農」の大商談会では、ジェトロ名古屋の職員を講師として迎え、食品の輸出に関するセミナーを開催しました。



2017年3月開催 第2回「食」と「農」の大商談会の様子

開催結果「第2回あいち・じもと農林漁業成長応援 「食」と「農」の大商談会」

開催日	2017年3月3日(金)	会場	名古屋市中企業振興会館
出展企業	203社	個別商談参加バイヤー	102社
一般来場者	520名	個別商談件数	512件

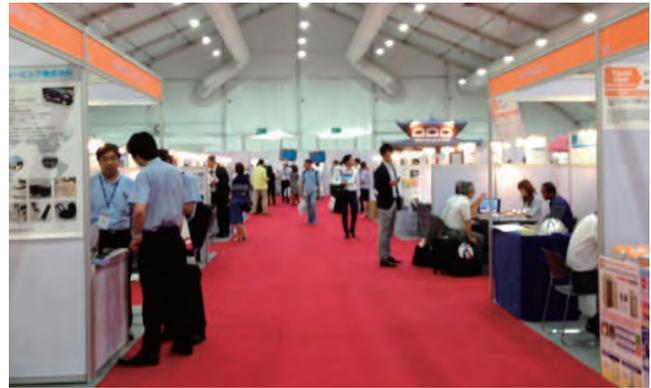
※本商談会は、「あいち・じもと農林漁業成長応援ファンド」の共同出資企業との共催にて行っています。

海外での展示会・商談会

名古屋銀行では、日本国内に限らず海外で開催される展示会・商談会の共催を行っており、お客さまの海外販路拡大や現地パートナーの発掘を支援しています。

また、ジェトロでは海外で開催される数多くの見本市・展示会への日本企業の出展支援を行っています。

ジェトロとの連携により、お客さまの希望に合った展示会・商談会の紹介、ジェトロの出展支援についてのご案内などを行っています。



2016年6月開催 Mfairバンコク2016ものづくり商談会の様子

名古屋銀行が主催・共催する海外販路拡大に関連した主な商談会

2016.3	国内	第1回あいち・じもと農林漁業成長応援「食」と「農」の大商談会
2016.6	海外	Mfairバンコク2016ものづくり商談会
2016.9	海外	FBC上海2016ものづくり商談会
2017.2	海外	FBCハノイ2017ものづくり商談会
2017.3	国内	第2回あいち・じもと農林漁業成長応援「食」と「農」の大商談会
2017.6(予定)	海外	Mfairバンコク2017ものづくり商談会



セミナー共催・専門家との個別企業訪問

ジェトロ名古屋との連携によりセミナーやワークショップを開催しており、より多くのお客さまにジェトロのサービスをご利用いただけるよう活動を行っています。

また、お客さまからのご要望に応じてジェトロの専門家との個別企業訪問も実施しています。

セミナー・ワークショップの開催 セミナーでの連携

お客さまの関心が高いと思われるテーマや注目されているテーマについて、ジェトロ名古屋との連携によりセミナー開催しています。

ジェトロ名古屋との連携により、弊行のお客さまはもちろん、多くの企業様にご参加いただいています。

ジェトロ職員・アドバイザーの方に講師として講演いただくことで、有益で鮮度の高い情報をお届けしています。

※セミナーの連携とは、ジェトロ名古屋に共催、後援、講師派遣を受けることを指します。



2016年11月15日開催ベトナムセミナーの様子

ワークショップでの連携

セミナーに加えて、よりテーマを限定したワークショップも、ジェトロ名古屋との連携により開催しています。

海外展開について同様の関心・課題を持つお客さまにご参加いただき、また少人数での開催となることで、個別の質問などにもお応えすることができます。

ジェトロ専門家が講師となり、無料で開催しています。

ジェトロ名古屋と連携したセミナー・ワークショップ

2014.3	東南アジア進出セミナー
2015.7	インドネシアセミナー
2016.3	「食」と「農」の輸出促進セミナー
2016.3	輸出企業向けワークショップ
2016.8	TPP 協定特恵関税活用セミナー
2016.11	ベトナムセミナー
2016.12	ミャンマー進出セミナー

ジェトロ専門家との企業訪問

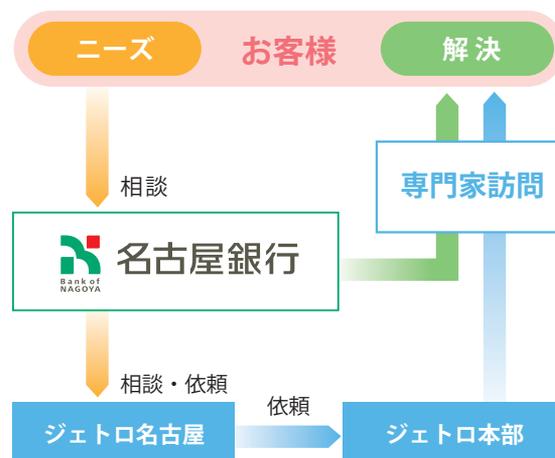
ジェトロのサービス※を利用することでジェトロ専門家と一緒にお客さまを訪問することができます。

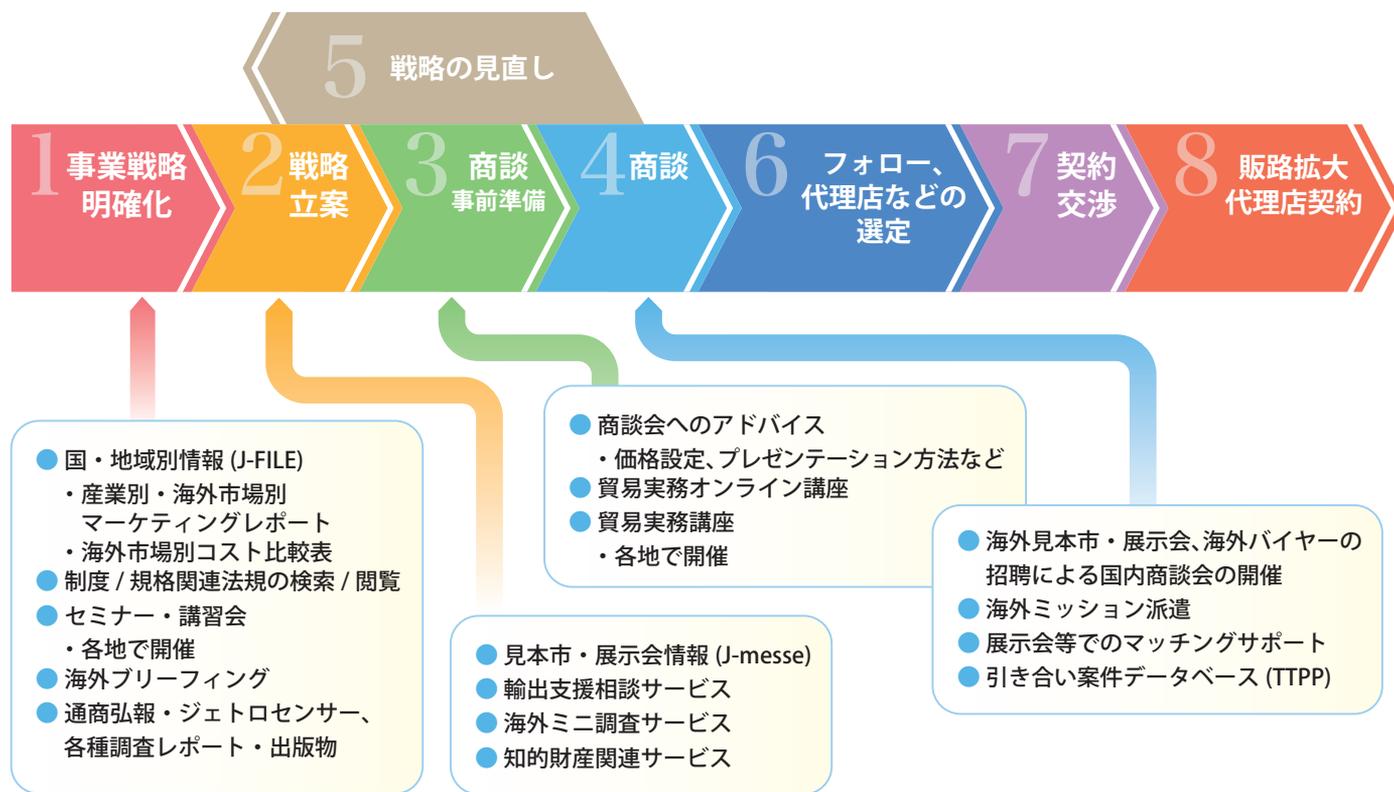
名古屋銀行が窓口となりお客さまに個別に課題・ニーズをお聞きし、ジェトロ名古屋およびジェトロ本部にてお客さまの課題・ニーズに合致した専門家を調整します。

製造業、卸売業、小売・サービス業などさまざまな業種のお客さまからのご相談をお受けします。

海外進出計画の策定から貿易実務まで、幅広いご相談内容に対応します。

※ジェトロの「新輸出大国コンソーシアム事業」の専門家派遣サービスを利用しています。
ご利用いただくには条件がございますので、詳しくは名古屋銀行お取引店までお問い合わせください。
※ジェトロのサービスが終了した場合、専門家との訪問ができなくなる場合がございます。





● 貿易投資相談 / ● ビジネスライブラリー / ● 国内外における商談機会の提供
● 専門家による輸出相談、商談サポート等 ● 新輸出大国コンソーシアム

① 事業戦略明確化	海外業務担当の決定、英文・中国文ウェブサイト作成など
② 戦略立案	市場調査、知財権戦略、流通経路・販売チャンネル、広報手段、規制・認証制度の把握、市場ニーズに即した商品開発、安全規格 / PL 等のコンプライアンス対策など
③ 商談事前準備	市場調査に基づくプレゼン準備、直前対策 (DM 発送等)、ターゲット性向の再調査、貿易実務の習得
④ 商談	国内外の見本市、展示会、商談会などへの参加、個別訪問での商談
⑤ 戦略の見直し	商品、商品スペック、市場、売り出し方、ターゲット等の見直し
⑥ フォロー、代理店などの選定	素早い商談のフォロー、見積書の提示、スペックの詰め、信用情報確認、企業の選別、契約相手の補修能力等の現認
⑦ 契約交渉	価格、支払い条件等の交渉、契約条件の確認、契約書の提示
⑧ 販路拡大、契約	契約書の取り交わし、商品の船積み、決済方法の確認
⑨ 代理店契約	代理店契約書の取り交わし、サンプル輸出

▶ ジェトロによる主な個別企業向け輸出支援サービス

サービス名称	内容	料金(注)	対象企業
海外コーディネーターによる輸出支援相談サービス	ジェトロが海外に配置する専門家(海外コーディネーター)が、海外ビジネス展開に関する問い合わせに現地感覚・目線に基づき回答。	無料	分野により異なる ジェトロHP参照
新輸出大国コンソーシアム	国内の支援機関が幅広く結集し、海外展開を図る中堅・中小企業等に対して、総合的な支援を行う枠組み。「新輸出大国コンシェルジュ」が、コンソーシアム参加機関の支援サービスや、海外ビジネスに精通した個別分野の専門家(「新輸出大国エキスパート」)および海外展開計画作成から海外販路開拓、操業支援まで一貫したサポートを行う専門家(「新輸出大国パートナー」)による支援サービスから、最適なメニューを提案。	無料	中堅・中小企業等
輸出有望案件支援サービス	農林水産・食品、デザイン製品・伝統産品、日用品、ファッション分野において、ジェトロ専門家が輸出戦略の策定から契約締結までをサポート。	無料	分野により異なる ジェトロHP参照
バイヤー招へい商談会	海外から有力なバイヤーを招へいし、日本企業との個別商談会を開催。	無料	—
商談ミッション派遣	日本企業の関心の高い国・地域へ海外ミッションを派遣。	有料	—
海外見本市・展示会への出展支援	ジェトロが主催・参加する海外見本市・展示会への出展をサポート。	有料	中小企業主体

(注) 詳細は、ジェトロのサービス (<https://www.jetro.go.jp/services/list.html>) を参照。サービス利用に伴い、利用企業に別途費用負担が発生するものもある。「ジェトロメンバース」では各種割引や会員限定サービスあり。



ジェトロの支援

情報・スキル支援

- 個別相談(国内・海外)
- HP 等での情報提供、
- セミナー(海外市場別 テーマ別)
- マーケティング基礎講座
- 商談スキルセミナー

商流構築支援

- 海外見本市
- 海外商談会
- バイヤー招へい商談会(国内)
- 商社マッチング

個別企業支援

- 輸出有望案件支援
- 新輸出大国コンソーシアム

▶ジェトロによる主な情報・スキル支援サービス

サービス名称	内容
個別相談 (国内)	本部(東京)、大阪本部、各地の貿易情報センターに「農林水産物・食品輸出相談窓口」を設置し、相談に対応。原則無料(調査を伴うものなどは、一部有料)。
個別相談 (海外)	海外に配置する専門家(コーディネーター)が現地の感覚・目線で相談に対応(世界約20都市)。無料。
情報提供	ジェトロのホームページで各国の制度情報、ジェトロの調査レポートを公表。
セミナー	海外に配置する専門家(コーディネーター)による最新の現地市場情報に関するセミナー、輸出先国・地域の制度に関するセミナー、品目別セミナーなどを開催。
マーケティング基礎講座	マーケティングの理論から輸出戦略の立案方法などを解説。
商談スキルセミナー	商談の事前準備から事後対応までの一連のノウハウを解説。

▶ジェトロによる主な商流構築支援サービス

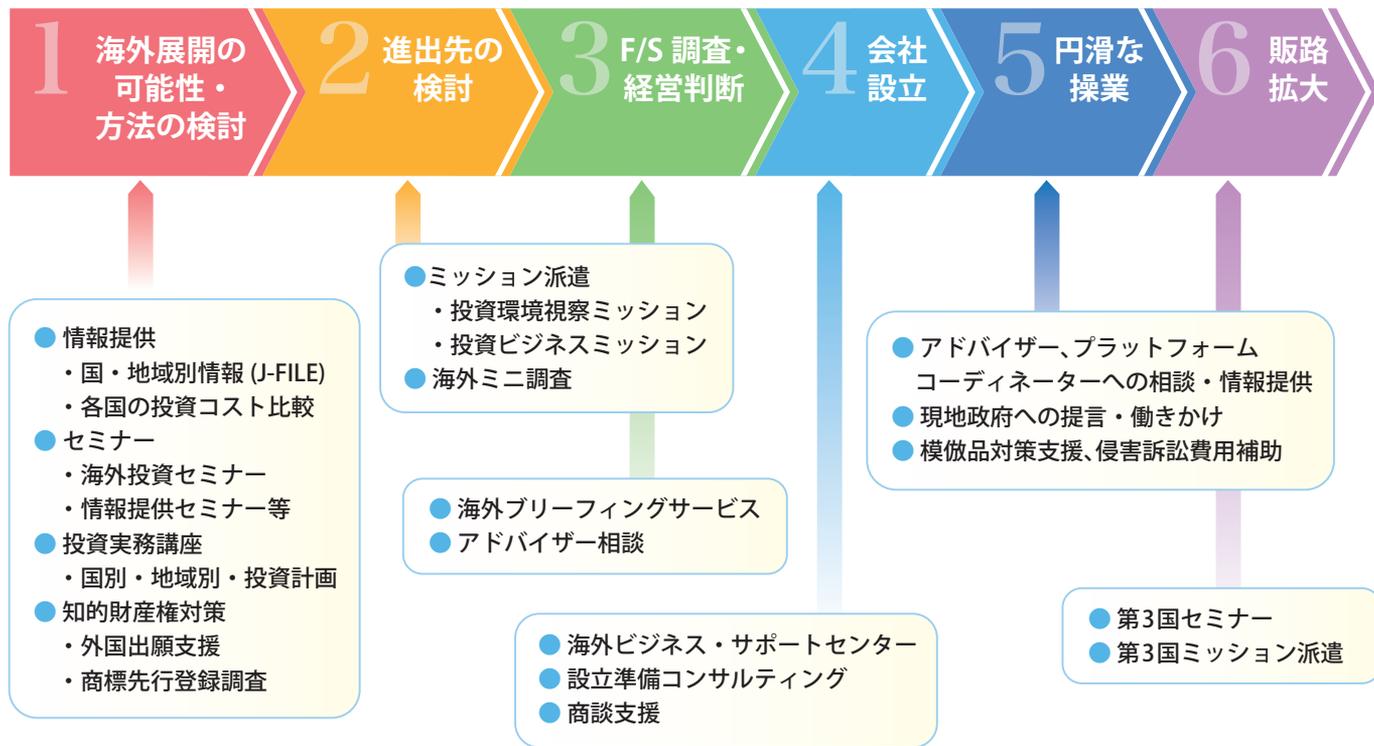
サービス名称	内容
海外見本市・展示会への出展支援	世界的に評価の高い見本市にジャパンパビリオンを設置し、出展を支援。
海外商談会	輸出先として可能性の高い国・地域において海外商談会を開催。海外の専門家を通じ現地優良バイヤーを招待。
バイヤー招へい商談会	ジェトロのネットワークを通じ、世界各国から有力バイヤーを日本に招へい、国内で商談会を開催。
商社マッチング	輸出(希望)事業者と商社や物流企業等が商談する機会を提供。

▶ジェトロによる主な個別企業向け輸出支援サービス

サービス名称	内容
輸出有望案件支援	専門家が、企業の製品・商品や状況に合わせて、マーケットやバイヤー情報の収集や海外見本市の随行、商談の立会い、最終的には契約締結まで一貫して支援。審査有り。
新輸出大国コンソーシアム	国内の支援機関が幅広く結集し、海外展開を図る中堅・中小企業等に対して、総合的な支援を行う枠組み。「新輸出大国コンシェルジュ」が、コンソーシアム参加機関の支援サービスや、海外ビジネスに精通した個別分野の専門家(「新輸出大国エキスパート」)および海外展開計画作成から海外販路開拓、操業支援まで一貫したサポートを行う専門家(「新輸出大国パートナー」)による支援サービスから、最適なメニューを提案。

このほか、海外のバイヤーやシェフを対象にデモンストレーション、セミナーの開催、日本への招へい時の生産現場視察アレンジなどにより、日本産農林水産物・食品の魅力・価値を伝える取り組みも実施。

サービスの詳細、各イベントの募集はジェトロHPをご覧ください。 <http://www.jetro.go.jp/industrytop/foods/>



● 貿易投資相談 ● ビジネスライブラリー ● 新輸出大国コンソーシアム

① 海外展開の可能性・方法の検討	情報提供、海外投資セミナー、投資実務講座
② 進出先の検討	海外の投資環境の視察、現地企業とのネットワーキング等を通じて、進出先の選定や JV/OEM パートナー発掘などに資する情報収集の機会を提供。
③ F/S 調査・経営判断	ジェトロ海外事務所において、現地の事情やビジネス環境を駐在員や専門アドバイザーが情報提供。海外に配置されたアドバイザーが、現地の投資・貿易制度や産業情報、諸手続きなどを中心に情報提供・アドバイスをし、現地企業との合併・技術提携、貿易等を支援。
④ 会社設立	海外でビジネスを立ち上げるのに必要なノウハウ（ソフト）とオフィス機能（ハード）を融合したワンストップサービスを提供。設立準備のためのコンサルティングや商談を支援。
⑤ 円滑な操業	法務・労務・税務について、個別相談会、ワーキンググループ等を通じて情報提供・アドバイス。海外ビジネスに於ける知財侵害リスクの回避方法、海外市場における模倣品、海賊版問題の解決に役立つサービスを提供。
⑥ 販路拡大	海外進出日系企業を対象に第3国への販路拡大を目的とする情報提供セミナーを海外で開催。海外、第3国行きミッション団を派遣し企業の新たな投資先の発掘を支援。

▶ ジェトロによる主な個別企業向け海外投資支援サービス

サービス名称	内容	料金(注)	対象企業
新輸出大国コンソーシアム	国内の支援機関が幅広く結集し、海外展開を図る中堅・中小企業等に対して、総合的な支援を行う枠組み。「新輸出大国コンシェルジュ」が、コンソーシアム参加機関の支援サービスや、海外ビジネスに精通した個別分野の専門家（「新輸出大国エキスパート」）および海外展開計画作成から海外販路開拓、操業支援まで一貫したサポートを行う専門家（「新輸出大国パートナー」）による支援サービスから、最適なメニューを提案。	無料	中堅・中小企業等
サービス産業海外展開支援サービス	海外進出に取り組むサービス産業企業を、ジェトロの専門家が、訪問や E-mail 相談等を通じて個別に支援。	無料	サービス分野
海外展開現地支援プラットフォーム（海外）	海外において、ジェトロを含む各支援機関・団体によるプラットフォームを構築し、日系企業の海外進出への支援体制を一層強化。	無料	中小企業
ビジネス・サポートセンター（海外）	短期の貸オフィス（フィリピン、タイ、インド、ベトナム、ミャンマー）と投資アドバイザーによるコンサルティング・サービスを提供。	有料	一部施設は中小企業のみ

(注) 詳細は、ジェトロのサービス (<https://www.jetro.go.jp/services/list.html>) を参照。サービス利用に伴い、利用企業に別途費用負担が発生するものもある。「ジェトロメンバーズ」では各種割引や会員限定サービスあり。



愛知から、世界につなぐネットワーク



■発行

JETRO ジェトロ名古屋

〒450-0002

愛知県名古屋市中村区名駅4丁目4-38

愛知県産業労働センター18階

Tel 052-589-6210 Fax 052-563-0170

HP <https://www.jetro.go.jp/>

■協力

愛知銀行・岡崎信用金庫・瀬戸信用金庫・名古屋銀行

2017.3

