

JETRO Manufacturing Series 2019-20

海外展示会へ出展

Overseas



海外で開催される展示会のジャパン・パビリオン内に出展し、現地で市場開拓やビジネスパートナーの発掘をしていただく機会をご提供します。
2018年度は185社以上の中小企業が出展し、6,800件以上の商談が行われるなど、海外ビジネス拡大のチャンスとしてご利用いただいています。



ジェットロがジャパン・パビリオンを設置する海外展示会



工作機械

工作、産業、一般機械/部品

MTA Vietnam 2019

●ベトナム・ホーチミン ●2019年7月2～5日 ●<https://mtvietnam.com/>

募集開始：3月中旬ごろ



工作機械

工作、産業、一般機械/部品

INNOPROM 2019

●ロシア・エカテリンブルグ ●2019年7月8～11日 ●<https://www.innoprom.com/en/>

募集開始：3月中旬ごろ



工作機械

工作、産業、一般機械/部品

Vietnam Manufacturing Expo 2019

●ベトナム・ハノイ ●2019年8月14～16日 ●<https://www.vietnammanufacturingexpo.com/>

募集開始：4月ごろ



工作機械

総合機械見本市

中国国際工業博覧会 2019

●中国・上海 ●2019年9月17～21日 ●<http://www.ciif-expo.com/languages/japanese/>

募集開始：5月ごろ



水処理

水関連機器、設備等

Viet Water 2019

●ベトナム・ホーチミン ●2019年11月6～8日 ●<https://www.vietwater.com/en-us/>

募集開始：6月ごろ



工作機械

工作、産業、一般機械/部品

METALEX 2019

●タイ・バンコク ●2019年11月20～23日 ●<https://www.metalex.co.th/>

募集開始：5月ごろ



工作機械

工作、産業、一般機械/部品

Manufacturing Indonesia 2019

●インドネシア・ジャカルタ ●2019年12月4～7日 ●<https://manufacturingindonesia.com/>

募集開始：6月ごろ



工作機械

工作機械・部品・工具（プレス、溶接、板金など）

IMTEX Forming 2020 / Tooltech 2020

●インド・ベンガルール ●2020年1月23～28日 ●<http://imtex.in/imtex2020/>

募集開始：9月ごろ

海外展示会・商談会前の情報収集・マーケティング活動から、会期中の海外バイヤー・代理店との商談、会期後の成約・契約締結や海外進出まで、海外ビジネスを一貫してサポートいたします。

海外からバイヤー・代理店を招いた国内商談会

Japan



国内で開催される展示会にてジェットロが招いた海外バイヤー・代理店と商談いただく機会をご提供します。対面でのテストマーケティングや市場ニーズの把握など、海外ビジネスの初めの一歩としてご利用いただけます。
2018年度は260社以上の中小企業に参加し、400件以上の商談が行われました。



海外バイヤー・代理店との商談会を開催する国内展示会



金型

金型、プレス

INTERMOLD 名古屋/金型展 名古屋

●名古屋 ●2019年6月19～22日 ●<http://www.intermold.jp/nagoya/>

募集開始：5月ごろ



航空宇宙

航空宇宙

第3回 エアロマート名古屋 2019

●名古屋 ●2019年9月24～26日 ●<http://nagoya.bciaerospace.com/jp/>

募集開始：8月ごろ



工作機械

精密機器等

諏訪圏工業メッセ2019

●諏訪 ●2019年10月17～19日 ●<http://suwamesse.jp/>

募集開始：9月ごろ



ロボット

オートメーション、ロボット

2019 国際ロボット展

●東京 ●2019年12月18～21日 ●<https://biz.nikkan.co.jp/eve/irex/>

募集開始：11月ごろ



燃料電池

水素燃料電池

スマートエネルギーWeeK 2020

●東京 ●2020年2月26～28日 ●<https://www.wsew.jp/ja-jp.html>

募集開始：1月ごろ

ジェットロ活用おすすめポイント

<海外展示会>

- ・ジャパン・パビリオンとしての信用と集客効果
- ・出展費用が安く抑えられる
- ・出展手続きを安心サポート
- ・現地の海外コーディネーターによる商談アレンジ（オプション）
- ・会期前の商談準備から、会期後の成約・進出までを一貫サポート

<国内商談会>

- ・国内商談のため、コストを低く抑えられる
- ・日本にいなから一度の機会に複数国バイヤーとの商談が可能
- ・海外に本格展開する前に市場性の確認が可能
- ・通訳付きのため、日本語で商談が可能
- ・会期前の商談準備から、会期後の成約までを一貫サポート