

【参加バイヤー一覧】日本産酒類海外バイヤー招へい商談会 in 東海

No.	地域	国・都市名	企業名	業種	HP	関心品目
1	北米	米国・コロンバス	Vintage Wine Distributer, Inc	ディストリビューター	https://www.vintwine.com/	日本酒
2	中米	メキシコ・モンテレイ	Grupo Costeño (Standard Foods, Ryoshi)	Standard Foods : インポーター Ryoshi : レストラン	https://costeno.com/	日本酒
3	欧州	英国・ロンドン	More Sake Limited	インポーター	https://www.moresake.co.uk/	日本酒、ビール、 リキュール
4	欧州	セルビア・ベオグラード	SAM U RAI and YAMA SAKE BAR AND SHOP	インポーター、ディストリビューター、 小売、レストラン、バー	https://www.instagram.com/yama.belgrade https://www.instagram.com/sakeimport	日本酒、焼酎、 泡盛、ウイスキー
5	欧州	ルーマニア・ブカレスト	Tokyo Style	インポーター、ディストリビューター、 小売	https://store.tokyostyle.ro/	日本酒、梅酒

1-1 | Vintage Wine Distributer, Inc 〈基本情報〉



www.vintwine.com

会社概要・バイヤーのメッセージ

- 1972年設立。弊社は小回りの利く対応力と、オハイオ州全域をカバーする確かな供給力を兼ね備えております。
- 顧客志向の営業チームが州内各地で活動していることに加え、3つの主要都市に物流拠点を配置し、幅広い取引先への安定供給を実現しています。
- 今回の商談会では新たな酒蔵、商品との出会いを期待しており、規模の小さな酒蔵が手掛ける品質の高いお酒、そして商品の背景にある酒蔵の歴史、ストーリーを米国市場に紹介できることを楽しみにしております。

所在国・地域：米国・オハイオ州コロンバス

業種：ディストリビューター

従業員数：10名

取引時言語：英語

商談会時言語：英語（通訳あり）

招へい者役職：Marketing Manager

ターゲット顧客層について：☒富裕層 ☒アッパーミドル ☒中間層 ☐大衆

ハードリカーのライセンスについて：☒所有あり ☐所有無し





1-2 | Vintage Wine Distributer, Inc <取引関連情報>

www.vintwine.com

用途： ☐業務用 ☒小売用

日本からの調達関心品目カテゴリー： **日本酒**

希望の輸出商流： ☐直接取引 ☐サプライヤー指定商社 ☒バイヤー指定商社

※バイヤー指定商社： [Sake One](#), [NY Mutual Trading Co](#), [Takara](#), [Sake Suki](#), [Hiro Sake](#)

取扱可能な商品の輸送温度帯： ☐冷凍 ☒冷蔵 ☒常温

取引に必要な書類、認証： **インポーターに要確認。**

取引条件： **インポーターと検討したうえで決定。**

希望取引規模： **検討したうえで決定（大規模な取引は考えていない）。**

OEM製造の関心について： ☐あり ☒なし

その他：

- ・ 小規模ロットの取引も対応可能。
- ・ 品質と安定性に優れたプレミアムな日本酒を探している。
- ・ 価格帯はエントリーよりも上～プレミアムまで。
- ・ ターゲットとなる消費者は、日本酒についてある程度の知識を持つ者。



2-1 | Grupo Costeño 〈基本情報〉

<https://costeno.com/>



会社概要・バイヤーのメッセージ

- 弊社はメキシコを代表するライフスタイル・ホスピタリティ企業の一つです。Hotaru、Ryoshi、Mochomos、Ichikani、Tigre、Amaterasu、Botica、Sky Barなどの高級レストランブランドを展開し、上質な食体験とエンターテインメントを提供しています。
- 創業から約20年にわたり、モンテレイ、メキシコシティ、プエブラ、カンクンなどの主要都市へ事業拡大するとともに、スペイン・マドリードにも進出しています。Hotaru Madridはミシュランガイド掲載実績を持つなど、国内外で高い評価を受けています。
- 弊社は、卓越した品質と革新性を追求し、一元化された調達体制のもと世界水準のサプライヤーとの連携を重視しています。特に、日本の生産者・メーカーの皆様との長期的なパートナーシップ構築に大きな関心を持っています。
- 商談では、貴社の商品や強み、海外展開のビジョンを共有いただき、互いに持続的な価値を生み出す信頼関係を築きたいと考えています。皆様との出会いが成功につながる第一歩となることを楽しみにしています。

所在国・地域：メキシコ・モンテレイ

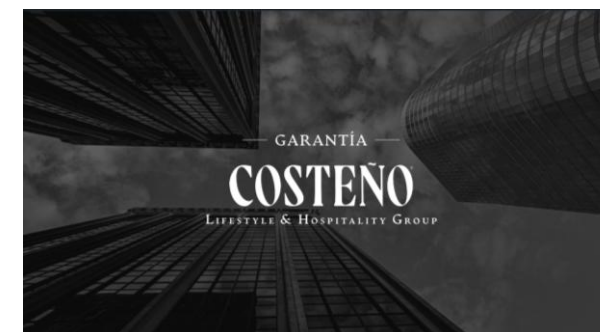
業種：Grupo Costeño Standard Foods：インポーター
Grupo Costeño Ryoshi：レストラン

従業員数：Standard Foods：858名
Ryoshi：1,300名

取引時言語：英語、スペイン語

商談会時言語：英語、スペイン語（通訳あり）

招へい者役職：Standard Foods：CEO
（計2名） Ryoshi：Operations Director



2-2 | Grupo Costeño 〈取引関連情報〉

<https://costeno.com/>

ターゲット顧客層について： **Standard Foods**： ☒富裕層 ☒アッパーミドル ☒中間層 ☐大衆
Ryoshi： ☒富裕層 ☒アッパーミドル ☐中間層 ☐大衆

ハードリカーのライセンスについて： ☒所有あり ☐所有無し

用途： ☒業務用 ☐小売用

日本からの調達関心品目カテゴリー： **日本酒**

希望の輸出商流： ☒直接取引 ☐サプライヤー指定商社 ☐バイヤー指定商社

取扱可能な商品の輸送温度帯： ☒冷凍 ☒冷蔵 ☒常温

取引で必要な書類、認証： **分析証明書、食品安全認証、衛生証明書、原産国証明書等**
※証明書等の他に、会社・製造場情報、製品仕様、原料栄養成分情報、包装仕様や表示情報等

取引条件： **CIF（仕向港：メキシコの港）**

希望取引規模： **初期発注は1パレットから取引。小規模ロットの取引も対応可能。**
サンプルやパイロット注文を通じて製品を確認し、初期発注へ移行

OEM製造の関心について： ☐あり ☒なし



2-2 | Grupo Costeño 〈取引関連情報〉

<https://costeno.com/>



【求める商品】

- ①カテゴリー：
 - ・純米大吟醸、大吟醸、純米吟醸、純米酒
 - ・地域性や独自性を持つクラフト日本酒
 - ・スパークリング日本酒
 - ・プレミアムジャパニーズウイスキー
 - ・焼酎（米・麦・芋）
 - ・梅酒および果実系リキュール
 - ・クラフトジン
 - ・限定品・季節限定商品
- ②価格帯：プレミアム～超プレミアム向け。日本酒の小売相当価格帯は1本あたり約20～100米ドル以上を想定。
エントリー価格帯ではなく、品質・ものづくり・ストーリー性・本物志向に価値を持つ商品を重視。
- ③ターゲット層：
 - ・高級レストラン利用客
 - ・ラグジュアリーホテル・高級ホスピタリティ施設の顧客
 - ・接待需要を持つ経営者・ビジネス層
 - ・本格的な日本食・日本酒に関心の高い愛好家
 - ・プレミアム輸入商品やおまかせスタイルの食体験を求める消費者
- ④酒質・特徴：
 - ・エレガントでクリア、バランスの良い味わい
 - ・料理とのペアリングに適した旨味豊かな日本酒
 - ・フローラル、フルーティ、上品で繊細な香りのもの
 - ・地域ならではの個性やストーリーを持つ商品
 - ・歴史や伝統、職人のこだわりを訴求できる商品



3-1 | More Sake Limited 〈基本情報〉

<https://www.moresake.co.uk>

会社概要・バイヤーのメッセージ

- 弊社は食品・飲料業界の専門家4名によって2012年に設立され、受賞歴のある高品質な日本酒を英国の高級レストラン市場に紹介したいという情熱から生まれました。
- 当初は一流レストランやバーへの業務用販売を中心に行っていましたが、「自宅でも高品質な日本酒を楽しみたい」という消費者ニーズの高まりを受け、オンラインショップを開設しました。
- 現在は約7つの酒蔵と提携し、30～40種類の商品を取り扱っています。

所在国・地域：イギリス・ロンドン

業種：インポーター

従業員数：3名

取引時言語：英語

商談会時言語：英語（通訳あり）

招へい者役職：Director and co-owner

ターゲット顧客層について：☒ 富裕層 ☒ アッパーミドル ☐ 中間層 ☐ 大衆

ハードリカーのライセンスについて：☒ 所有あり ☐ 所有無し

酒 MORE
SAKE



3-2 | More Sake Limited 〈取引関連情報〉

<https://www.moresake.co.uk>

用途： ☐業務用 ☒小売用

日本からの調達関心品目カテゴリー： 日本酒、リキュール、ビール

希望の輸出商流： ☒直接取引 ☐サプライヤー指定商社 ☐バイヤー指定商社

取扱可能な商品の輸送温度帯： ☐冷凍 ☒冷蔵 ☐常温

取引に必要な書類、認証： -

取引条件： **FOB希望。支払い製造時50%、イギリス納品時残額50%。**

希望取引規模： **2～3歳新規取引先開拓希望、既存ポートフォリオの25～30%増希望。**

OEM製造の関心について： ☒あり ☐なし

その他：

- ・ 小規模ロットの取引も対応可能。
- ・ 本醸造、純米、大吟醸等すべてのカテゴリー関心あり。





4-1 SAM U RAI and YAMA SAKE BAR AND SHOP 〈基本情報〉

<https://www.instagram.com/yama.belgrade>

<https://www.instagram.com/sakeimport>

会社概要・バイヤーのメッセージ

- SAM U RAIは、セルビア・ベオグラードを拠点とする日本酒・焼酎の専門輸入販売会社です。また、セルビア初の日本酒専門バー「Yama Sake Bar」を運営しています。創業者のBoris Bozicはニューヨークで10年以上にわたり日本食業界に従事した経験を持ち、ミシュラン星付きレストラン関係者との勤務経験も有しています。
- 単なる輸入販売にとどまらず、日本国大使館や日本商工会（JBAS）と連携してセミナーやペアリングディナー、スタッフ研修会なども開催し、日本酒文化の普及と市場育成に力を注いでいます。
- 弊社の最大の強みは、輸入・流通から教育活動、消費者との直接的な関わりまで一貫して手掛けていることです。これにより、市場のニーズをより深く掴むことができるだけでなく、酒蔵のブランド価値を高めながら、長期的な需要創出につなげることができます。

所在国・地域：セルビア・ベオグラード

従業員数：4名

業種：インポーター、ディストリビューター、小売、レストラン、バー

取引時言語：英語

商談会時言語：英語（通訳あり）

招へい者役職：Founder/Company Owner

ターゲット顧客層について： ☐ 富裕層 ☒ アッパーミドル ☒ 中間層 ☒ 大衆

ハードリカーのライセンスについて： ☒ 所有あり ☐ 所有無し



4-2 | SAM U RAI and YAMA SAKE BAR AND SHOP 〈取引関連情報〉

<https://www.instagram.com/yama.belgrade>

<https://www.instagram.com/sakeimport>

用途： ☒業務用 ☒小売用

日本からの調達関心品目カテゴリー： 日本酒、焼酎、泡盛、ウイスキー

希望の輸出商流： ☒直接取引 ☒サプライヤー指定商社 ☐バイヤー指定商社

取扱可能な商品の輸送温度帯： ☐冷凍 ☒冷蔵 ☒常温

取引で必要な書類、認証： -

取引条件： 柔軟に対応可能

希望取引規模： 初回発注は1パレット（混載）を想定。

単発の取引ではなく、長期的な関係構築を重視している。

セルビア市場は現在成長段階にあるため、まずは現実的な数量で取引を開始し、その後の需要拡大に合わせて継続的に発注量を増やしていきたいと考えております。

OEM製造の関心について： ☒あり ☐なし



4-3 SAM U RAI and YAMA SAKE BAR AND SHOP 〈取引関連情報〉

<https://www.instagram.com/yama.belgrade>

<https://www.instagram.com/sakeimport>

【特に関心のある商品】

- 日本酒：・プレミアム純米酒、純米吟醸、吟醸、純米大吟醸、大吟醸
・伝統的な製法、スタイルの日本酒（生酏、山廃、古酒）
・確固たる伝統と独自の醸造哲学を持つ、地域との結びつきの深い酒蔵。
- 焼酎：高品質な芋焼酎、麦焼酎、米焼酎、泡盛。
- その他：・若い消費者に紹介しやすい商品（缶タイプの日本酒、革新的なRTD商品）
・小売店やイベント、フェスティバル等で初めての消費者にも提供しやすい商品（カップ酒等）
・プレミアムジャパニーズウイスキー

【メッセージ】

- 品質、伝統、ものづくりへのこだわりを大切にする酒蔵と長期的な関係を築いていきたいと考えております。
- セルビアの日本酒市場はまだ発展途上ですが、弊社は同様にクロアチア、モンテネグロ、スロベニア、ギリシャへの展開も視野に入れています。
- 2027年にはベオグラード国際博覧会（EXPO 2027）の開催が予定されており、当地への国際的な注目はさらに高まると期待しています。弊社は日本の酒蔵と南東欧市場を結ぶ長期的な架け橋となり、日本酒、焼酎、ジャパニーズウイスキーの魅力を地域全体に発信していきたいと考えています。

5-1 Tokyo Style 〈基本情報〉

<https://store.tokyostyle.ro/>



会社概要・バイヤーのメッセージ

- 2015年設立。弊社は6年以上に渡り日本の商品を取り扱っており、2022年からは日本からの直接輸入を開始しました。
- 現在は自社オンラインストア「store.tokyostyle.ro」を通じて、ルーマニア全土に向けて商品を提供しています。
- プレミアム小売市場およびHoReCa（ホテル・レストラン・カフェ）市場を主要ターゲットとしており、国内大手ディストリビューター2社および9店舗のレストランと取引実績があります。
- 弊社の事業方針は、品質重視と慎重な判断に基づく市場投入を軸に持続可能な成長を実現することで、商品カテゴリーごとに段階的に拡充を図り、各ブランドの価値を長期的に育成しています。今年に入り、弊社はルーマニアにて多くの種類の日本酒を扱うようになり、今後もさらに拡充していきたい、新たな酒蔵や商品との出会いを求めています。

所在国・地域：ルーマニア・ブカレスト

従業員数：1名

業種：インポーター、ディストリビューター、小売

取引時言語：英語

商談会時言語：英語（通訳あり）

招へい者役職：Owner

ターゲット顧客層について： ☐ 富裕層 ☒ アッパーミドル ☒ 中間層 ☐ 大衆

ハードリカーのライセンスについて： ☐ 所有あり ☒ 所有無し



5-2 Tokyo Style 〈取引関連情報〉

<https://store.tokyostyle.ro/>

用途： ☒業務用 ☒小売用

日本からの調達関心品目カテゴリー： 日本酒、梅酒

希望の輸出商流： ☒直接取引 ☐サプライヤー指定商社 ☒バイヤー指定商社

取扱可能な商品の輸送温度帯： ☐冷凍 ☒冷蔵 ☒常温

取引に必要な書類、認証： 原産地証明書、衛生証明書

取引条件： **FOB**

希望取引規模： **最大1パレット**

OEM製造の関心について： ☐あり ☒なし

その他：

- ・小規模ロットの取引も対応可能。
- ・直接取引については要相談。
- ・主に純米酒に関心があるが、純米吟醸、純米大吟醸、古酒、にごり酒、スパークリングにも関心がある。個人的にはフルーティな吟醸や大吟醸を好むが、よく売れるのはより安価な純米酒。

