JETRO
日本貿易振興機構（ジェトロ）

輸出初心者向け！

間接輸出のための商談スキルセミナー＆個別相談会

定員30名

先着2社

無料

ジェトロ栃木では、これから輸出に挑戦したい皆様を対象に間接輸出のための商談スキルセミナーを開催致します。

「輸出に興味はあるけど一歩踏み出せない」「輸出に取り組もうとしているけど商談がうまく進まない」「自社で行うのはどこまでなのか知りたい」などの疑問やお悩みをお持ちの方をはじめ、間接輸出に関心がある輸出初心者の皆様、是非奮ってご参加ください。

本セミナーでは輸出に対する心構えから商談の事前準備、 商談の進め方まで、輸出の一連の流れを解説します。具体事例を紹介し、どのように国内商社に売り込みを図っていくべきか、皆様の今後の市場参入に向けた戦略・展開に役立つ実戦的ポイントをお伝えします。

内容

①輸出に取組む前に
②商談の事前準備
③商談の進め方
④商談後の対応
⑤事例紹介・ジェトロの活用

こんな方におすすめです！

「輸出に挑戦してみたいけど何から始めたらよいかわからない」「手続きや規則が難しそう…」等の疑問やお悩みをお持ちの食品加工事業者、産業・医療機械メーカー、自動車部品メーカー、伝統工芸品事業者、農林水産事業者ほか初めての輸出に関心のある事業者

セミナー前後に＜個別相談会＞を実施します！

※個別相談会は栃木県内企業のみご登録可能です。

先着2社限定 / 1社あたり20分



講師

ジェトロ新輸出大国コンソーシアムパートナー
株式会社バローレムコンサルティング
川上 真一

県内の機械メーカーで米国駐在等主に海外営業を担当。その後、米国企業日本支社で代表を務め、2026年よりジェトロ新輸出大国コンソーシアムハンズオン支援の専門家も務める。

2026年
12月2日（水）

セミナー 15:30~17:00

15:30～15:35 挨拶(ジェトロ栃木)
15:35～16:35 商談スキルセミナー
16:35～16:50 質疑応答
16:50～17:00 サービス案内(ジェトロ栃木)

個別相談 15:00~15:20 (20分×1社)
17:10~17:30 (20分×1社)

※個別相談は事前申込・登録制です

会場:ミライト一条 多世代交流室B
(宇都宮市一条1-4-17)

駐車場 ミライト一条駐車場
無料時間120分 その後は30分100円
※ミライト一条の各店舗のお買い上げ金額に応じて、無料時間の延長サービスがあります。詳細はミライト一条HPをご覧ください。
https://www.milight-ichijyou.jp/information/access/

主催：ジェトロ栃木貿易情報センター
後援：栃木県

お申込はこちらから！
申込〆切 12月1日(火) 23:59

https://forms.cloud.microsoft/r/Khfd5znJCt

028-670-2366 TCG@jetro.go.jp