
PARTENARIATS FRANCE-JAPON

Les clés du succès

17 décembre 2013

成功への鍵
パートナーシップ
日仏

2013年12月17日

neediz[®]



www.neediz.com



neediz

notre métier - 弊社の事業

La conception et l'édition d'applications logicielles métier,
dans le cloud, en mode SaaS,
afin d'accroître la productivité en entreprise

企業の生産効率性を高めるための
SaaS型アプリケーションソフトの考案、実現、提供



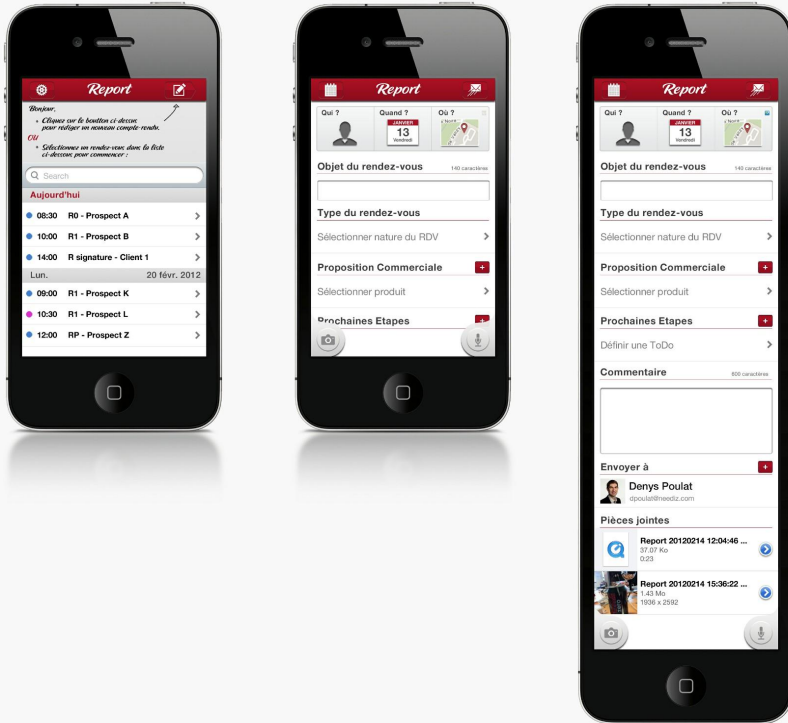


neediz

nos produits - 弊社の製品

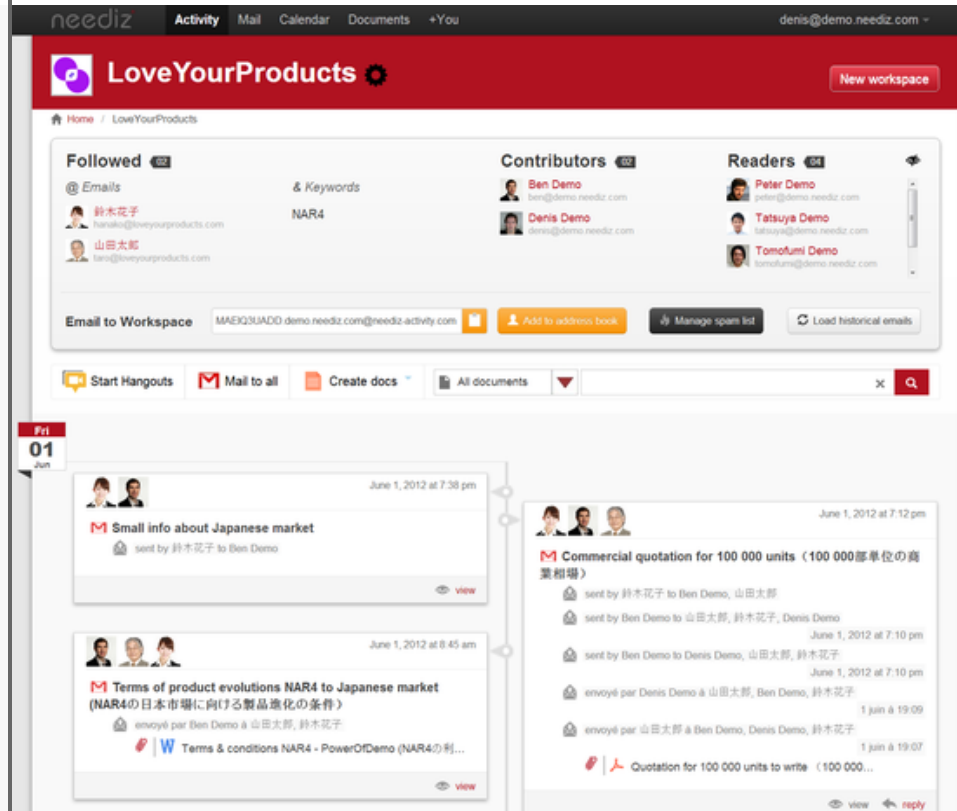
neediz[®] Report

Le reporting en mobilité sur smartphone
移動中でもスマートフォンでレポート作成



neediz[®] Activity

Le CRM automatique de GoogleApps
Google Apps上での自動CRMシステム



qui sommes-nous ? - 経営者について

neediz は以下の二人によって2011年に設立された、
パリにあるフランス企業です。

La SAS neediz, société française basée à Paris,
a été fondée en septembre 2011 par :



Denys Poulat, (ドウニ プラ)
CEO



Pierre Putois, (ピエール ピュトワ)
CMO

neediz est aussi revendeur
de la solution professionnelle Google Apps.



needizは、フランスでは、企業に対するメッセージサービスである
Gmail proやグループウェアであるGoogle Docsなど
Google Appsの公式販売代理店をしています。



neediz

pourquoi le Japon ? - なぜ日本なのか？

- Japon = 2ème marché du Cloud B2B au monde, après les USA
 - Le Japon possède d'excellentes infrastructures réseaux
 - Le Japon évolue vers le télétravail poussé par les problèmes climatiques
 - Le Japon ne possède pas réellement de grands éditeurs de logiciels B2B
 - Le Japon est un excellent tremplin pour s'implanter en Asie

 - 日本のクラウド型B2Bマーケティング市場は、アメリカに次いで世界で2番目となっています。
 - 日本はすぐれた通信インフラを持っています。
 - 気候変動問題によって、日本では在宅勤務が発展しています。
 - 日本では現在B2Bソフトウェア開発会社がありません。
 - 日本はアジア市場に参入するための、すばらしい跳躍台です。
-

neediz

nos objectifs - 弊社の目指すもの

- Nouer des partenariats de revente
 - A minima, 1 revendeur Google Apps grands comptes
 - Et 1 revendeur Google Apps SMB
- Installer un bureau sur Tokyo
 - Pour animer les revendeurs,
 - Assurer le support aux utilisateurs,
 - Et développer le business en Asie
- 再販業者とのパートナー契約を結びます：
 - 最低一カ所のGoogle Apps販売代理店
 - 一カ所のGoogle Apps SMB販売代理店
- 東京に事務所を設立します：
 - 再販業者を活気づけるため
 - ユーザーのサポートを保証する
 - アジア圏内でのビジネスを発展させる





neediz

nos actions au Japon - 弊社の日本での実績

- 2011 nov. → 1er voyage découverte en solo
 - 2012 mai → neediz au Japan IT week de Tokyo, sur le stand de l'Ambassade de France
→ 7 rdv organisés
+ 3 pris sur le salon
 - 2012 juin, juillet, oct./nov.
 - 2013 mars
→ voyages de suivi de contacts
→ salons en tant que visiteur
→ 3 rdv d'expert via Jetro (avocat, comptable, rh)
 - 2013 oct. → neediz invité par Jetro au salon IT pro Expo (Tokyo)
→ 3 rdv post salon
 - 2013 nov./déc.
→ via Next Level Japan, suivi sur place des contacts
 - 2011年11月 → 日本へ最初の単独視察へ
 - 2012年05月 → 東京での「Japan IT Week」にフランス大使館ブースで参加
→ 事前に7件のアポイントを取得し、展示会中にさらに3件のアポイントを得る
 - 2012年06月,07月,10/11月
 - 2012年03月
→ 担当者訪問出張
→ 展示会にビジターとして参加
→ Jetroを通して、弁護士や会計士、人事担当の専門家とのアポイントを実現
 - 2013年10月 → Jetroにより、東京で行われた「IT pro Expo」展示会に招待される
→ 展示会后3件のアポイントを取得
 - 2013年11/12月
→ Next Level Japan社を通して、現地での顧客フォロー
-

un grand merci - Thanks to

*Parce qu'avant tout,
le business est une histoire de relation humaine*

ご協力いただいたすべての方々に
感謝致します。



Philippe de BRIX
Chargé de développement
Nouvelles Technologies,
Innovation et Services
UBIFRANCE Bureau de Tokyo

フィリップ ドゥ ブリ
新技術開発責任者
イノベーションサービス
UBIFRANCE 東京オフィス



Patricia COHEN
Chargée des Relations publiques
JETRO Paris

パトリシア コーエン
広報責任者
JETRO パリ



Yuko OKI
Chargée des Projets
JETRO Tokyo

大木 祐子
プロジェクト責任者
JETRO 東京



Hanako YOSHIMURA
Interprète - Traductrice
Franco-Japonais

吉村花子
日仏語通訳／翻訳

All you neediz[®]

Smart Apps for Efficient People



neediz[®]

Denys Poulat

dpoulat@neediz.com

+33 660 78 99 32



www.neediz.com
