

## Buyer information form

企業情報			
企業名	Ozawa Canada Inc.		
企業住所	#2 – 100 East Beaver Creek Rd., Richmond Hill, Ontario L4B 1J6		
業態	●輸入業者 ●ディストリビューター ●小売業者 ●EC ●その他		
ウェブサイト	【URL】 <a href="https://ozawa.ca/">https://ozawa.ca/</a>		
企業概要	<p>Ozawa Canada は 1985 年の創業以来、カナダ中部・東部の日本食およびアジア食品サービス業界に高品質な食品・飲料を提供してきました。レストラン経営者やシェフ、ソムリエとの関係を築きながら、事業を戦略的に拡大し、優れた顧客サービスを提供しています。1990 年代初頭からは、プレミアム日本酒・ビール・スピリッツなどの先駆的なディストリビューターとして、州の酒類管理委員会や業界関係者との信頼関係を築き、確固たる評価を獲得してきました。単なる流通にとどまらず、取り扱うブランドの魅力を広めることにも力を注いでいます。</p> <ul style="list-style-type: none"><li>・流通チャネル：当社は主にフードサービス向けの卸売業者であり、顧客の約 80%がレストラン・ホテル・バー、残り 20%が小売店、メーカー、その他の卸売業者です。</li><li>・鮮魚輸入：豊洲からトロントへ週 2 回エア便にて鮮魚を直送しています。</li><li>・配送体制：自社の配送トラックと倉庫設備を保有しています。</li></ul>		
設立年	1985	資本金	CAD 1,000,000
従業員数	36	年間売上高	非公開
取り扱い製品	アルコール飲料、食品（常温および冷凍）、生鮮魚、生鮮果物		
日本製品の取り扱い 経験の有無	酒類：日本酒、焼酎、ビール 食品（常温品）：米、各種ソース、みりん、米酢、だし、かつお節、焼きのり、海藻類、昆布、果汁（ゆず・すだち・だいたい）、調味料、食用油、わさびなど 冷凍食品：麺類（ラーメン、うどん、そば）、玉子焼き、餃子、アイスクリーム、和菓子ほか 冷凍水産品：ハマチ、タコ、カニカマ、スモークサーモン、イカ、ピンチョウマグロ、まぐろの柵 など その他：和牛、豊洲市場からの生鮮魚		
販売先	主な取引先：レストラン、バー、メーカー、卸売業者、小売店、ホテル 酒類（アルコール）：政府管轄の小売店（650店舗以上）		
ターゲット層	富裕層、中間層、一般消費者（マスマーケット）		
販売国・地域	カナダ：オンタリオ州、ケベック州、大西洋岸地域		
取引条件	FOB Tokyo, Kobe		
指定商社や物流業者の有無	クラウン貿易（神戸）、国分グループ（東京）		
納品希望時期	応相談	購入希望ロット数	商品に応じて要相談
決済条件	トロントおよびモントリオールで商品受領後 30～60 日以内の支払い		
バイヤー情報			
名前	Yuko LaMorre	役職	Vice President Operations & Purchasing Director
対応可能な言語	英語、フランス語、中国語（北京語・広東語）、韓国語、日本語		

## Buyer information form

企業情報			
企業名	株式会社Encounter Japan		
企業住所	兵庫県神戸市東灘区岡本4-11-19		
業態	●輸入業者 ●卸業者 ●飲食店 ●コンサルティング ●広告代理店		
ウェブサイト	【URL】 <a href="https://encounter-japan.com/">https://encounter-japan.com/</a>		
企業概要	当社は、日本とラテンアメリカを結ぶ架け橋となることを目的に、現地市場に根差した事業展開を幅広く行っている。その取り組みの一つとして、メキシコを中心とした中南米市場において、日本産食品・酒類の輸入から卸売、販売までを一気通貫で手掛けている。現地法人および直営の日本食レストランを有し、実需に基づく商流構築と継続的な販路開拓を強みとしている。日本酒については、現地の食文化や提供シーンに即した提案を重視し、生産者の想いや背景を大切にしながら、提供・普及に努めている。		
設立日	2016年 5月30日	資本	570万円
従業員数	114名 ※2026年1月時点	年間売上高	7億
取り扱い製品	日本産酒類（日本酒・焼酎等）および日本食品	日本製品の取り扱い経験の有無	日本酒、精米、和牛、茶、味噌、和包丁 等
販売先	●直営店 ・メキシコ：GOEN FUJITAYA/GOEN LEON/DELICA MITSU CAMPANERO ・コロンビア：NANA/LLÖ ●卸売販売 ・Palace resortグループ/AERO MEXICO/HYATT REGENCY等		
ターゲット層	メキシコ人及びコロンビア人の富裕層、中間層		
販売国、地域	中南米（メキシコ合衆国、コロンビア共和国）		
取引条件	FOB		
指定商社や物流業者の有無	・商社：なし（当社にて輸出入まで一気通貫で対応） ・物流事業者：なし（案件に応じて当社で手配・管理）		
納品希望時期	要相談	購入希望ロット数	年間20～30ケース程度（大幅増加の可能性あり）
決済条件	T/T		
バイヤー情報			
名前	Milan Aleksovski	役職	GOEN FUJITAYAマネージャー
対応可能な言語	スペイン語、英語、セルビア語		
バイヤー詳細	セルビア共和国出身。幼少期よりレストランでの仕事に憧れを抱き、母国のレストラン・ホテルで勤務した後にプリンセス・クルーズに就職。約10年間に渡って同社のFood & Beverage部門で様々な業務に従事する中でサービス、ガストロミー、異文化を学ぶ。2017年よりメキシコ合衆国へ移住し、Hotsson Hotelでの勤務を経て当社に入社し、Encounter Japanグループが運営する和食店GOEN FUJITAYAのマネージャーとして勤続5年目。GOEN FUJITAYAで勤務するメキシコ人・日本人従業員40名を束ねながら、自身もサービスの最前線で活躍する他、購買も担当する。2023年には日本酒ソムリエを取得し、広島県の酒造とのタイアップを行ったマリアージュ・イベントにおいてもメキシコ人に対して酒のセミナーを実施した。複数回の訪日経験を持つ。		

## Buyer information form

企業情報			
企業名	HIKOEMON SP. Z O. O.		
企業住所	ul. Grzybowska 87, 00-844 Warszawa, Polska		
業態	●輸入業者 ●卸業者 ●小売店		
ウェブサイト	【URL】 <a href="https://hikosake.pl/kontakt">https://hikosake.pl/kontakt</a>		
企業概要	ポーランドで多くの高級日本酒を販売する輸入卸・小売業者。主な販路は日本食レストラン、EU内の高級日本食材店、プライベート顧客。酒類以外の高級日本食材や自社ブランドの有機日本茶の販売も行っている。代表の坂本氏は東京の星付きレストランやシンガポールの5つ星ホテルにてソムリエをしていた経験を持つ。		
設立年	2019年	資本金	非公開
従業員数	20	年間売上高	非公開
取り扱い製品	日本酒、日本米、日本茶、日本の調味料	日本製品の取り扱い経験の有無	日本酒、米、調味料全般、飲料
販売先	レストラン、自社小売店1店舗	ターゲット層	富裕層、中間層
販売国、地域	ポーランド		
取引条件	FOB KOBE		
指定商社や物流業者の有無	商社は株式会社 彦右衛門。		
納品希望時期	応相談	購入希望ロット数	応相談
決済条件	応相談		
バイヤー情報			
名前	坂本憲彦	役職	CEO
対応可能な言語	日本語、英語		

## JETRO “NIIGATA Sake no Jin” business matching program



## Buyer information form

企業情報			
企業名	Global Link SARL (House of Japan)		
企業住所	17 avenue Emile Reuter, L-2420 Luxembourg		
業態	●輸入業者 ●卸業者 ●小売店 ●EC		
ウェブサイト	<a href="https://www.houseofjapan.lu">https://www.houseofjapan.lu</a>		
企業概要	<p>Global Link SARL (House of Japan) は、欧州市場における日本酒の流通および市場育成を目的として設立されました。</p> <p>日本酒を単なる嗜好品として扱うのではなく、食文化や地域性、蔵元の背景を重視して商品を選定しています。</p> <p>それらの情報を整理し、欧州市場に合った形で販売・紹介しています。</p> <p>酒蔵との直接的な関係構築を重視し、輸入、卸、小売、ECまでを一貫して手がけています。</p> <p>また、2025年6月より実店舗を運営しており、B2Cチャネルを通じて消費者の反応や市場動向を把握し、それを商品選定や流通設計に反映させています。</p> <p>レストランやホテル向けには、業務用日本酒の販売に加え、当社実店舗において日本酒の試飲イベントを開催し、当地で入手可能な食材と組み合わせた形で紹介しています。</p> <p>B2BとB2Cの両チャネルを通じて、日本酒の短期的な販売にとどまらない、中長期的な価値形成を重視した展開を行っています。</p>		
設立日	2011年	資本	12,500ユーロ
従業員数	1名	年間売上高	200,000ユーロ
取り扱い製品	日本酒	日本製品の取扱経験の有無	日本酒
販売先	レストラン、ホテル、小売店、個人顧客	ターゲット層	中間層～富裕層
販売国、地域	ルクセンブルク、フランス、ベルギー		
取引条件	応相談		
指定商社や物流業者の有無	なし		
納品希望時期	応相談	購入希望ロット数	応相談
決済条件	応相談		
バイヤー情報			
名前	グレーフィンフォン オーバンドルフ 真己子	役職	代表取締役
対応可能な言語	日本語、英語、ドイツ語、フランス語		

## JETRO “NIIGATA Sake no Jin” business matching program



## Buyer information form

企業情報			
企業名	Cerbaco Distribution		
企業住所	7/200 Turner St, Port Melbourne VIC 3207, Australia		
業態	●輸入業者 ●ディストリビューター ●小売業		
ウェブサイト	【URL】 <a href="https://www.cerbaco.com.au/">https://www.cerbaco.com.au/</a>		
企業概要	<p>Cerbaco Distribution は、40年前に設立された家族経営の企業です。当社は小規模生産者との協働に強みを持ち、彼らの背景やストーリーを広く発信することに誇りを抱いております。私たちは取り扱う製品の品質に深い信頼を寄せ、ブランドとともに成長していくことを目指して事業を展開しています。</p> <p>Cerbaco は、卸売業者、レストラン（特にファインダイニングや差別化を図りたい店舗）、小売店など、あらゆる販売チャネルに向けて商品を供給しております。</p> <p>当社の最大の強みは、取り扱う製品への深い情熱です。お客様が単に新しい商品を試すだけでなく、生産者の思い、ブランドの歴史、そして製品が持つ独自の価値をご理解いただけるよう、ブランドの市場浸透と価値向上に努めております。</p>		
設立年	1985	資本金	非公開
従業員数	21	年間売上高	非公開
取り扱い商材	スピリッツを中心に、フランス産シードル、ヴェルモット、アペリティフ、ディジェスティブなど多様な製品を取り揃えております。		
日本製品の取扱い経験の有無	なし		
販売先	オンライン小売業者、小売店、レストラン、ホテル、バーなど		
ターゲット層	特定のターゲット顧客を限定しておらず、幅広いお客様とお取引をしておりますが、独自性を提供するサプライヤーとして認知されていることから、専門性の高い小売店やファインダイニングのレストランとお取引が多いことを特徴としております。		
販売国・地域	オーストラリア全土		
取引条件	FOB tokyo		
指定商社や物流業者の有無	なし		
納品希望時期	応相談	購入希望ロット数	初回はパレット半量
決済条件	応相談		
バイヤー情報			
名前	Daniel Zahrooni	役職	営業担当（オーストラリア首都特別地域（ACT）およびニューサウスウェールズ州（NSW））
対応可能な言語	英語、ペルシア語		