



# Global Growth for Climate Tech

Climate Techコース | No. C216

## 募集要項

応募締め切り：2024年6月10日(月) 17:00 (JST)



## INDEX

- 01 | コース概要
- 02 | プログラム構成
- 03 | スケジュール
- 04 | 対象者・応募要件
- 05 | 費用負担
- 06 | 選考プロセス・基準
- 07 | 応募方法
- 08 | 注意・免責事項
- 09 | 問合せ先

## 01 OUTLINE | コース概要



### 目的

米国/グローバル市場展開の鍵となるパートナーとの出会い、コネクションを創出する

|   |                                  |
|---|----------------------------------|
| 1 | 米国/グローバルでの事業開発におけるパートナー発掘        |
| 2 | 事業領域キープレーヤーをマッピング、戦略にあったパートナーを特定 |
| 3 | メンターと共に個別にカンファレンスに参加             |

### 募集対象

|      |                                    |
|------|------------------------------------|
| 対象企業 | 日本国内に法人のある日系スタートアップ                |
| ステージ | アーリー                               |
| 分野   | Climate Tech                       |
| その他  | プロトタイプを有すること、海外での事業展開や資金調達の意向があること |

\*渡航対象者等の応募条件の詳細は「04|対象者・応募要件」をご確認ください

### 1 ミートアップ@東京



採択社数：15社程度

4名のClimate Techエキスパートを招へいし、参加企業全社によるエレベーターピッチ及びフィードバックやエキスパートとのメンタリングを実施。

### 2 個別メンタリング



採択社数：2～5社

Climate Techエキスパート及びマスターメンターとオンラインメンタリングを実施。米国/グローバル市場への進出戦略の策定やキープレーヤーの洗い出しのうえ、参加カンファレンスを設定。ターゲットリストの作成や、各ターゲット層向けの資料作成、ピッチのブラッシュアップ、より領域に知見の深い専門家への紹介等を提供。

### 3 Climate tech カンファレンス参加



各社のターゲット層にあったエグゼクティブ向けのカンファレンスやミートアップ参加を軸に潜在パートナーとのミーティングを実施。マスターメンターもカンファレンスへ同行し、10-20の質の高いコネクションの創出を目指す。

### 1 ミートアップ@東京

4名のClimate Techエキスパートを招へいし、エレベーターピッチやメンタリングを実施

#### 定員

15社程度

#### Day1

- 日程：6月26日(水) 10:00 ~ 17:00 (予定)
- 場所：JETRO本部 (東京)
- 概要：4名のClimate Tech専門家を招へいし、参加全社のピッチ及びフィードバックを実施

#### Day2

- 日程：6月27日(木) ~ 28日(金) 10:00 ~ 17:00 (予定)
  - 場所：JETRO本部 (東京)
  - 概要：各社2.5-3時間ほどで招へい専門家からのメンタリングを予定
- ※6月27日(木) ~ 28日(金)に実施するメンタリングの日程は、書類選考結果通知時にお知らせします

※ ミートアップでの本プログラムの適格性確認を経て、「2. 個別メンタリング」に進む2~5社を選考

※ 全プログラム共通使用言語：英語

※ プログラムの内容は変更となる場合があります

## 2 個別メンタリング

Climate Techエキスパート及びマスターメンターより最大65時間のメンタリング機会を提供。Kick Off ミーティングにて、合計65時間のメンタリング時間をどのように使用するかのマイルストーンを設定

**定員** 2～5社程度

**日程** 7月16日（火）～2月28日（金）

### 概要

- **各社エキスパートによるメンタリング（最大15時間）**
  - 米国/グローバル市場戦略の策定や他のエキスパートへの紹介等、よりマクロレベルのメンタリングを提供
- **各社アサインされるマスターメンターによるメンタリング（最大50時間：渡航プログラム同行を含む）**
  - 1週間から2週間の渡航プログラムを共に設定。渡航時に参加するカンファレンスやミートアップ、ミーティング等を想定し、ピッチのブラッシュアップやOne pagerの作成、CRMの構成等の支援を提供

### 3 Climate tech カンファレンス参加

メンタリングによって設定された海外展開の鍵となる人物に直接会いに行くための、米国カンファレンス参加をサポート  
※ 各社のニーズに併せて、1週間から2週間の米国渡航を想定

**定員** 2～5社程度

**日程** 9月1日（日）～2月28日（金）のうち、1～2週間

#### 概要

#### • 米国開催カンファレンス参加

- 各社のターゲット層にあったエグゼクティブ向けのカンファレンスやミートアップへ参加することで、米国及びグローバル市場での事業開発におけるパートナー発掘機会を提供
- 昨年度参加例：Biotech Showcase、Cleantech Forum North America、World Electrolysis Congress、US Biochar Conference、Naat Batt。

#### • マスターメンター同行でのネットワーキング支援

- 希望によってマスターメンターがカンファレンスに同行し、その場でのネットワーキングやミーティング実施をサポート
- 10-20の潜在パートナーとのミーティング実施を目指す

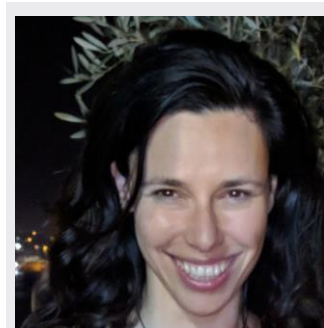


**Tim Wagner (USA – SF Bay Area)**  
エンジェル投資家、Founder & CEO of Sevens  
元アクセントチュアベンチャーズ Principal

Tim Wagner is a serial entrepreneur, corporate innovation expert and active angel investor. During the last five years he has invested in more than 30 startups across many of the climate technology sectors. In addition, Tim is a Limited Partner and talent scout for one of the biggest climate technology investors funds called Lower carbon. He is also an active advisor and mentor to several climate technology related startups.

Tim has led and worked on product, growth and business teams. He understands the drivers of each and how to mesh them to create something valuable, scalable and healthy. Tim is also a big believer in storytelling - both inside organizations and to the wider world, because stories are powerful vehicles to spread ideas, align groups, bring out people's best, foster empathy, spark new behaviors and create impact.

Tim is a frequent speaker and lecturer at Harvard University, SXSW, VRX, Alibaba Summit, Startup Grind, CODEn, Pioneer Summit, SF Design Week, UC Berkeley Haas Business School, Women in Tech Festival, Startup Health, SPUR, and more.



**Olya Irzak (USA – SF Bay Area)**  
Founder & CEO of Frost Methane Labs  
元GoogleX

Olya Irzak is the Founder & CEO of Frost Methane - a cleantech company finding and building devices to mitigate geological methane emissions. Previously she was system architect at Zola Electric - enabling minigrid in remote communities, Google X - prototyper on early-stage climate projects in geothermal HVAC (spun out as Dandelion) and long duration storage (spun out as Malta) and a team lead at Google Energy on smart grid technologies.

In an ecosystem capacity - Olya started the [Diamond List](#) - an annual compilation of early-stage climate companies, the Cleantech Experts initiative, is on the board of Terraformation and the Alaskan Ecology Institute.

In a volunteer capacity, Olya loves mentoring people and has held weekly group office hours for several years, helping over 300 people find their way into a climate career. She has given several talks at Stanford University, Oracle's women group, Flexport's .org talks, and a New York Times Climate conference.

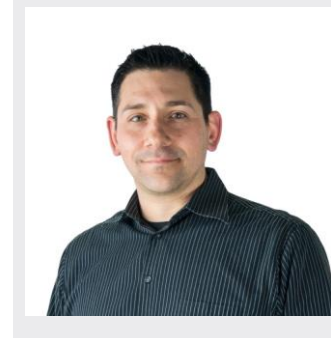
Before her cleantech deep dive, Olya was a software engineer specializing in distributed systems and lectured at the University of Toronto. She speaks 5 different languages and kitesurfs.





**Garnet Heraman (USA – Los Angeles)**  
co-founder and managing partner of  
Aperture® Venture Capital

Garnet Heraman is an entrepreneur and investor with 25 years' experience at the intersection of financial innovation + multiple technologies, including climatetech. As a dotcom era entrepreneur, he has built three startups and had two cash exits, one of which was to a publicly traded company. As an investor, Garnet is co-founder and managing partner of Aperture® Venture Capital, as well as an LP in funds such as NY InsurTech Fund II and the Berkeley Skydeck Fund. Both funds where he is an LP are prolific climatetech investors in startups such as Neural Earth, Boston Geospatial, Birdseyeview AI. Additionally, two of his current portfolio companies operate at the intersection of fintech and climatetech - Grain Credit (bank underwriting for solar contractors) and Construct CRM (embedded finance for solar lending to home improvement OEMs, and contractors). Garnet was educated at Columbia University (BA), NYU (MBA) and The London School of Economics (Masters Program). He now lives in Laguna Beach, CA with his wife and one very spoiled rescue dog.



**Stephen Torres (USA – SF Bay Area)**  
Climate tech 連続起業家 (2社売却)  
Managing Partner of Ellerra

Stephen Torres has been an enthusiast and active practitioner in the climate-tech sector since the early 2000's. Stephen formally began working in industry in 2009 when he joined an upstart solar company as their Director of Sales and Marketing. He would eventually go on to start two climate tech ventures, both of which were acquired by a successful clean-tech investor. Stephen has seen the sector from a variety of levels, consumers, businesses, policy, education, and investment. He is also familiar with many of the technologies in the industry, ranging from solar and battery storage to carbon capture and green agriculture. Additionally, Stephen has mentored many startup founders working on a variety of climate technologies. Stephen has extensive academic credentials, which include: Masters at Stanford University; MBA at Cornell University; BA at UC Berkeley and Graduate Certificate at Harvard University.

## US Market Access Center, Inc. (USMAC)

URL: <https://usmarketaccess.com/>

### 支援機関情報

グローバルハイテク企業のためのビジネスアクセラレーターであり、情報通信、クリーンテクノロジー、ライフサイエンス分野において、米国へのマーケティング、販売、事業拡大を計画している企業の米国市場参入支援を専門としている



40以上の  
機関と連携

政府機関、  
アクセラレーター、  
サイエンスパークと連携

30カ国以上の  
スタートアップを支援

日本も含む  
スタートアップの  
米国/グローバル参入支援

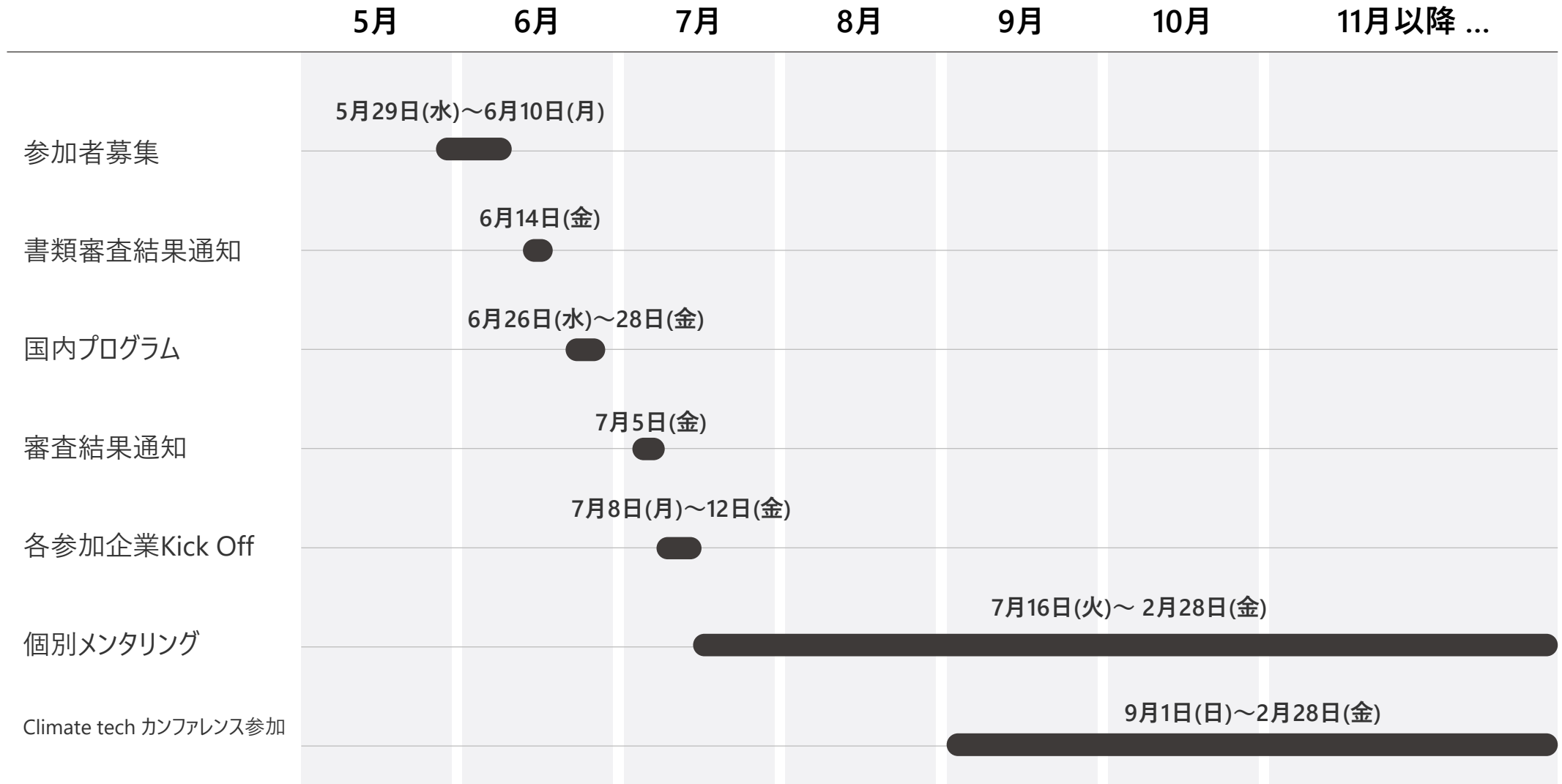
50億ドル以上の  
資本調達支援

支援スタートアップの  
投資資本調達  
M&Aでの買収



プログラム代表のAlfredo Coppolaは、シリコンバレーのスタートアップアクセラレータであるUSMACの共同CEOであり、外国企業がグローバル市場に参入するための豊富な支援実績を有している

### 03 SCHEDULE | スケジュール



### 定員

- 国内プログラム：15社程度
- 渡航準備とフォロー・渡航プログラム：2～5社程度

### 対象企業

|      |                                      |
|------|--------------------------------------|
| 対象企業 | 日本国内に法人のある日系スタートアップ企業                |
| ステージ | アーリー                                 |
| 分野   | Climate Tech                         |
| その他  | プロトタイプがあること<br>海外での事業展開や資金調達の意向があること |

### 応募要件

プログラム参加者\*1は以下の全ての条件を満たすこと

- 日本に本社のあるスタートアップに所属するCXOクラスもしくは海外事業責任者の方  
日系スタートアップに所属する方である限り国籍は問わない
- 商談可能な英語力を有すること
- 潜在パートナーに提示するプロトタイプを有すること
- 参加後のアンケート等に協力いただけること\*2
- 本プログラムが提供するサービス（オンラインメンタリング等）に参加するための設備・環境を準備可能な方

\*1 米国カンファレンスへの参加費用支援は原則1社2名まで（自社負担で同行は可）とし、本プログラム支援対象者は、国内プログラム・個別メンタリングへの参加を原則とします

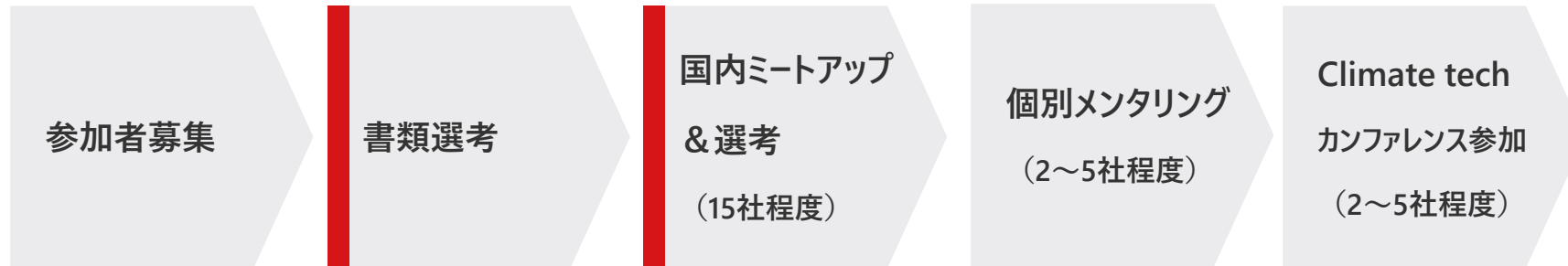
\*2 随時、フォローアップアンケートや成長過程の調査を実施します

### 参加者による費用負担

- 国内移動費
- 参加カンファレンス会期中の米国宿泊費以外の滞在費（渡航費、国内移動費、会期前後の宿泊費、保険代、食事代、VISA代などのその他発生する費用）
- その他「JETROが提供するサービス」以外のすべての費用

### 主催者による費用負担

- メンタリングやマスターメンター同行等のプログラム料
- カンファレンス/ミートアップ参加用入場パス
  - \* 複数カンファレンス参加予定の場合はその内一つのみ負担
- 参加カンファレンス会期中の米国宿泊費



### 選考基準

- 招聘するメンターならびにJETROがサポート可能であること
- 本プログラムの参加によって、スケールアップが見込まれること
- 製品、技術、サービスアイデアの新規性や競争優位性があること
- バリュープロポジションが明確であること
- ビジネスモデルの収益性が高く、持続的な成長が見込めること
- 市場需要を証明するトラクションがあること
- 海外展開に適したチーム構成であること
- 原則、他の本年度J-StarXプログラムにて渡航プログラムに参加していないこと、等

## 応募フォーム

2024年6月10日(月) 17:00 (JST) 締切

- 
- 応募内容について、審査を行い、採択可否の通知を行います
  - 必要に応じ、JETROによる個別面談を行う可能性があります
  - 審査結果に対する問い合わせには一切お答えできませんので、予めご了承ください
  - [別途フォーム](#)より、英語の事業資料をアップロードしてください
  - 6月27日（木）、28日（金）に実施するスピードデーティングの詳細時間は参加企業通知時にお知らせします

1. 現地カンファレンスの参加費用支援は、原則1社2名まで（自社負担で同行されることは問題ありません）
2. 現地カンファレンスの参加については、原則1名は意思決定権のあるCXOクラスの方の渡航をお願いします
3. 必要に応じて、現地交渉先との面談などにもメンターおよびJETRO職員が同行して、帰国後の成果把握、進捗確認などにご協力をいただきます
4. 本プログラムの選考通過後は、ジェトロ事業の紹介、成果報告のための外部公開をする場合がありますので、ご了承ください（公開内容は事前に確認をします）
5. 原則として、J-StarX事業は同一年度内で1コースのみ参加可能となっております。ご注意ください

## 免責事項

---

[免責事項](#)をよくお読みの上、応募をお願いします

## キャンセル規定

---

如何なる理由においても、渡航日程決定後のキャンセルは認められません（マスターメンターの同行が想定されるため）  
キャンセル料、もしくは変更料が発生する場合は自社にて負担いただきます



## 09 CONTACT | お問い合わせ



コース名      Global Growth for Climate Tech  
                    Climate Techコース

会社名         JETRO イノベーション部   スタートアップ課

担当者         植田・外山

メール          [JHUB-program@jetro.go.jp](mailto:JHUB-program@jetro.go.jp)

