

日本にしながら、世界のバイヤーと商談できます！

## 2026年度 北陸三県 食品バイヤー招へい商談会

JETRO富山・金沢・福井は、日本産農水産物・食品の輸入に高い関心を持つ海外バイヤー7名（フランス、スペイン、カナダ、米国、中国、マレーシア、フィリピン）を招聘し、食品輸出商談会（事前マッチング・対面形式）を金沢市内で開催いたします。

商談会に先立ち、テイスティング会および企業訪問を実施し、いずれの機会においても商談機会をご提供いたします。日本産農林水産物・食品の輸出に取り組みたい富山・石川・福井県の皆様は、この機会にぜひご参加ください！

### 日時

2026年9月10日（木） 9時00分～17時00分（予定）

### 場所

金沢東急ホテル（〒920-0961 石川県金沢市香林坊2-1-1）

### 参加バイヤー

日本産農水産物・食品の調達に関心のある海外バイヤー **7カ国 7社**

・業種 輸入卸売業・小売業・食品加工業者、フードサービスなど

・バイヤー詳細（プロフィール・関心品目リスト付） → [海外バイヤー一覧](#)



海外バイヤー一覧は

QRコードからもご覧いただけます

主催：富山県、石川県、福井県、JETRO富山、JETRO金沢、JETRO福井

■募集定員：約60社 ※商談会の参加可否は、海外バイヤーの要望・取扱品目を踏まえて決定します。

■対象品目：日本産農水産物、食品全般

今回の海外バイヤーが調達を希望している商品の詳細は[海外バイヤー一覧](#)でご確認ください  
賞味期限1年以上の商材が望ましいです。

■商談形式：事前マッチング形式（各バイヤーのブースにて着席で商談）※商談時間は1回45分

- ・海外バイヤーの商談希望と事業者様のご都合に合わせて、商談日時を決定します。
- ・商談が成立した事業者様につきましては、商談会場内にある各バイヤーのブースにてご商談いただけます。
- ・対面形式では、バイヤーにサンプルを試食・試飲いただき、パッケージを手に取りながらご商談ができるため、商品の魅力をより効果的にアピールできます。
- ・日本語を話されない海外バイヤーとの商談には、JETRO手配の通訳が無料でつきます。

■商談会参加料：無料

- ・商談に使用する資料、サンプル等の準備など、本商談会への参加にあたって発生する諸費用は参加者ご自身にてご負担ください。

### ▼お申込みから商談までのスケジュール

1. 商談会申込  
商談希望バイヤー &  
日時の登録  
～7月3日

2. Japan  
Streetへの  
商品登録  
～7月9日

3. バイヤー  
による商談先  
選定

4. マッチング  
結果通知  
7月下旬

5. バイヤーと  
商談  
9月10日

※本ページ以降をご確認のうえ、お申し込みください。

## 関連イベントのご案内

### ■ 商談準備のための海外市場解説セミナー

海外バイヤーの所在国にあるジェトロ海外事務所7か所より、**各市場について解説**を行います。また、**一部地域ではバイヤー本人による企業紹介や求める商品説明**も予定しております。

- ・日時：カナダ・米国 – 6月25日(木) 9:00-10:10  
フランス・スペイン・マレーシア – 6月25日(木) 15:30-17:10  
中国・フィリピン – 6月30日(火) 13:00-14:10

・申込HP：<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0094056A>

### ■ 企業訪問

海外バイヤーをお連れし、企業訪問を実施します。**製造現場の視察や商品紹介**を通じて、商品の魅力や特長を直接訴求し、理解促進につなげます。

- ・日時：2026年9月8日（火）午前、9日（水）終日、11日（金）終日（予定）
- ・会場：8日午前－富山県内、9日－石川・福井県内、11日－富山、石川、福井県内  
※11日は一部のバイヤーのみの参加となります。

※商談会申込ページ内（STEP1）にて、企業訪問の受け入れ意向をお伺いします。

### ■ テイスティング会

海外バイヤー向けに、**試食提供および参加事業者（希望者から選定）によるプレゼンテーション**を行うテイスティング会を開催します。試食は、富山電気ビルディングの洋食料理長が複数の食材を組み合わせ、海外向けにレシピを開発・提供することで、海外での提供イメージを具体的に伝えることを目的としています（予定）。また、開発した料理は、海外向けの提供例として参考となるよう、参加事業者の皆様にも共有いたします。

- ・日時：2026年9月8日（火）12時00分～15時00分（予定）
- ・会場：富山電気ビルディング4階（予定）

※商談会申込ページ内（STEP1）にて、参加意向をお伺いします。

## ◆ 申込方法 ◆

STEP1：イベント申し込み・商談希望バイヤー・面談希望日時の登録 **7月3日（金）23:59締切**

<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0093701W>

STEP2：商品情報の登録（Japan Street\*に登録）7月9日（木）23:59締切

▼既にJapan Streetにご登録済みの方

以下のURLよりログインし、貴社マイページより登録商品の確認・修正・追加・削除等を行ってください。

<https://prev-japanstreet.jetro.go.jp/account/login>

▼Japan Streetに未登録の方（今回初めてJapan Streetにご登録される方）

STEP1完了後、ご登録用の貴社専用マイページを作成の上、改めてJS事務局からメールでご連絡しますので少々お待ちください。（2～3営業日かかる場合がございます。）

※Japan Streetとは、ジェトロ招待バイヤー専用のオンライン・カタログサイトです。

[https://www.jetro.go.jp/services/japan\\_street.html](https://www.jetro.go.jp/services/japan_street.html)

## ◆応募条件◆ 次に挙げる条件をすべて満たしている必要があります。

1. 日本産農水産品・食品の輸出に意欲のある農林漁業者、農業法人、食品加工業者、流通（輸出）事業者等で、富山県、石川県、福井県に事業所を持つこと。
2. **日本産農林水産物（生鮮品）、または日本産原材料**を使用した加工品、**日本国内**で生産された他国産原材料を使用した加工品であること。
3. 企業情報・商品情報につき、英語欄を含めてすべて入力し、提出できること。
4. 海外バイヤーとの商談において、**価格、商流、物流、決済方法等を含む取引条件を事前に検討し、価格表等を含む商品説明資料等を作成し、具体的なビジネスの提案を行うことができる事業者**であること。
5. 商談を希望する（バイヤーの）国・地域の輸入規制等に適合し、輸出可能な商品であること。  
（ご参考：[日本からの輸出に関する制度](#)、[動画で見る！農林水産物・食品の輸出](#)）
6. **輸出経験がない事業者**については、海外バイヤーとの商談を円滑に進める観点より、**ジェトロ・ウェブサイト掲載の「商談スキルセミナー」の動画を確認しておくこと。**
7. ジェトロが商談成果の把握等のために実施する各種アンケートやヒアリング等にご協力いただけること。
8. 本商談会に参加するために、商品情報の登録に際して、Japan Streetへの登録をすること。
9. お申込みにあたっての**留意事項、免責規定**にご同意いただけること。



留意事項、免責規定はQRコードからもご覧いただけます。

## ◆留意点◆

- ✓ 商談会は**事前予約制**です。申込締切日までにすべての手続きが完了していない（書類不備等を含む）場合はご参加いただくことはできませんのでご注意ください。
- ✓ 海外バイヤーの選定結果を踏まえて商談を組むため、**ご希望のバイヤーと必ず商談ができるとは限りません。**
- ✓ 本商談会における実際の商談・取引は、各参加者の判断と責任の下で行っていただきます。万が一、各参加者が損害や不利益等を被る事態が生じたとしても、ジェトロは一切の責任を負いかねますので予めご了承ください。
- ✓ 商談後、**商談成果についてのアンケート**につきましては、参加いただいた事象者様**全員にご回答いただきます。**
- ✓ 商談相手および商談時間割（日程）の確定後、合理的な理由なく、事業者側の都合で当該商談をキャンセルされる場合には、今後ジェトロが実施する食品輸出商談会等への申し込みを一定期間お断りすることがあります。

### ■お問い合わせ先：

ジェトロ富山（担当：神谷、野上）  
Tel：076-415-7971 E-mail：TOY@jetro.go.jp  
ジェトロ金沢（担当：吉川）  
Tel：076-268-9601 E-mail：KAN@jetro.go.jp  
ジェトロ福井（担当：野崎）  
Tel：0776-33-1661 E-mail：FKI@jetro.go.jp

## 参加申込時のポイント

◆ **マッチング成立の可能性を高めるポイントは？** \* マッチング不成立の場合もあります。

- ✓ バイヤーは自分と商談を希望する事業者のリストから、お申し込みの際に**Japan Streetでご登録された「商品情報」を見て**、商談相手を選定します。品目や取得認証で検索して選択する場合があります。
- ✓ マッチング成立の可能性を高めるためには、**バイヤープロフィール**でバイヤーの販売チャネル、調達希望している品目を把握し、**自社商品の販売先に適したバイヤーを選択することが重要です。**
- ✓ **Japan Streetで商品登録する際に、自社商品を効果的にアピールすることがポイント**となります。商品が魅力的にみえる写真や動画は重要です。

◆ **バイヤー情報は熟読しましたか？ 自社の品目を求めていますか？ 現地の規制は大丈夫ですか？**

以下のポイントに留意して、商談希望先を選定してください。

- ✓ バイヤーは自社の商品を求めていますか？（バイヤーの購入希望商品を確認）
- ✓ 自社商品が輸出不可、取扱不可になっていませんか？（現地の輸入規制等を事前にご確認ください）
- ✓ 売り先として自社の海外展開戦略にマッチしていますか？

◆ **Japan Streetに登録した自社の企業・商品情報は、最新データですか？ 魅力的ですか？**

以下のポイントに留意して、今一度、Japan Streetに登録の商品情報を確認してください。

- ✓ 掲載情報は最新データになっていますか？ 今回の商談会で提案予定の商品は必ず追加してください。
- ✓ 自社商品のPRポイントを的確、かつ簡潔に表現できていますか？
- ✓ 英文で記入できていますか？ 英語は表現は正しいですか？ 翻訳ソフトを使っても大丈夫です。
- ✓ 自社商品の写真、動画は入っていますか。商品のほか、包装、食べ方、調理法なども効果的です。
- ✓ 写真は、ピントのあった、背景がシンプルで、商品が際立つ、画質の綺麗なものを用意してください。
- ✓ 認証情報、海外代理店のある国・地域、輸出実績のある国・地域を登録していますか。

## マッチング成立後の準備

### 1. 食品輸出のための商談のコツを学ぶ

- ☞ ジェトロウェブサイト上でオンデマンド配信している「[商談スキルセミナー](#)」の動画を視聴ください。  
※そのほか、ジェトロで開催する食品輸出の関連のセミナーは、[イベントページ](#)をご覧ください。
- ☞ 商談準備のための海外市場解説セミナー：海外バイヤーの7カ国・地域の市場について、ジェトロ海外事務所が解説します。一部バイヤーによる登壇も予定しています。日程は6月中旬にお知らせします。

### 2. バイヤー情報を確認し、価格表や商品説明資料を準備（必要に応じて英文も）

- ☞ 商談会当日は、海外バイヤー向けの説明資料（会社概要、商品カタログ、価格表等）をご準備ください。  
※商談相手が日本語対応不可の場合、英語等の資料をご用意ください。
- ☞ 輸出向け商品ラベルの作成や相手国での販促活動などについて、事前に検討

### 3. 相手国の輸入規制を事前にチェック

- ☞ 以下のウェブサイトをご参照いただき、商談希望相手の国・地域への輸出条件等を事前に確認ください。

・ジェトロ:	<a href="#">「農林水産物・食品のビジネス関連情報」</a> <a href="#">「品目別輸出ガイド」</a> <a href="#">「輸出相談Q&amp;A」</a>
・農林水産省:	<a href="#">「海外の食品規則チェックサイトOMARS」</a> <a href="#">「輸出に関する国内外の制度」</a> <a href="#">「東京電力福島第一原子力発電所事故に伴う諸外国・地域の輸入規制への対応」</a>
・国税庁:	<a href="#">「酒類に関する輸出支援の取組み」</a>
・食品産業センター:	<a href="#">「海外輸出規制プラットフォーム」</a>