和歌山のものづくり産業はいま、転換期を迎えて います。生産活動の足踏みが見られる 一方で、新たな活路として海外市場に 挑む企業が増え始めています。今回は、 これから海外展開を考える企業の皆さま を対象に、米国市場への第一歩を学ぶセミ ナーを開催します。販路開拓に欠かせない市 場調査やローカライズのポイントなど、わか りやすく解説します。

14:00 8 17:00

アバローム紀の国 2F・鳳凰の間

和歌山県和歌山市湊通丁北2丁目1-2

対象商品ジャンル

生活雑貨、インテリア雑貨、キッチン用品、文房具、収納製品、 ペット製品、ギフト製品、工芸品、ファッション衣類、食品等

プログラム

14:00~ 第一部:米国市場の特徴

14:50~ 第二部:米国での販路開拓を目指すための事前準備

15:40~ 企業交流会(食事付き)

参加曹

あります

※詳細は下記の

定員

主催:ジェトロ和歌山 担当:深山、山下

共催:和歌山県、公益財団法人わかやま産業振興財団

1 073-425-7300

申し込みは



₩ WAK@jetro.go.jp 後援(予定):和歌山市、株式会社日本政策金融公庫 和歌山支店、株式会社商工組合中央金庫 和歌山支店



講師

Mira Japan 代表

山梨県甲府市出身。立教大学社会学部卒業後、東洋火災 海上保険株式会社に入社。西武百貨店系貿易商社を経て 独立。1992年にカナダへ移住。1998年にアメリカへ移住。 同年にアメリカ法人MIRA DESIGN Corporationを設立し、

日本製品をアメリカ市場及び世界の専門店、チェーン店へ販売してきた。

またD2Cなどで直接消費者へも販売してきた。取り扱ってきた品目はホーム製品、日用品、 雑貨、ペット製品、ステーショナリー製品、ギフト製品など。

2020年コロナパンデミックを期に日本に帰国して、Mira Japan 社を設立しこれから海外 市場に販売を計画している日本企業の相談窓口になっている。

プログラム詳細

14:00~ 第一部:米国市場の特徴

- 消費者
- ・ライフスタイル
- ・海外市場開拓の必要性(なぜ、アメリカか?)
- 流通、代金回収

14:40~ 休憩

14:50~ 第二部:米国での販路開拓を目指すための事前準備

- 市場調査
- ・商品の選別
- 販売組織体制
- ・ブランド戦略
- ・販売戦略など

15:40~ 企業交流会(食事付き)

主催: ジェトロ 和歌山 担当: 深山、山下

共催:和歌山県、公益財団法人わかやま産業振興財団

073-425-7300

WAK@jetro.go.jp



お問合せ