

JETRO



NIC

INNO VIETNAM - JAPAN JOINT INITIATIVE IN THE NEW ERA VIETNAM - JAPAN MEETUP

Vol. 20

Latest Trends in Vietnam's Startup Ecosystem,
Investment & Financing Insights
Japan-Vietnam Startup Ecosystem Networking Event

June 22nd, 2026 in Saigon



新しい日越共同イニシアティブ「Inno Vietnam-Japan Meetup Vol.20 in Saigon」 -ベトナム・スタートアップエコシステムの最新動向／日越スタートアップエコシステム関係者交流会-

- JETROは日越両国のスタートアップ／投資家・支援機関が一堂に会する共創イベント「Inno Vietnam-Japan Meetup in Saigon」を開催します。本イベントでは、(1)当地を代表するベトナムVCによるベトナムスタートアップの最新投資動向の解説や、(2)日系・地場金融機関による現地スタートアップ向け融資の取り組み、融資先ベトナム企業の活動事例をご紹介します、日本企業とベトナムスタートアップとの共創可能性を探ります。
- イベント後には、ネットワーキングを実施します。ベトナムスタートアップとの協業や投資・融資をご検討中の皆様、ぜひこの機会にご参加ください。

【日 時】2026年6月22日 (月) ベトナム時間14:30-17:00

【形 式】オンライン

【会 場】The Sentry C (Sonatus Building, 15 Le Thanh Ton street, Sai Gon Ward, Ho Chi Minh City)

【言 語】日英同時通訳

【定 員】オンライン150名

【主 催】JETROホーチミン事務所、在ベトナム日本国大使館、ホーチミン日本商工会議所 (JCCH)、ベトナム国家イノベーションセンター(NIC)

※ 本イベントは、JETRO、在ベトナム日本国大使館、ベトナム日本商工会議所 (JCCI、JCCH、JCCID)、ベトナム国家イノベーションセンター(NIC)が協力して進めている「新しい日越共同イニシアティブ」ワーキングチーム2の活動の一環として実施いたします。

【プログラム (予定)】 ※ベトナム時間(GMT+7)

14:00~14:30	受付
14:30~14:35	開会挨拶 ◆JETROホーチミン事務所長 岡部 光利
14:35~14:55	基調講演：「ベトナムスタートアップ最新投資動向」(20分) ◆Le Hoang Uyen Vy 氏(Chair, Vietnam Private Capital Agency／General Partner, Do Ventures) Vy氏は、ベトナムスタートアップへの投資動向をまとめた「Vietnam Innovation & Private Capital Report」を毎年ベトナム国家イノベーションセンター (NIC) と共同で作成しています。
14:55~15:45	地場・日系金融機関による海外スタートアップに対する融資支援の取り組み (1)OCB銀行／あおぞら銀行 (15分) 吉澤 俊樹 氏 (OCB銀行取締役/あおぞら銀行シニアマネージャー) (2)支援先ベトナム企業のビジネス紹介 (各10分) ①Buymed Nguyen Vu Phong 氏(Senior Manager) ②Fundiin Nguyen Anh Cuong 氏 (Founder & CEO) (3)CCイノベーションベトナム (CCIグループ/旧北國フィナンシャルホールディングス) (15分) 水口 健司 氏 (General Director)
15:45~16:00	質疑応答
16:00~17:00	日越スタートアップエコシステム関係者交流会

【お申込みURL】 <https://forms.office.com/r/9aiP8MfcLX>

【申込締切】 6月18日 (木)

お問合せ先：JETROホーチミン事務所 (担当：三木、成瀬、イエン、チュック、タム)

E-mail: VHO-pro@jetro.go.jp



◀ **【申込 QRコード】**



Chairperson, Vietnam Private Capital Agency(VPCA) General Partner, Do Ventures

Le Hoang Uyen Vy氏

生産性の向上、イノベーションの促進、ならびに長期的な経済変革を牽引するテクノロジー企業への投資を行うベンチャーキャピタル、Do Venturesの共同創業者兼ゼネラルパートナー。併せて、ベトナム・プライベート・キャピタル・エージェンシー (VPCA) の会長。

米国ジョージタウン大学を首席で卒業。13歳の時に、ウェブ開発およびホスティングサービスを提供するTmSpeed Networkを創業。2010年にはChon.vnを設立し、CEOとして同社を率い、同プラットフォームをベトナムにおける有数のオンラインファッションショッピングサイトへと成長。2014年にはChon.vnをVingroupへ売却し、その後、同グループのEコマース子会社であるAdayroi.comのCEOに就任。ゼロから事業を立ち上げ、数億米ドル規模の売上にまで拡大させることに成功。

投資活動に留まらず、視覚障がい者向けのテクノロジーセンターにおいてもリーダーシップを発揮しており、教育、雇用、デジタルスキルへのアクセス拡大を目的としたテクノロジーの活用を支援。



OCB銀行取締役/あおぞら銀行シニアマネージャー 吉澤 俊樹 氏

あおぞら銀行にて米国拠点 (LA, NY) で活躍後、香港現法社長、アジア部長など同行のアジアビジネスを統括。ベトナムにおいては、リース会社 (VILC) 副社長として3年間、OCB銀行常勤取締役として2年間の駐在歴を含め、15年間にわたり投融資を行っており、3年前よりベトナム初のスタートアップファイナンスをOCB銀行にて推進。



CC Innovation Vietnam Co., Ltd. General Director 水口 健司 氏

2006年北國銀行入行。営業店にて法人向け融資業務に従事。2013年よりタイ・バンコック銀行出向、日系企業の資金調達や現地進出支援を担当。2016年より海外ビジネス戦略課にて海外展開支援・海外融資業務に従事。2021年ホーチミン駐在員事務所を立上げ、同年CCイノベーションベトナム設立。日系企業向けコンサルティング及び当社シンガポール拠点 (CCIS) と連携し、現地企業ファイナンスに従事。

登壇者紹介（スタートアップ）



Nguyen Vu Phong氏
(Senior Manager – Corporate Finance)



Nguyen Anh Cuong氏
(Founder & CEO)

企業名	Buymed	設立年	2017年
所在地	ホーチミン	従業員数	約1000名以上
ウェブサイト	https://buymed.com/	分野	ヘルスケア

<ビジネス概要>

- Buymedは、ベトナムにおける主要なヘルスケアおよび医薬品流通プラットフォームであり、B2B医薬品コマース、薬局小売、デジタルヘルスケアサービスを横断して事業を展開。統合されたビジネスモデルを通じて、調達・流通から最終顧客への医療アクセスに至るまで、ヘルスケアサプライチェーン全体を支援
- B2Bでは、thuocsi.vnを通じて、医薬品メーカーやサプライヤーと全国の薬局、クリニック、医療機関を結びつけ、より効率的な調達、在庫管理、販売オペレーションを実現。B2C領域では、薬局ネットワーク「Circa」およびデジタルヘルスケアサービスを通じて、顧客の医療アクセス拡大
- 商品の販売、プラットフォームサービス、および付加価値サービスを通じて収益を生み出しており、ベトナムおよび一部の東南アジア市場において、ヘルスケアエコシステムの拡大を継続

<日本企業との協業希望>

- 革新的な医薬品、ヘルスケア製品、医療機器をベトナムおよび一部東南アジア市場へ導入する支援
- デジタルヘルスケア、薬局小売、医療サービス、患者アクセスソリューション分野におけるパートナーシップの検討
- ベトナムの優れたエンジニア人材を活用し、日本企業との技術開発やAIを活用したヘルスケア分野での協業
- 医療関連の原材料や製品を含む、適格なベトナムのサプライヤーやメーカーとのマッチング支援
- ヘルスケア分野での経験を有する日本の戦略投資家・財務投資家との長期的なパートナーシップ機会の探索

企業名	Fundiin	設立年	2019年
所在地	ホーチミン	従業員数	70名
ウェブサイト	https://fundiin.vn/	分野	フィンテック

<ビジネス概要>

- 2019年にベトナム初のBNPL（後払い）サービスプロバイダーとして創業し、2026年現在ではデータドリブンかつAIを活用した金融サービスプラットフォームへと進化している。独自の信用スコアリングモデルおよびデータ分析基盤を活用し、これまでに150万人以上のユーザーを獲得し、VIB、CIMB、EVN Financeなど大手銀行・金融機関との連携を通じて、BNPLローンや自動車ローン、無担保個人ローン等を含む信用商品を30万人以上の顧客に提供
- 収益は、ユーザー、加盟店、および金融機関からのプラットフォーム手数料により構成
- 金融機関との連携を拡大することで、2027年までに100万人以上の顧客へ金融サービスを提供するベトナム有数の総合金融プラットフォームとなることを目指している。その後は東南アジア市場への展開も視野に入れている

<日本企業との協業希望>

- 銀行、ノンバンク、保険、リース会社など、日本の金融機関とのパートナーシップの構築
- 電子機器、二輪車、自動車などの高額消費財分野における日本企業との連携