

# JETRO Global Acceleration Hub 2021

サンフランシスコ・シリコンバレープログラム  
募集案内



Global Acceleration Hub

JETRO

us•mac  
US MARKET ACCESS CENTER



FOCUS  
ACADEMY

# JETRO Global Acceleration Hub 2021

## サンフランシスコ・シリコンバレープログラム 3つの特徴

1

### 世界展開を目指すグローバル企業のためのプログラム

※全プログラム通して**英語での受講**が可能。外国人経営陣も歓迎します。

2

### 各社のビジネスモデルに合わせたプログラム

※**1社につき1名の現地メンター（米国人：英語）がアサイン**され、メンタリングやパートナー紹介を行います。会社立ち上げ時には、日本人専門家によるメンタリングが受けられます。

3

### 海外進出にかかる時間・コストを削減できるプログラム

※コワーキングスペースを最長3ヶ月利用可能。**エクイティーは勿論のこと、サービス料も一切頂きません。**

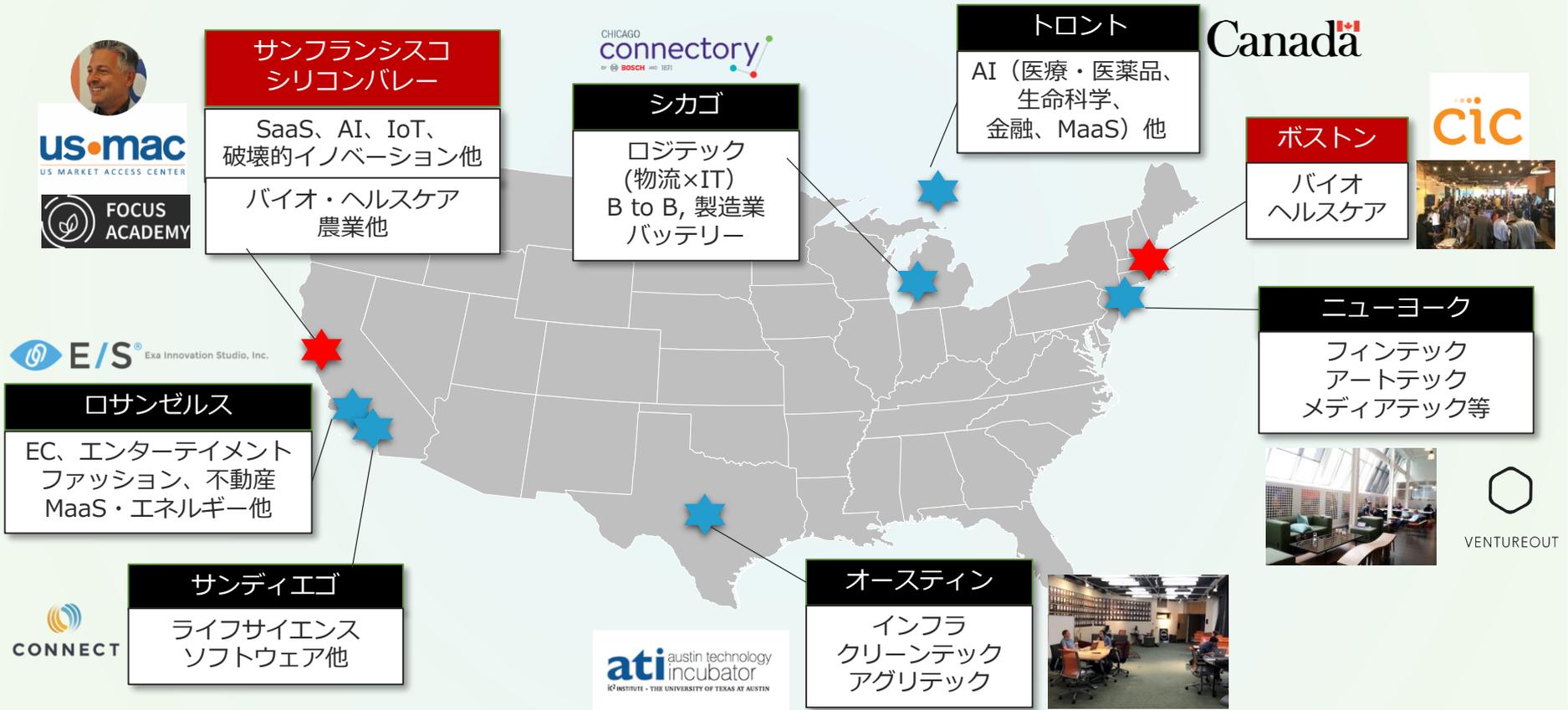
# JETRO Global Acceleration Hub 2021

26拠点でサービスを提供



# JETRO Global Acceleration Hub 2021

## 米国内8拠点で幅広い領域に対応



**サンフランシスコ  
シリコンバレー**

SaaS、AI、IoT、  
破壊的イノベーション他

バイオ・ヘルスケア  
農業他



**シカゴ**

ロジテック  
(物流×IT)  
B to B, 製造業  
バッテリー

**トロント**

AI (医療・医薬品、  
生命科学、  
金融、MaaS) 他

Canada

**ボストン**

バイオ  
ヘルスケア



**ロサンゼルス**

EC、エンターテイメント  
ファッション、不動産  
MaaS・エネルギー他

**ニューヨーク**

フィンテック  
アートテック  
メディアテック等



**サンディエゴ**

ライフサイエンス  
ソフトウェア他



**オースティン**

インフラ  
クリーンテック  
アグリテック



# JETRO Global Acceleration Hub 2021

## サンフランシスコ・シリコンバレープログラム

### 初回ミーティング <1-2時間>



- バイエリア環境ブリーフィング
- ビジネスモデル、現状把握
- 目標設定

### 専属メンタリング <10時間>



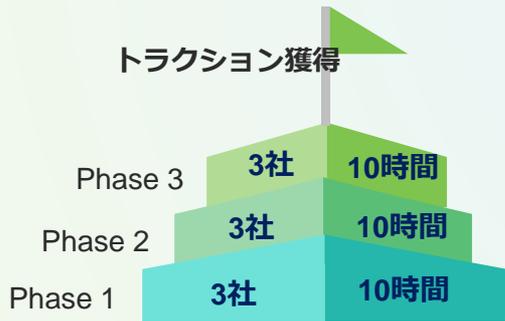
- PMF(Product Market Fit) 検証
- Value Proposition分析
- ピッチデッキブラッシュアップ

### アポイント取得 <3社>



- 投資家からのフィードバック
- KOLとのコネクション獲得
- 潜在顧客へのアプローチ

トラクション獲得



ビジネスアポ  
取得

メンタリング

### 拠点設立アドバイス <1-2時間>



- EXIT戦略、S/O設計
- 法人設立、資金調達戦略

### コワーキング活用 <3ヶ月>



- 拠点設立準備
- ネットワーキング (創業者同士含む)

# 1 Introductory Meeting

プログラム申込後、JETROより希望内容をヒアリングします。その後、提携アクセラレーターであるUS-MAC、Focus Academyとのミーティングを通じて、適切なメンターを1社につき1名アサインします。

※現地ビジネス環境に関する情報は、ご希望に応じて、ジェトロサンフランシスコブリーフィングが受けられます。



日程：随時



場所：Zoom/Skype、現地での面談等



参加費：無料



所用時間：30分～1時間

## メインパートナー

◆IT/ソフトウェア・その他

US Market Access Center



外国企業のサンフランシスコ・シリコンバレー進出、世界市場でのスケールアップを専門に手掛けるアクセラレーター。

- ・抱えるメンターは150人以上
- ・渡航前からリモートメンタリング、企業訪問アレンジが可能
- ・経営陣等、350人以上をメンターに抱える**Nomadic Minds**も参画

< Nomadic Minds >



メンターが生み出した企業価値は200億USドル（2兆円以上）に達し、エンジェル投資家として活動するメンターも多く存在する

◆バイオ

Focus Academy



バイオ・ヘルスケア・クリーンテック・アグリテックなどを中心に、外国企業が米国に進出するのをサポートする。世界中のアクセラレーター、インキュベータとのネットワークを有している。

- ・大企業に対するオープンイノベーションサービスも行なっている
- ・創業者であるKate氏やJay氏が直接メンタリングを行う
- ・バイオ、メドテック、ヘルスケアを中心とした領域のメンターが約50名程度所属

## 1

# Introductory Meeting (メンター紹介)

US Market Access Center **us•mac**  
US MARKET ACCESS CENTER

Mentor



**Mr. Alfredo Coppola**

Co-CEO  
US-Market Access Center

300社以上のアーリーステージ企業の支援経験がある他、各国政府系機関と協力して、多くの外国企業のサンフランシスコ・シリコンバレーでのビジネス立ち上げの経験を有する。自身もシリアルアントレプレナーとして3社を経験しており、Adobe Systems, Microsoft, Deloitteなどの大企業とのビジネス経験を有する。

**Mr. Chris Burry**

Co-CEO  
US-Market Access Center



大学在籍時に起業を経験し、シリアルアントレプレナーとして8社の起業経験を有する。そのうち1社はElectronic Data Systemsへの売却経験がある他、SVPとして参画したAvanade社では30ヶ国において10億ドルの企業にまで成長させた。

Focus Academy



Mentor



**Ms. Kate Gunning**

CEO, Bio Visibility  
Managing Partner

バイオ/クリーンテック、ヘルスケア、ライフサイエンスの領域において、企業支援の実績を多く有している。自身もBio VisibilityのCEOとしてバイオ分野における企業支援をしながら、2018年よりFocus AcademyのManaging Partnerとしても活躍している。

**Mr. Jayaranjan Anthonypillai**

Founding Manger



臨床、クリーンテック、バイオテック、アグリテック分野で科学研究、技術検証に携わる。バイオテックインキュベーターBerkeley Biolabsの創業者であり、自身も30社以上のメンタリングに従事した経験を有する。多くのスタートアップにアントレプレナーとメンターとして携わった経験から、R&D戦略を推し進めるためのプロダクト・マーケット・フィット(PMF)の重要性を感じ、インターナショナル・スタートアップのサポートを行なっている。



**Mr. Don Lindsay**, Partner, The Angels Forum  
Ex-Apple, Ex-BlackBerry(RIM)



**Mr. Howard Steinberg**, HScott Mobile  
Mobile Specialist, Ex-Ask.com, Ex-IAC Mobile



**Mr. Marvin Liao**, Early Stage VC Investor

500 Startupsの元パートナー。  
現在は個人投資家として、Digital  
Media, Enterprise SaaS、  
Marketplace Mobile, IoTやフィン  
テックスタートアップに投資を行う。

## 2 メンタリング 「One-to-One Mentoring」

One-to-One Mentoringは、アサインされた適切なメンターとZoomやSkypeを通じ、日本にいながらにしてグローバルスケールアップのための準備が可能です。



**日程**： 随時



**場所**： Zoom/Skype、現地での面談等



**対象**： 初回ヒアリングを受けた企業



**参加費**： 無料



**利用時間**： 初回10時間

※法人設立やPoC開始など、ビジネスの進捗に合わせて、**メンタリング延長が可能**です。詳しくはJETROにお問い合わせください。

## US-MACのコーポレートパートナー（一例）

  
High performance. Delivered.

### 3

## ミーティングアレンジ 「One-to-One Business Meeting」

提携アクセラレーターのコーポレートパートナー、150人以上のメンターネットワークを通じて、ビジネスミーティングをアレンジします。また、ジェトロのネットワークを通じて、ジェトロ北米事務所が個別にビジネスミーティングをアレンジします。



日程：随時



場所：Face to Face（渡航期間中）  
オンライン（Zoom等）



対象：メンタリングを受けた企業  
（※メンターと相談の上、適切なタイミングにおいてご紹介します）



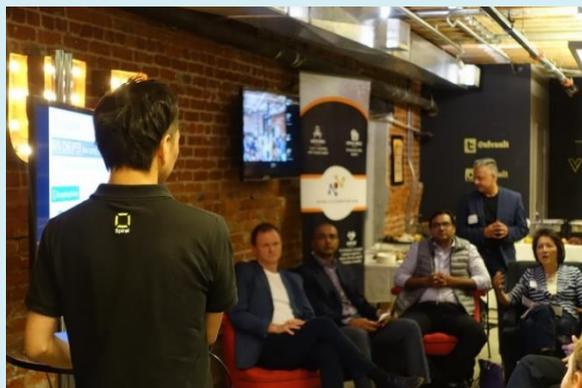
参加費：無料



利用回数：ミーティングアレンジ3社程度  
※法人設立やPoC開始など、ビジネスの進捗に合わせて、**延長が可能**です。



コワーキングスペース(例)



ピッチイベントの様子 (イメージ)

## 4 コワーキングスペース活用

現地進出時には、サンフランシスコ、シリコンバレーにてコワーキングスペースの活用が可能です。ピッチイベントや各種イベントが頻繁に行われていますので、ネットワーキングにも最適です。



期間：最大3ヶ月間（1ヶ月単位）



場所：Galvanize（サンフランシスコ）  
GSV Labs（サンマテオ）  
Spaces（メンローパーク） など



参加費：無料

（※但し、3ヶ月を超えて入居される場合は、ご自身で契約して頂く必要があります）

## 5 バイエリア進出アドバイス

スタートアップ設立に詳しいTMI総合法律事務所を始め、JETROがリテインする日本人専門家から日本語でアドバイスが受けられます。



**日時**：随時



**場所**：Face to Face（渡航期間中）  
オンライン（Zoom等）



**分野**：スタートアップ関連にかかるコンサルティング  
会社法、知的財産、資金調達、製造業、  
マーケティング など



**参加費**：無料



マーケティング



資金調達



ビザ取得



スタートアップ進出  
法務・労務



特許・知的財産

# 成功事例

## 株式会社ビースポーク (Bespoke Inc.)

ローカルな情報を、ローカルの人がホットに伝えるような chatbot、**Bebot**の開発・運営。緊急時のコミュニケーションのツールとしてもサービスを提供。

展開国：米国

### ■ 本プログラムを利用して

- ・ GAHで紹介を受けたメンターの「話を聞くだけはタダだから」という口癖に背中を押され、気持ちが楽になった。
- ・ 日本人メンターの弁護士の方にアドバイスを求め、2019年7月に現地法人設立。
- ・ 翌8月には3年越しで交渉し続けてきた元Google XのCFO、Tobias Wessel氏を迎えることにも成功した。
- ・ GAHを通じて広げた人脈により、緊急時のコミュニケーションとして、政府関係者との人脈も広がった。



代表者：綱川 明美

### ■ 今後の展望

グローバル・スタンダードとなるサービスを生み出したいと、なかば冗談のように話してきたが、その夢がにわかには現実味を帯びてきている。今後は欧州での拡大展開を考え、ウィーンやロンドンへの進出に着手している。その際もロンドンで同プログラムを利用したい。



「魔法使いを紹介してあげる」  
つないでくれた人脈

株式会社ビースポーク (Bespoke Inc.)

## 担当者



in

吉田 健 (よしだ けん)  
ジェトロ・サンフランシスコ事務所 次長



in

Will F. Ferguson  
Innovation Project Coordinator



in

宮原 奏音 (みやはら かのん)  
プログラムアシスタント



in

深澤 竜太 (ふかさわりゅうた)  
プログラム コーディネーター



in

前廣 悠希 (まえひろ ゆき)  
プログラム コーディネーター



in

小浜 沙紀 (こはま さき)  
プログラム コーディネーター

# JETRO Global Acceleration Hub 2021

## サンフランシスコ・シリコンバレープログラム

プログラム参加を希望される方は、以下フォームよりエントリーください。  
(所要時間3分程度)

(日本語)

**APPLY NOW**

(英語)

**APPLY NOW**

その他の地域はこちらからお申込み下さい。

<https://www.jetro.go.jp/services/jhub.html>