

### 日本産酒類 海外バイヤー招へい 商談会(日本酒)in 佐賀

## 海外バイヤーリスト

日本貿易振興機構(ジェトロ) 農林水産食品部 商流構築課 2025年10月31日



## 【海外バイヤーリスト一覧】 日本産酒類 海外バイヤー招へい 商談会(日本酒)in 佐賀

No	地域	国·都市名	企業名	業種	НР	取扱いに関心の ある品目
1	欧州	オランダ・アムステルダム	Taste of Sake (Sake.nl)	インポーター	www.sake.nl	日本酒 全てのアルコール 飲料
2	アジア	マレーシア・ クアラルンプール	FOCAL MARKETING SDN. BHD.	<b>-</b> //NIPJ/	https://focal.net. my/	日本酒、焼酎、 ウイスキー、
3	アジア	シンガポール	Soaring Swallow Pte Ltd		https://www.sake taberu.com/	日本酒、ビール、 ウイスキー、ワイン

## 1-1 Taste of Sake (Sake.nl) 〈基本情報〉



#### 会社概要・バイヤーのメッセージ

弊社は、オランダおよびベルギーにおける日本酒をはじめとする日本の飲料の主要なECプラットフォームです。B2Cに注力し、本格的な日本酒やその他の日本飲料を消費者にとって身近な存在にしています。このプラットフォームは、ホスピタリティ業界で25年以上の経験を持つ、Simon Hofstra氏とTim Vloeimans氏によって設立され、2020年9月にサービスを開始しました。現在では、ヨーロッパ最大級の日本飲料専門オンラインプラットフォームの一つに成長しています。今回、このプログラムに参加できることを大変嬉しく思っており、当社の活動と市場での存在感をさらに強化するための重要なステップと捉えています。これは、私たちにとって本格的な日本飲料へのアクセスや認知拡大だけでなく、その品質、伝統、職人技を広く伝える機会でもあると捉えています。私たちのミッションにおいて、サプライヤーの皆様は中心的な存在です。皆様の専門知識、情熱、そして献身があるからこそ、より多くの人々に日本のユニークな文化と味わいを届けることが可能になります。今後の協力関係をさらに深め、長期的な成長を共に築いていけることを楽しみにしています。

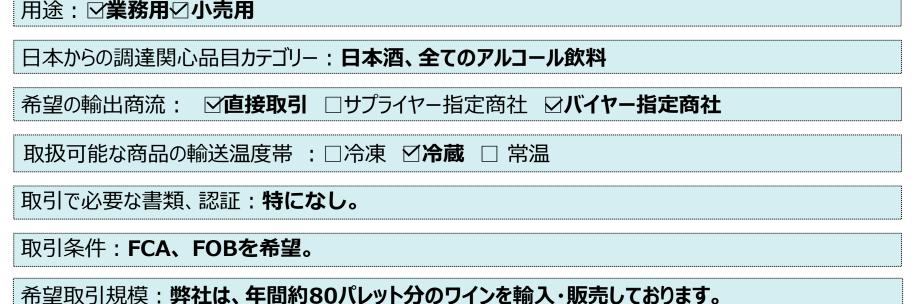
所在国・地域: <b>オランダ・アムステルダム</b>
従業員数: <b>1~5名</b>
業種:インポーター
取引時言語:英語
商談会時言語:英語(通訳あり)
招へい者役職: <b>Import &amp; Logistics manager</b>
ターゲット顧客層について: □富裕層 □アッパーミドル □中間層 ☑大衆
ハードリカーのライセンスについて: <b>▽所有あり</b> □所有無し



www.sake.nl

## 1-2 Taste of Sake (Sake.nl) 〈取引条件関連情報〉





毎年、ヨーロッパ市場に3~5ブランドの新商品を導入しており、

最初は約2パレットでスタートします。

主に直輸入またはヨーロッパのサプライヤーを通じて仕入れを行っております。













出所:同社ウェブサイト

OEM製造の関心について: **対あり** □なし

その他:**少量の取引にも応じる。** 

### 2-1 FOCAL MARKETING SDN. BHD. 〈基本情報〉



#### 会社概要・バイヤーのメッセージ

弊社は、1985年創業の日本食卸売会社です。マレーシア国内、及び海外(日本、中国、タイ、インドネシア、シンガポール)から 商品を調達しております。販売先は小売店、ホテル、カフェ、レストラン、リゾート施設と幅広いお客様と取引がございます。取り扱う温度帯は 常温及び冷凍です。

今回の商談会では、できるだけ多くのメーカー様とお会いし、マレーシア市場向けに可能性のある商品を見つけることができればと 思っております。また、日本から海外への輸出が伸びている商品や、日本を訪れる外国人観光客に人気のある商品を中心にご紹介いただきたいです。 ※当社は国分グループ本社株式会社の関連会社です。

所在国・地域: <b>マレーシア・クアラルンプール</b>
従業員数: <b>70名</b>
業種:インポーター、ディストリビューター、卸売
取引時言語: <b>日本語</b>
商談会時言語: <b>日本語/英語</b>
招へい者役職: Business Development Consultant
ターゲット顧客層について: □富裕層 □アッパーミドル □中間層 ☑大衆
ハードリカーのライセンスについて:☑ <b>所有あり</b> □所有無し



https://focal.net.my/

### 2-2 FOCAL MARKETING SDN. BHD. 〈取引条件関連情報〉



用途: <b>☑業務用</b> □小売用
日本からの調達関心品目カテゴリー: <b>日本酒、焼酎、ウイスキー</b>
希望の輸出商流: □直接取引 □サプライヤー指定商社 □グバイヤー指定商社
取扱可能な商品の輸送温度帯 : □冷凍 □冷蔵 <b>営 常温</b> ※輸送コンテナについては可能な限りコストを安くするため、常温コンテナを使用しております。 マレーシア到着後はエアコンルーム(18度)で保管をしております。





出所:同社ウェブサイト

取引で必要な書類、認証:CPTPP Form (原産品申告書)

取引条件:商流は「メーカー様」⇒「国分グループ本社」⇒「Focal Marketing」になるため、 国分グループ本社への国内渡し価格でお願いします。 輸出手続きは国分グループ本社が行いますが、メーカー様に英語ラベルの貼付を お願いしております。ラベルに記載する内容は国分グループ本社側が決めます。

また、納品先は東京港/横浜港そばの当社指定倉庫です。

希望取引規模: 1カートン(720ml×12本入り) × 10カートン × 5 SKU

OEM製造の関心について: **図あり** □なし

その他:**少量の取引にも応じる。** 

## 3-1 Soaring Swallow Pte Ltd 〈基本情報〉



#### 会社概要・バイヤーのメッセージ

招へい者役職:CEO

弊社は、2019年に設立されたシンガポール拠点の日本酒およびアルコール飲料のインポーター兼ディストリビューターです。 自社ブランド「SakeTaberu」を通じて、日本酒を中心に、ウイスキー、ビール、ワインなど多様なアルコール飲料を取り扱っています。 東南アジア市場において、高品質なアルコール飲料の流通と、その文化的価値の発信に注力しています。 また、新たな製品やビジネスチャンスを見つけることに強い関心を持っております。

所在国・地域:シンガポール

従業員数:20名

業種:インポーター、ディストリビューター

取引時言語:英語/中国語

商談会時言語:英語(通訳あり)

Outling On Mon

https://www.saketaberu.com/

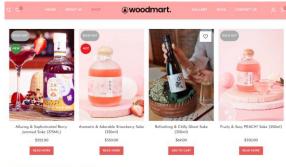
ターゲット顧客層について: ☑富裕層 ☑アッパーミドル ☑中間層 ☑大衆

ハードリカーのライセンスについて: **☑所有あり** □所有無し

# 3-2 Soaring Swallow Pte Ltd 〈取引条件関連情報〉



用途: <b>▽業務用▽小売用</b>	Q Q <sup>0</sup> Heef Moutus ther <b>⊕Woodmart.</b>
日本からの調達関心品目カテゴリー: <b>日本酒、ビール、ウイスキー、ワイン</b>	
希望の輸出商流: ☑ <b>直接取引</b> □サプライヤー指定商社 □バイヤー指定商社 →応相談	Alluring & Stephisticared Berry- Jammed Sinks (175ML) 5222.00 5350.00 5463 MAD MARK 5400 MARK 54
取扱可能な商品の輸送温度帯 : □冷凍 ☑ <b>冷蔵</b> ☑ <b>常温</b>	
取引で必要な書類、認証:特になし。	出所:
取引条件:FOB、CIF	
希望取引規模: <b>年間4~5パレット</b>	
OEM製造の関心について: <b>☆あり</b> □なし	
その他: <b>少量の取引にも応じる。</b>	



同社ウェブサイト