

2026年度 道産食品「輸出塾」 塾生募集要項

道産食品「輸出塾」(以下、「輸出塾」)では、輸出に取り組む人材の育成と海外販路の拡大を図るため「輸出塾」を開講し、知識習得と実践の両輪による「輸出のトライアル」の機会を提供いたします。

1. 「輸出塾」について

食品の輸出に積極的に取り組まれる道内食関連事業者を対象に、貿易の基礎知識から商談準備、成約に至るまでの実務の習得を通じて、輸出担当者の育成を図ります。

「輸出塾」は、北海道の主催により、(株)ニトリパブリック・(一社)北海道貿易物産振興会・(独)日本貿易振興機構(ジェトロ)北海道貿易情報センターが連携し、プログラムを実施いたします。

<参考> 2025年度の「輸出塾」

<https://www5.jetro.go.jp/newsletter/hokkaido/2026/2025leaflet.pdf>



2. 対象国・地域(ターゲット国)

香港・シンガポール・欧州(イギリス)

※現地渡航はシンガポールを対象として実施する予定です。

詳細は「4.実施プログラム」をご確認ください。

3. 実施内容・修了要件

(1)実施内容

輸出に関する「知識」習得を目指す様々なセミナーのほか、テストマーケティングや商談会などの「実践」にて、輸出成果の創出を目指すプログラムを用意しております。開催時期等については、「4.実施プログラム」をご確認ください。

※一部のプログラムは海外での実施を予定しております。交通費、宿泊費等は塾生各自のご負担となりますので、ご留意願います。

(2)修了要件

以下の①及び②を満たした場合のみ、「輸出塾」を卒塾とします。

- ① 実施するすべてのセミナーに参加すること
- ② 次のうちA・Bいずれか1つ以上に参加すること
 - A) FOOD HOKKAIDO2026(8月20日～21日)への参加_及び
香港、シンガポール、欧州で実施するテストマーケティングいずれかへの出品
 - B) シンガポール現地渡航

4. 実施プログラム

※プログラムは募集時点の予定であり、
今後状況に応じて変更の可能性がございますので予めご了承ください。

実施時期	開催地	実施内容	内容
7/6(月)	札幌	入塾式・交流会	事務局紹介や年間プログラムの説明
7/6(月)	札幌	輸出啓発セミナー	輸出の基礎知識の講義や貿易実務の成功・失敗事例の紹介
7/6(月)～ 9/20(日)	オンライン	貿易実務オンライン講座(eラーニング)※1	体系的な貿易実務や輸出商談のオンライン講座
7/29(水)	札幌	海外市場セミナー 海外向けPRセミナー	対象国の最新市場状況や海外向けPOP制作の講義
8月～ 10月頃	札幌	バイヤー招聘商談会※2	海外バイヤーを北海道に招聘し、塾生(バイヤー指定)の訪問視察と商談
8/20(木)～ 8/21(金)	札幌	FOOD HOKKAIDO 2026	札幌最大級の輸出商談会への参加と商談実践
9/16(水)	苫小牧	物流セミナー	道内物流についての講義と倉庫や港湾の視察
10月頃	香港	香港 テストマーケティング※3	香港日系小売店でのテスト販売及び調査
10月～ 11月頃	イギリス	欧州 テストマーケティング※3	イギリス日系小売店でのテスト販売及び調査
11/13(金)	オンライン	シンガポールセミナー	シンガポールの商習慣や市場特性の講義
11/18(水)～ 11/23(月)	シンガポール	【現地渡航】 シンガポール 市場視察	シンガポール現地小売店の視察
		【現地渡航】 シンガポール 商談会	展示型の商談会への出展及び商談実践
		【現地渡航】 シンガポール テストマーケティング	シンガポール日系小売店でのテスト販売及び調査
1/15(金)	札幌	輸出戦略セミナー 商流構築セミナー	輸出戦略の立案や商流構築の流れの講義
1/18(月)～ 2/8(月)	企業訪問	塾生訪問	1年間のプログラムの評価や課題をヒアリング
2/9(火)	札幌	成果報告会・卒塾式	活動実績の報告や卒塾証書の授与など

- ※1 本プログラムは、受講期間中にご自身のPCで適宜受講するオンライン配信講座となります。
なお、講座は「貿易実務基礎編」又は「輸出商談編」のいずれかを選択して受講いただきます。
- ※2 実施内容、実施時期についてはバイヤーの都合により変更となる可能性があります。
なお、バイヤーの希望に応じて商談を行うため、実施しない場合もございますので予めご了承ください。
- ※3 商品を現地に輸送してのテスト販売のみのため、現時点で香港・イギリスへの渡航は予定しておりません。
実施時期については現在調整中のため、変更となる場合がございます。

5. 参加費用

無料

※ただし、各プログラムに関連する以下の費用についてはご負担いただきます。

- ① 道内・海外で実施する各プログラムに参加するための宿泊費、交通費、通信費等
- ② その他各プログラム参加に関連する諸経費
 - ・商品サンプル
 - ・出品物の指定場所までの輸送費
 - ・試食等に係る費用、試食用消耗品
 - ・商談会等で必要となる商品PRツール
 - ・輸出に係る必要書類(衛生証明書、産地証明書等)の発行手数料 など

6. 応募要件

(1)対象者

以下の①～⑧の要件をすべて満たすことが必要となります。

要件を満たしていない場合はご応募いただけませんので、予めご了承ください。

- ① 既に販売可能な“道内で製造または加工された食品”を取り扱っていること。
※道内の企業等がOEM等で販売する商品は、最終加工が道内工場で製造されたもの。
- ② 北海道内に販売拠点を有すること。
- ③ 輸出事業を学ぶ強い意欲を有すること。
- ④ 原則、全プログラムに参加すること。
- ⑤ 「輸出塾」のプログラム内に求められる提出物(商品PR資料、ワークショップ課題等)に対応できる主体性を有していること。
- ⑥ アンケート・フォローアップ等に協力すること。
- ⑦ 「輸出塾」のプログラムに参加するために必要なOAスキル、オンライン会議が利用可能なOA機器、インターネット環境を有していること。
※1 必要なOAスキルは、Microsoftを使用し簡易な資料作成ができるレベルを想定
※2 セミナーや商談会で使用するテレビ会議システムは、Microsoft TeamsやZoomを予定
- ⑧ 反社会的勢力との関係を有していないこと。

(2)応募方法

・募集期限までに、ジェットロのイベントページよりログインの上、ご応募ください。

(ジェットロのお客様情報登録をされていない方は登録をお願いします。)

・応募には「仮申込」「本申込」と2段階のステップがございます。詳細はwebページからの仮申込後に送信される確認メールをご確認ください。

◆ イベントページ

<https://www.jetro.go.jp/events/sap/ceaaf473b3717ed8.html>



(3)募集期限

2026年5月29日(金) 17時00分

(4)募集参加者数

15者程度を予定しております。

7. 選考方法

- (1)本申込時にご提出いただく入塾申込書をもとに書類選考をし、参加事業者を決定します。
※書類の内容について確認事項がある場合は、個別でご連絡させていただく場合があります。
- (2)選考の過程で追加資料等の提示をお願いすることがあります。
- (3)選考結果は2026年6月上旬頃に、事務局から応募者にメールでお知らせします。
なお、採否の理由等についてのお問い合わせには一切応じられませんのでご了承願います。

8. アンケートの実施

応募要件に記載のとおり、本事業の実績把握、成果の検証を目的として、各プログラムでアンケートを実施します。なお、アンケート結果については、統計的に処理し、統計資料として公表させていただく場合があります。

9. 注意事項

- (1)本事業の参加に当たっては、プログラム参加以外にも各種提出物(商品PR資料、ワークショップ課題等)の作成に係る作業時間が発生することを、ご承知おきください。
- (2)応募の際に提出いただいた申請に関する情報、その他本事業を通して提供いただいた情報は、選考を含む本事業の実施に必要な範囲でのみ利用し、その他の目的で利用することはありません。
- (3)参加者が以下の①～③のいずれかに該当する場合は、入塾決定を取り消す場合があります。
 - ① 応募書類又は本事業で、虚偽の申請、報告その他不正な行為があったとき。
 - ② 法令に違反したとき。
 - ③ 前各項目のほか、特に主催者が活動支援を不相当と判断したとき。
- (4)入塾決定後又は開講期間中であっても、対象者の要件を満たしていないと判断された場合や特段の理由がないにも関わらず欠席を繰り返す等、著しく参加意欲が低いと判断される場合、入塾決定の取消しや次年度以降の入塾を認めないことがあります。

10. お問い合わせ先

〈 事業に関すること 〉

(株)ニトリパブリック
(担当: 柏木、山名)
TEL:011-717-5045
E-mail:NP_yushutsujuku@np-inc.jp

〈 お申し込みに関すること 〉

(独)日本貿易振興機構(ジェトロ)
北海道貿易情報センター(担当: 平田)
TEL:011-261-7434
E-mail:sap@jetro.go.jp

※E-mailでお問い合わせいただく場合は、件名に『「輸出塾」について』とご記入ください。
※本事業は北海道庁からの受託事業です。