



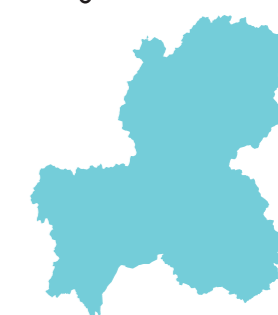
岐阜県企業の

JETRO活用 事例集

How to use JETRO
CASE STUDY in GIFU



海外進出や貿易投資、
市場調査・研究など
お気軽にご相談ください。



日本貿易振興機構 (JETRO)

JETRO

JETRO岐阜

岐阜県企業のJETRO活用事例集

How to use JETRO / CASE STUDY in GIFU

発行

JETRO岐阜

2021年12月発行

【お問い合わせ先】 TEL 058-271-4910 www.jetro.go.jp/jetro/japan/gifu/
〒500-8384 岐阜県岐阜市数田南5丁目14-53 県民ふれあい会館第一棟6階

デザイン：株式会社リトルクワイエンスセンター
本誌に掲載されている内容の無断転載、転用および複製等の行為はご遠慮ください。

✈️ ジェトロ・メンバーズ
JETRO MEMBERS

70,000円 (税抜き) / 年

幅広くジェトロを活用するなら有料会員がおすすめです。

- 1 海外ビジネスの最新情報をご提供します。
- 2 会員限定サービスをご提供します。
- 3 多様なサービスを割引料金でご利用できます。

〈ご好評サービス〉

- ・ 人気のWEBセミナーを無料 / 割引で視聴できます。
- ・ 世界各国のジェトロ駐在員による現地情報をオンラインで得られます。
- ・ 海外50カ国以上のビジネス情報を毎日メールで配信。
- ・ ジェトロが主催する展示会等への出展料割引をご利用いただけます。
- ・ 海外企業信用調査を特別料金でご利用できます。

✉️ ジェトロ岐阜メールマガジン
JETRO GIFU E-mail newsletter

無料

ジェトロが主催・共催・後援する各種セミナー、イベントや海外取引に関係する岐阜県内の企業・自治体・各種団体等の皆様に役立つと思われる情報を定期的にお届けします。

▼ご登録はこちら

WEB <https://www.jetro.go.jp/jetro/japan/gifu/mail.html>

ジェトロ岐阜 メールマガジン 🔍 検索



JETRO
ジェトロ岐阜

ジェトロのサポートに興味がある、ご質問・ご相談がある方、
お気軽にご相談ください。

【お問い合わせ先】 ジェトロ岐阜

TEL 058-271-4910 (平日9時~12時/13時~17時 (祝祭日、年末年始を除く))

WEB <https://www.jetro.go.jp/jetro/japan/gifu/>

ジェトロ岐阜 🔍 検索



※ 本誌に掲載されているサービスの内容は予告なく変更される可能性があります。ご利用前にはジェトロホームページで最新情報をご確認いただくか、ジェトロ岐阜にお問い合わせください。

[Instagram]
jetrogifu



Instagramで
最新情報を発信中!

How to use JETRO

JETRO

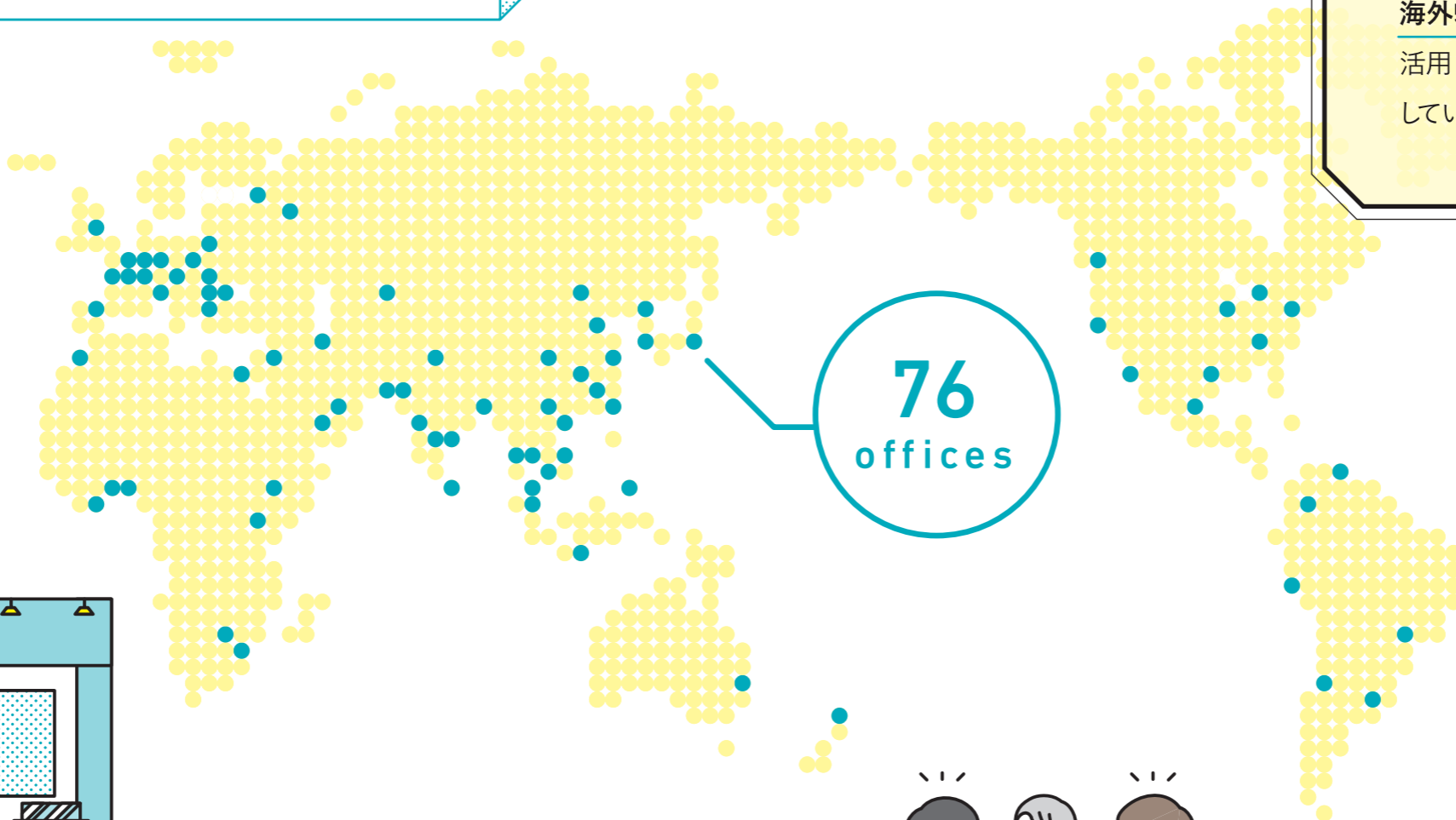
日本貿易振興機構(ジェトロ)

Japan External Trade Organization

ジェトロは、日本の貿易や投資の促進・振興を使命とする独立行政法人です。国内51拠点、海外55か国76拠点の事務所のネットワークを活用して、海外ビジネスに取り組む企業を支援しています。

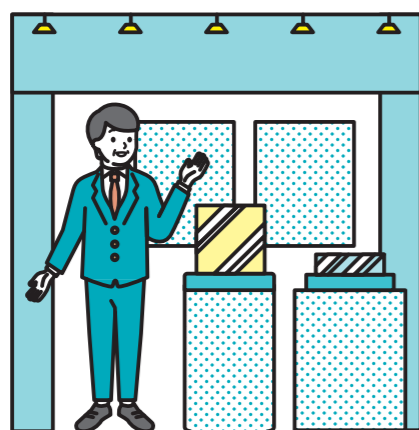
MISSION

ジェトロは、日本の貿易振興機関として、貿易・投資促進と市場調査・研究を通じ、日本の経済・社会の更なる発展に貢献することを目指しています。



A [市場調査]

海外の経済・貿易の情報が知りたい、相談したい



B [商談機会提供]

- ・海外見本市・展示会に出たい
- ・バイヤー招へい・商談会に参加したい
- ・海外にEC販売したい



D [貿易相談・セミナー]

- ・貿易投資の相談をしたい
- ・国際ビジネスに関するセミナーに参加したい



C [アドバイザー伴走型]

- ・海外の販路開拓を専門家にサポートしてほしい
- ・外国人材を採用したい

INDEX

How to use JETRO 1

岐阜県企業のジェトロ活用事例集 CASE STUDY in GIFU

A [市場調査]

株式会社KVK、有限会社渡辺酒造店、鍋屋バイテック会社 5
 関兼次刃物株式会社、株式会社銀の森コーポレーション 6

B [商談機会提供]

八幡化成株式会社、家田紙工株式会社、株式会社エアサポート 7
 奥飛騨酒造株式会社、有限会社渡辺酒造店 8
 有限会社鈴研、陶業、桜井食品株式会社、森白製菓株式会社 9
 有限会社志津刃物製作所 10

C [アドバイザー伴走型]

有限会社大堀研磨工業所、中日本カプセル株式会社 11
 日本泉酒造株式会社 12
 鍋屋バイテック会社 13

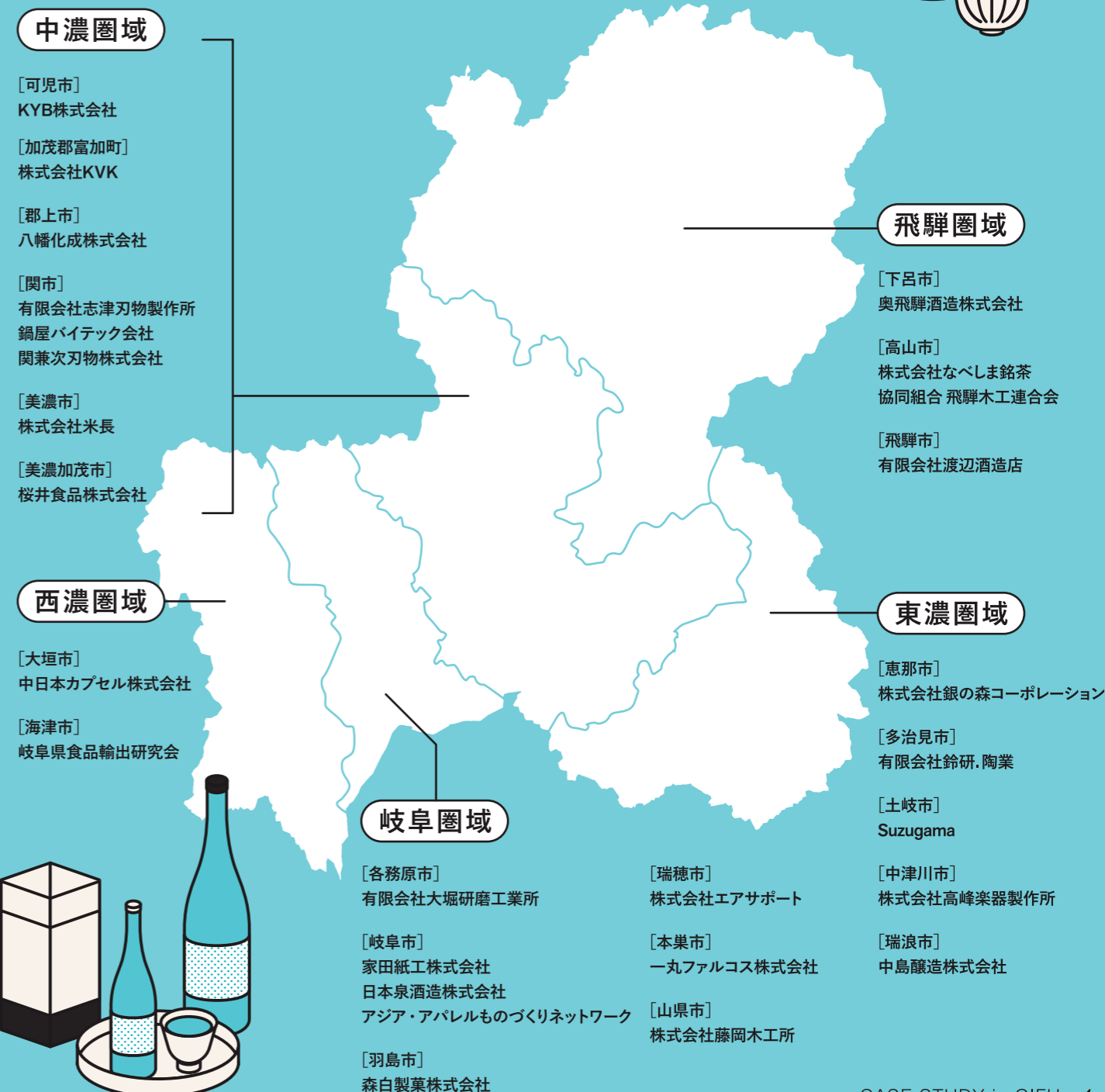
D [貿易相談・セミナー]

中島醸造株式会社、株式会社米長、一丸ファルコス株式会社 14
 株式会社なべしま銘茶、Suzugama、KYB株式会社 15
 一丸ファルコス株式会社、中島醸造株式会社、八幡化成株式会社、有限会社志津刃物製作所 16
 鍋屋バイテック会社、株式会社高峰楽器製作所、中日本カプセル株式会社 17

PICK UP

Voice 01 株式会社藤岡木工所 19
 Voice 02 協同組合飛騨木工連合会 20
 Voice 03 アジア・アパレルものづくりネットワーク 21
 Voice 04 岐阜県食品輸出研究会 22
 数字でみる“岐阜の貿易” 23

岐阜県企業の ジェトロ活用 事例集



SERVICE 海外ミニ調査サービス
▶ お客様に代わってワンポイント情報収集をサポートします

株式会社KVK

● 事業内容 / 水栓金具・継手、排水金具・水栓部品
本社所在地 / 加茂郡富加町
設立 / 1949年
従業員数 / 819名



出張せずとも 現地調査ができる

インターネットで海外の市場情報を検索している時に、ジェットロのウェブサイトでこのサービスを見つけました。ジェットロは海外各国に現地事務所があり、現地事務所のスタッフを通して正確な現地調査ができるため、利用させていただいております。貿易や海外販売について不明な点が多く困ることもありましたが、ジェットロを利用することで課題解決につながる事が多くなっています。

SERVICE 海外ブリーフィングサービス
▶ ジェットロの海外事務所で現地経済情報をご提供します

有限会社渡辺酒造店

● 事業内容 / 清酒製造・販売
本社所在地 / 飛騨市
創業 / 1870年
従業員数 / 54名

現地の食文化や 商習慣を教えてくださいました

シンガポールとアメリカには輸出する前に現地調査に行きました。その際にジェットロの現地事務所でブリーフィングを受けて、現地食と日本食のコラボレーションの情報や、日本でのお酒の売り方とは違う売り方があることを教えてもらって非常に参考になりました。訪問先候補となる代理店情報も教えていただき、助かりました。

鍋屋バイテック会社

● 事業内容 / 機械要素部品の開発・製造・販売、鋳物ソリューション提供
本社所在地 / 関市
設立 / 1940年
従業員数 / 395名

海外出張時の 第1歩に

海外出張時にはジェットロの現地事務所に行くようにしています。現地商習慣やビジネス情報を入手するためです。特に、なかなか日系の支援機関が拠点を置いていない中東やアフリカ諸国だと、そうした情報提供の価値がより高まります。

SERVICE コーディネーターによる輸出相談支援
▶ 現地在住の専門家が現地の感覚・目線でお答えします

関兼次刃物株式会社

● 事業内容 / 刃物の製造
本社所在地 / 関市
設立 / 1949年
従業員数 / 22名



アメリカ市場のテコ入れを サポートしてもらいました

アメリカが世界で一番大きい市場にもかかわらず、弊社の輸出全体に占めるアメリカの割合は5%程度しかありませんでした。海外展開=ジェットロという印象があったので、ジェットロに協力をお願いしてアメリカ市場を開拓することにしました。現地コーディネーターとの面談や取引先候補のリストアップをしてもらいました。結果、西海岸で数件の新規顧客が獲得できました。今後、東海岸、中西部を中心に顧客開発を進めるにあたり、引き続きサポートしてもらいます。

株式会社 銀の森コーポレーション

● 事業内容 / 業務用冷凍食品、冷凍おせちの製造、総合公園施設「銀の森」運営

本社所在地 / 恵那市
設立 / 1972年
従業員数 / 185名



自社商品の販売可能性調査が 無料でできる

輸出を検討している商材に関する情報が少なかつたため、マーケット規模、実際の販売状況、販売数量、購入者層などの現地の実際の情報を得るために、こちらのリクエストに応じて輸出相談ができるこのサービスを利用しました。弊社が輸出を検討していた商材の、海外市場での可能性をリサーチいただいたところ、もともと懸念していた以上の課題が露わとなり、そのため最初のステップとして、同じジャンルではあるものの課題をクリアするために大きく切り口を変えた商材の販売に向けて舵を切ることができました。また、商品開発や販売先においても「生」の現地の情報がいただけており、大変有益に感じています。

SERVICE

海外見本市・展示会

▶ 海外見本市・展示会の情報収集、出展をサポートします

八幡化成株式会社

● 事業内容 / プラスチック雑貨製品の製造・販売
 本社所在地 / 郡上市
 設立 / 1970年

海外のメジャーな展示会に出展し
直接貿易につなげる

ジェットロの展示会出展支援では、ターゲットとしていた展示会への出展支援(出展料の割引)と、専門家による初歩からの手厚いサポートを受けることができました。展示会出展をはじめとしたジェットロのサービスを使って海外事業に取り組んでいくことで、従来は商社を通じた間接的貿易がメインだったところ、輸出価格や具体的な商流などの戦略を立てることに成功し、現在はほぼ直接貿易となっています。

家田紙工株式会社

● 事業内容 / 提灯用紙(和紙)の加工販売、刷り込み・印刷、和紙製品製造・販売
 本社所在地 / 岐阜市
 設立 / 1948年
 従業員数 / 14名

展示会自社ブースにジェットロが
バイヤーを連れて来たことも

弊社は10年以上前からジェットロを利用しています。当時はロシア、ドイツ、フランスの海外展示会へ出展する際に展示支援を受けていました。ジェットロの出展支援は金銭面での補助だけではありません。会期中にジェットロの現地事務所がバイヤーを当社ブースに連れてきてくれて、当社製品の発注をいただいたこともあります。様々な国の展示会に出展し現地市場を知ること、当社の輸出をどの国・地域にフォーカスすればよいか選別できるようになりました。

株式会社エアサポート

● 事業内容 / プラスチックゴム製品、医療・介護機器
 本社所在地 / 瑞穂市
 設立 / 2014年
 従業員数 / 3名

展示会出展と一緒に
現地情報調査も

ジェットロが海外の展示会で運営する「ジャパンパピロン」への出展をすると、出展料の補助を受けることができるだけでなく、現地情報や市場調査サービスを一緒に受けることができますので、当社はこうした付随するサービスも利用しています。出展によって代理店オファーをいただき、しっかり成約まで至りまして、本格的に輸出することができるようになっています。

SERVICE

海外バイヤー招へい・(オンライン)商談会

▶ 有力な海外バイヤーを招へいして商談会を開催します

奥飛騨酒造株式会社

● 事業内容 / 清酒の製造・販売
 本社所在地 / 下呂市
 創業 / 1720年
 従業員数 / 15名

新規販路開拓したいとき、
海外の安全な相手と商談ができます

コロナ禍で国内外の売上げが鈍化しました。渡航ができない中で新規販路開拓をする手段は限られているので、ジェットロが行っていた世界各国のバイヤーとの商談会に参加しました。海外拠点を持つジェットロは、バイヤーに関する情報がある程度事前に提供してくれます。当社も、ジェットロが主催する商談会に参加するバイヤーならちゃんとしているところだろう、という安心感があります。少なくとも悪意をもった変なバイヤーは出てきません。ジェットロが行う様々な商談会に参加していますが、もちろん商談なので全てが成約するわけではありません。それでも東南アジアの国の新規取引先を見つけることができるなど着実に成果は出ています。

有限会社渡辺酒造店

● 事業内容 / 清酒製造・販売
 本社所在地 / 飛騨市
 創業 / 1870年
 従業員数 / 54名

安心の商談会。商談会には通訳も
無料で同席してくれます

輸出をしたいと思ってもどうすればいいのか、地方の造り酒屋にとって海外のバイヤーをどう探せばいいのか、最初から分かる人はいないと思います。そんなときに無料で新規取引先との商談ができるのは大きいですね。海外ビジネスでは誰と一緒に組むかが重要。ジェットロの商談会だと安心感が違います。大型展示会で会うバイヤーにはいろんな方がいらっしゃいますので、「取引したい」と言っただけでも、正直不安になる時もあります。ジェットロの商談会は通訳が基本つくという点も助かっている点です。

有限会社鈴研.陶業

● 事業内容 / 役物タイル生素地製造、華物タイル製造、
やきものアクセサリ製造・販売

本社所在地 / 多治見市
設立 / 1988年
従業員数 / 30名



商談会は情報収集の場にもなります

商談をすることで、商談相手となるバイヤーが何を求めているのか、要望を把握することができます。その商談が成約とならなくても、今後の海外ビジネスの方向性を定めるうえで重要な情報を商談から得ることができます。また、ジェットロの商談会には複数のバイヤーが商談候補としてリスト化されていることが多く、そのバイヤーリストを見ることで、そもそもどのようなお店があるかなど、見込み客について知ることができます。

桜井食品株式会社

● 事業内容 / 乾麺、即席麺の製造・販売、
輸入オーガニック食品の販売

本社所在地 / 美濃加茂市
設立 / 1978年
従業員数 / 35名



海外現地情報を入手し 商談会に臨み、商品開発に生かす

ずいぶん前にはなりますが、ジェットロのことは海外ビジネス情報を調べていく中で知りました。それからというもの、何度も利用させていただいておりますが、海外に拠点をもつ公的機関ですから、ジェットロの海外現地情報は信頼でき、安心して利用できます。ジェットロが主催する商談会にも何度も参加しています。現地サプライヤーとの商談によって現地の需要と要望を理解することができ、その後の商品開発に生かすことができます。

森白製菓株式会社

● 事業内容 / あられ、ゼリー、チョコレート、
やさしい煎餅菓子の製造販売

本社所在地 / 羽島市
創業 / 1935年
従業員数 / 40名



商談後フォローも していただけるのが助かります

海外バイヤー招へい商談会が多く行われており、新規取引先の開拓の機会を基本的に無料で提供してくれるので、利用してから販売先が増加しています。商談会に参加すると、商談を通して現地における競合製品の価格帯を知ることができるので、自社の輸出価格設定の参考となります。商談先バイヤーから、「材料が現地の輸入規制に該当するかもしれない」と言われたときにはジェットロに相談すると、現地輸入規制を調べていただきとても助かりました。

SERVICE 海外におけるEC販売プロジェクト (JAPAN MALL事業)
▶ 貴社商品のECサイト等を通じた海外販路拡大を支援します

有限会社 志津刃物製作所

● 事業内容 / 家庭用品・釣具用品・自転車工具
チタン部品の製造販売

本社所在地 / 関市
設立 / 1980年
従業員数 / 15名



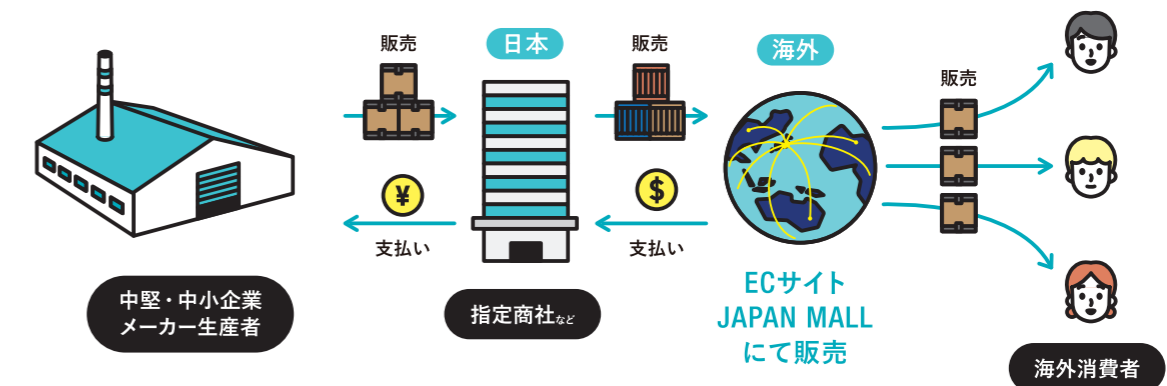
EC販売にも支援有り。海外からの 引き合いは年々増加中です

Japan mall事業に参加するため、商品登録では商品情報を英語で入力し、各商品の特徴を丁寧に説明。ECサイト向けには写真が重要なのでプロが撮影した写真を登録しました。オーストラリアのバイヤーから引き合いがあり、メール(英語)で商談を実施し成約に至りました。海外ビジネスに取り組むため、弊社は英語で海外ビジネスを行う人材を採用しています。(コロナ前は)海外展示会に毎年出展し徐々に来場バイヤーに覚えてもらえるようになりました。最初の5年はなかなか成約につながらず我慢の期間であることを実感しましたが、現在は海外からの引き合いが年々増加しています。

ジェットロ JAPAN MALL事業のスキーム

[ジェットロの役割]

- 1_海外EC事業者との商談を仲介します
- 2_商談がまとまった商品の輸出をサポートします
- 3_商品販売時のプロモーションを支援します



SERVICE 新輸出大国コンソーシアム
▶ 海外展開を、官民一体となってサポートします

有限会社 大堀研磨工業所

● 事業内容 / 各種精密機械部品研磨加工
本社所在地 / 各務原市
設立 / 1981年
従業員数 / 57名



海外展開に必要なことを 専門家が伴走して教えてください

支援サービスを受けている最中ですが、なんとなく海外へ売りたいというぼんやりしていた考えでは前に進んでいかなないことを痛感しました。自社の強みをどのように見せれば興味を示してくれるのか、どの国のどんな人が弊社の技術が必要としているのか等、バーチャルの展示会に出展したりターゲットとなる国のジェットロスタッフに市場調査をしていただくことで自社のすべきことや手順がはっきりしてきました。また、定期的にジェットロの専門家が一緒に進捗を確認しながら伴走していただけるので、日常業務に追われて海外展開が後回しになりがちナリスクもなく確実に計画が進んでいます。

中日本カプセル 株式会社

● 事業内容 / ソフトカプセル、ハードカプセル、顆粒、打錠などの健康食品・サプリメントの受託製造、各種包装
本社所在地 / 大垣市
設立 / 1996年
従業員数 / 172名



現地事情に詳しく、海外ビジネスに 詳しく、かつ業界に詳しい方の 助言は大切です

新輸出大国コンソーシアムハンズオン支援サービスを活用することにより、コロナ禍で現地訪問することができない状況下でしたが、専門家から適宜アドバイスをいただきながら成約に結び付けることができました。現地に出向かないと得ることができない情報をいただけるので非常に役に立っています。また、海外とのやり取りで注意すべき点(契約を結ぶときや取引をするときなど)を、専門家として厳しく言いにくいことも第三者の目線で助言いただける点が参考になります。

SERVICE 輸出プロモーターによる支援サービス
▶ 専門家によるマンツーマンの一貫支援

日本泉酒造株式会社

● 事業内容 / 日本酒の製造および販売
本社所在地 / 岐阜市
設立 / 1948年
従業員数 / 7名



専門家と一緒に戦略を しっかり策定し、新規販路開拓を

すでにアメリカへ輸出をしていましたが、同国への更なる販路拡大や他国への販路開拓を目指し、ジェットロに相談しました。セミナーや個別相談でジェットロが提供するサービスを理解し、「輸出プロモーター事業」にエントリーしました。専門家からアドバイスをもらうことで、具体的な輸出戦略を立てることができ、アメリカでの販売数量も拡大できています。また、新規取引先の開拓の機会をいただけたので、利用してから新しい国を開拓することもできました。

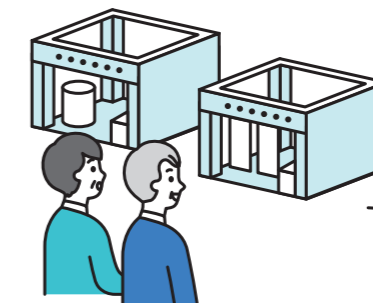
海外取引締結までのサポート

[ジェットロの役割]

- 1_輸出戦略を一緒に考えます
- 2_マーケットやバイヤーの情報収集ができます
- 3_海外見本市の随行、商談、契約までサポートします



専門家とともに輸出に向けた
戦略を策定し、情報収集できます



海外見本市の随行や
商談の立ち会い、
契約締結までサポートします



SERVICE 高度外国人材活躍推進プラットフォーム
▶ 高度外国人材に関連したワンストップサービスを提供します

鍋屋バイテック会社

● 事業内容 / 機械要素部品の開発・製造・販売、
鋳物ソリューション提供
本社所在地 / 関市
設立 / 1940年
従業員数 / 395名



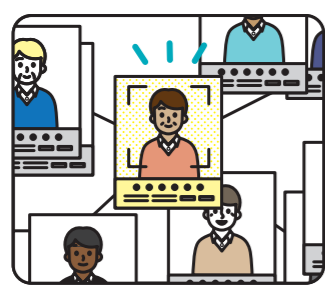
ジェットロのおかげで入ってくる 情報量が圧倒的に増えました

外国人材の採用は、岐阜大学の留学生や従業員の紹介など、自社のネットワークだけに限られていました。ジェットロのサービスに申し込んで、専門家が当社についてくれるようになってから、入ってくる情報量が圧倒的に多くなりました。ジェットロ主催のイベントには全国の留学生が参加していましたが、当社はそこで出会ったマレーシア人の採用を決定しました。ネットワークの広がりを実感しています。外国人材を求めている企業は全国にいらっしゃるの、いかにその中で当社が学生にとって魅力的な会社になっていくか、そしてそれをしっかりとアピールしていく必要があると感じています。

採用から活躍までをサポート

[ジェットロの役割]

- 1_高度外国人材の情報を収集できます
- 2_高度外国人材に向けてPRすることができます
- 3_採用から活躍までに一貫した支援ができます



ジェットロのホームページ「高度外国人材活躍推進ポータルサイト」にて情報収集や自社の情報を掲載し、国内外に向けてPRすることができます。



専門相談員による高度外国人材の採用から活躍まで「伴走型支援」を提供しています。

SERVICE 貿易投資相談
▶ 貿易・投資に関するさまざまなご相談にお答えします

中島醸造株式会社

● 事業内容 / 清酒製造業
本社所在地 / 瑞浪市
設立 / 1953年
従業員数 / 11名



海外事務所の協力で トルコ向け輸出を実現

トルコ輸出の際には現地ジェットロのイスタンブール事務所の方に大変お世話になりました。政府間の法律の解釈の問題で滞ってしまったときに、間に入って調整していただき、解決に向かうことができました。困難を乗り越えて輸出ができた取引先とは、コロナ禍でも途切れることなく取引を続けています。

株式会社米長

● 事業内容 / あぶらとり化粧紙・紙せっけん・懐紙・茶掛軸
コールドペーパー・レンズペーパー
(取得許可証:化粧品製造業・化粧品製造販売業)
本社所在地 / 美濃市
創業 / 江戸時代末期
設立 / 1954年
従業員数 / 40名



インターネットで見つからない 答えを教えてください

中国向けにあぶら取り紙を輸出するにあたり、第三者機関が発行する検査証が必要だと知ったのですが、インターネットで検索してもそれらしき情報がほとんど出てきませんでした。その検査証を日本国内の機関で取得するのか、中国側で取得するのかも確定情報がかめないので、ジェットロに相談しました。アドバイザーから規制の詳細を教えていただき、検査証は輸入者が準備することも理解できました。



一丸ファルコス株式会社

● 事業内容 / 化粧品原料、健康食品原料および医薬部外品原料の研究開発、製造、販売ならびに輸出入
本社所在地 / 本巣市
設立 / 1959年
従業員数 / 210名



ニッチな国の情報を 持っているかもしれない

弊社が注目するロシア市場について、日本語はおろか英語での資料も少ないため、自力で得られる情報が限定されていますから、「～の情報はなにか」とジェットロに聞いています。現地ネットワークを使って調べてくれます。さすがに出てこない情報(例えば、特定商品の貿易動向や物流量など)もありますが…。分からないことを聞いてみて、いただけた情報をどう参考にしていけるかをいつも考えています。

株式会社なべしま銘茶

● 事業内容 / 深蒸し茶・むぎ茶・紅茶等の製造、販売
 本社所在地 / 高山市
 設立 / 2004年
 従業員数 / 4名



輸出規制や必要な書類を相談、 さっと回答してくれました

市役所からジェットロの紹介を受けました。EU向け輸出製品の残留農薬・放射能に関して、どのような資料や手続きが必要か知りたくて相談しました。早く回答いただき助かりました。まずは検査機関に商品を送り検査したところですが、初めて輸出に取り組みますが、日本と海外での規制の違いに悩まされます。日本での販売に問題が無くても海外ではそうはいきません。時間はかかりますが、今は一つ一つ解決して実績を残していけるように進んでいます。

Suzugama

● 事業内容 / 陶磁器の製造・販売
 本社所在地 / 土岐市
 設立 / 2013年
 従業員数 / 2名



必要書類をそろえて 商談準備

弊社の事業を本格化させるにあたり、海外展開支援をしているジェットロのセミナーや商談会に参加するようになりました。あるとき、ジェットロ主催の商談会に参加することになったのですが、商談会準備セミナーを聞いて、「輸出に必要な書類を事前に用意しておく」と商談がスムーズ」ということを知りました。そこでジェットロ岐阜に相談し、ラベル表示義務や成分分析証明書が必要なことなどを教えてもらいました。

KYB株式会社

● 事業内容 / 四輪・二輪車用ショックアブソーバ、
建機・産機用油圧機器等の製造
 本社所在地 / 東京都
 工場 / 熊谷、相模、三重、岐阜(可児市)
 創立 / 1935年
 従業員数 / 14,718名



見慣れない条件での 取引のトラブル回避のために相談

アフリカのとある国向け新規輸出に関して、弊社があまり使わない取引条件とする必要があり、トラブルを回避するためにどのような点に留意すべきか知っておきたく相談しました。インターネットで調べてもあまり情報が出てこなかったのですが、詳しい輸入手続きの説明や、関連情報が掲載されたウェブサイトを調べて教えていただき、大変助かりました。

SERVICE 国際ビジネスに関するセミナー

▶ 国際ビジネスに役立つセミナー・講演会を随時開催しています

ちょうど業務で直面している問題や、現在ビジネスを行っている地域の内容が盛り込まれているセミナーを聴講しました。ピンポイントで疑問を解決!とまでにはさすがに至らないものの、周辺情報を入手することができて参考になりました。

貿易実務のセミナーを受講しました。インボイスの書き方で疑問だった部分やL/Cについてなど、講師の先生に質問もできて役に立ちました。

一丸ファルコス株式会社
 ● 事業内容 / 化粧品原料、健康食品原料および医薬部外品原料の研究開発、製造、販売ならびに輸出入
 本社所在地 / 本巢市
 設立 / 1959年
 従業員数 / 210名

中島醸造株式会社
 ● 事業内容 / 清酒製造業
 本社所在地 / 瑞浪市
 設立 / 1953年
 従業員数 / 11名

八幡化成株式会社
 ● 事業内容 / プラスチック雑貨製品、製造・販売
 本社所在地 / 郡上市
 設立 / 1970年

有限会社志津刃物製作所
 ● 事業内容 / 家庭用品・釣り具用品・自転車工具・チタン部品の製造販売
 本社所在地 / 関市
 設立 / 1980年
 従業員数 / 15名

小売業を具体的にとり上げた貿易実務を学ぶことができました。セミナーで紹介される事例を自社に置き換えて戦略を立てることができるようになりました。

最初は価格設定の勉強のため貿易実務講座を受講しました。その他、実務英語や販路開拓、ブランディングをテーマにしたセミナーでは、海外進出をしている他社の事例や海外バイヤーの最新トレンドを知ることができるので、参考になります。最近ではオンライン商談ノウハウなどのセミナーを受講し、情報収集を続けています。おかげさまで商談で伝えるべきことが明確になり、中身が濃くなったと感じています。

コロナ禍で出張できない中で、ジェトロの現地発ウェビナーは各地の最新情報が入手できるので助かります。競争が激化する中で勝ち残るためにはコストダウンをどうしても考えなければなりません。そのためにTPPや日米貿易協定に関するウェビナーを聞いて、関税削減をできるように勉強しています。ウェビナーを聞いた後に、ジェトロ岐阜にすぐ相談できる点もありがたいですね。

貿易実務の基礎を知るために、「貿易実務オンライン講座」を受講しました。また、別途開催された貿易実務講座を受講することにより、実務面の知見をより深めることができました。テキストも市販されているものより10倍わかりやすく、新人教育にも使える資料だと思いましたね。なお当社の担当者は貿易実務検定B級を取得することができました。

鋼屋バイテック会社
● 事業内容 / 機械要素部品の開発・製造・販売、鋳物ソリューション提供
本社所在地 / 関市
設立 / 1940年
従業員数 / 395名

中日本カプセル株式会社
● 事業内容 / ソフトカプセル、ハードカプセル、顆粒、打錠などの健康食品・サプリメントの受託製造、各種包装
本社所在地 / 大垣市
設立 / 1996年
従業員数 / 172名

株式会社高峰楽器製作所
● 事業内容 / アコースティックギター等の製造・販売
本社所在地 / 中津川市
設立 / 1962年
従業員数 / 90名

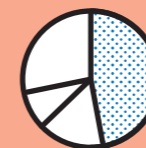
海外ビジネスに関する情報で探し物がある場合、ジェトロのホームページをまずチェックしています。あるとき、貿易担当者が学ぶ必要のある、実務に関する講座を開催していたので受講しました。オンライン化になったセミナーを今後も受講したいと思います。

貿易に関するリアルな声や数字を選出!

PICK UP



- 01** 株式会社 藤岡木工所
◎ 利用したサービス / 新輸出大国コンソーシアム・コーディネーターによる輸出支援相談
- 02** 協同組合 飛騨木工連合会 (日進木工株式会社)
◎ 利用したサービス / 海外バイヤー招聘・海外展示会・セミナー
- 03** アジア・アパレルものづくりネットワーク (株式会社サンテイ)
◎ 利用したサービス / 海外投資ミッション派遣協力事業、各種セミナー等
- 04** 岐阜県食品輸出研究会 (有限会社レイク・ルイズ)
◎ 利用したサービス / 海外ブリーフィングサービス・その他 (定例会参加時の情報提供)



数字でみる“岐阜の貿易”

貿易投資相談件数の推移

貿易投資相談【国・地域】の割合

輸出入先TOP3とFTA/EPAの利用状況

Voice 01

株式会社 藤岡木工所

◎ 利用したサービス / 新輸出大国コンソーシアム・コーディネーターによる輸出相談支援

なぜジェトロを利用しようと思ったかを教えてください。

イタリアで開催された展示会「ミラノサローネ」に参加した時、国内と海外の違いを目の当たりにし、世界に出たいという夢を持つようになりました。帰国後、海外に商品を売りたいと岐阜信用金庫さんに相談したところ、ジェトロにつないでくださり、それから手厚くフォローいただいて新輸出大国コンソーシアムのハンズオン支援の利用に至りました。



はじめてジェトロを知ったきっかけを教えてください。

岐阜信用金庫さんから紹介がある以前に、名前だけは知っていました。展示会でもブースの敷居が高く、雲の上のような存在だと当初は感じていましたね。

ジェトロのサービス利用で貴社の海外ビジネスはどのように変わりましたか。

海外進出は漠然とした夢でしかなかったのですが、足元では商品化まで具体的な話が進んでいます。「コーディネーターによる輸出支援相談」サービスを利用して、世界の厳しさを知りましたね。自分たちが作りたいものだけでなく、相手が欲しいものを売ることの重要性を知りました。新商品開発に力を入れたいと考えています。

セミナーを受講された理由と受講後の感想を教えてください。

海外に関しては素人ですから、ジェトロ開催の貿易実務講座に参加しました。受講する前までは、直接消費者向けに売ればよいと思っていましたが、講座を聞くことでBtoBで売る重要性を学びましたし、国によっては様々な販売リスクがあるといったお話が印象的でした。自社の海外展開戦略に活かせることが多く、また講座があれば参加したいです。

Voice 02

協同組合 飛騨木工連合会（日進木工株式会社）

◎ 利用したサービス / 海外バイヤー招へい・海外展示会・セミナー

なぜジェトロを利用しようと思ったかを教えてください。

一会社としてジェトロにはお世話になっていたので、弊社会長（その時期の木工連理事長）から組合に対して海外バイヤー招聘事業を実施して欲しいと依頼しました。2010年の「飛騨の家具フェスティバル」の際に初めて実施し、その後も継続して実施されています。



はじめてジェトロを知ったきっかけを教えてください。

弊社が実際にサポートいただく運びとなったのは、海外の展示会への出展支援です。2006年からはパリ・Maison&Objet出展、2010年中国大連での家具展示会にジェトロさんから出展のサポートや情報をいただくなど、海外販路開拓の初期段階において、大きな力添えをいただきました。

ジェトロのサービス利用で貴社の海外ビジネスはどのように変わりましたか。

海外バイヤー招へい事業が大きく実を結び、近年の輸出実績は組合合計で約2億円となっています。高品質な木製の家具は全世界的にも産地が限られており、品質がよく、クラフト感（しっかりと作られた手仕事感）があり、安らぎを感じられる家具として、低価格品と一線を画すものとして、アジア圏をはじめとして、富裕層に購入される傾向があります。

そのほかにジェトロを利用した事例を教えてください。

ジェトロ岐阜さんの取り組み「地域貢献プロジェクト」では、県内のものづくり企業さんと横のつながりが生まれ、招聘いただいた講師のお話を聞いたり、共に悩みを話し合ったり、近況を報告したり、とてもよいプロジェクトに参加させてもらっています。商標に関して現地法律や登録方法の相談をしたこともあります。輸出がスタートした時期には貿易実務講座に参加し、輸出業務の手続きや仕組みを一から講師に教わっています。

Voice 03

アジア・アパレルものづくりネットワーク（AAP）（株式会社サンテイ）

◎ 利用したサービス / 海外投資ミッション派遣協力事業、各種セミナー等

なぜジェットロを利用しようと思ったかを教えてください。

縫製業の海外進出が中国から東南アジアを中心とした周辺国に変わりつつある時代、いわゆる「チャイナプラスワン」の時代である2011年にAAPは設立されました。AAPの前身である「縫製日中友好協会（SSC会）」は中国に関する情報を豊富に有していましたが、当時は東南アジア諸国の情報は極めて少なかったため、現地情報を入手するためにジェットロのネットワークを利用しようと考えました。2013年ごろからは情報入手に加えて事業を利用するようになりました。「共同進出支援事業」でインドネシア、ベトナム、ミャンマー、カンボジア、ラオスを、「海外投資ミッション派遣協力事業」でスリランカ、フィリピン、インドなど海外各国の工場を視察するミッションを支援してもらいました。



はじめてジェットロを知ったきっかけを教えてください。

AAP会員のうち、早くから海外進出をしていた企業はジェットロのことを既に知っていました。現に、小島衣料やサンテイはもともジェットロ・メンバーズでした。

ジェットロのサービス利用で貴社の海外ビジネスはどのように変わりましたか。

AAP会員が視察先国の縫製工場とOEM契約の締結や、実際に現地に工場を設立した会員もいます。ミッションでは自分たちでは絶対にアポイントメントが取得できない企業、今まで知らなかった企業の工場視察をジェットロが取りまとめてくれました。スリランカ視察で訪れた現地企業の工場は素晴らしく、大変印象的で学ぶことも多くありました。現在は新型コロナウイルスの影響で海外視察が難しい状況がありますが、事態が落ち着いたら再びジェットロ事業を利用させていただき、現地視察を積極的にしていきたいと考えています。

そのほかにジェットロを利用した事例を教えてください。

視察の前に現地事務所からその国の政治経済概況についてブリーフィングを受けることができます。すべての会員企業が視察国の概況を把握しているわけではありません。中には初めてその国を訪れる企業もいるわけですから、視察前に事前知識を学ぶことができるので、海外ブリーフィングサービスは本当に役に立っています。

Voice 04

岐阜県食品輸出研究会（有限会社レイク・ルイズ）

◎ 利用したサービス / 海外ブリーフィングサービス・その他（定例会参加時の情報提供）

なぜジェットロを利用しようと思ったかを教えてください。

岐阜県食品輸出研究会は2013年に発足しました。メンバーは岐阜県内の食品関連企業に加えて、岐阜県や東海農政局、中部経済産業局など公的機関にオブザーバーとして参加してもらっています。発足当時、ジェットロもオブザーバーに入ってほしいとメンバーの総意があって、依頼させていただきました。



はじめてジェットロを知ったきっかけを教えてください。

研究会メンバーのほとんどがジェットロのことを知っていました。私自身は、海外で開催された岐阜県フェアや展示会でジェットロ岐阜を毎回見ていたので存じていました。そのため、「輸出と言えばジェットロだ」と当初から思っていました。

ジェットロのサービス利用で貴社の海外ビジネスはどのように変わりましたか。

研究会は定期的に会合を開いており、ジェットロからは各国で開催される食品関係の展示会出展案内をメインに、食品関連の規制情報やイベント情報を共有してもらい役立っています。また、研究会による海外ミッション（現地視察）では海外ブリーフィングサービスを毎回使っています。現地の旬な情報を視察前に入手できるので、その情報を視察中にメンバーで確認し合うことで視察成果に深みが出ています。

そのほかにジェットロを利用した事例を教えてください。

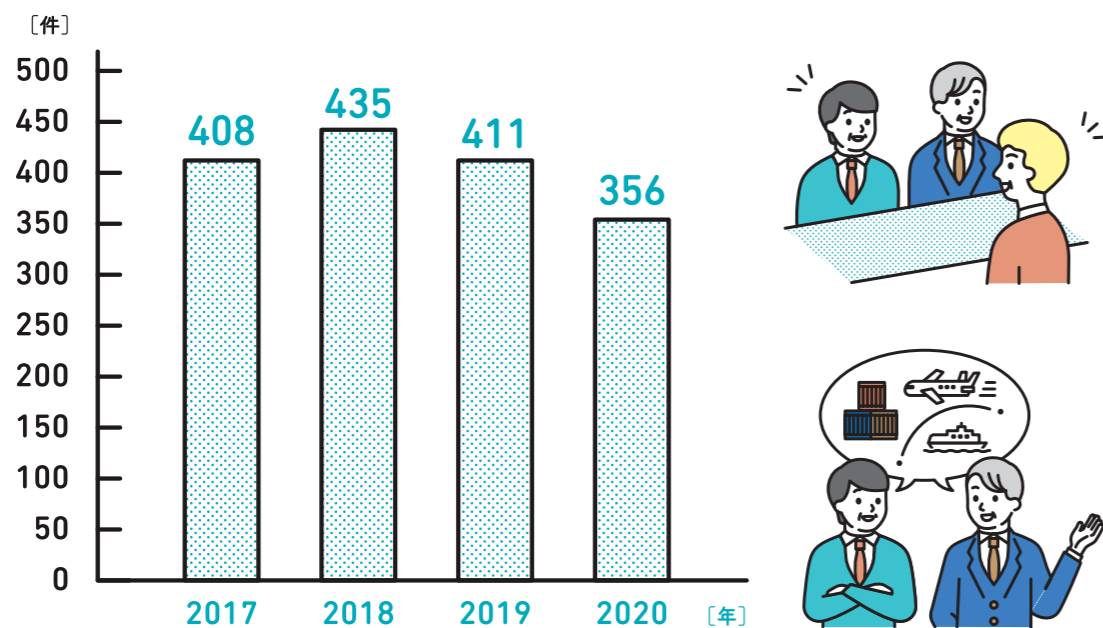
研究会メンバーはそれぞれジェットロのサービスを個別に利用しています。弊社も専門家派遣サービスを過去に利用していましたし、今でもセミナーや貿易投資相談を利用しています。貿易投資相談にしろ現地情報にしろ、最新に近い情報を持っているのはジェットロだと感じています。研究会の会合に毎回参加いただくことで、メンバーにとって身近な存在になりますから、それぞれの企業がそれぞれの目的に沿ってジェットロのサービスを活用しています。ジェットロは輸出が専門の公的機関なので、当然輸出のことを相談するらうってつけです。

数字でみる

“岐阜の貿易”

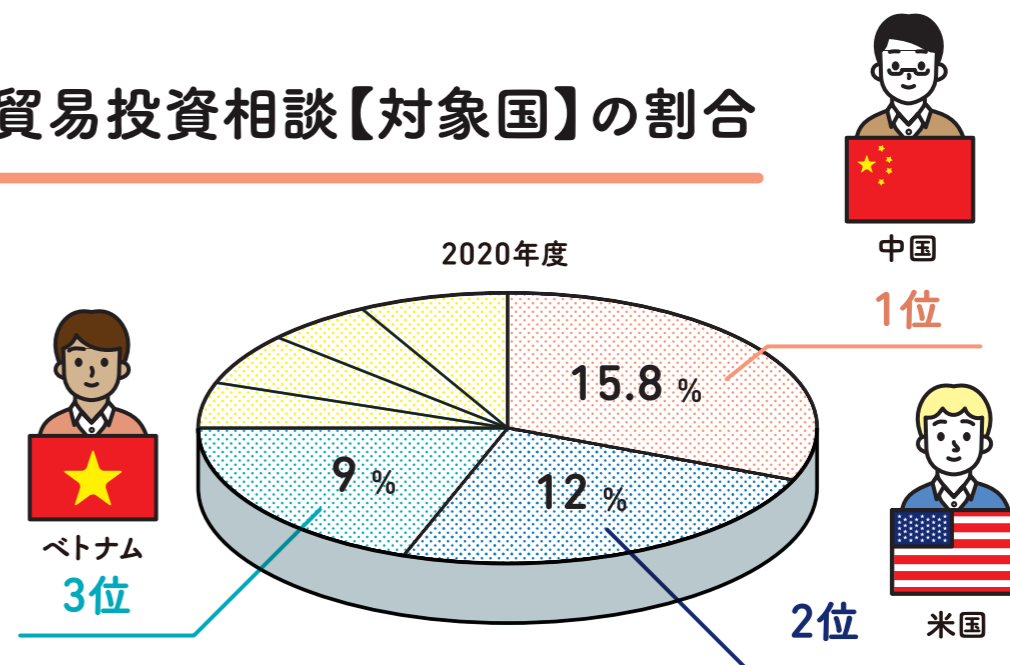
ジェトロ岐阜に寄せられた貿易投資相談や、ジェトロ岐阜が実施した調査の結果をお伝えします。岐阜県の企業がどの国・地域と貿易を行っているのか、こういったテーマについてお悩みなのか、ちょっとだけご紹介します。

貿易投資相談件数



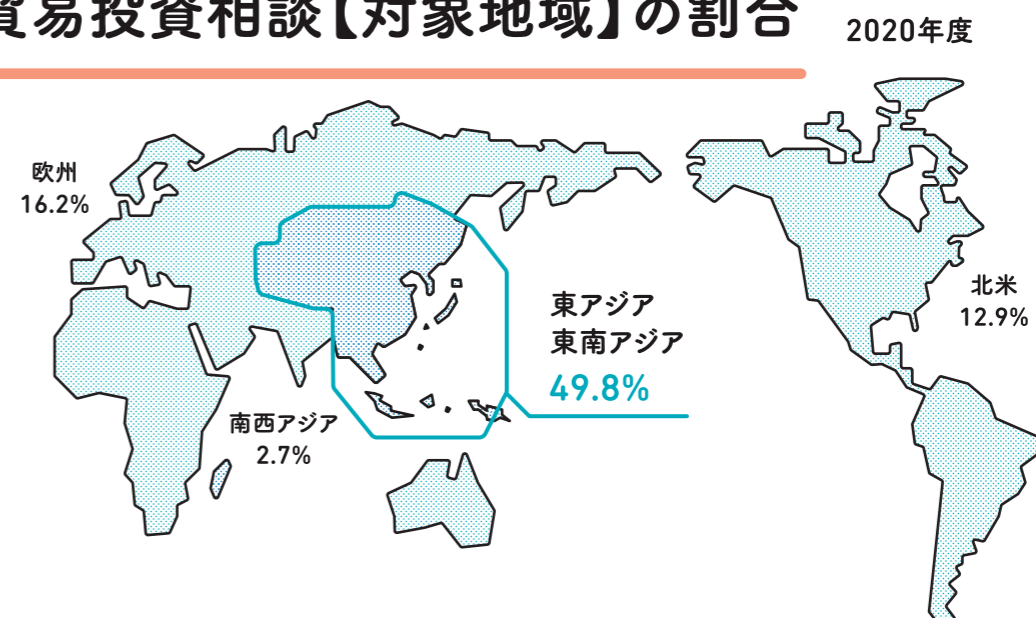
ジェトロ岐阜には年間約400件前後の貿易・投資に関する相談が寄せられています。2020年度は新型コロナウイルスの影響によって例年より1~2割ほど少ない件数となりました。多岐にわたるテーマの相談が寄せられていますが、「FTAやEPAの使い方」「インボイスなど貿易に必要な書類の書き方」「貿易相手国の輸入制度」などのテーマについては比較的多く寄せられています。

貿易投資相談【対象国】の割合



2020年度にジェトロが受け付けた岐阜県企業による貿易投資相談を対象国別にみると、1位中国、2位米国、3位ベトナムとなりました。上位3カ国はここ7年間変わっていません。直近3年間では、香港・韓国・台湾・タイ・フィリピン・マレーシア・シンガポール・インドネシアといった、東アジア・東南アジアの国・地域が上位10か国にランクインしています。

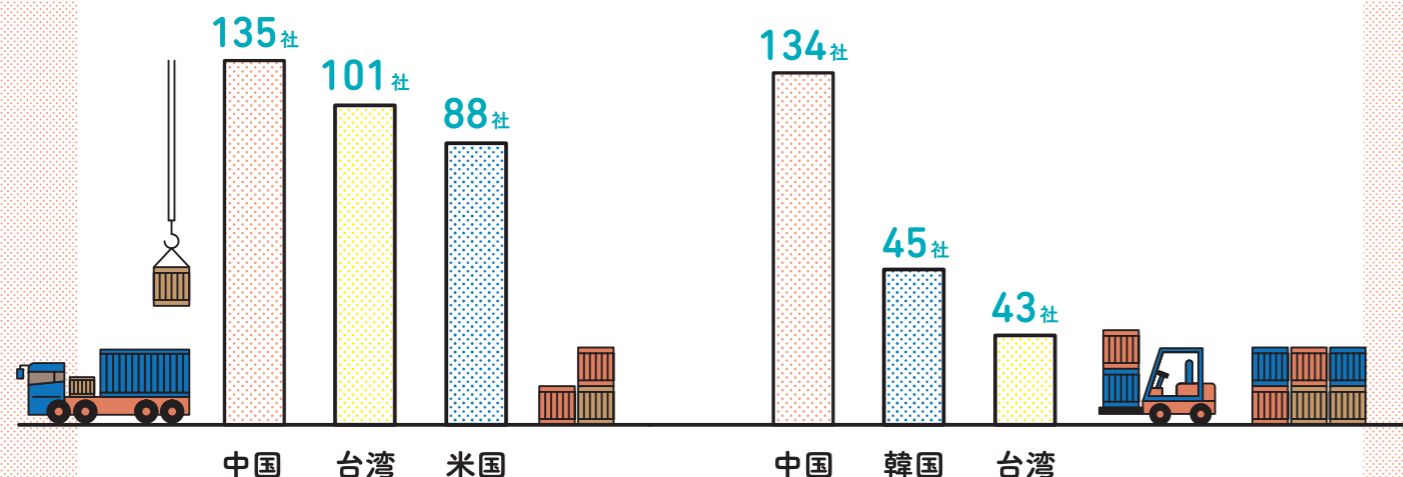
貿易投資相談【対象地域】の割合



貿易投資相談対象国を地域割合でみると、2020年度の全体の相談数のうち東アジア・東南アジア地域の合計が49.8%を占めました。両地域の合計値が全体の50.0%を下回るのは2014年以降初となりました。2018年以降に欧州、2019年以降に北米地域の割合がそれぞれ増加しているのですが、この背景には日EU経済連携協定の締結や米中貿易摩擦の影響があると考えられます。

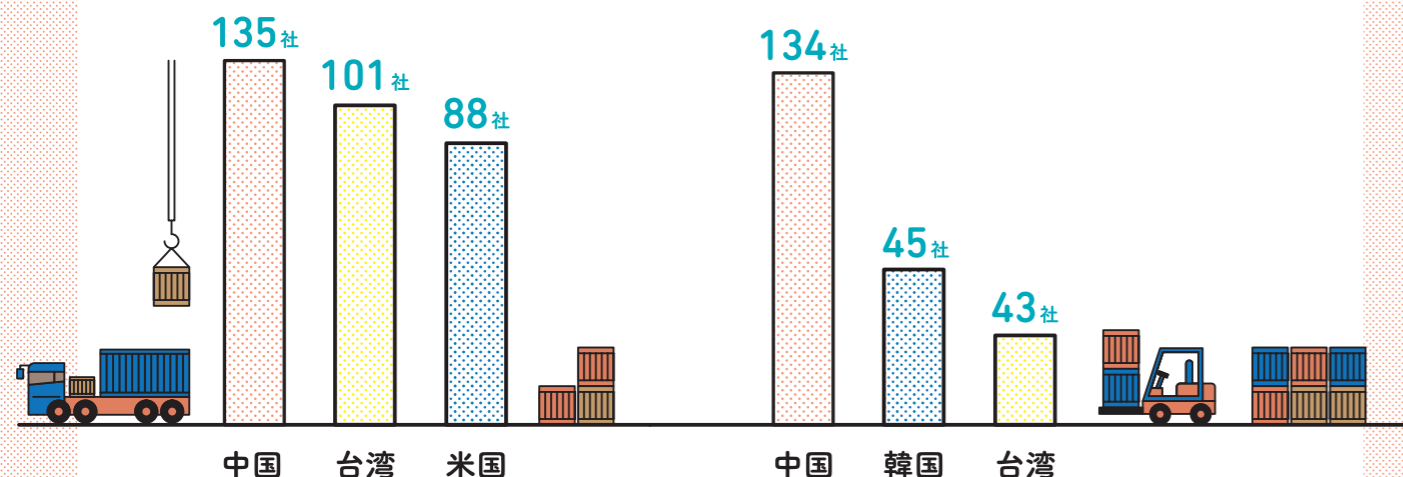
輸出先TOP3

(回答企業213社)



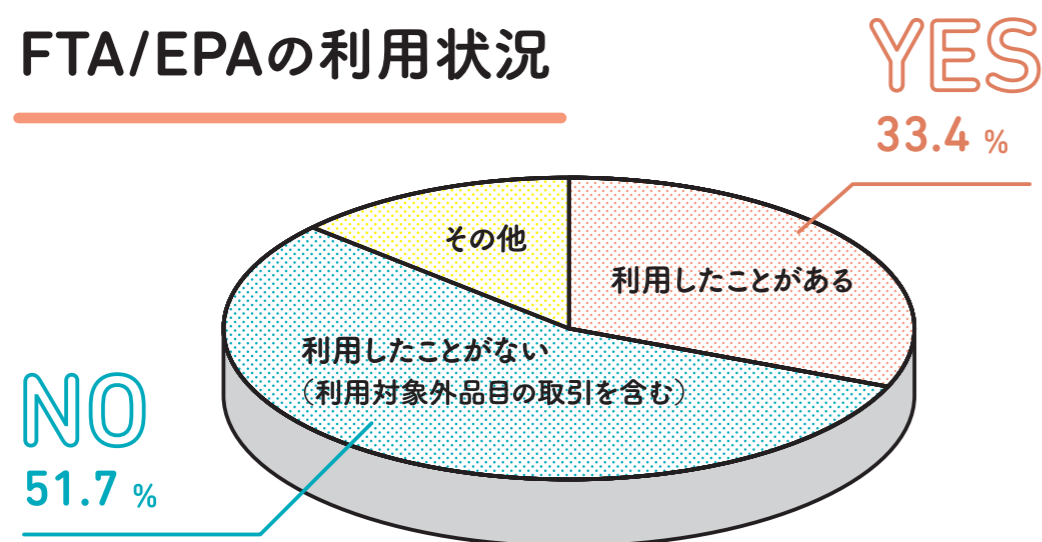
輸入先TOP3

(回答企業196社)



ジェトロ岐阜が実施した「2020年度岐阜県貿易投資関係企業調査」によると、貿易経験のある岐阜県企業の貿易相手国・地域は中国がトップ。輸出入ともに調査回答企業の約6割が中国との貿易の経験ありと回答しています。

FTA/EPAの利用状況



同じく「2020年度岐阜県貿易投資関係企業調査」の結果から、海外ビジネスに取り組む岐阜県企業のうち、33.4%がFTA(自由貿易協定)・EPA(経済連携協定)を利用したことがあると回答しています。2022年1月1日に発効予定の「地域的な包括的経済連携(RCEP)協定」は、岐阜県企業の貿易相手国第1位である中国を含みますから、今後はより多くの企業が経済連携協定を利用すると推察されます。

JETRO

ジェトロ岐阜

ジェトロ岐阜は国内36番目の事務所として、地元の要望と協力を得て、1999年10月に設立されました。以来、岐阜県が誇る陶磁器、刃物や家具といった地場産業の厚い集積がある航空・自動車産業の海外ビジネスを微力ながら支援してきました。

新型コロナウイルスの感染拡大は、日本企業の海外ビジネスに大きな影響を及ぼしました。海外ビジネスの中断や変更を余儀なくされた岐阜県企業も少なくありません。一方で、デジタル技術を活用した新たなビジネスモデルが世界中で発展しています。これを好機ととらえ、Eコマースやクラウドファンディングといった新たなビジネスにチャレンジする企業も多く出てきています。ジェトロもオンライン商談システムの構築やEコマースの活用など、サービスのデジタル化を急速に進めています。

ジェトロ岐阜は、ジェトロが有する国内外のネットワークを活用しながら、ウィズコロナ、ポストコロナの時代においても、海外ビジネスに取り組む岐阜県企業にとって、常に身近で頼りにされる存在であり続けるよう、全力を尽くしてまいります。

最後に、本事例集の作成にあたり、ご協力いただきました県内事業者の皆様にご心より御礼申し上げます。



所長 大澤 淳