



TICAD

BUSINESS EXPO & CONFERENCE

TICAD9 Thematic Event



EVENT STAGE GUIDE (Main Stage & Stage A-C)

English | 日本語 | Français

PACIFICO Yokohama Exhibition Halls B & C

Wednesday 20 – Friday 22 August 2025

JETRO

Japan External Trade Organization

TICAD Business Expo & Conference

EXHIBITOR CATALOGUE

(Japan Fair, Africa Lounge & Thematic Exhibitions)



CONTENTS 目次

MESSAGE	1
ご挨拶	

FLOOR MAP	3
フロアマップ	

DAY 1	STAGE PROGRAMME	5
	ステージプログラム	

DAY 2	STAGE PROGRAMME	7
	ステージプログラム	

DAY 3	STAGE PROGRAMME	9
	ステージプログラム	

DAY 1 – 3 | MAIN STAGE

DAY 1	MAIN STAGE	11
	メインステージ	

DAY 2	MAIN STAGE	24
	メインステージ	

DAY 3	MAIN STAGE (SIDE A)	48
	メンステージ (サイドA)	

	MAIN STAGE (SIDE B)	60
	メンステージ (サイドB)	

DAY 1 – 3 | STAGE A-C

STAGE A	73
ステージA	

STAGE B	90
ステージB	

STAGE C	107
ステージC	

MESSAGE FROM THE ORGANISER

It has been 30 years since the first Tokyo International Conference on African Development (TICAD) was held in 1993. Over this time, trends in African business have evolved significantly, and voices highlighting the importance of private investment have only continued to grow. African countries, as part of the Global South, are emerging as key growth centres in the global economy—enhancing their market appeal and standing out as frontiers for startups and innovation. The TICAD Business Expo & Conference (TBEC) aims to harness the dynamism of these African nations. This year’s event features a record-breaking 195 participating companies and organisations, all working to foster co-creation between Japanese and African government and business leaders. The event also incorporates forward-looking themes such as pop culture, innovation, hydrogen and renewable energy, and space—emerging areas of collaboration and growth for a new era of Japan-Africa collaboration. TBEC itself has sought to undergo its own transformation, remodelling its role alongside the dynamic changes taking place in Africa. The Japan-Africa relationship, where business serves as a common language, holds tremendous potential to reach new heights through continued dialogue. We sincerely hope that TBEC will serve as a platform for creating new business opportunities and contribute meaningfully to this shared endeavour.

主催者からのご挨拶

アフリカ開発会議（TICAD）が初めて開催されたのは1993年、既に30年が経ちました。その間、アフリカビジネスの潮流は変化し、「民間投資」の重要性を指摘する声は増すばかりです。グローバルサウスの一角をなすアフリカ諸国は、今後の世界経済の成長センターともなり得る存在として、市場の魅力を高め、スタートアップやイノベーションのフロンティアとしても輝きを放っています。TICAD Business Expo & Conference（TBEC）では、こうしたアフリカ諸国の活力を取り込もうと、過去最多となる195社・団体が参加し、日本とアフリカ政府・企業関係者との「共創」を目指します。加えて、ポップカルチャー、イノベーション、水素・再エネ、宇宙など、日・アフリカの新時代に向けたシーズも取り入れ、我々のイベント自身も、アフリカとともに変革、モデルチェンジを目指しました。「ビジネス」が共通言語となった日・アフリカ関係は、対話を経て更なる高みへと向かう可能性を十分に秘めています。新たなビジネスを共に創る場として、TBECがその一助となることを祈念します。

MESSAGE DE L'ORGANISATEUR

Cela fait maintenant 30 ans depuis la première Conférence internationale de Tokyo sur le développement de l'Afrique (TICAD), organisée en 1993. Depuis, les tendances du monde des affaires en Afrique ont considérablement évolué, et l'importance des investissements privés n'a cessé de croître. Les pays africains, en tant qu'acteurs du Sud global, émergent comme de nouveaux pôles de croissance de l'économie mondiale, renforçant leur attractivité et s'imposant comme des terres d'accueil pour les start-ups et l'innovation. La TICAD Business Expo & Conference (TBEC) vise à tirer parti de cette vitalité africaine. Cette année, un nombre record de 195 entreprises et organisations y participent pour encourager la co-création entre les représentants des gouvernements et des milieux d'affaires du Japon et d'Afrique. L'événement intègre également des thématiques tournées vers l'avenir telles que la culture pop, l'innovation, l'hydrogène et les énergies renouvelables, ainsi que l'espace et autres domaines prometteurs pour une nouvelle ère entre le Japon et l'Afrique. La TBEC lui-même cherche à se réinventer et à évoluer en harmonie avec la transformation du continent africain. La relation entre le Japon et l'Afrique, où les affaires deviennent une langue commune, recèle un immense potentiel de développement à travers le dialogue. Nous espérons sincèrement que la TBEC devienne une plateforme pour l'émergence de nouvelles opportunités économiques et qu'il contribue activement à cet effort commun.

石黒憲彦

ISHIGURO Norihiko
Chairman and CEO
Japan External Trade Organization (JETRO)



SPECIAL MESSAGE

I am delighted to welcome the upcoming TICAD9 and the TICAD Business Expo & Conference. With its abundant natural resources and energy, along with a large and youthful population, Africa is expected to continue growing over the medium to long term. Economic ties between Japan and Africa span a wide range of sectors—including manufacturing, agriculture, natural resources, and infrastructure. Recent developments also include the use of AI and digital technologies to address social challenges, as well as broader business collaborations involving third countries such as India—marking a new phase in Japan-Africa relations. To realise true co-creation between Japan and Africa through TICAD, the development of concrete business projects is essential. This event will bring together the largest number of stakeholders ever, with numerous cooperation projects to be introduced. I look forward to seeing substantive and dynamic business negotiations coordinated by JETRO, helping to further accelerate this positive momentum. The Ministry of Economy, Trade and Industry remains committed to deepening and expanding economic relations between Japan and Africa.

特別メッセージ

TICAD9及び「TICAD Business Expo & Conference」の開催を喜ばしく思います。アフリカは、豊かな資源とエネルギーに恵まれ、若年層を中心に大きな人口を抱えるなど、中長期的にも成長の見込まれる地域です。日本とアフリカとの経済関係も、製造業から農業、資源、インフラまで多岐にわたります。更に最近では、AI・デジタル技術を駆使した社会課題解決や、インド等第三国も含めた面的なビジネス連携の動きが見られるなど、新たな局面に入っています。TICADを通じて日本とアフリカの「共創」を実現するためには、実際のビジネス案件を組成していくことが重要です。本イベントには過去最大規模の関係者が参加し、多数の協力案件が紹介されます。このモメンタムを更に加速すべく、JETROのコーディネートの下で、具体的な商談が活発に行われることを期待しています。経済産業省としても、日本とアフリカの経済関係の一層の拡大に向けて尽力していきます。

MESSAGE SPÉCIAL

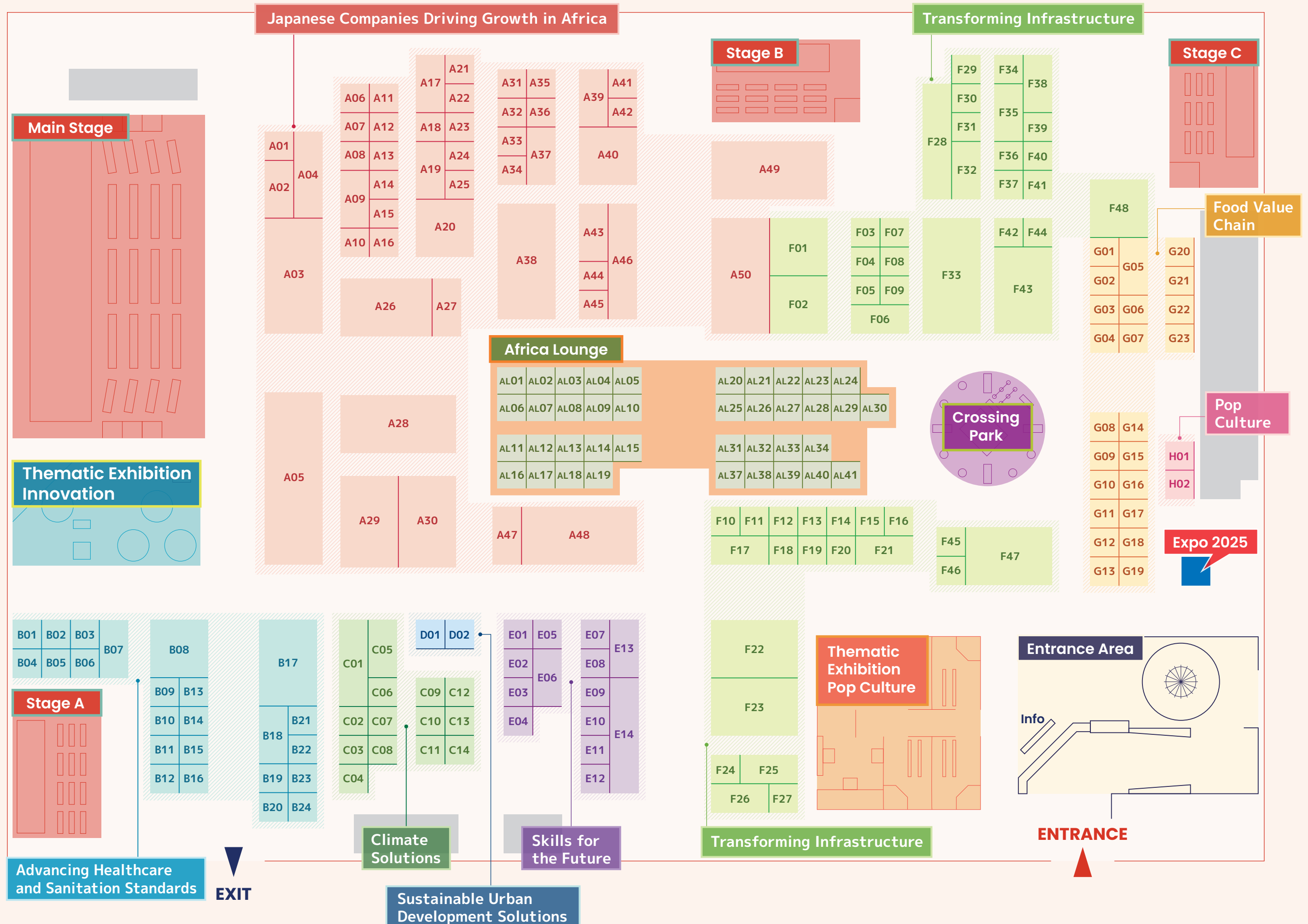
Je me réjouis de la tenue prochaine de la TICAD9 ainsi que de la « TICAD Business Expo & Conference ». L'Afrique est une région riche en ressources naturelles et en énergie, dotée d'une population jeune et en croissance constante. Elle devrait poursuivre son développement à moyen et long terme. Les relations économiques entre le Japon et l'Afrique couvrent un large éventail de secteurs, allant de l'industrie manufacturière à l'agriculture, en passant par les ressources naturelles et les infrastructures. Ces dernières années, de nouvelles dynamiques ont vu le jour, notamment l'utilisation de l'intelligence artificielle et des technologies numériques pour répondre à des enjeux sociétaux, ainsi que des collaborations commerciales à plus grande échelle impliquant des pays tiers tels que l'Inde. Il s'agit là d'un nouveau tournant dans les relations entre le Japon et l'Afrique. Pour que la co-création entre nos deux régions prenne forme à travers la TICAD, il est essentiel de concrétiser des projets économiques solides. Cet événement réunira un nombre record de participants et permettra de présenter de nombreux projets de coopération. Afin de renforcer cette dynamique positive, nous espérons que des négociations commerciales concrètes et fructueuses auront lieu sous la coordination de JETRO. Le ministère de l'Économie, du Commerce et de l'Industrie demeure pleinement engagé à renforcer et à élargir les relations économiques entre le Japon et l'Afrique.

武藤容治

MUTO Yoji
Minister of Economy Trade and Industry, Japan



FLOOR MAP



MAIN STAGE PROGRAMME / Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

09:30 - 10:15 Opening Ceremony

オープニングセレモニー

12:00 - 13:30 Forging a new era for Japan-Africa relations (1) Africa Business Champions

日・アフリカ新時代を切り拓く（第1部：アフリカのビジネスチャンピオン）

13:45 - 15:15 Forging a new era for Japan-Africa relations (2) Leaders of New era for Japan-Africa relations

日・アフリカ新時代を切り拓く（第2部：日アフリカ新時代の担い手）

15:30 - 17:00 Forging a new era for Japan-Africa relations (3) Changing frontiers and New business trends

日・アフリカ新時代を切り拓く（第3部：変貌するフロンティアとビジネスの新潮流）

STAGE A PROGRAMME

12:00 - 12:45 Nacala Green Corridor & Port (NGCP)

Hosted by NIPPON BIOFUEL CO., LTD. (Co-hosted by AGRA)

ナカラグリーンコリドー&ポート (NGCP) / 主催：日本植物燃料株式会社（共催：AGRA）

13:00 - 13:45 LNG Powerships and Logistics Innovation for Africa's Sustainable Growth

Hosted by MITSUI O.S.K LINES, LTD.

アフリカの持続可能な成長を支えるLNG発電船事業×ロジスティクス事業 / 主催：株式会社商船三井

14:00 - 14:45 5-Key Lessons for Strengthening Sanitation Markets in Africa

Hosted by LIXIL CORPORATION (Co-hosted by UNITED NATIONS CHILDREN'S FUND)

アフリカにおける衛生市場強化のための5つの重要な教訓 / 主催：株式会社LIXIL（共催：国連児童基金（ユニセフ））

15:00 - 15:45 Innovation in African healthcare, Collaboration between Japanese companies

Hosted by AA HEALTH DYNAMICS K.K (Co-hosted by TERUMO CORPORATION, FUJIFILM CORPORATION, HOKKOKU FINANCIAL HOLDINGS, INC., CC INNOVATION AFRICA LTD)

アフリカのヘルスケアにイノベーションを！～日系ヘルスケア/ファイナンスのスタートアップ/ベンチャーと大手企業連携～
主催：AA Health Dynamics株式会社（共催：テルモ株式会社、富士フイルム株式会社、株式会社 北國フィナンシャルホールディングス、CC Innovation Africa Ltd）**16:00 - 16:45 African Healthcare Innovation: Japanese Okigusuri Model Shaping the Future / Hosted by AFRIMEDICO**

アフリカの医療革新：日本の置き薬モデルが切り拓く未来 / 主催：特定非営利活動法人AfriMedico

17:00 - 17:45 Sysmex in Africa

Hosted by SYSMEX CORPORATION

アフリカにおける医療アクセスの向上 ―Global Health・UHC への貢献― / 主催：シスメックス株式会社

STAGE B PROGRAMME

12:00 - 12:45 Unveiling Africa's Real Markets: Partnering with Startups / Hosted by AAIC JAPAN

アフリカ市場、そのリアルを可視化する―スタートアップとの連携 / 主催：AAIC Japan

13:00 - 13:45 The Voice & Value of Japanese VC in Africa / Hosted by DOUBLE FEATHER PARTNERS INC.

アフリカに挑む日系VCのリアル：その役割と意義 / 主催：株式会社Double Feather Partners

14:00 - 14:45 Optimization of Logistics Network in Sub-Saharan Africa

Hosted by HANKYU HANSHIN EXPRESS CO., LTD. (Co-hosted by INTRASPEED SOUTH AFRICA (PTY) LTD.)

サブサハラ・アフリカ最適物流ネットワーク / 主催：株式会社阪急阪神エクスプレス（共催：Intraspeed South Africa (Pty) Ltd.）

15:00 - 15:45 Navigating Africa Expansion – Practical Insights by a Lawyer, Accountant, and Fund Manager with 10 Years on the Ground. / Hosted by KASAI&COMPANY LTD (Co-hosted by AFRICA ACCOUNTING ADVISORY GROUP, TMI ASSOCIATES, AAIC PARTNERS AFRICA LTD., ASIA AFRICA INVESTMENT CONSULTING NIGERIA LTD.)10年の現地経験で読み解くアフリカ進出ストーリー ～弁護士・会計士・ファンドマネージャーが語る、フェーズ別実務～
主催：株式会社Kasai&Company（共催：Africa Accounting Advisory Group, TMI総合法律事務所, AAIC Partners Africa Ltd., Asia Africa Investment Consulting Nigeria Ltd.）**16:00 - 16:45 Most Advanced Technology-based Green Hydrogen & Ammonia Projects Contributing to Development of African Economy and Agriculture / Hosted by MIZUHO BANK, LTD.**

アフリカの経済・農業発展に資する最先端技術を活用したグリーン水素・アンモニアの取り組み / 主催：株式会社みずほ銀行

17:00 - 17:45 Innovation shaping the future of Africa: Moniepoint's journey to become latest African unicorn Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO) (Co-hosted by NOVASTAR VENTURES)

テクノロジーが左右するアフリカの未来 ～アフリカ最新ユニコーンMoniepointと現地VC・PEの対談～

主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）（共催：Novastar Ventures）

STAGE C PROGRAMME

12:00 - 12:45 Driving Dairy Forward: How Mobility Empowers Smallholders and Youth in Kenya

Hosted by TOYOTA MOBILITY FOUNDATION (Co-hosted by SONGA GLOBAL LTD., NEW KENYA CO-OPERATIVE CREAMERIES LTD., JICA/SHEP)

アフリカ農村部におけるモビリティ・エコシステムの構築と社会課題への対応 ～Songa Mobilityの挑戦

主催：一般財団法人トヨタ・モビリティ基金（共催：Songa Global Ltd., New Kenya Co-operative Creameries Ltd., JICA/SHEP）

13:00 - 13:45 Japanese origin plant-based lactic acid bacteria (probiotics) improve productivity in Africa's livestock industry! / Hosted by MAKITO COMPANY LIMITED (Co-hosted by APAN COMPANY LIMITED (KENYA), BENAZ COMPANY LIMITED (GHANA))

日本発祥の植物性乳酸菌（プロバイオティクス）がアフリカの畜産業の生産性を改善！

主催：MAKITO株式会社（共催：APAN COMPANY LIMITED（ケニア）、BENAZ COMPANY LIMITED（ガーナ））

14:00 - 14:45 Passage to Africa / Hosted by KAI CORPORATION

アフリカへの道 / 主催：貝印株式会社

15:00 - 15:45 Health benefits of green tea. ITO EN's overseas business expansion focusing on Oi Ocha Brand. Hosted by ITO EN, LTD.

緑茶の健康性とお〜いお茶ブランドを中心とする伊藤園の海外展開 / 主催：株式会社伊藤園

16:00 - 16:45 Enabling transfer of technology thanks to franchising / Hosted by ASSENTIA HOLDINGS INCORPORATED (Co-hosted by TOKYO8 GLOBAL INCORPORATED, LIFE BREEZE INCORPORATED)

フランチャイズ方式だから可能性が高まるアフリカ市場

主催：株式会社アセンティア・ホールディングス（共催：株式会社TOKYO8 GLOBAL、株式会社ライフブリーズ）

17:00 - 17:45 Thinking about practical business development in the French-speaking African content market Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

仏語圏アフリカ・コンテンツ市場の実践的ビジネス開拓を考える / 主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）

MAIN STAGE PROGRAMME / Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

- 08:45 - 09:00** **MOU Ceremony**
MOUセレモニー
- 11:00 - 12:00** **Why Africa, Why Japan Tech?**
Why Africa, Why Japan Tech?
- 12:15 - 13:45** **J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): Reverse Pitch from leading African companies**
J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): アフリカ有力企業によるリバースピッチ
- 14:00 - 14:45** **Africa as a Creative Powerhouse : Unlocking Japan-Africa Collaboration in the Entertainment Industry (Co-hosted by KEPPLA AFRICA VENTURES, SEGA SAMMY HOLDINGS INC.)**
日・アフリカの新時代を切り拓くエンタメ産業：文化の発信拠点としてのアフリカと日本のビジネスチャンスとは
(共催：株式会社ケッブルアフリカベンチャーズ、セガサミーホールディング株式会社)
- 15:00 - 15:45** **Government Strategy of GH2 Development in Africa (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)**
アフリカにおけるグリーン水素開発に関する政府戦略 (共催：アフリカ開発銀行)
- 16:00 - 16:45** **GH2 project development and financing (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)**
グリーン水素プロジェクトの開発と資金調達 (共催：アフリカ開発銀行)
- 17:00 - 17:45** **GH2 off-taking and industrialisation (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)**
グリーン水素の産業化 (共催：アフリカ開発銀行)

STAGE A PROGRAMME

- 11:00 - 11:45** **Building Bridges between Africa and Japan: the Role of African Students as Changemakers**
Hosted by ASHINAGA FOUNDATION
アフリカと日本をつなぐ人材の育成ーアフリカ出身留学生の果たす役割 / 主催：一般財団法人あしなが育英会
- 12:00 - 12:45** **Beyond Aid: Satellite Data as a Catalyst for a New Japan-Africa Partnership**
Hosted by GENERAL INCORPORATED ASSOCIATION CROSS U (Co-hosted by AXELSPACE CORPORATION)
「支援」から「共創」へ：衛星データが拓く日アフリカの新しいパートナーシップ
主催：一般社団法人クロスユー (共催：株式会社アクセルスペース)
- 13:00 - 13:45** **Agricultural Innovation and Green Growth by utilizing Satellite Data / Hosted by SPACE SHIFT INC.**
衛星データを活用した持続可能な農業とグリーン成長 / 主催：株式会社スペースシフト
- 14:00 - 14:45** **Empowering African Agriculture: From Satellite Insights to Digital Farming Innovation**
Hosted by SAGRI CO., LTD
アフリカ農業を切り拓く：衛星データとデジタル革新で実現するスマートファーマリング / 主催：サグリ株式会社
- 15:00 - 15:45** **Japan-Africa Co-Creation in Space Infrastructure: Building a New Business Ecosystem Connecting Earth and Space / Hosted by ARKEDGE SPACE INC. (Co-hosted by UNISEC-GLOBAL, LOCATIONMIND INC., SPACE BD INC.)**
日・アフリカ共創の宇宙インフラ：地上と宇宙の新たなビジネス・エコシステムの創出 / 主催：株式会社アークエッジ・スペース (共催：一般社団法人ユニセック・グローバル、LocationMind株式会社、Space BD株式会社)
- 16:00 - 16:45** **Contribution to Addressing Social Challenges with Partners through Educational Services**
Hosted by KUMON INSTITUTE OF EDUCATION CO., LTD
学びを軸としたパートナーとの社会課題解決の取り組み / 主催：株式会社公文教育研究会

STAGE B PROGRAMME

- 11:00 - 11:45** **An example of co-creation possibilities with Japanese companies, presented by an African businessperson / Hosted by THE ASSOCIATION FOR OVERSEAS TECHNICAL COOPERATION AND SUSTAINABLE PARTNERSHIPS (AOTS)**
アフリカ人ビジネスパーソンが語る日本企業との共創可能性について / 主催：一般財団法人海外産業人材育成協会
- 12:00 - 12:45** **Managing Travel Risks in Healthcare and Security: Key Considerations for Business Expansion into Africa**
Hosted by INTERNATIONAL SOS JAPAN LTD.
アフリカ進出時に注意すべき医療と安全保障における渡航リスク管理 / 主催：インターナショナルSOSジャパン株式会社
- 13:00 - 13:45** **Energy, Finance, and the Future of Africa / Hosted by SUMITOMO MITSUI BANKING CORPORATION**
アフリカのエネルギーと金融の挑戦と展望 / 主催：株式会社三井住友銀行
- 14:00 - 14:45** **From Mission to Market: How Japanese HealthTech Can Thrive in Africa**
Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)
From Mission to Market: How Japanese HealthTech Can Thrive in Africa / 主催：日本貿易振興機構 (ジェトロ)
- 15:00 - 15:45** **From Innovation to Impact: Bridging Japanese AgriTech and African Agriculture**
Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)
From Innovation to Impact: Bridging Japanese AgriTech and African Agriculture / 主催：日本貿易振興機構 (ジェトロ)
- 16:00 - 16:45** **Japanese Enterprises Venturing into Africa: Co-Creating Business Potential with Local Communities**
Hosted by AXCEL AFRICA K.K. (Co-hosted by PANASONIC INFORMATION SYSTEMS CO., LTD., MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD., COTATSU, INC)
アフリカで挑戦する日本企業:現地と共に創るビジネスの可能性 / 主催：株式会社アクセルアフリカ (共催：パナソニックインフォメーションシステムズ株式会社、武蔵精密工業株式会社、株式会社こたつ)

STAGE C PROGRAMME

- 11:00 - 11:45** **Japanese Anime in Africa: Unlocking Potential through Cuisine and Cultural Crossovers**
Hosted by COTS COTS LTD (Co-hosted by BS NIPPON CORPORATION, JFOODO)
日本アニメのアフリカ展開可能性を探る～日本食など日本文化との掛け合わせをきっかけにして
主催：こつこつリミテッド (共催：株式会社B S 日本、日本食品海外プロモーションセンター)
- 12:00 - 12:45** **The Need for Electric Mobility in Africa's Development**
Hosted by MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD. (Co-hosted by ARC RIDE LIMITED)
アフリカ発展における電動モビリティの必要性 / 主催：武蔵精密工業株式会社 (共催：ARC RIDE LIMITED)
- 13:00 - 13:45** **Yanmar's activities in West Africa: contribution to agricultural mechanisation**
Hosted by YANMAR HOLDINGS CO., LTD.
Yanmarの西アフリカにおける農業機械化推進活動について / 主催：ヤンマーホールディングス株式会社
- 14:00 - 14:45** **Freshmama: Fruit and vegetable freshness preservation film / Hosted by NISSAN STEEL INDUSTRY CO., LTD.**
青果物鮮度保持フィルムFreshmama / 主催：日産スチール工業株式会社
- 15:00 - 15:45** **Mobilizing private capital for advancing quality infrastructure investment / Hosted by WORLD BANK (GLOBAL INFRASTRUCTURE FACILITY, QUALITY INFRASTRUCTURE INVESTMENT PARTNERSHIP)**
質の高いインフラ開発のための民間資金動員
主催：世界銀行 (グローバル・インフラストラクチャ・ファシリティ、質の高いインフラ投資パートナーシップ)
- 16:00 - 16:45** **BarChip - Revolutionize the world of concrete reinforcement / Hosted by BARCHIP INC.**
バルチップ - 革新的なコンクリート補強システム / 主催：バルチップ株式会社

MAIN STAGE (SIDE A) PROGRAMME / Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

10:30 - 12:00 Co-Creating the Future: Exploring Solutions Woven by Startups from Yokohama and Africa (Co-hosted by JUNIOR CHAMBER INTERNATIONAL JAPAN, YOKOHAMA)

未来の共創：横浜とアフリカのスタートアップが紡ぐ解決策を探る（共催：横浜青年会議所）

12:30 - 13:15 Retail Growth in Ghana: Insights from Indian Diaspora Businesses

印僑企業が切り拓くガーナのリテール市場

13:30 - 14:15 Discover New South Africa: 30 years Democracy and beyond

新しい南アフリカを発見する：30年の民主主義とその先

15:30 - 16:30 Intellectual property policy in Africa at a turning point

転換期を迎えるアフリカの知的財産政策

MAIN STAGE (SIDE B) PROGRAMME

10:30 - 11:15 Japan’s Football Business: A New Frontier in Sports and Commerce Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本が魅せるフットボールビジネスの可能性 / 主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）

11:30 - 12:15 Beyond the Buzz: Real-World AI in Africa and What It Means for Japan Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本とアフリカの新時代を創る：A I とアフリカを考える / 主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）

12:30 - 13:15 Navigating Africa’s Transforming Markets through Partnerships Hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK

変わるアフリカ市場に挑む、協働の最前線 / 主催：アフリカ開発銀行

13:30 - 14:15 The Evolving African Mobility Landscape and the Expanding EV Market Hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK

進化するアフリカのモビリティと拡大するEV市場 / 主催：アフリカ開発銀行

14:30 - 15:15 Anime Wave Hits Africa: Unlocking Insights on Anime and Manga from Otaku in Africa Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

アフリカに浸透する日本アニメ！アフリカのオタクに聞くアニメ・マンガの魅力 / 主催：日本貿易振興機構(ジェトロ)

STAGE A PROGRAMME

10:30 – 11:15 Educational Collaboration in Africa – The Power of Scientific Calculators in Enhancing STEM Education Hosted by CASIO COMPUTER CO., LTD.

アフリカにおける教育協業 -STEM教育で活きる関数電卓の力- / 主催：カシオ計算機株式会社

11:30 - 12:15 Japanese investors’ trend in Africa -UK’s vision and possible collaboration Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO) (Co-hosted by BRITISH INTERNATIONAL INVESTMENT (BII), BRITISH EMBASSY TOKYO)

Japanese investors’ trend in Africa -UK’s vision and possible collaboration

主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）

（共催：British International Investment (BII), British Embassy Tokyo）

12:30 - 13:15 Ecosystem which Yamaha Music aims for in Africa – Education and Forest resources Hosted by YAMAHA CORPORATION

音・音楽のヤマハがアフリカで目指すエコシステム – 教育と森林資源 / 主催：ヤマハ株式会社

13:30 - 14:15 Building Sustainable Agriculture through Public-Private Synergy Hosted by NEC CORPORATION (Co-hosted by SANYU CONSULTANTS INC.)

官民連携によるサステナブルな農業の実現 / 主催：日本電気株式会社（共催：株式会社三祐コンサルタンツ）

14:30 - 15:15 Agriculture in Africa under the Era of AI - Opportunities and Issues Hosted by KOBE INSTITUTE OF COMPUTING (Co-hosted by NIPPON BIOFUEL CO., LTD., DOUBLE FEATHER PARTNERS INC., ALLIANCE FOR A GREEN REVOLUTION IN AFRICA)

AI時代のアフリカ農業 - 機会と課題 / 主催：神戸情報大学院大学（共催：日本植物燃料株式会社、株式会社Double Feather Partners、Alliance for a Green Revolution in Africa）

STAGE B PROGRAMME

10:30 – 11:15 Blended Finance in Africa / Hosted by MUFG BANK, LTD.

アフリカ地域におけるESG/SDGsに係る取組（Blended Finance）について / 主催：株式会社三菱UFJ銀行

11:30 - 12:15 Challenges in Africa x Agriculture (farmers 360° link – Transforming the Supply Chain) Hosted by MITSUI & CO., LTD (Co-hosted by FL 360 (PTY) LTD)

アフリカ×農業領域の挑戦 (farmers 360° link – サプライチェーンの変革)

主催：三井物産株式会社（共催：FL 360（PTY）LTD）

12:30 - 13:15 Turkish and Japanese business cooperation in Africa and Third Countries Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

トルコと日本企業のアフリカ・第三国ビジネス連携の今 / 主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）

13:30 - 14:15 Japan-Africa Co-Creation Driven by Japanese Startups: Unlocking New Markets through Partnership with Major Corporations / Hosted by SUCRECUBE JAPON INC. (Co-hosted by SHIBUSAWA AND COMPANY, INC., MITSUI O.S.K. LINES, LTD., SEIKO EPSON CORPORATION, DAI NIPPON PRINTING CO., LTD.)

日本発スタートアップが拓く 日ア共創型ビジネスの最前線 ～大企業と共に創るアフリカ新市場～

主催：株式会社シュエクルキューブジャポン（共催：シブサワ・アンド・カンパニー株式会社、株式会社商船三井、セイコーエプソン株式会社、大日本印刷株式会社）

14:30 - 15:15 Japan-Africa Open Innovation: Exploring Successful Collaboration Models through J-Bridge and JACCI Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO) (Co-hosted by JAPAN AFRICA CO-CREATION FOR INDUSTRY (JACCI))

日アフリカオープンイノベーション ～J-BridgeとJAPAN AFRICA CO-CREATION FOR INDUSTRY (JACCI) を活用した日アフリカ協業の成功イメージを掴む～ / 主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）（共催：日本アフリカ産業共創イニシアチブ）

STAGE C PROGRAMME

10:30 – 11:15 Transforming African Agriculture through Japan’s Fusion of High-Tech and Analog Solutions Revolutionizing African Farming with Japan’s High-Tech and Analog Synergy Hosted by SPEC COMPANY LIMITED (Co-hosted by NIPPON BIOFUEL CO., LTD., GREEN INC.)

日本のハイテク×アナログ技術の掛け合わせでアフリカの農業を変える

主催：株式会社SPEC（共催：日本植物燃料株式会社、グリーン株式会社）

11:30 - 12:15 TymeBank’s Cross-Continental Breakthrough: Insights for Japan from a South African Unicorn Hosted by JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO) (Co-hosted by TYME GROUP, NORRSKEN22)

南アフリカ発ユニコーン・TymeBankに学ぶ成功戦略：アジアとアフリカ、そして日本を結ぶ未来図

主催：日本貿易振興機構（ジェトロ）（共催：Tyme Group、Norrsken22）

12:30 - 13:15 Toppan’s Co-Creation Strategy in Africa: Exploring the Intersection of Social Solutions and Business Hosted by TOPPAN HOLDINGS INC.

TOPPAN流アフリカ共創戦略：課題解決とビジネスの交点を探る / 主催：TOPPANホールディングス株式会社

15:30 - 16:15 The Way Forward for Malaria Eradication - Joint Effort through New Drug Development Hosted by INSTITUTE OF TROPICAL MEDICINE, NAGASAKI UNIVERSITY (Co-hosted by MEDICINES FOR MALARIA VENTURE, SHIONOGI & CO., LTD., GLOBAL HEALTH INNOVATION TECHNOLOGY FUND)

マラリア撲滅のための進むべき道 ～新薬開発を通じた支援

主催：長崎大学熱帯医学研究所

（共催：MEDICINES FOR MALARIA VENTURE、塩野義製薬株式会社、公益社団法人グローバルヘルス技術振興基金）

Forging a new era for Japan-Africa relations (1)

Africa Business Champions

日・アフリカ新時代を切り拓く（第1部：アフリカのビジネスチャンピオン）

Plenary Session:

FORGING A NEW ERA FOR JAPAN-AFRICA RELATIONS

プレナリーセッション

「日本とアフリカの新時代を切り拓く」

Since hosting the first Tokyo International Conference on African Development (TICAD) in 1993, Japan has demonstrated a strong and enduring commitment to Africa's development. Over the years, calls for a shift from aid to business have grown louder. However, economic relations between Japan and Africa have remained limited, primarily centred on the import of natural resources and the export of automobiles.

In this session, we will welcome African business champions and next-generation leaders to share their insights on how to pioneer a new era in Japan-Africa relations.

日本は1993年にアフリカ開発会議（TICAD）を初めて開催して以来、アフリカの開発に深くコミットしてきた。回を重ねるごとに「援助からビジネスへ」のシフトが叫ばれるようになったが、日本とアフリカの経済関係は停滞し、今も資源を輸入し、自動車を輸出する関係にとどまっている。

本セッションでは、アフリカのビジネスチャンピオンや、次世代を担うビジネスリーダーらをスピーカーに迎え、日本とアフリカの新時代をいかに切り拓いていくか、そのためのヒントについて議論する。

Depuis la première Conférence internationale de Tokyo sur le développement de l'Afrique (TICAD) en 1993, le Japon s'est fortement engagé en faveur du développement du continent africain. Au fil des éditions, la transition de l'aide vers le commerce a été de plus en plus revendiquée. Toutefois, les relations économiques entre le Japon et l'Afrique sont restées limitées, se concentrant principalement sur l'importation de ressources et l'exportation de véhicules automobiles.

Au cours de cette session, nous accueillerons des champions africains du monde des affaires ainsi que des chefs d'entreprise de la nouvelle génération qui nous proposeront des pistes pour initier une nouvelle ère dans les relations entre le Japon et l'Afrique.

The first key to unlocking this new era lies in collaboration with Africa's business champions. Although Africa's economy is facing headwinds due to both external and internal factors, there are resilient entrepreneurs who continue to grow their businesses and contribute meaningfully to national development. In this session, we will hear directly from these champions as they share the secrets behind their success.

日・アフリカ新時代を切り拓く1つ目のカギは、アフリカのビジネスチャンピオンとの連携だ。外的要因と内的要因の双方から足腰が弱り、弱体化しているアフリカ経済だが、たくましく成長を続け、国家をも支えるチャンピオンが存在する。アフリカのチャンピオンにビジネス成功の秘訣を聞く。

La première piste pour inaugurer cette nouvelle ère réside dans la collaboration avec les champions économiques africains. Bien que l'économie africaine subisse des vents contraires en raison de facteurs externes et internes, des entrepreneurs résilients continuent de développer leurs entreprises et de contribuer de manière significative au développement national. Lors de cette session, nous entendrons directement ces champions partager les secrets de leur réussite.



Mr. Ferhat OUNOUGHI

Executive Vice President Business Development & Marketing, SONATRACH

Mr. Ferhat OUNOUGHI, born in 1967, graduated in Finance from the Institute of Economic Sciences and Management Sciences of the University of Algiers and also holds an Executive MBA from MDI Algiers and EDHEC, University of Lille II. He joined SONATRACH in 1999. Throughout his career, he served as an advisor to the CEO and participated in several major projects. He then became Chief Financial Officer of M.I. Algeria SPA, a joint venture between SONATRACH and Schlumberger. Since 2023, Mr. Ferhat OUNOUGHI has held the position of Executive Vice President Business Development & Marketing of SONATRACH.

1967年生まれ。アルジェ大学経済科学・経営科学研究所でファイナンスを学び、アルジェMDIおよびリール第2大学EDHECでエグゼクティブMBAを取得。1999年にSONATRACHに入社。キャリアを通じてCEOのアドバイザーを務め、複数の主要プロジェクトに参加。その後、SONATRACHとシュルンベルジェの合併会社であるM.I. Algeria SPAの財務責任者に就任。2023年からは、SONATRACHの事業開発・マーケティング担当副総裁を務める。

Monsieur Ferhat OUNOUGHI né en 1967, est diplômé en Finances de l'Institut des Sciences Économiques et Sciences de Gestion de l'Université d'Alger et titulaire d'un Exécutif MBA de MDI Alger et de l'EDHEC, Lille II. Il rejoint SONATRACH en 1999. Au cours de sa carrière, il exerce en qualité de conseiller du PDG et a participé à plusieurs projets d'envergure, puis est Directeur Financier de M.I. Algeria SPA, une co-entreprise entre SONATRACH et Schlumberger. Depuis 2023, M. Ferhat OUNOUGHI occupe le poste d'Exécutif Vice-président Business Development & Marketing.



Forging a new era for Japan–Africa relations (1) Africa Business Champions

日・ アフリカ新時代を切り拓く（第 1 部：アフリカのビジネスチャンピオン）



Mr. Mesfin TASEW

Chief Executive Officer (CEO), Ethiopian Airlines Group

Mr. Mesfin Tasew was appointed as Group Chief Executive Officer of Ethiopian Airlines in March 2022. He joined Ethiopian in 1984 as Associate Engineer and progressed through the ladder and served in supervisory and managerial positions in the Aircraft Maintenance and Engineering areas. In 1997 and 1999, he was appointed as Director Operations & Technical Systems Support and Chief Information Officer, respectively. In 2006, he was appointed as Vice President of Maintenance and Engineering. Mr. Mesfin also served as Chief Operating Officer of Ethiopian Airlines from 2010 – 2021, and Chief Executive Officer of ASKY Airlines from April 2021 to March 2022. Mr. Mesfin also serves as a member of the International Air Transport Association (IATA) Board of Governors. He holds BSC and MSc Degrees in Electrical Engineering from Addis Ababa University. He also holds Master’s in Business Administration (MBA) from Open University in the UK.

メスフィン・タセウ氏は、2022年3月にエチオピア航空のグループCEOに任命された。1984年にアソシエイト・エンジニアとしてエチオピア航空に入社し、航空機整備とエンジニアリングの分野で監督職や管理職を歴任。1997年にDirector Operations & Technical Systems Support、1999年にCIO（最高情報責任者）に就任。2006年にはメンテナンス・エンジニアリング担当副社長に任命された。また、2010年から2021年までエチオピア航空の最高執行責任者、2021年4月から2022年3月までASKY航空の最高経営責任者を務めた。また、国際航空運送協会（IATA）理事会のメンバーも務めている。アディスアベバ大学で電気工学の学士号および修士号を取得。また、英国のオープン大学で経営学修士号（MBA）を取得。

M. Mesfin Tasew a été nommé directeur général du groupe Ethiopian Airlines en mars 2022. Il rejoint Ethiopian en 1984 en tant qu’ingénieur associé et gravit les échelons en occupant des postes de supervision et de direction dans les domaines de l’entretien des avions et de l’ingénierie. En 1997 et 1999, il est nommé respectivement directeur des opérations et du soutien aux systèmes techniques et directeur de l’information. En 2006, il a été nommé vice-président de la maintenance et de l’ingénierie. M. Mesfin a également été directeur de l’exploitation d’Ethiopian Airlines de 2010 à 2021, et directeur général d’ASKY Airlines d’avril 2021 à mars 2022. M. Mesfin est également membre du Conseil des gouverneurs de l’Association internationale du transport aérien (IATA). Il est titulaire d’une licence et d’une maîtrise en génie électrique de l’université d’Addis-Abeba. Il est également titulaire d’une maîtrise en administration des affaires (MBA) de l’Open University au Royaume-Uni.



Mr. Alassane DOUMBIA

Group Executive Chairman, Présidence, SIFCA Group

President of SIFCA Group - private Ivorian group, leader in the agro-industry business in West Africa (operating in six countries) and founded in 1964. Comprising four agro-industrial divisions: Oilseeds (Palm), Natural Rubber (Hevea), Sugar (Cane), Renewable Energy (Biomass) – Leading producer of natural rubber in Africa, leading producer of palm oil in Africa, 33,000 employees. Alassane Doumbia is one of the main shareholders of SIFCA Group and a Director of the boards of all SIFCA Group companies. He is a Commander in the Ivorian Order of Agricultural Merit.

SIFCAグループ会長 - 西アフリカのアグロインダストリー分野をリードするコートジボワールの民間企業グループ（6カ国で事業展開）、1964年設立。4つのアグロ産業部門を有する：油糧種子（パーム）、天然ゴム（ヘベア）、砂糖（サトウキビ）、再生可能エネルギー（バイオマス）。SIFCAはアフリカにおける天然ゴムおよびパーム油の最大生産者であり、従業員数は33,000人を超える。アラサン・ドゥンビア氏はSIFCAグループの筆頭株主の一人であり、グループ傘下すべての企業の取締役を務めている。また、同氏はコートジボワール農業功労勲章のコマンドゥールを受章している。

Président du Groupe SIFCA - Groupe Privé Ivoirien, Leader dans l’Agro-Industrie en Afrique de l’Ouest (implanté dans 6 pays) et fondé en 1964. Composé de 4 Pôles Agro – Industriels : Oléagineux (Palmier), Caoutchouc Naturel (Hévéa), Sucre (Canne), Energie Renouvelable (Biomasse) – 1er Producteur de Caoutchouc Naturel en Afrique, 1er Producteur d’huile de Palme en Afrique, 33 000 Employés. Alassane Doumbia est l’un des Actionnaires majoritaires du Groupe SIFCA et Administrateur de l’ensemble des Sociétés du Groupe SIFCA. Il est Commandeur dans l’Ordre du Mérite Agricole Ivoirien.



Mr. Wale TINUBU (CON)

Group Chief Executive, Oando PLC

Wale Tinubu is Group Chief Executive of Oando PLC. He transformed it from an oil trading firm into sub-Saharan Africa’s leading integrated energy company, leading major acquisitions and launching Oando Clean Energy. He champions education through the Oando Foundation, supporting Nigerian public schools. A recipient of national honors, he holds law degrees from the University of Liverpool and the London School of Economics.

Wale Tinubu氏はOando PLCのグループCEO。石油商社からサブサハラアフリカを代表する総合エネルギー企業へと変貌させ、大規模な買収を主導し、Oando Clean Energyを立ち上げた。ナイジェリアの公立学校を支援するOando Foundationを通じて教育支援に尽力。リバプール大学とロンドン・スクール・オブ・エコノミクスで法学博士号を取得。

Wale Tinubu est le Directeur Général du groupe Oando PLC. Il a transformé une entreprise de négoce pétrolier en un leader de l’énergie intégrée en Afrique subsaharienne, avec des acquisitions majeures et la création d’Oando Clean Energy. Il soutient l’éducation via la Fondation Oando. Lauréat de distinctions nationales, il est diplômé en droit des universités de Liverpool et de la London School of Economics.



Mr. Tamer SHAFIK

Vice President – Business Development, Orascom Construction

Mr. Shafik brings over 30 years of global experience in the construction industry. Throughout his career, he has contributed to Orascom Construction’s growth into a leading regional contractor across Africa, the USA, the Middle East, and Europe. He leverages deep market insight to cultivate key partnerships and identify new opportunities, focusing on building robust relationship alliances. Notably, he has led strategic collaborations with Japanese firms, expanding the company’s international reach.

シャフィク氏は建設業界で30年以上のグローバルな経験を持つ。そのキャリアを通じて、オラスコムがアフリカ、アメリカ、中東、ヨーロッパにまたがる地域を代表する建設会社に成長することに貢献してきた。深い市場洞察力を活かし、重要なパートナーシップを開拓し、新たな機会を特定することで、強固な関係を築くことに注力している。特に、日本企業との戦略的提携を主導し、同社の国際的リーチを拡大した。

M. Shafik possède plus de 30 ans d’expérience internationale dans le secteur de la construction. Tout au long de sa carrière, il a contribué à faire d’Orascom Construction un entrepreneur régional de premier plan en Afrique, aux États-Unis, au Moyen-Orient et en Europe. Il s’appuie sur une connaissance approfondie du marché pour cultiver des partenariats clés et identifier de nouvelles opportunités, en se concentrant sur l’établissement d’alliances solides. Il a notamment mené des collaborations stratégiques avec des entreprises japonaises, élargissant ainsi la portée internationale de la société.



Forging a new era for Japan–Africa relations (1) Africa Business Champions

日・ アフリカ新時代を切り拓く（第 1 部：アフリカのビジネスチャンピオン）



Dr. HIRANO Katsumi

平野 克己

Chief Senior Economist, Japan External Trade Organization (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）、上席主任調査研究員

He has been engaged in African Studies and Development Studies more than 40 years. MA of Economics (Waseda University), Ph.D. of Global Studies (Doshisha University). Executive Vice President of Japan External Trade Organization (JETRO) until 2019. He joined the IDE in 1991 after working as Special Assistant in the Embassy of Japan in Zimbabwe, and as Program Officer in Sasakawa Peace Foundation.

早稲田大学政治経済学部卒、同大学院経済学研究科博士課程前期修了、同志社大学より博士号（グローバル社会学）。外務省専門調査員（在ジンバブエ日本国大使館）、笹川平和財団を経て1991年よりアジア経済研究所。その後南アフリカ国際問題研究所、ウィットウォーターズランド大学にて客員研究員、ジェトロ・ヨハネスブルグセンター所長、地域研究センター長等をへてジェトロ理事（2015-2019年）。その後日本貿易振興機構アジア経済研究所上席主任調査研究員、2023年より現職。

Passionné depuis plus de 40 ans par les études africaines et la sociologie du développement, il est titulaire d’une maîtrise en économie (Université Waseda) et d’un doctorat en études internationales (Université Doshisha). Il a occupé le poste de vice-président exécutif de la JETRO jusqu’en 2019. Il a rejoint l’IDE en 1991 après avoir été assistant spécial à l’ambassade du Japon au Zimbabwe, puis chargé de programme à la Fondation Sasakawa pour la paix.



Mr. NAKAJO Kazuya

仲條 一哉

Executive Advisor, Japan External Trade Organization (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）、参与

Mr. Nakajo joined JETRO in 1988 after graduating Keio University, Faculty of Letters with a bachelor’s degree in Asian History. He has a rich experience in foreign direct investment promotion and corporate administration. He was appointed as Executive Vice President in August 2019 and served for 6 years. His previous overseas postings were JETRO offices in Nairobi (1992-1995), Chicago (2004-2009) and New Delhi (2016-2019).

慶應義塾大学文学部卒業後、1988年に日本貿易振興会（現日本貿易振興機構）入会。対内直接投資促進やアドミニストレーションを中心としたキャリアを経て、2019年8月より6年間、アフリカ地域を所掌する理事を務めた。海外勤務は、ケニア、米国、インドの3カ国。

M. Nakajo a rejoint JETRO en 1988 après avoir obtenu une licence en histoire asiatique à la faculté des lettres de l’université de Keio. Il possède une riche expérience dans la promotion des investissements directs étrangers et la gestion des affaires. Il a été nommé vice-président exécutif en août 2019 et a occupé ce poste pendant six ans. Il a également travaillé dans les bureaux de la JETRO à Nairobi (1992-1995), à Chicago (2004-2009) et New Delhi (2016-2019).

Forging a new era for Japan–Africa relations (2)
Leaders of New era for Japan–Africa relations

日・ アフリカ新時代を切り拓く（第 2 部：日アフリカ新時代の担い手）

The second key is revitalising business engagement with a focus on Africa’s youth, who will lead the next generation. Emerging business leaders will discuss how Japanese companies can effectively engage with Africa’s young population—leveraging Japan’s strengths in soft power, innovation, and co-creation, including cultural sectors such as anime.

日・アフリカ新時代を切り拓く2つ目のカギは、新時代の担い手となるアフリカの若年層を見据えた事業の再構築だ。アニメなど日本の持つソフトパワーやイノベーション、共創に着目し、日本企業はどのようにアフリカの若年層に対してアプローチしていくべきか、次世代を担うビジネスリーダーらに聞く。

La deuxième piste consiste à repenser les activités économiques en mettant l’accent sur la jeunesse africaine, moteur incontestable de cette nouvelle dynamique. Nous demanderons aux jeunes dirigeants comment les entreprises japonaises peuvent mieux s’adresser à cette jeunesse, en valorisant le soft power, l’innovation et la co-création, notamment dans des domaines comme les animes.



Ms. Nour Mohamed Mahmoud EMAM

Co-founder - President, Daleela

Nour Emam is the Co-founder and President of Daleela, a women’s health tech app serving 160,000+ users across MENA. With over 3.2M followers, she leads efforts to make healthcare accessible, culturally relevant, and stigma-free. Nour was named a BBC 100 Women honoree in 2024 and featured in The New York Times.

中東・北アフリカ地域（MENA）で16万人以上のユーザーにサービスを提供する女性向けヘルスケアテックアプリ「Daleela」の共同創業者兼社長を務める。すでに320万人超のフォロワーを擁する同サービスは、女性のヘルスケアへのアクセスを向上し、文化的多様性に対応し、偏見を持たれることなく使えるよう、サービス改良に向けた努力を進めている。2024年にはBBC 100 Womenに選ばれ、ニューヨーク・タイムズ紙の特集記事としても取り上げられた。

Nour Emam est cofondatrice et présidente de Daleela, une application de santé dédiée aux femmes, qui aide plus de 160 000 utilisatrices dans toute la région MENA. Forte de plus de 3,2 millions de followers, elle s’efforce de rendre les soins de santé accessibles, culturellement adaptés et dénués de stigmatisation. Nour a été nommée parmi les 100 femmes de l’année 2024 par la BBC et a fait l’objet d’un article dans le New York Times.



Forging a new era for Japan–Africa relations (2) Leaders of New era for Japan–Africa relations

日・ アフリカ新時代を切り拓く（第2部：日アフリカ新時代の担い手）



Dr. Anthony GITHINJI

Chief Executive Officer, Semiconductor Technologies Limited

Anthony Githinji, PhD, is the founder and CEO of Semiconductor Technologies Limited. With over 28 years in the semiconductor industry, he holds multiple patents and is a published scientist. He champions innovation and aims to position Kenya as a pioneering hub for this transformative technology. Driven by a grand vision, he is committed to building Africa’s semiconductor supply chain to drive economic and technological growth.

ケニアのSemiconductor Technologies Limited創設者兼最高経営責任者（CEO）。28年以上の半導体業界における経験を持ち、研究発表を行い、数多くの特許を保有する実績ある科学者でもある。イノベーションを進め、ケニアをこの変革的技術分野での先駆的中心地として位置付けることを目指しており、その壮大なビジョンの下に、アフリカに半導体サプライチェーンを構築して大陸の経済的・技術的成長を促進するべく尽力している。

Anthony Githinji, PhD, est le fondateur et PDG de Semiconductor Technologies Limited. Fort de plus de 28 ans d’expérience dans l’industrie des semi-conducteurs, il détient plusieurs brevets et a publié dans des revues scientifiques. Fervent défenseur de l’innovation, il ambitionne de faire du Kenya un centre pionnier dans cette technologie transformatrice. Porté par une vision ambitieuse, il s’engage à établir une chaîne d’approvisionnement en semi-conducteurs en Afrique, afin de stimuler la croissance économique et technologique du continent.



Ms. Mary Yeboah ASANTEWAA

Head of African Business, Business Development, SORA Technology

Mary Yeboah Asantewaa leads African Business at SORA Technology. With a background in Public Health and Business Development, she drives drone, AI, and data solutions for malaria control, agriculture, and climate resilience. She fosters cross-sector collaborations to build scalable, sustainable systems across Africa and earned her master’s degree in Japan at APU

Mary Yeboah Asantewaa氏はSORA Technologyのアフリカ事業を統括し、公衆衛生とビジネス開発の経歴を活かし、マラリア対策、農業、気候変動対策において、ドローン、AI、データソリューションの導入を推進している。アフリカ全域におけるスケーラブルで持続可能なシステムの構築のために、セクター間の連携を促進。また、日本の立命館アジア太平洋大学（APU）にて修士号を取得した。

Mary Yeboah Asantewaa dirige les activités africaines de SORA Technology. Avec une formation en santé publique et en développement des affaires, elle pilote des solutions par drones, IA et données pour lutter contre le paludisme, améliorer l’agriculture et renforcer la résilience climatique. Elle a obtenu son master au Japon, à l’APU.



Mr. Toluwalakin OLOWOFOYEKU

President/ Head of Publishing, Kugali Media Studios Limited (Nigeria)

Tolu Olowofoyeku is the co-founder and president of Kugali, a visual storytelling company adept in 3D animation, comic book production and Augmented Reality. He is a Nigerian creative and key contributor to Disney’s Iwájú. He champions innovation, mentors youth, and promotes cultural representation through technology and art.

3Dアニメーション、マンガ制作、拡張現実（AR）に熟達したビジュアルストーリーテリング企業Kugaliの共同創業者兼社長。ナイジェリア出身のクリエイターであるOlowofoyeku氏は、ウォルト・ディズニー・アニメーション・スタジオのIwájú制作に当たって重要な役割を果たした。イノベーションを推進するかたわら若い世代を指導し、テクノロジーとアートを用いて多様な文化表現を生み出している。

Cofondateur et président de Kugali, Tolu est un créateur nigérian spécialisé en animation 3D, BD et réalité augmentée. Il a contribué à la série Disney Iwájú. Défenseur de l’innovation, il forme la jeunesse et valorise la culture africaine par l’art visuel et la technologie.



Mr. Michael FINLEY

Country Director, NBA Kenya

Michael joined the NBA Africa office in April of 2018. Four months after joining the team, the organization announced the launch of the Basketball Africa League (BAL) and he has secured Pan African corporate partnerships for the BAL and NBA Africa in South Sudan, Egypt, Kenya, Rwanda, Senegal, Mozambique, Angola and South Africa. Mr. Finley has been instrumental in spearheading NBA Africa’s government engagement efforts across the continent. Since engaging in this role, NBA Africa has signed cooperation agreements with the governments of Egypt, Kenya, Rwanda and Benin. NBA Africa has expanded its’ operations and opened offices in Senegal, Nigeria and Kenya. Michael wrote the strategic plan for NBA Africa in Kenya and was recently appointed as the Country Director for the newly opened NBA Kenya office based in Nairobi, Kenya.

2018年4月にNBA Africa事務所に入社。入社4か月後に立ち上げが発表されたバスケットボール・アフリカ・リーグ（BAL）の設立に伴い、南スーダン、エジプト、ケニア、ルワンダ、セネガル、モザンビーク、アンゴラ、そして南アフリカにおいて、BALおよびNBA Africaのためのパンアフリカ企業とのパートナーシップの確保に尽力。Finley氏はアフリカ大陸全体におけるNBA Africaの政府との関係強化にも重要な役割を果たした。同氏がこの役職に就いて以来、NBA Africaはエジプト、ケニア、ルワンダ、ベナン各国政府と協力協定を締結。NBA Africaは事業拡大に伴い、セネガル、ナイジェリア、ケニアにて事務所を設立。Michael氏はケニアにおけるNBA Africaの戦略計画を策定し、最近ケニアのナイロビに新設されたNBA Kenya事務所のカントリーディレクターに任命された。

M. Finley a rejoint le bureau de NBA Africa en avril 2018. Quatre mois après son arrivée, l’organisation annonçait le lancement de la Basketball Africa League (BAL), et il a conclu des partenariats panafricains pour la BAL et NBA Africa au Soudan du Sud, en Égypte, au Kenya, au Rwanda, au Sénégal, au Mozambique, en Angola et en Afrique du Sud. M. Finley a joué un rôle déterminant dans les efforts de NBA Africa pour établir des relations avec les gouvernements à travers le continent. Depuis qu’il occupe ce poste, NBA Africa a signé des accords de coopération avec les gouvernements de l’Égypte, du Kenya, du Rwanda et du Bénin. NBA Africa a également étendu ses activités et ouvert des bureaux au Sénégal, au Nigeria et au Kenya. Il a rédigé le plan stratégique de NBA Africa au Kenya et a récemment été nommé directeur national du nouveau bureau de NBA Kenya, basé à Nairobi.

Forging a new era for Japan–Africa relations (2) Leaders of New era for Japan–Africa relations

日・ アフリカ新時代を切り拓く（第2部：日アフリカ新時代の担い手）



Mr. SATO Joji

佐藤 丈治

Executive Director, Japan External Trade Organization (JETRO) Nairobi

日本貿易振興機構（ジェトロ）ナイロビ事務所所長

He spent his childhood in Nigeria. After joining JETRO, he was stationed in South Africa, Nigeria, and the UK, and is currently in Kenya. He has been working to deepen business relations between Japan and Africa in various fields such as mobility, agricultural products, infrastructure, and animation.

幼少期をナイジェリアで過ごす。ジェトロ入構後、南アフリカ、ナイジェリア、英国、現在はケニアに駐在。モビリティ、農産品、インフラ、アニメなど様々な分野で日・アフリカビジネス関係強化に取り組んできた。

Il a passé son enfance au Nigéria. Après avoir rejoint JETRO, il a été en poste en Afrique du Sud, au Nigéria et au Royaume-Uni, et se trouve actuellement au Kenya. Il œuvre au renforcement des relations commerciales entre le Japon et l’Afrique dans divers domaines tels que la mobilité, les produits agricoles, les infrastructures et l’animation.



Forging a new era for Japan–Africa relations (3)

Changing frontiers and New business trends

日・ アフリカ新時代を切り拓く（第3部：変貌するフロンティアとビジネスの新潮流）

The third key is exploring new business trends across a rapidly transforming Africa and expanding partnerships. With abundant resources and growing populations, countries such as the Democratic Republic of the Congo, Nigeria, and Tanzania are gaining attention not only for their natural wealth but also as emerging consumer markets. We will also invite business leaders from Francophone Africa — a region still largely unexplored by many Japanese companies — to discuss the postential for partnership and future collaboration.

日・アフリカ新時代を切り拓く3つ目のカギは、フロンティアとして変貌するアフリカでの新たなビジネス潮流に注目し、パートナーシップを広げていくことだ。資源が豊富で人口増加により消費市場としても注目を集めるDRCやナイジェリア、タンザニア、そして多くの日本企業にとって未踏の仏語圏アフリカからビジネスリーダーを招き、パートナーシップの可能性を探る。

La troisième piste consiste à identifier les nouvelles tendances commerciales dans une Afrique en pleine transformation et à élargir les partenariats. Dotés de ressources abondantes et de populations en croissance, des pays comme la République démocratique du Congo, le Nigéria et la Tanzanie attirent l’attention non seulement pour leurs richesses naturelles, mais aussi en tant que marchés de consommation émergents. Nous inviterons également des chefs d’entreprise d’Afrique francophone — une région encore largement inexploitée par les entreprises japonaises — afin d’échanger sur le potentiel de partenariats et de futures collaborations.



Mr. Chandan SHARMA

Chief Executive Officer, Liberty SARL

Chandan Sharma is the CEO of Liberty Group and Tokon, leading food and retail companies in the D.R. Congo. With over 20 years’ experience, he specializes in FMCG distribution, frozen foods, and supermarket operations. He is passionate about innovation, job creation, and building scalable supply chains across Central Africa.

コンゴ民主共和国で食品および小売業界をリードするLiberty Group and Tokonの最高経営責任者（CEO）。この分野で20年以上の経験があり、日用消費財の流通、冷凍食品の取り扱い、スーパーマーケットの運営が専門。イノベーション、雇用創出、さらには中央アフリカ全域をカバーする拡張可能なサプライチェーンの構築に精力的に取り組んでいる。

Chandan Sharma est le PDG de Liberty Group et Tokon, entreprises leaders de l’agroalimentaire et du commerce de détail en République Démocratique du Congo. Fort de plus de 20 ans d’expérience, il est spécialisé dans la distribution FMCG, les produits surgelés et les supermarchés. Il est passionné par l’innovation, la création d’emplois et les chaînes logistiques évolutives en Afrique centrale.



Forging a new era for Japan–Africa relations (3) Changing frontiers and New business trends

日・アフリカ新時代を切り拓く（第3部：変貌するフロンティアとビジネスの新潮流）



Mr. Charles TSHIBANDA KASOLWA

General Manager, MES/ Business Development, VINMART GROUP

General Manager of Business Development – MES
Chairman, Manufacturing Industries Committee – FEC Haut-Katanga
With over 25 years of experience in the industrial and mining sectors, TSHIBANDA K. CHARLES is an accomplished engineer specialized in finance and management. He is a leading advocate for sustainable development, regulatory reform, and industrial promotion in the DRC. Through his leadership roles, he actively supports initiatives to improve the business climate.

事業開発担当ゼネラルマネージャー - MES / 製造業委員会 委員長 - FEC Haut-Katanga
産業および鉱業分野において25年以上の経験を有するTSHIBANDA K. CHARLES氏は、財務および経営を専門とする熟練のエンジニアであり、コンゴ民主共和国における持続可能な開発、規制改革、また産業振興の主要な推進者である。その指導的立場から、ビジネス環境の改善に向けた取り組みを積極的に支援している。

Directeur général du développement commercial – MES
Président du Comité des industries manufacturières – FEC Haut-Katanga
Fort de plus de 25 ans d’expérience dans les secteurs industriel et minier, TSHIBANDA K. Charles est un ingénieur accompli, spécialisé en finance et en gestion. Il est un fervent défenseur du développement durable, de la réforme réglementaire et de la promotion industrielle en RDC. À travers ses fonctions de direction, il soutient activement les initiatives visant à améliorer le climat des affaires.



Mr. Boma RABALLA

Chief Commercial Officer, CRDB Bank Plc

Boma currently serves as the Chief Commercial officer for CRDB Bank Plc. He has over fifteen years of experience in the banking sector, where he has built a strong track record of strategic thinking and execution, business delivery and the ability to nurture long-lasting and high-impact relationships. In his current role, he implements commercial, operations, and performance strategies for growth and revenue maximization. He leads and manages a team of over 2,800 staff across all CRDB locations in Tanzania; from retail banking (including islamic banking and bancassurance), corporate banking, sustainable finance, marketing and customer experience. Boma joined CRDB Bank in 2019 as Director of Retail Banking. where he managed key stakeholder relationships and transformed the business and operating models to record growth and increased revenue, among other achievements. Before joining CRDB, Boma worked at NMB Bank Plc, where he rose from being a management trainee to attain multiple top management and C-level positions. Boma’s keen interest in leadership has led him to serve as a Board Member in TANESCO (The Tanzania Electric Supply Company Ltd.) , TFC (Tanzania Fertilizer Company Ltd.) and CRDB Bank Burundi. He holds a Master’s of Business Administration (MBA) Corporate Management from Mzumbe University, Tanzania, and a Bachelor of Business Administration (Accounting) from Kampala International University, Uganda.

CRDB Bank Plcの最高商務責任者（CCO）。金融業界で15年以上の経験を有し、戦略的思考と実行力、事業推進において確かな実績を持つ。長期的かつ高い影響力を持つ関係構築に優れている。現職では、成長と収益の最大化を目的とした商業戦略、業務戦略、パフォーマンス戦略の策定と実行を担当し、タンザニア全土のすべてのCRDB拠点において、リテールバンキング（イスラム銀行やバンカシュアランスを含む）、法人銀行業務、サステナブルファイナンス、マーケティング、カスタマーエクスペリエンスの各分野で、2,800名を超えるスタッフを指揮・管理している。Boma氏は2019年にリテールバンキング部門のディレクターとしてCRDB Bankに入行。主要なステークホルダーとの関係構築を担い、事業および運営モデルを改革し、記録的な成長や収益増加を実現するなど数多くの成果を達成。CRDB入行前はNMB Bank Plcにてマネジメントトレーナーとしてキャリアを開始し、その後複数の経営幹部職および最高幹部職を歴任。リーダーシップへの高い関心から、TANESCO（The Tanzania Electric Supply Company Ltd.）、TFC（Tanzania Fertilizer Company Ltd.）、CRDB Bank Burundiの取締役を歴任している。タンザニアのムズンベ大学にて経営学修士号（MBA）、ウガンダのカンパラ国際大学にて経営学学士号（会計学）を取得。

M. Boma occupe actuellement le poste de directeur commercial chez CRDB Bank Plc. Fort de plus de quinze ans d’expérence dans le secteur bancaire, il s’est forgé une solide réputation pour sa pensée stratégique, sa capacité d’exécution, ses performances commerciales et son aptitude à établir des relations durables et fructueuses. Dans ses fonctions actuelles, il est chargé de mettre en œuvre des stratégies commerciales, opérationnelles et de performance visant à stimuler la croissance et à maximiser les revenus. Il supervise une équipe de plus de 2 800 collaborateurs répartis sur l’ensemble des sites de CRDB en Tanzanie, dans des domaines clés tels que la banque de détail (y compris la banque islamique et la bancassurance), la banque d’entreprise, la finance durable, le marketing et l’expérience client. M. Boma a rejoint CRDB Bank in 2019 en tant que directeur de la banque de détail. À ce poste, il a piloté la gestion des relations avec les parties prenantes stratégiques et mené une transformation des modèles d’affaires et opérationnels, contribuant à une croissance record et à une augmentation significative des revenus. Avant de rejoindre CRDB, il a commencé sa carrière chez NMB Bank Plc comme stagiaire en gestion, avant d’occuper plusieurs postes de direction, jusqu’à des fonctions exécutives de haut niveau. Passionné par les questions de gouvernance et de leadership, il a siégé aux conseils d’administration de la Tanzania Electric Supply Company (TANESCO), de la Tanzania Fertilizer Company (TFC), ainsi que de CRDB Bank Burundi. Il est titulaire d’un MBA en gestion d’entreprise de l’université de Mzumbe (Tanzanie), ainsi que d’une licence en administration des affaires, spécialité comptabilité, de l’Université internationale de Kampala (Ouganda).



Mr. Hussein Suphian ALLY

Director of Corporate Affairs, BAKHRESA GROUP

Currently leading corporate affairs for one of Sub-Saharan Africa’s largest food processing companies, with operations across nine countries. I oversee compliance and corporate governance, managing relationships with government ministries, regulatory bodies, and key stakeholders. Over the past six years, I’ve directed the Group’s regional corporate affairs strategy. Previously, I served as Assistant General Manager at Said Salim Bakhresa & Co. Ltd for six years and held roles in quality assurance and laboratory management at Bakhresa Food Products Ltd. I hold a Bachelor of Science degree from the University of Dar es Salaam.

現在、9カ国で事業を展開するサハラ以南アフリカ最大級の食品加工会社の渉外活動を総括。コンプライアンスとコーポレート・ガバナンスを監督し、政府省庁、規制機関、主要ステークホルダーとの関係を管理している。過去6年間は、グループの地域渉外戦略を指揮した。それ以前は、Said Salim Bakhresa & Co. Ltd.で6年間アシスタント・ゼネラル・マネージャーを務め、Bakhresa Food Products Ltd.では品質保証と研究所管理の職務に就いた。ダルエスサラーム大学で理学士号を取得している。

Je dirige actuellement les affaires générales de l’une des plus grandes entreprises de transformation alimentaire d’Afrique subsaharienne, qui opère dans neuf pays. Je supervise la conformité et la gouvernance d’entreprise, en gérant les relations avec les ministères, les organismes de réglementation et les principales parties prenantes. Au cours des six dernières années, j’ai dirigé la stratégie régionale du groupe en matière d’affaires générales. Auparavant, j’ai été directeur général adjoint chez Said Salim Bakhresa & Co. Ltd pendant six ans et j’ai occupé des fonctions dans le domaine de l’assurance qualité et de la gestion des laboratoires chez Bakhresa Food Products Ltd. Je suis titulaire d’une licence en sciences de l’université de Dar es Salaam.



Mr. Farouk Mohammed GUMEL

Vice Chairman, Tropical General Investments (TGI) Group

Mr. Farouk M. Gumel is the Vice Chairman for the Tropical General Investments (TGI) Group, a global conglomerate operating in 13 countries across Africa, the Middle East and Asia. TGI’s business interests span the entire food value chain from origination/ farming, processing, distribution, and branded retail. He is also the Chairman of WACOT Rice Limited, one of the largest state-of-the-art rice mills in Nigeria.

アフリカ、中東およびアジアにまたがる3地域内13カ国に拠点を置くTropical General Investments (TGI) グループの副会長。同社のビジネスの中心領域は農業製品の生産流通における産地選定、農業栽培、加工から流通、そして付加価値の高い食品販売サービスまでの全般に及ぶ。また、ナイジェリア最大級で、最新鋭技術を備える精米会社WACOT Riceの会長も務めている。

M. Gumel est vice-président du groupe TGI, présent dans 13 pays. Il supervise des opérations dans toute la chaîne de valeur alimentaire : culture, transformation, distribution, vente. Il est également président de WACOT Rice, une des plus grandes rizeries du Nigeria.

Forging a new era for Japan–Africa relations (3) Changing frontiers and New business trends

日・ アフリカ新時代を切り拓く（第3部：変貌するフロンティアとビジネスの新潮流）



Mr. MATOBA Shintaro

的場 真太郎

Executive Director, Japan External Trade Organization (JETRO) Johannesburg

日本貿易振興機構（ジェトロ）ヨハネスブルク事務所所長

He joined JETRO in 1991, and has served in various positions, including Johannesburg office, the Middle East and Africa Division of the Overseas Research Department, Executive Director of the JETRO Nairobi office, and Special Coordinator(Middle East and Africa) in the Planning Department, before his current position. He has been stationed in Africa for a total of more than 10 years, and has been involved in TICAD since the third conference in 2003.

1991年ジェトロ入会、ヨハネスブルク事務所員、海外調査部中東アフリカ課、ジェトロ・ナイロビ事務所長、企画部事業推進主幹（中東アフリカ担当）などを経て、2023年8月から現職。キャリアの大半はアフリカ、中東地域関連の業務に従事。アフリカ駐在は通算10年超、TICADには2003年の第3回から関与。

Il a rejoint la JETRO en 1991 et a occupé divers postes, notamment au bureau de Johannesburg, à la division Moyen-Orient et Afrique du département de la recherche à l'étranger, en tant que directeur exécutif du bureau de la JETRO à Nairobi, puis comme coordinateur spécial (Moyen-Orient et Afrique) au sein du département de la planification, avant d'accéder à son poste actuel. Il a été en poste en Afrique pendant plus de dix ans au total et participe à la TICAD depuis la troisième conférence, en 2003.



Why Africa, Why Japan Tech?

Why Africa, Why Japan Tech?

Five startups selected for the Japan Tech Africa Challenge 2024 will take the stage to share their experiences, learnings, and real-life challenges and possibilities of doing business in Africa through their pitches. Through their pitches, they will share their experiences and lessons learned in developing their businesses in Africa, as well as the real challenges and possibilities in the region. The panel discussion that follows will delve into specific challenges to market development and how Japanese companies’ technologies and ideas can be utilised from a variety of perspectives.

多様な可能性に注目し、「アフリカにビジネスチャンスあり、日本のスタートアップもっとアフリカに挑戦しよう」をテーマにセッションを開催します。Japan Tech Africa Challenge 2024で採択されたスタートアップ5社が登壇し、それぞれのピッチを通じてアフリカの事業展開における実体験や学び、現地でのリアルな課題や可能性を共有します。続くパネルディスカッションでは、市場開拓に向けた具体的な課題、日本企業の技術やアイデアがどのように活かせるか、多角的な視点で掘り下げます。

Cinq start-ups sélectionnées pour le Japan Tech Africa Challenge 2024 monteront sur scène pour partager leurs expériences, les enseignements tirés, les défis concrets rencontrés et les opportunités offertes par le marché africain à travers leurs présentations. Elles partageront leurs expériences et les leçons tirées du développement de leurs activités en Afrique, ainsi que les défis concrets et les opportunités offertes par la région. La table ronde qui suivra permettra d’approfondir les défis spécifiques au développement du marché et la manière dont les technologies et les idées des entreprises japonaises peuvent être mises à profit sous différents angles.



Mr. KASAI Takahide

笠井 高秀

CEO, Anique Inc.

アニーク株式会社、代表取締役

Over 10 years of experience at US investment banks including Morgan Stanley and has led major projects in Japan’s entertainment sector such as IPO of ANYCOLOR and integration of Yahoo/LINE. Joined Anique in 2023 as CFO, held his current position since 2024.

モルガンスタンレーをはじめ米系投資銀行で10年以上の経験を持ち、ANYCOLORのIPOやYahoo/LINEの統合といった国内エンタメ領域における主要な案件を主導。2023年よりAnique株式会社CFO、2024年より現職。

Il possède plus de dix ans d’expérience dans des banques d’investissement américaines, notamment chez Morgan Stanley, et a dirigé d’importants projets dans le secteur du divertissement au Japon, tels que l’introduction en bourse d’ANYCOLOR et la fusion de Yahoo et LINE. Il a rejoint Anique en 2023 en tant que directeur financier et occupe son poste actuel depuis 2024.



Why Africa, Why Japan Tech?

Why Africa, Why Japan Tech?



Mr. KISHIMOTO Akihiro

岸本 暉弘

CEO, DO・CHANGE Co., Ltd.

DO・CHANGE 株式会社、CEO

DO・CHANGE Inc. is committed to building a sustainable future through circular economy initiatives. By leveraging recycled materials and advanced recycling technologies, we aim to reduce environmental impact and address social challenges, creating innovative business models that contribute to a more responsible and resilient global society.

特許技術を使って、持続可能な社会の実現を目指し、サーキュラーエコノミーの推進に取り組む企業です。再生素材やリサイクル技術を活用し、環境負荷の低減と社会課題の解決に貢献するビジネスモデルを構築しています。

DO・CHANGE Inc. s’engage à construire un avenir durable en promouvant l’économie circulaire. En tirant parti de matériaux recyclés et de technologies de recyclage avancées, nous visons à réduire notre impact sur l’environnement et à relever des défis sociaux, en développant des modèles économiques innovants qui contribuent à une société mondiale plus responsable et plus résiliente.



Mr. Jim HUANG

CEO, PEEL Lab

With degrees from Cornell University and University of Chicago MBA, Jim is a serial entrepreneur who is passionate about sustainability and create impact. He has 2 exits already and now a part time professor teaching entrepreneurship with story telling.

コーネル大学とシカゴ大学のMBAを取得したジムは、持続可能性とインパクトの創造に情熱を注ぐ連続起業家です。

Diplômé de l’université Cornell et titulaire d’un MBA de l’université de Chicago, Jim est un entrepreneur en série passionné par le développement durable et la création d’impact. Il a déjà deux sorties de start-up à son actif et enseigne désormais à temps partiel l’entrepreneuriat à travers le storytelling.



Mr. UMEDA Masaki

梅田 昌季

Director, Vice CEO, SORA Technology Co., Ltd.

SORA Technology株式会社、取締役副CEO

Graduated from the University of Tokyo and joined SORA Technology as its first full-time member. Now Vice CEO, he leads business development, scaling AI-powered drone solutions for mosquito-borne disease control. With JICA and METI support, they are executing public-private projects with governments in Ghana, Sierra Leone, and other key African markets.

東京大学大学院修了後、SORA Technologyに創業初期から参画し、現在は取締役副CEO。固定翼型ドローンと画像解析AIを活用した蚊媒介感染症対策を推進し、JICAや経済産業省の支援のもと、ガーナ・シエラレオネ等で現地政府と連携事業を展開中。

Diplômé de l’université de Tokyo, il a rejoint SORA Technology en tant que premier membre à temps plein. Aujourd’hui vice-PDG, il dirige le développement commercial et la mise à l’échelle de solutions de drones alimentés par l’IA pour lutter contre les maladies transmises par les moustiques. Avec le soutien de la JICA et du METI, l’entreprise mène des projets public-privé avec les gouvernements du Ghana, de la Sierra Leone et d’autres marchés clés en Afrique.



Mr. HIDAKA Satoshi

日高 聡

CEO, Teraform, Inc.

株式会社Teraform、代表取締役

After earning a master’s degree from Tokyo Institute of Technology in 2019, I worked on DeepTech business development at Hitachi. In 2025, I founded Teraform, Inc. to develop 100% organic tiny water retainer, aiming to combat drought globally. I won top prizes at NEDO NEP-Lab, TOYOHASHI AGRI MEETUP, and Tech Planter in 2024.

2019年に東京工業大学大学院を卒業後、日立製作所にてDeepTech分野での新規事業開発に従事し、2025年度に株式会社Teraformを設立した。自身で革新的な天然由来の土壤保水剤の開発を行い、世界中の干ばつ地域に潤いを与えることをめざす。2024年度には「NEDO NEP-Lab」「TOYOHASHI AGRI MEETUP」「Tech Planter」等のDeepTech・アグリテック領域のピッチイベントにて最優秀賞を受賞し、技術とビジョンの両面で高く評価された。

Après avoir obtenu un master à l’Institut de technologie de Tokyo en 2019, j’ai travaillé sur le développement commercial de la DeepTech chez Hitachi. En 2025, j’ai fondé Teraform, Inc. pour développer un petit réservoir d’eau 100 % biodégradable, dans le but de lutter contre la sécheresse dans le monde. J’ai remporté les premiers prix du NEDO NEP-Lab, du TOYOHASHI AGRI MEETUP et du Tech Planter en 2024.



J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): Reverse Pitch from leading African companies

J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): アフリカ有力企業によるリバースピッチ

JETRO will assist in matching leading African companies (also known as Challenge Owners) looking to solve their business challenges through collaborative partnerships with Japanese companies that possess technologies that can contribute to solving their issues. The problems faced by the challenge owners will fall under three themes: (1) Value Chain Development, (2) Youth Empowerment, and (3) Urban Development. In the first stage, Challenge Owners will make a reverse pitch about their business challenges. After the pitch event, JETRO will set up business meetings between Japanese companies and Challenge Owners in order to establish a business relationship. We look forward to the participation of Japanese companies interested in collaborating with the Challenge Owners and expanding into Africa.

日本企業との協業連携によって、①稼ぐ力、②人づくり、③街づくりという3つのテーマに沿ったビジネス上の課題解決を目指すアフリカ有力企業（チャレンジオーナー）と、課題解決に資する技術等を持つ日本企業のマッチングを実施します。本ステージでは、チャレンジオーナーがビジネス上の課題についてリバースピッチを行います。課題解決に資する日本企業に対し、イベント後に商談設定をジェトロが支援します。チャレンジオーナーとの協業、アフリカ展開にご関心の日本企業の皆様のご参加をお待ちしております。

JETRO aidera à mettre en relation des entreprises africaines de premier plan (également appelées « Challenge Owners ») souhaitant résoudre leurs défis commerciaux à travers des partenariats avec des entreprises japonaises possédant des technologies susceptibles de contribuer à la résolution de leurs problèmes. Les problèmes rencontrés par les Challenge Owners s’articulent autour de trois thèmes : (1) le développement d’une chaîne de valeur, (2) l’autonomisation des jeunes et (3) le développement urbain. Dans un premier temps, les Challenge Owners présenteront leurs défis commerciaux dans le cadre d’un pitch inversé. Après cette présentation, JETRO organisera des réunions d’affaires entre les entreprises japonaises et les Challenge Owners afin d’établir des relations commerciales. Nous nous réjouissons de la participation des entreprises japonaises intéressées par une collaboration avec les Challenge Owners et par une expansion en Afrique.



Mr. Omar ELARABY

Head of Corporate Strategy and Business Development & Excellence Departments, ELARABY Group

Omar currently leads ELARABY Group’s Corporate Strategy, Business Development & Excellence departments. In addition to supporting their International Business department by managing the South/Latin American region. Omar was able to develop a corporate innovation program at ELARABY GROUP with the establishment of ELARABY Ventures (elarabyvc.com).

Omar ELARABY氏は現在、ELARABY Groupの企業戦略、事業開発の2部門を統率する他、国際事業部門において南米およびラテンアメリカ地域におけるビジネス管理を担当している。また、ELARABY Ventures（elarabyvc.com）を設立し、ELARABY Groupにおけるオープンイノベーションプログラムを推進している。

Omar dirige actuellement les départements Stratégie d’entreprise, Développement commercial et Excellence du groupe ELARABY. En plus de soutenir le département Commerce international en supervisant la région Amérique du Sud/Amérique latine, il a mis en place un programme d’innovation d’entreprise au sein du groupe avec la création d’ELARABY Ventures (elarabyvc.com).



Mr. Anass QUORRICH

CEO, GAMING SEKAI

Anass Quorrich is a huge Manga and video games enthusiast, who graduated from some of the most prestigious french universities (Paris 1 Panthéon Sorbonne and Sciences Po Paris). After returning to Morocco he worked as a strategy consultant and startegic planner, before opening his own business in 2020, dedicating himself to his passion. Since then he has been doing his best to provide the moroccan fanbase with the best products and services.

複数のフランスの名門大学（パリ第1大学パンテオン・ソルボンヌとパリ政治学院パリ）を卒業したマンガとビデオゲームの大ファン。モロッコに帰国後は企業戦略コンサルタントおよび戦略プランナーとして働いた後、2020年に自分の熱中する分野に専念して自身のビジネスを立ち上げた。以来、モロッコのファン向けに最高の製品とサービスを提供するため尽力している。

Anass Quorrich est un passionné de mangas et de jeux vidéo, diplômé de plusieurs des universités françaises les plus prestigieuses (Paris 1 Panthéon-Sorbonne et Sciences Po Paris). De retour au Maroc, il a travaillé comme consultant en stratégie et planificateur stratégique avant de fonder sa propre entreprise en 2020, consacrant ainsi sa carrière à sa passion. Depuis, il s’efforce d’offrir aux fans marocains les meilleurs produits et services.



Ms. Denise VAN HUYSSTEEN

Chief Executive Officer, Nelson Mandela Bay Business Chamber

Denise van Huyssteen is the CEO for the Nelson Mandela Bay Business Chamber and is responsible for driving for the retention and attraction of investment and employment in the area, which is being positioned as the Bay of Opportunity. She has played an instrumental role in reinventing the role of organised business into a collaborative and action orientated organisation, which implements innovative solutions and pursues a visionary approach to reinventing the local manufacturing economy.

ネルソン・マンデラ・ベイ商工会議所CEO。同地域を「Bay of Opportunity」として位置づけ、雇用維持と投資誘致を推進する責任者で、従来の組織型ビジネスの在り方を見直し、協働と実行力を重視する組織モデルへの転換を進める上で重要な役割を担ってきた。革新的なソリューションを実行し、地域の製造業経済を再構築するための先見的なアプローチを追求している。

Denise van Huyssteen est PDG de la Nelson Mandela Bay Business Chamber, où elle œuvre à préserver et attirer les investissements ainsi que les emplois dans une région qui se positionne comme la « Baie des opportunités ». Elle a largement contribué à réinventer le rôle des entreprises organisées en une structure collaborative et orientée vers l’action, mettant en œuvre des solutions innovantes et adoptant une approche visionnaire pour transformer l’économie manufacturière locale.



J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): Reverse Pitch from leading African companies

J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): アフリカ有力企業によるリバースピッチ



Mr. Alassane DOUMBIA

Group Executive Chairman, Présidence, SIFCA Group

President of SIFCA Group - private Ivorian group, leader in the agro-industry business in West Africa (operating in six countries) and founded in 1964. Comprising four agro-industrial divisions: Oilseeds (Palm), Natural Rubber (Hevea), Sugar (Cane), Renewable Energy (Biomass) – Leading producer of natural rubber in Africa, leading producer of palm oil in Africa, 33,000 employees. Alassane Doumbia is one of the main shareholders of SIFCA Group and a Director of the boards of all SIFCA Group companies. He is a Commander in the Ivorian Order of Agricultural Merit.

SIFCAグループ会長 - 西アフリカのアグロインダストリー分野をリードするコートジボワールの民間企業グループ（6カ国で事業展開）、1964年設立。4つのアグロ産業部門を有する：油糧種子（パーム）、天然ゴム（ヘベア）、砂糖（サトウキビ）、再生可能エネルギー（バイオマス）。SIFCAはアフリカにおける天然ゴムおよびパーム油の最大生産者であり、従業員数は33,000人を超える。アラサン・ドゥンビア氏はSIFCAグループの筆頭株主の一人であり、グループ傘下すべての企業の取締役を務めている。また、同氏はコートジボワール農業功労勲章のコマンドゥールを受章している。

Président du Groupe SIFCA - Groupe Privé Ivoirien, Leader dans l’Agro-Industrie en Afrique de l’Ouest (implanté dans 6 pays) et fondé en 1964. Composé de 4 Pôles Agro – Industriels : Oléagineux (Palmier), Caoutchouc Naturel (Hévéa), Sucre (Canne), Energie Renouvelable (Biomasse) – 1er Producteur de Caoutchouc Naturel en Afrique, 1er Producteur d’huile de Palme en Afrique, 33 000 Employés. Alassane Doumbia est l’un des Actionnaires majoritaires du Groupe SIFCA et Administrateur de l’ensemble des Sociétés du Groupe SIFCA. Il est Commandeur dans l’Ordre du Mérite Agricole Ivoirien.

Mr. Christophe KOREKI

Special Advisor to the Chairman, SIFCA Groupe

Special Advisor to the President of SIFCA Group. Christophe KOREKI is an agricultural economist with over 40 years of experience at SIFCA Group in senior executive positions. He is a Commander in the Ivorian Order of Agricultural Merit and holds an honorary doctorate.

SIFCAグループ会長特別顧問。クリストフ・コレキ氏は、農業経済学者であり、SIFCAグループにおいて40年以上にわたり経営幹部としての経験を有する。同氏は、コートジボワール農業功労勲章のコマンドゥールを受章しており、名誉博士号も授与されている。

Conseiller Spécial du Président du Groupe SIFCA. Christophe KOREKI est Expert Agroéconomiste, avec plus d’une quarantaine d’années au sein du Groupe SIFCA aux fonctions de Haut Dirigeant Exécutif. Il est Commandeur dans l’Ordre du Mérite Agricole Ivoirien, Docteur Honoris Causa.



Mr. Charles Asamoah ASSAH

Chief Technology Officer, Mobile Money Limited (MoMo)

Mr. Charles Asamoah is the Chief Technology and Service Delivery Officer of Mobile Money Limited (MoMo), providing mobile financial services including money transfers, bill payments, and merchant transactions. With 17.4 million active users (over 70% market share), MoMo drives financial inclusion across Ghana.

Mobile Money Limited（MoMo）の最高技術責任者兼サービスデリバリー責任者。同社は、送金、請求書の支払い、加盟店での取引を含むモバイル金融サービスを提供している。1,740万人のアクティブユーザー（市場シェアは70%以上）を擁するMoMoは、ガーナ全土における金融包摂を推進している。

M. Charles Asamoah est directeur de la technologie et de la prestation de services chez Mobile Money Limited (MoMo), qui propose des services financiers mobiles, notamment les transferts d’argent, le paiement de factures et les transactions commerciales. Avec 17,4 millions d’utilisateurs actifs (soit plus de 70 % de part de marché), MoMo joue un rôle clé dans la promotion de l’inclusion financière au Ghana.



Dr. Anthony GITHINJI

Chief Executive Officer, Semiconductor Technologies Limited

Anthony Githinji, PhD, is the founder and CEO of Semiconductor Technologies Limited. With over 28 years in the semiconductor industry, he holds multiple patents and is a published scientist. He champions innovation and aims to position Kenya as a pioneering hub for this transformative technology. Driven by a grand vision, he is committed to building Africa’s semiconductor supply chain to drive economic and technological growth.

ケニアのSemiconductor Technologies Limited創設者兼最高経営責任者（CEO）。28年以上の半導体業界における経験を持ち、研究発表を行い、数多くの特許を保有する実績ある科学者でもある。イノベーションを進め、ケニアをこの変革的技術分野での先駆的中心地として位置付けることを目指しており、その壮大なビジョンの下に、アフリカに半導体サプライチェーンを構築して大陸の経済的・技術的成長を促進するべく尽力している。

Anthony Githinji, PhD, est le fondateur et PDG de Semiconductor Technologies Limited. Fort de plus de 28 ans d’expérience dans l’industrie des semi-conducteurs, il détient plusieurs brevets et a publié dans des revues scientifiques. Fervent défenseur de l’innovation, il ambitionne de faire du Kenya un centre pionnier dans cette technologie transformatrice. Porté par une vision ambitieuse, il s’engage à établir une chaîne d’approvisionnement en semi-conducteurs en Afrique, afin de stimuler la croissance économique et technologique du continent.



J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): Reverse Pitch from leading African companies

J-Twende (Japan-Africa Collaboration Hub): アフリカ有力企業によるリバースピッチ



Mr. Charles TSHIBANDA KASOLWA

General Manager, MES/ Business Development, VINMART GROUP

General Manager of Business Development – MES
Chairman, Manufacturing Industries Committee – FEC Haut-Katanga
With over 25 years of experience in the industrial and mining sectors, TSHIBANDA K. CHARLES is an accomplished engineer specialized in finance and management. He is a leading advocate for sustainable development, regulatory reform, and industrial promotion in the DRC. Through his leadership roles, he actively supports initiatives to improve the business climate.

事業開発担当ゼネラルマネージャー - MES / 製造業委員会 委員長 - FEC Haut-Katanga
産業および鉱業分野において25年以上の経験を有するTSHIBANDA K. CHARLES氏は、財務および経営を専門とする熟練のエンジニアであり、コンゴ民主共和国における持続可能な開発、規制改革、また産業振興の主要な推進者である。その指導的立場から、ビジネス環境の改善に向けた取り組みを積極的に支援している。

Directeur général du développement commercial – MES
Président du Comité des industries manufacturières – FEC Haut-Katanga
Fort de plus de 25 ans d’expérience dans les secteurs industriel et minier, TSHIBANDA K. Charles est un ingénieur accompli, spécialisé en finance et en gestion. Il est un fervent défenseur du développement durable, de la réforme réglementaire et de la promotion industrielle en RDC. À travers ses fonctions de direction, il soutient activement les initiatives visant à améliorer le climat des affaires.



Ms. Habiba Sani SULEIMAN

Group Head, Strategic Partnerships, Tropical General Investments (TGI) Group

Habiba Suleiman is the Head of Strategic Partnerships and Business Development at TGI Group. With over a decade of experience in various sectors, she has served on multiple government committees and boards, including the Nigerian Domestic and External Engagement committees on the African Continental Free Trade Area. She was recently appointed to the Research Advisory Committee of the Nigerian Policy Implementation Analysis Fund.

TGIグループにおける戦略的パートナーシップとビジネス開発部門の責任者。多様な業界での10年以上のビジネス経験を持ち、「アフリカ大陸自由貿易圏」に関するナイジェリアの国内および国際的な連携委員会を含む多くの政府委員会や理事会に参画してきた。最近では、ナイジェリア政策実施分析基金の研究諮問委員会の委員に任命された。

Habiba Suleiman est responsable des partenariats stratégiques et du développement commercial chez TGI Group. Avec plus de dix ans d’expérience dans divers domaines, elle a siégé à plusieurs comités gouvernementaux et conseils d’administration, notamment ceux liés à la zone de libre-échange continentale africaine. Elle a récemment été nommée au comité consultatif de recherche du Fonds nigérian pour l’analyse de la mise en œuvre des politiques.



Mr. David Asama DOGENI

Senior Vice-President of Technology, UAC of Nigeria PLC

David Asama Dogeni, SVP of Technology at UAC of Nigeria PLC, leads digital transformation initiatives, integrating technology into business operations. With 14+ years of experience, he develops strategic roadmaps, enhances efficiency, and drives growth across various sectors. An alumnus of Lagos Business School, David is known for aligning technology with organizational vision.

David Asama Dogeni氏はUAC of Nigeria Plcのテクノロジー担当シニアバイスプレジデントとして、デジタルトランスフォーメーションの推進を牽引し、テクノロジーを事業運営に統合。14年以上の経験を有し、戦略的ロードマップの策定、効率性の向上、さまざまな分野における成長の促進に取り組んできた。ラゴスビジネススクールの卒業生であり、テクノロジーを組織のビジョンに整合させることに定評がある。

David Asama Dogeni, SVP de la technologie chez UAC of Nigeria PLC, dirige des initiatives de transformation numérique, intégrant la technologie dans les opérations commerciales. Avec plus de 14 ans d’expérience, il développe des feuilles de route stratégiques, améliore l’efficacité et stimule la croissance dans divers secteurs. Ancien élève de la Lagos Business School, David est connu pour aligner la technologie avec la vision organisationnelle.

Africa as a Creative Powerhouse:
Unlocking Japan-Africa Collaboration in the Entertainment Industry

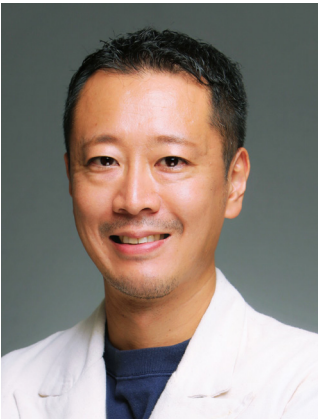
(Co-hosted by KEPPLA AFRICA VENTURES, SEGA SAMMY HOLDINGS INC.)

日・アフリカの新時代を切り拓くエンタメ産業：文化の発信拠点としてのアフリカと日本のビジネスチャンスとは
(共催：Kepple Africa Ventures、セガサミー)

Africa’s entertainment sector is booming, driven by its large and youthful population. Across the continent, anime fan communities are thriving, with local events celebrating Japanese pop culture. At the same time, music, gaming, and animation are evolving with a strong sense of African identity, positioning Africa not just as a consumer but also as a creator of global culture. This session brings together emerging leaders from Africa’s entertainment industries to share data-driven market insights and success stories. Together, we will explore how Africa and Japan can co-create content, build cross-industry collaborations, and shape the future of global enterntainment.

アフリカ市場で注目すべきは豊富な若年層人口だ。若者世代には日本のアニメファンも多く、各地でアニメイベントが開催されている。同時に、音楽や芸術ではアフリカ固有のアイデンティティを意識し、ゲームやアニメ、音楽などのエンターテイメント産業が急成長を遂げている。アフリカは海外コンテンツの消費にとどまらず、文化の発信拠点としての魅力を持つ。本セッションでは、新進気鋭の業界人らを招き、急伸するエンターテイメント市場の動向をデータや事例を交えて共有する。加えて、日本とアフリカが手を携え世界を共に目指すための協業連携や異業種間連携の可能性を探る。

Le secteur du divertissement africain est en plein essor, porté par une population nombreuse et jeune. Partout sur le continent, les communautés de fans d’anime sont florissantes et organisent des événements locaux célébrant la culture pop japonaise. Parallèlement, la musique, les jeux vidéo et l’animation évoluent avec un fort sentiment d’identité africaine, positionnant l’Afrique non seulement comme un consommateur, mais aussi comme un créateur de culture mondiale. Cette session réunira des leaders émergents des industries du divertissement africain afin de partager des informations sur le marché, basées sur des données et des exemples de réussite. Ensemble, nous explorerons comment l’Afrique et le Japon peuvent co-créeer du contenu, établir des collaborations intersectorielles et façonner l’avenir du divertissement mondial.



Mr. SHINADA Satoshi

品田 諭志

General Partner/Co-founder, Kepple Africa Ventures / VKAV

ケップル アフリカ ベンチャーズ、ジェネラルパートナー/共同創業者

Satoshi is a Co-founder and GP of Kepple Africa Ventures, currently managing Verod-Kepple Africa Ventures, a \$60m pan-African fund. Since 2019, he led investment in major African startups including Moniepoint, Palmpay, Moove, Carry1st, and Autochek, etc. Prior to Kepple, Satoshi was Investment Manager at Sojitz Corporation in charge of investment in infrastructure and energy projects. Satoshi holds an MBA from Harvard Business School, and a B.Sc. from The University of Tokyo.

ナイジェリア在住10年。商社にて西アフリカのインフラ・エネルギー事業に投資。2018年より Kepple Africa Venturesを共同創業。アフリカで累計120億円、100社以上のスタートアップに投資済み。Moniepoint、Palmpay、Moove、Carry1st等、アフリカを代表するスタートアップへの投資をリード。東京大学農学部卒業、Harvard Business SchoolにてMBA取得。アフリカ42か国、世界108か国訪問。

Satoshi est cofondateur et directeur général de Kepple Africa Ventures, où il gère actuellement Verod-Kepple Africa Ventures, un fonds panafricain de 60 millions de dollars. Depuis 2019, il a dirigé des investissements dans plusieurs grandes start-ups africaines telles que Moniepoint, Palmpay, Moove, Carry1st et Autochek, entre autres. Avant de rejoindre Kepple, Satoshi était directeur des investissements chez Sojitz Corporation, où il était responsable des investissements dans des projets d’infrastructure et d’énergie. Il est titulaire d’un MBA de la Harvard Business School et d’une licence de l’Université de Tokyo.



Mr. Gossy UKANWOKE

Managing Director, KingMakers

Gossy Ukanwoke is an entrepreneur, investor, and government advisor with interests in various gaming, entertainment, finance, technology, and education businesses. He is Managing Director at KingMakers and Chairman, Vend Capital. Beyond investing in Africa, he advises governments on youth development and won EY’s Global Accelerating Entrepreneur of the Year award in 2015.

Gossy UKANWOKE氏は、ゲーム、エンターテインメント、金融、テクノロジー、教育など多様な領域の事業に関心を持つ起業家かつ投資家であり、また政府顧問も務めている。KingMakersの代表取締役であり、Vend Capitalでは会長を務める。アフリカへの投資に加えて、若者の育成に関する政府への助言も行い、2015年にErnst &Youngの「グローバル・アクセラレーティング・アントレプレナー・オブ・ザ・イヤー」賞を受賞した。

Gossy Ukanwoke est entrepreneur, investisseur et conseiller gouvernemental actif dans les jeux, la technologie, la finance et l’éducation. Directeur général de KingMakers et président de Vend Capital, il soutient le développement des jeunes en Afrique. Il a remporté le prix EY Global Accelerating Entrepreneur en 2015.



Mr. Toluwalakin OLOWOFOYEKU

President/ Head of Publishing, Kugali Media Studios Limited (Nigeria)

Tolu Olowofoyeku is the co-founder and president of Kugali, a visual storytelling company adept in 3D animation, comic book production and Augmented Reality. He is a Nigerian creative and key contributor to Disney’s Iwájú. He champions innovation, mentors youth, and promotes cultural representation through technology and art.

3Dアニメーション、マンガ制作、拡張現実（AR）に熟達したビジュアルストーリーテリング企業Kugaliの共同創業者兼社長。ナイジェリア出身のクリエイターであるOlowofoyeku氏は、ウォルト・ディズニー・アニメーション・スタジオのIwájú制作に当たって重要な役割を果たした。イノベーションを推進するかたわら若い世代を指導し、テクノロジーとアートを用いて多様な文化表現を生み出している。

Cofondateur et président de Kugali, Tolu est un créateur nigérian spécialisé en animation 3D, BD et réalité augmentée. Il a contribué à la série Disney Iwájú. Défenseur de l’innovation, il forme la jeunesse et valorise la culture africaine par l’art visuel et la technologie.



Africa as a Creative Powerhouse: Unlocking Japan-Africa Collaboration in the Entertainment Industry
(Co-hosted by KEPPLA AFRICA VENTURES, SEGA SAMMY HOLDINGS INC.)

日・アフリカの新時代を切り拓くエンタメ産業：文化の発信拠点としてのアフリカと日本のビジネスチャンスとは
(共催：Kepple Africa Ventures、セガサミー)



Ms. NARITA Aoi

成田 葵

Capitalist, Investment Management Department, Sega Sammy Holdings Inc.

セガサミーホールディングス株式会社、経営企画本部投資マネジメント部、キャピタリスト

Aoi Narita is an investment professional currently working on the startup investment team in the entertainment sector at Sega Sammy Holdings, a leading Japanese entertainment company. Aoi previously lived in Nigeria and Kenya, where she worked with a venture capital firm investing in startups across Africa. Passionate about African film and music, Aoi also supported local creators in Nigeria by providing financial advisory support.

日本の総合エンタメ企業セガサミーホールディングスで、エンタメ領域のスタートアップ投資を担当。過去にはナイジェリアに2年、ケニアに半年滞在し、アフリカのスタートアップに幅広く投資。特に映画・音楽などエンタメ分野に深く関わり、ナイジェリアでは現地クリエイターへのファイナンス支援も行ってきた。

Aoi Narita est une spécialiste de l’investissement qui travaille actuellement au sein de l’équipe dédiée aux start-ups du secteur du divertissement chez Sega Sammy Holdings, un grand groupe japonais de divertissement. Aoi a vécu au Nigeria et au Kenya, où elle a travaillé pour une société de capital-risque investissant dans des start-ups à travers l’Afrique. Passionnée par la musique et le cinéma africains, elle a également soutenu des créateurs locaux au Nigeria en leur fournissant des conseils financiers.



Mr. Samuel ONYEMELUKWE

Senior Vice President of Global Business Development, TRACE

Mr. Onyemelukwe is a seasoned global media, entertainment, and technology executive, recognized for leading sustainable businesses across Africa’s fast-growing creative and consumer markets. He has a distinguished track record in corporate growth, cross-border M&A, and strategic market entry. He began his career at The Walt Disney Company and was Head of Viacom MTV Networks in Nigeria.

Mr. Samuel ONYEMELUKWE氏は、アフリカ全土で急速に拡大するクリエイティブ産業および消費者市場において持続可能なビジネスを牽引する、グローバルメディア、エンターテインメント、テクノロジー分野での経験豊富な企業幹部である。企業成長、国境を越えたM&A、戦略的市場参入において卓越した実績を上げてきた。最初にウォルト・ディズニー・カンパニーでキャリアを始め、ナイジェリアViacom MTV Networks の責任者も務めた。

M. Onyemelukwe est un leader reconnu dans les médias, technologies et industries créatives africaines. Ancien de Disney et directeur de Viacom MTV Nigeria, il possède une expertise solide en croissance d’entreprise, fusions-acquisitions et stratégie de marché. Il a bâti des entreprises durables sur tout le continent.



Mr. SHIBATA Hokuto

柴田 北斗

Deputy Trade Commissioner, Japan External Trade Organization (JETRO) Lagos

日本貿易振興機構（ジェトロ）ラゴス事務所、所員

Hokuto Shibata joined JETRO in 2019. After working in the Business Development and Human Resources Support Department and at the JETRO Accra, he has served JETRO Lagos as the Deputy Trade Commissioner since August 2023. Engaged in supporting Japanese companies in expanding overseas sales channels and promoting open innovation between Japanese and non-Japanese corporates.

2019年、ジェトロ入構。ビジネス展開・人材支援部、アクラ事務所を経て、2023年8月より現職。日本企業の販路開拓支援や日本企業と外国企業間のオープンイノベーション支援などの事業に携わる。

M. Hokuto Shibata a rejoint JETRO en 2019. Après avoir travaillé au sein du département Développement commercial et de soutien aux ressources humaines, ainsi qu’au bureau de JETRO à Accra, il occupe depuis août 2023 le poste de commissaire adjoint au commerce au bureau de JETRO à Lagos. Il est chargé d’accompagner les entreprises japonaises dans le développement de leurs canaux de distribution à l’étranger, et de promouvoir l’innovation ouverte entre entreprises japonaises et étrangères.

Government Strategy of GH2 Development in Africa

(Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

アフリカにおけるグリーン水素開発に関する政府戦略（共催：アフリカ開発銀行）

In recent years, there has been growing interest in the role of green hydrogen in the energy transition in Africa. In particular, attention is focused on countries with high renewable energy potential, such as South Africa, Namibia, and Egypt. The first session will focus on the green hydrogen strategies of each government and bring together African policymakers to discuss the current situation and future prospects. Based on the vision of becoming a global hub for green hydrogen production, hydrogen holds the potential to contribute to national energy security, industrial growth, and job creation, with collaboration between the Japanese government and businesses expected to play a key role.

ここ数年、アフリカでもエネルギートランジションにおけるグリーン水素の役割に関心が高まっている。特に、再生可能エネルギーのポテンシャルが高い南アフリカ、ナミビア、エジプト等の国々に注目が集まる。第1セッションでは各政府のグリーン水素戦略に焦点を当て、アフリカの政策決定者が集まり、現状とその方向性について議論する。世界のグリーン水素製造拠点となる視野を持つとともに、水素は自国のエネルギー安全保障、産業成長、雇用創出にもたらす可能性を秘めており、日本政府・企業とのコラボレーションが期待される。

Ces dernières années, le rôle de l’hydrogène vert dans la transition énergétique en Afrique suscite un intérêt croissant. L’attention se porte en particulier sur les pays à fort potentiel en énergies renouvelables, tels que l’Afrique du Sud, la Namibie et l’Égypte. La première session sera consacrée aux stratégies de chaque gouvernement en matière d’hydrogène vert et réunira des décideurs politiques africains afin de discuter de la situation actuelle et des perspectives d’avenir. Dans la perspective de devenir un pôle mondial de production d’hydrogène vert, l’hydrogène pourrait contribuer à la sécurité énergétique nationale, à la croissance industrielle et à la création d’emplois, la collaboration entre le gouvernement japonais et les entreprises devant jouer un rôle clé.



Mr. KATAOKA Susumu

片岡 進

President, Japan External Trade Organization (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）、副理事長

Joined the Ministry of Economy, Trade and Industry in 1991. After serving at the Japanese Embassy in France twice, he was appointed Director General of the JETRO Paris Office in 2016. Subsequently served as Deputy Director General for Trade Policy, Ministry of Economy Trade and Industry and assumed his current position in 2023. Visited South Africa as a Leader of JETRO’s hydrogen delegation in 2024, and participated in the Africa Green Hydrogen Summit in June 2025 as well.

1991年に経済産業省に入省。2度の在仏日本大使館勤務を経て、2016年JETROパリ事務所長に就任。その後、経済産業省通商政策局通商交渉官を経て2023年より現職。2024年にジェトロ水素ミッション団長として南アフリカを訪問し、2025年6月にもアフリカ・グリーン水素サミットに参加。

Il a rejoint le ministère de l’Économie, du Commerce et de l’Industrie (METI) en 1991. Après avoir été en poste à l’ambassade du Japon en France à deux reprises, il a été nommé directeur général du bureau de JETRO à Paris en 2016. Il a ensuite exercé les fonctions de directeur général adjoint chargé de la politique commerciale au METI, avant de prendre ses fonctions actuelles en 2023. En 2024, il a dirigé la délégation de JETRO en Afrique du Sud pour une mission consacrée à l’hydrogène, et a également participé au Sommet africain sur l’hydrogène vert en juin 2025.



Mr. KIHARA Shinichi

木原 晋一

Director General for Energy and Environmental Policy, Ministry of Economy, Trade and Industry

経済産業省、資源エネルギー政策統括調整官

Mr. Kihara has rich experience in international energy/ climate policies and strategies in his METI career over 30 years. He served as Deputy Director-General for Environmental Affairs in 2021, and Deputy Commissioner for International Affairs at ANRE in 2020. He served as Senior Energy Analyst at the International Energy Agency (IEA) in 2009.

木原氏は、経済産業省における30年以上のキャリアを通じて、国際エネルギーおよび気候政策に関する豊富な経験を有する。2020年には資源エネルギー庁の国際資源エネルギー戦略統括調整官を、2021年には環境政策担当の審議官を歴任。また、2009年には国際エネルギー機関（IEA）のシニアエネルギーアナリストとして活躍。

M. Kihara possède une riche expérience dans le domaine des politiques et stratégies internationales en matière d’énergie et de climat, acquise au cours de ses 30 années de carrière au sein du METI. Il a occupé le poste de directeur général adjoint chargé des affaires environnementales en 2021 et celui de commissaire adjoint chargé des affaires internationales à l’ANRE en 2020. Il a également été analyste principal en énergie à l’Agence internationale de l’énergie (AIE) en 2009.



Mr. Waleid GAMAL ELDIEN

Chairman, General Authority for Suez Canal Economic Zone (SCZONE)

Mr. Gamaleldien has over 25 years of experience across investment management, banking, real estate, and financial markets. He held senior roles in Egypt’s public sector and private firms in the UAE. His career includes leadership positions at the Suez Canal Economic Zone and board memberships across MENA and Europe, reflecting broad regional and sectoral expertise.

Gamaleldien氏は、投資運用、銀行、不動産、金融市場で25年以上の経験を持つ。エジプトの公的機関やアラブ首長国連邦の民間企業で要職を歴任。スエズ運河特別経済区での指導的地位や、中東・北アフリカ地域とヨーロッパ全域での取締役歴など、幅広い地域とセクターの専門知識に富んだ経歴を持つ。

M. Gamaleldien a plus de 25 ans d’expérience dans les domaines de la gestion des investissements, de la banque, de l’immobilier et des marchés financiers. Il a occupé des postes de direction dans le secteur public égyptien et dans des entreprises privées des Émirats arabes unis. Au cours de sa carrière, il a occupé des postes de direction dans la zone économique du canal de Suez et a été membre de conseils d’administration dans la région MENA et en Europe, ce qui témoigne d’une vaste expertise régionale et sectorielle.



Government Strategy of GH2 Development in Africa (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

アフリカにおけるグリーン水素開発に関する政府戦略（共催：アフリカ開発銀行）



Mr. James MNYUPE

Head of Programme, Namibia Green Hydrogen Programme (NGH2P)

James Mnyupe is the Head of the Namibia Green Hydrogen Programme (NGH2P) and former Economic Affairs and Infrastructure Development Advisor to the President of Namibia. James contributed to the nation's strategic planning process that aims to augment Namibia's macro-economic structure with the goal of diversifying Namibia's exports and buttressing the economy's ability to weather exogenous shocks.

ナミビア・グリーン水素プログラム（NGH2P）の責任者であり、ナミビア大統領の元経済・インフラ開発顧問。同氏はナミビアの輸出を多様化や、外的な要因に左右されない経済構造の構築を目的とした国家戦略の策定に貢献しました。

James Mnyupe est directeur du Programme namibien pour l'hydrogène vert (NGH2P) et ancien conseiller en affaires économiques et en développement des infrastructures auprès du président de la Namibie. Il a contribué au processus de planification stratégique du pays, visant à renforcer la structure macroéconomique de la Namibie, à diversifier ses exportations et à accroître la résilience de son économie face aux chocs exogènes.



Dr. Kgosientsho RAMOKGOPA

Minister of Electricity and Energy, Republic of South Africa

Dr Kgosientsho "Sputla" Ramokgopa (b. 25 January 1975) is a South African civil engineer-turned-politician. Former Executive Mayor of Tshwane (2010–2016), Gauteng MEC (2019) and Head of Investment & Infrastructure in the Presidency (2019–2023). Appointed Minister of Electricity and Energy on 3 July 2024, he holds advanced academic credentials including a PhD in infrastructure planning and delivery within the public sector.

コシエンソ・ラムホパ氏（1975年1月25日生まれ）は、南アフリカの土木技師から政治家に転身。元ツワネ行政区長（2010-2016年）、ハウテン州MEC（2019年）、大統領府投資・インフラ責任者（2019-2023年）。2024年7月3日に電力・エネルギー大臣に任命され、公共部門におけるインフラ計画・整備の博士号を含む高度な学術資格を有する。

Kgosientsho « Sputla » Ramokgopa (né le 25 janvier 1975) est un ingénieur civil sud-africain devenu homme politique. Ancien maire exécutif de Tshwane (2010-2016), MEC de Gauteng (2019) et chef de l'investissement et de l'infrastructure à la présidence (2019-2023). Nommé ministre de l'électricité et de l'énergie le 3 juillet 2024, il est titulaire de diplômes universitaires de haut niveau, notamment d'un doctorat en planification et réalisation d'infrastructures dans le secteur public.

GH2 project development and financing

(Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

グリーン水素プロジェクトの開発と資金調達（共催：アフリカ開発銀行）

The second session will focus on the formation and financing of green hydrogen projects in Africa. Participants will exchange views on the current situation, opportunities, and risks from the perspectives of operating companies, private financial institutions, and development finance institutions, and will discuss issues, necessary measures, and cooperation among relevant organisations to promote project formation. Participants will explore the possibility of cooperation between Africa, Japan, and third countries, and will discuss measures to reduce project risks.

第2セッションでは、アフリカにおけるグリーン水素プロジェクトの形成と資金調達に焦点を当て、現状、機会、リスクについて事業会社、民間金融機関、開発金融機関の異なる視点から、プロジェクトの形成を進めるうえでの課題、必要な方策、各関係機関の連携のあり方について意見交換を行う。アフリカ・日本・第三国との協業の可能性を探るとともに、プロジェクトのリスクを軽減するための方策についてディスカッションを行う。

La deuxième session sera consacrée à la formation et au financement de projets d'hydrogène vert en Afrique. Les participants échangeront leurs points de vue sur la situation actuelle, les opportunités et les risques du point de vue des entreprises exploitantes, des institutions financières privées et des institutions de financement du développement, et discuteront des enjeux, des mesures nécessaires et de la coopération entre les organisations concernées afin de promouvoir la mise en œuvre des projets. Les participants exploreront les possibilités de coopération entre l'Afrique, le Japon et des pays tiers, et discuteront des mesures visant à réduire les risques liés aux projets.



Dr. Kevin KARIUKI

Vice-President for Power, Energy, Climate and Green Growth, African Development Bank

Dr. Kevin Kariuki is the Vice President for Power, Energy, Climate and Green Growth at the African Development Bank. A chartered engineer with 30+ years' experience, he oversees a \$10B energy portfolio. He previously led major infrastructure projects across Africa and oversaw over US\$ 2 billion of privately financed infrastructure projects as the Head of Infrastructure and the global lead on power at Industrial Promotion Services (IPS).

アフリカ開発銀行の電力、エネルギー、気候変動、グリーン成長担当の副総裁。エンジニアとして30年以上の経験を持ち、100億ドル規模のエネルギー事業を統括した。Industrial Promotion Services（IPS）にてアフリカ全域の主要インフラプロジェクトを主導し、20億ドル超の民間資金による事業を監督した経験もある。

Dr Kevin Kariuki est Vice-Président chargé de l'énergie, du climat et de la croissance verte à la Banque Africaine de Développement. Ingénieur agréé avec plus de 30 ans d'expérience, il supervise un portefeuille énergétique de 10 milliards de dollars. Dr Kariuki était auparavant responsable des infrastructures et responsable mondial de l'énergie chez Industrial Promotion Services (IPS), où il a dirigé des projets d'infrastructure financés par des fonds privés d'une valeur totale de plus de 2 milliards de dollars.



GH2 project development and financing (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

グリーン水素プロジェクトの開発と資金調達（共催：アフリカ開発銀行）



Mr. Colin LOUBSER

General Manager, Hive Hydrogen / CEO, Hive Africa, Hive Hydrogen South Africa

Colin is leading the Hive Hydrogen Green Ammonia Project in Coega. He has over 25 years experience researching, founding, setting up and running new business enterprises in deregulating, emerging and nascent industries including – Renewable Energy (Wind & Solar PV), Telecommunications, Payment Systems, Carbon Credits, Biocarbon production, Green Ammonia and Green Hydrogen.

クーハ特別経済特区において Hive Hydrogen社のグリーンアンモニア・プロジェクトを主導。再生可能エネルギー（風力・太陽光発電）、通信、決済システム、カーボנקレジット、バイオカーボン生産、グリーンアンモニア、グリーン水素など、規制緩和が進む市場や新興・黎明期の産業において、新規事業の調査、設立、立ち上げ、運営に25年以上の経験を有する。

Colin dirige le projet Hive Hydrogen Green Ammonia à Coega. Il possède plus de 25 ans d’expérience dans la recherche, la création, la mise en place et la gestion de nouvelles entreprises dans des secteurs émergents et en pleine déréglementation, notamment les énergies renouvelables (éolien et solaire photovoltaïque), les télécommunications, les systèmes de paiement, les crédits carbone, la production de biocarbone, l’ammoniac vert et l’hydrogène vert.



Mr. Junaid BELO-OSAGIE

Executive Director, Investment Banking, Mizuho Bank, Ltd.

Junaid is an Executive Director of the Investment Banking at Mizuho, with a specific interest in clean energy investments in Europe, Middle East and Africa. Junaid is also the Chairman of the Financial Advisory Group of the African Hydrogen Partnership, based in London. Junaid started out his career in the energy sector before making a move into finance in 2008. After a career at Citi he joined Mizuho in 2014, where he has been pivotal to the strategic and operational direction of the investment banking business which undertakes high profile multi-billion dollar debt, equity and advisory transactions across the region. As an African executive occupying a strategic position in an eminent Japanese organisation Mr Belo-Osagie is passionate about connecting the dots between Japanese capital and African growth stories.

みずほ銀行投資銀行部門のエグゼクティブ・ディレクター。欧州・中東・アフリカにおけるクリーンエネルギー投資に関心を持ち、ロンドン拠点のAfrican Hydrogen Partnership財務アドバイザーグループ会長も務める。2008年にエネルギー業界から金融業界へ転身し、シティグループを経て2014年にみずほ銀行入行。以降、担当地域の債務・株式・アドバイザリー業務で戦略的役割を担う。大手日系企業で戦略的なポストに就くアフリカ出身幹部として、日本資本とアフリカの成長をつなぐことに情熱を注ぐ。

Junaid est directeur exécutif de la banque d’investissement chez Mizuho, avec un intérêt particulier pour les investissements dans les énergies propres en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique. Il est également président du groupe de conseil financier de l’African Hydrogen Partnership, basé à Londres. Junaid a commencé sa carrière dans le secteur de l’énergie avant de se tourner vers la finance en 2008. Après avoir travaillé chez Citi, il a rejoint Mizuho en 2014, où il a joué un rôle clé dans la direction stratégique et opérationnelle de l’activité de banque d’investissement, qui réalise des transactions de plusieurs milliards de dollars dans les domaines de la dette, des actions et du conseil à travers la région. En tant que cadre africain occupant un poste stratégique au sein d’une grande organisation japonaise, M. Belo-Osagie est passionné par la mise en relation entre les capitaux japonais et les perspectives de croissance du continent africain.



Mr. TOYODA Kohei

豊田 康平

Director General for Energy Transformation Strategy, Japan Bank for International Cooperation

株式会社国際協力銀行、次世代エネルギー戦略室長

He is taking charge of global hydrogen value chain development as well as individual finance transactions related to hydrogen. He has broader experience and knowledge on project finance as well as policy based public sector finance.

2022年7月に設立された次世代エネルギー戦略室の初代室長として水素等の国際バリューチェーンの構築に向けたファイナンスを主導。電力・水・鉱物等の分野でのプロジェクトファイナンス、アジアのソブリン向けファイナンス及び製造業向けコーポレートファイナンスの経験を有する。ドバイ・ロンドンの駐在及び経済産業省への出向を経験。

Il est responsable du développement de la chaîne de valeur mondiale de l’hydrogène, ainsi que des transactions financières individuelles liées à ce secteur. Il possède une solide expérience et une expertise approfondie dans le domaine du financement de projets et du financement public basé sur des politiques.



Mr. ISHIZUKA Shinya

石塚 新弥

CEO for Africa Bloc, ITOCHU Corporation

伊藤忠商事株式会社、アフリカ総支配人

Since joining ITOCHU in 1988 and being assigned to Inorganic Chemicals Dep., he has worked in the chemicals division and held key positions both domestically and internationally. General Manager of Inorganic Chemicals Dept., Chief Regional Officer of ITOCHU India, General Manager of Basic Chemicals Dept., Junior Executive Officer, Deputy CEO for ITOCHU Corporation Africa bloc and General Manager of Johannesburg Branch, and current position since 2022.

1988年入社、無機化学品部無機化学品課に配属されて以来、化学品部門を歩み、国内外の要職を歴任。2003年無機化学品部長、2012年伊藤忠インド会社チェンナイ支店長、2017年アフリカ総支配人代行、2018年基礎原料化学品部長、2020年アフリカ総支配人代行（兼）ヨハネスブルグ支店長、2021年准執行役員・アフリカ総支配人代行（兼）ヨハネスブルグ支店長、2022年より現職。

Depuis qu’il a rejoint ITOCHU en 1988 et qu’il a été affecté au département des produits chimiques inorganiques, il a travaillé au sein de la division des produits chimiques et occupé plusieurs postes clés, tant au Japon qu’à l’étranger. Il a notamment été directeur général du département des produits chimiques inorganiques, directeur régional d’ITOCHU India, directeur général du département des produits chimiques de base, directeur général adjoint d’ITOCHU Corporation pour le bloc Afrique, ainsi que directeur général de la succursale de Johannesburg. Il occupe son poste actuel depuis 2022.



GH2 project development and financing (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

グリーン水素プロジェクトの開発と資金調達（共催：アフリカ開発銀行）



Mr. KIMURA Takuya

木村 拓也

Head of Paris office, chief representative for EMEA region,
NEXI (Nippon Export and Investment Insurance)

株式会社日本貿易保険、パリ事務所長（EMEA地域統括）

Since joining in NEXI in 2024, I have worked on consultations for Japanese companies, country risk assessments, and project development support in Africa. At METI, he previously handled overseas infrastructure development, NEXI reform, and coordinating strategic energy policy including hydrogen, as well as corporate investment and finance.

経済産業省入省後、海外インフラ展開戦略の策定をはじめ、アジアでのインフラ展開や貿易保険/NEXIの組織・制度改革を担当。加えて、エネルギー基本計画/エネルギーミックス、企業投資・金融・税制に関する政策立案に従事。2024年7月より現職。EMEA地域の日本企業の相談引受、カントリー調査、案件組成支援等を担当。

Depuis mon arrivée chez NEXI en 2024, je travaille sur des missions de conseil pour des entreprises japonaises, des évaluations des risques pays et sur le soutien au développement de projets en Afrique. Auparavant, au sein du METI, j'étais en charge du développement des infrastructures à l'étranger, de la réforme de NEXI et de la coordination de la politique énergétique stratégique, notamment en matière d'hydrogène, ainsi que des questions liées à l'investissement et au financement des entreprises.



GH2 off-taking and industrialisation

(Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

グリーン水素の産業化（共催：アフリカ開発銀行）

Session 3 will focus on off-take and industrialisation as the demand side of green hydrogen, discussing the current situation and challenges from the perspectives of Japanese public institutions, private companies promoting utilisation, and supply-side companies. H2Global, which promotes hydrogen off-take in Germany, will share advanced examples and discuss future prospects, challenges, necessary measures, and international cooperation between Africa and Japan for the realisation of a hydrogen society, based on the efforts of Japanese public institutions and private companies.

第3セッションでは、グリーン水素の需要サイドとしてオフテイクと産業化について焦点を当て、現状と課題について、日本の公的機関と利活用を推進する民間企業、供給サイドの事業社の視点を織り交ぜながら議論を行う。ドイツで水素のオフテイク推進を行うH2Globalからその先進事例の共有とともに、日本における公的機関、民間企業の取組みを踏まえて、今後の水素社会の実現に向けた産業の展望、課題、必要な方策、アフリカと日本の国際的な連携のあり方について協議する。

La troisième session se concentrera sur l'utilisation et l'industrialisation de l'hydrogène vert du point de vue de la demande, en abordant la situation actuelle et les défis à relever selon les institutions publiques japonaises, les entreprises privées qui en encouragent l'utilisation, ainsi que les acteurs du secteur de l'approvisionnement. H2Global, qui promeut l'utilisation de l'hydrogène en Allemagne, partagera des exemples d'expérience avancée et discutera des perspectives d'avenir, des défis, des mesures nécessaires et de la coopération internationale entre l'Afrique et le Japon en vue de bâtir une société fondée sur l'hydrogène, sur la base des efforts conjoints des institutions publiques et des entreprises privées japonaises.



Mr. Wale SHONIBARE

Director, Energy Financial Solutions, Policy & Regulations, PESR, African Development Bank

Wale Shonibare is Director at AfDB with 30+ years' experience in investment banking and consulting across four continents. He has led AfDB energy finance teams facilitating \$29B in investments and pioneering policy tools like the Electricity Regulatory Index. He also serves on several boards and holds engineering and MBA degrees from top UK universities.

アフリカ開発銀行（AfDB）のディレクターを務め、四大洲にわたる投資銀行業務およびコンサルティングにおいて30年以上の経験を有する。アフリカ開発銀行ではエネルギー金融チームを率い、これまでに総額290億米ドルの投資を促進するとともに、電力規制指数などの先駆的な政策ツールの開発を主導してきた。また、複数の理事会のメンバーを務めるほか、英国の一流大学にて工学および経営学修士の学位を取得している。

Wale Shonibare est Directeur à la BAD avec plus de 30 ans d'expérience en banque d'investissement et en conseil à travers quatre continents. Il a dirigé des équipes ayant mobilisé 29 milliards USD pour des projets énergétiques et lancé des outils comme l'Indice de Régulation de l'Électricité. Il siège à plusieurs conseils et est diplômé en ingénierie et en gestion du Royaume-Uni.



GH2 off-taking and industrialisation (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

グリーン水素の産業化（共催：アフリカ開発銀行）



Mr. Colin LOUBSER

General Manager, Hive Hydrogen / CEO, Hive Africa, Hive Hydrogen South Africa

Colin is leading the Hive Hydrogen Green Ammonia Project in Coega. He has over 25 years experience researching, founding, setting up and running new business enterprises in deregulating, emerging and nascent industries including – Renewable Energy (Wind & Solar PV), Telecommunications, Payment Systems, Carbon Credits, Biocarbon production, Green Ammonia and Green Hydrogen.

クーハ特別経済特区において Hive Hydrogen社のグリーンアンモニア・プロジェクトを主導。再生可能エネルギー（風力・太陽光発電）、通信、決済システム、カーボンクレジット、バイオカーボン生産、グリーンアンモニア、グリーン水素など、規制緩和が進む市場や新興・黎明期の産業において、新規事業の調査、設立、立ち上げ、運営に25年以上の経験を有する。

Colin dirige le projet Hive Hydrogen Green Ammonia à Coega. Il possède plus de 25 ans d’expérience dans la recherche, la création, la mise en place et la gestion de nouvelles entreprises dans des secteurs émergents et en pleine déréglementation, notamment les énergies renouvelables (éolien et solaire photovoltaïque), les télécommunications, les systèmes de paiement, les crédits carbone, la production de biocarbone, l’ammoniac vert et l’hydrogène vert.



Ms. Elisabeth STERNER

Project Manager, H2Global Foundation

Elisabeth Sterner is a Project Manager at the H2Global Foundation and part of the foundation’s outreach team, focusing on stakeholder engagement and government relations across Asia. In September 2025, she will take on the role of Regional Representative for East Asia, based in Japan, where she will help drive the expansion of H2Global’s presence and partnerships in the region. She joined H2Global in 2022 after managing large-scale programs for a global leader in the aviation industry. Elisabeth holds both a Bachelor’s and Master’s degree in Industrial Engineering and Management from the University of Hamburg.

H2グローバル財団のプロジェクトマネージャーであり、同財団のアウトリーチチームの一員として、アジア地域におけるステークホルダーとの連携および政府との関係構築を担当。2025年9月より、日本を拠点とする東アジア地域代表に就任し、同地域におけるH2グローバルの存在感の強化とパートナーシップの拡大を推進する予定である。2022年にH2グローバルに入社する以前は、航空業界のグローバルリーダー企業にて、大規模なプログラムの管理を担当。ハンブルク大学にて工業工学および経営学の学士号および修士号を取得。

Elisabeth Sterner est cheffe de projet à la Fondation H2Global et fait partie de l’équipe de sensibilisation, où elle se concentre sur l’engagement des parties prenantes et sur les relations gouvernementales en Asie. En septembre 2025, elle assumera le rôle de représentante régionale pour l’Asie de l’Est, basée au Japon, où elle contribuera au développement de la présence et des partenariats de H2Global dans la région. Elle a rejoint H2Global en 2022 après avoir dirigé des programmes à grande échelle pour un leader mondial de l’industrie aéronautique. Elisabeth est titulaire d’une licence et d’un master en ingénierie industrielle et gestion de l’Université de Hambourg.



Mr. UMEMURA Hisashi

梅村 尚

Senior Managing Executive Officer, Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.

株式会社商船三井、専務執行役員

His career in the company’s has mainly been in the finance sector for more than 20 years and involved in various projects in MOL’s energy business for about 30 years. In 2021, he joined the management team in MOL, acting as Chief Financial Officer and Chief Communication Officer in the company.

20年以上にわたり主として財務部門に従事し、英国に所在する子会社での管理職も経験。また、約30年にわたりMOLのエネルギー事業に財務面から関与し、これまでに企業の財務戦略の立案、多様な資金調達スキームの構築、投資家や金融機関との関係構築などを担当してきた。2021年よりCFOおよびCCOを務め、2024年より現職。

Il a passé plus de 20 ans dans le secteur financier de l’entreprise et a travaillé sur de nombreux projets dans le domaine de l’énergie chez MOL pendant environ 30 ans. En 2021, il a rejoint l’équipe de direction de MOL en tant que directeur financier et directeur de la communication.



Mr. ADACHI Naohisa

足立 尚久

Deputy Head, GX Business SBU, Mitsubishi Heavy Industries, Ltd.

三菱重工業株式会社、GX事業推進SBU、SBU長代理

My career starts with power generation business from 1990.I was responsible as VP for power business in EMEA region between 2010 and 2015. I set up new business from 2018 especially for decarbonization, and continue GX business.

1990年4月三菱重工業株式会社に入社、以来、発電関連事業に従事。2010年4月より2015年3月までロンドンにて、EMEA地域の営業VPとして駐在。2018年より脱炭素を中心とした新事業の営業部長として現在の脱炭素活動を立ち上げ、現在、GX事業推進に従事。

J’ai débuté ma carrière dans le secteur de la production d’électricité en 1990. J’ai occupé le poste de vice-président en charge des activités électriques pour la région EMEA entre 2010 et 2015. À partir de 2018, j’ai lancé de nouvelles activités, notamment dans le domaine de la décarbonation, et je poursuis aujourd’hui mes travaux dans le cadre de la transition énergétique (GX).

GH2 off-taking and industrialisation (Co-hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

グリーン水素の産業化（共催：アフリカ開発銀行）



Dr. SUEHIRO Yoshifumi

末廣 能史

Director General, Hydrogen Project Department, Energy Business Unit,
Japan Organization for Metals and Energy Security

独立行政法人エネルギー・金属鉱物資源機構、エネルギー事業本部水素事業部長

Beginning his career as a petroleum development technology researcher and production engineer, he has spent approximately 25 years formulating and executing new strategies and technological initiatives. His experience includes leading the demonstration of gas-to-liquids technology, resolving on-site operational challenges through technological innovation, and promoting the internal adoption of digital technologies. Most recently, he has been involved in the launch of CCS projects, and the development of hydrogen and ammonia initiatives, contributing to the company’s business transformation and decarbonization efforts. His areas of expertise include facility engineering, energy systems engineering and business development.

石油開発技術研究員、生産エンジニアとしてキャリアをスタートして以降、約25年間一貫して、社外の事業環境変化に対応した新戦略・新技術の企画立案・実行を実施。天然ガスからの液体燃料製造技術の実証（GTL）、技術による現場課題解決、LNG仕向地条項調査、デジタル技術の社内導入など、社内外直面する課題の解決に携わる。直近では、CCS事業の立上げや水素・アンモニアプロジェクトの組成に携わる。2024年から水素事業部長。専門は、施設技術、エネルギー工学、事業化。

Après avoir débuté sa carrière comme chercheur en technologie de développement pétrolier et ingénieur de production, il a passé environ 25 ans à élaborer et mettre en œuvre de nouvelles stratégies et initiatives technologiques. Il a notamment dirigé la démonstration de la technologie de conversion du gaz en liquide, résolu des problèmes opérationnels sur site grâce à l’innovation technologique, et encouragé l’adoption interne des technologies numériques. Plus récemment, il a participé au lancement de projets de CSC et au développement d’initiatives dans les domaines de l’hydrogène et de l’ammoniac, contribuant ainsi à la transformation commerciale et aux efforts de décarbonisation de l’entreprise. Ses domaines d’expertise comprennent l’ingénierie des installations, l’ingénierie des systèmes énergétiques et le développement commercial.



Co-Creating the Future:
Exploring Solutions Woven by Startups from Yokohama and Africa

(Co-hosted by JUNIOR CHAMBER INTERNATIONAL JAPAN, YOKOHAMA)

未来の共創：横浜とアフリカのスタートアップが紡ぐ解決策を探る（共催：横浜青年会議所）

This pitch event, held within the international framework of TICAD9, aims to support Yokohama-based startups in expanding into the African market by addressing key local challenges. Startups will propose their technologies, services, and business models under themes closely aligned with Africa’s social and economic needs. Diplomats, government officials, local investors, accelerators, and international development agencies will join as judges and advisors. Through their practical insights and evaluations, the event seeks to foster investment opportunities, strategic partnerships, and regulatory support, serving as a concrete stepping stone for market entry and sustainable collaboration.

TICAD9の国際会議を活用し、横浜市内のスタートアップがアフリカ市場への展開を目指す課題解決型ピッチイベントを開催します。現地の社会課題やニーズを踏まえたテーマのもと、各社が自社の技術やサービス、ビジネスモデルを提案・発表。アフリカ各国の大使館関係者、政府関係者、投資家、支援機関等の実務的な評価とアドバイスを受け、投資や提携、制度的支援の足がかりを創出します。

Cet événement, organisé dans le cadre international de la TICAD9, vise à soutenir les start-ups basées à Yokohama dans leur expansion vers le marché africain en s’attaquant aux principaux défis locaux. Les start-ups présenteront leurs technologies, leurs services et leurs modèles économiques autour de thèmes étroitement liés aux besoins sociaux et économiques du continent. Des diplomates, des représentants gouvernementaux, des investisseurs locaux, des accélérateurs et des agences de développement international participeront en tant que juges et conseillers. Grâce à leurs connaissances pratiques et à leurs évaluations, cet événement a pour objectif de favoriser les opportunités d’investissement, les partenariats stratégiques et le soutien réglementaire, servant ainsi de tremplin concret pour l’entrée sur le marché et une collaboration durable.



Mr. AKITA Satoshi

秋田 智司

CEO, WASSHA

WASSHA 株式会社、代表取締役兼CEO

WASSHA Inc. operates an “Energy as a Service (EaaS)” model, providing solar-powered LED lanterns to unelectrified regions in Africa through a rental system combined with mobile money payments. The company has established over 6,500 kiosks (local shops) as service points, and approximately 200,000 households use this service daily. WASSHA is considered a pioneering Japanese startup in expanding business into Africa.

アフリカの未電化地域に対し、太陽光式LEDランタンを「レンタル×モバイルマネー決済」で提供する「Energy as a Service（EaaS）」を展開し、現地のキオスク（個人商店）を拠点に6,500店以上に設置、毎日約20万世帯が利用するサービスを運営。アフリカ進出する日系スタートアップのなかでもパイオニア的な存在。

WASSHA Inc. propose un modèle « Energy as a Service (EaaS) », fournissant des lanternes LED solaires aux régions non électrifiées d’Afrique via un système de location associé au paiement mobile. L’entreprise s’appuie sur un réseau de plus de 6 500 kiosques (commerces de proximité) servant de points de service, permettant à environ 200 000 foyers de bénéficier quotidiennement de cette solution énergétique. WASSHA est aujourd’hui considérée comme une start-up japonaise pionnière dans le déploiement de ses activités sur le continent africain.



Co-Creating the Future: Exploring Solutions Woven by Startups from Yokohama and Africa
(Co-hosted by JUNIOR CHAMBER INTERNATIONAL JAPAN, YOKOHAMA)

未来の共創：横浜とアフリカのスタートアップが紡ぐ解決策を探る（共催：横浜青年会議所）



Ms. SUDA Hiromi

須田 裕美

Marketing Unit, Business Development Division, Tsubame BHB

つばめBHB株式会社、事業開発部門マーケティングユニット

Tsubame BHB is a technology-driven startup originating from Tokyo University of Science. The company develops and deploys small-scale, decentralized ammonia production plants using a groundbreaking ammonia synthesis catalyst. Its mission is to contribute to global food security and decarbonization through sustainable ammonia solutions.

東京科学大学発の革新的なアンモニア合成触媒を用いた小規模分散型のアンモニア製造プラントを展開し、世界の食料安全保障と脱炭素に貢献している。

Tsubame BHB est une start-up technologique issue de l’Université des sciences de Tokyo. Elle développe et déploie des unités décentralisées de production d’ammoniac à petite échelle, reposant sur un catalyseur de synthèse d’ammoniac révolutionnaire. Sa mission est de contribuer à la sécurité alimentaire mondiale et à la décarbonation, en proposant des solutions durables basées sur l’ammoniac.



Mr. AOYAMA Hideaki

青山 英明

CEO, Machi Mirai Seisakujo

株式会社まち未来製作所、代表取締役兼CEO

A startup that has developed and provides “e.CYCLE,” Japan’s first regional revitalization model through intercity distribution of renewable energy.

国内初となる再生可能エネルギーの都市間流通による地域活性化モデル「e.CYCLE」を開発、提供するスタートアップ。

Start-up ayant développé et fourni « e.CYCLE », le tout premier modèle de revitalisation régionale au Japon fondé sur la distribution interurbaine d’énergie renouvelable.



Mr. NAKANISHI Akira

中西 彰

CEO, CROSS SYNC

株式会社CROSS SYNC、代表取締役

A startup from Yokohama City University providing iBSEN DX, a vital sign monitoring application that supports treatment by enabling remote monitoring of patient conditions.

遠隔モニタリングにより患者状態を把握し治療支援する生体監視アプリケーションiBSEN DXを提供する横浜市立大学発のスタートアップ。

Start-up issue de l’Université de Yokohama, proposant iBSEN DX, une application de surveillance des signes vitaux qui facilite les traitements médicaux en permettant un suivi à distance de l’état des patients.



Mr. YASUDA Hirofumi

保田 浩文

CEO, Healthcaregate

株式会社Healthcaregate、代表取締役

A healthcare startup aiming to create a world where everyone can achieve good health. In Japan, it offers original services such as “Online Pharmacist” and “DrugN.”

誰もが健康を実現できる世界を目指すヘルスケアスタートアップ。国内では「オンライン薬剤師」や「DrugN」などのオリジナルサービスを提供。

Start-up spécialisée dans les soins de santé, dont la mission est de créer un monde où chacun peut vivre en bonne santé. Au Japon, elle propose des services innovants tels que Online Pharmacist et DrugN.



Co-Creating the Future: Exploring Solutions Woven by Startups from Yokohama and Africa
(Co-hosted by JUNIOR CHAMBER INTERNATIONAL JAPAN, YOKOHAMA)

未来の共創：横浜とアフリカのスタートアップが紡ぐ解決策を探る（共催：横浜青年会議所）



Mr. KUBOTA Daisuke

久保田 大介

CEO, LifeAnalytics

LifeAnalytics 株式会社、代表取締役

A life science startup developing and providing “IAS,” a web-based platform that enables integrated analysis of multiple types of biodata.

複数のバイオデータを統合解析できるWebプラットフォーム『IAS』を開発・提供するライフサイエンス系スタートアップ。

Une start-up spécialisée dans les sciences de la vie, qui développe et fournit « IAS », une plateforme Web permettant l’analyse intégrée de différents types de données biologiques.



Mr. KAIO Daisuke

貝應 大介

CEO, RoboDEX

株式会社ロボデックス、代表取締役社長

A pioneering company that develops and manufactures hybrid industrial drones powered by hydrogen fuel cells, and the first in Japan to obtain special government approval.

水素燃料電池を活用したハイブリッド型産業用大型ドローンを開発・製造し、国内初の特別認可を取得した先駆的企業。

Entreprise pionnière dans le développement et la fabrication de drones industriels hybrides fonctionnant avec des piles à combustible à hydrogène, et première société au Japon à avoir obtenu une autorisation spéciale du gouvernement dans ce domaine.



Mr. SATO Naoki

佐藤 直樹

President, JCI Yokohama

一般社団法人横浜青年会議所、理事長

The Yokohama Junior Chamber of Commerce (Inc.) is made up of members aged 20 to 40 who live or work in Yokohama City. Currently, there are about 300 members, including young managers, employees of major companies, architects, accountants, tax accountants, social insurance labor consultants, judicial scriveners, pharmacists, and lawyers, and members from a wide range of professions gather and work. Members are assigned to different committees each year, and while repeatedly exchanging opinions with the government, companies, schools, and other organizations, they plan and manage a number of projects, including projects related to Yokohama’s urban development, youth development projects, member training, and member exchange projects.

（一社）横浜青年会議所は、20歳から40歳までの横浜市内に在住、もしくは在勤している会員で組織されています。現在約300名が在籍しており、若手経営者・大手企業社員・建築士・会計士・税理士・社労士・司法書士・薬剤師・弁護士など、幅広い職種の会員が集まり、活動しています。会員は年度ごとに異なる委員会に配属され、行政や企業、学校、他団体との意見交換を重ねながら、横浜のまちづくりに関する事業、青少年育成事業、会員研修・会員交流に関する事業など、数々の事業を企画・運営していきます。

La Chambre de commerce junior de Yokohama (Inc.) est composée de membres âgés de 20 à 40 ans, vivant ou travaillant dans la ville de Yokohama. Elle compte actuellement environ 300 membres, parmi lesquels figurent de jeunes cadres, des employés de grandes entreprises, des architectes, des experts-comptables, des comptables, des conseillers en assurance sociale, des greffiers, des pharmaciens, des avocats, ainsi que des professionnels issus d’un large éventail de secteurs. Les membres sont affectés chaque année à différents comités. En collaboration avec les pouvoirs publics, les entreprises, les établissements scolaires et d’autres organisations, ils échangent régulièrement leurs points de vue et prennent part à la planification et à la mise en œuvre de divers projets. Ces initiatives portent notamment sur le développement urbain de Yokohama, la formation des jeunes, le renforcement des compétences des membres, ainsi que leurs échanges.



Retail Growth in Ghana: Insights from Indian Diaspora Businesses

印僑企業が切り拓くガーナのリテール市場

Viewing Ghana as a ‘market’, the key to success lies in choosing the right partners. Among the most influential players in the local retail and distribution sectors are Indian diaspora enterprises, whose presence cannot be overlooked. In this session, representatives from two leading Indian diaspora companies operating in Ghana will share insights into the latest trends in the retail market, their business strategies, challenges, and future outlook. As Ghana’s economy continues to grow rapidly, this discussion will explore the critical role of Indian diaspora businesses and the emerging opportunities within the market.

ガーナをマーケットとして捉え、このマーケットで勝負する鍵は、どこと組むかだ。現地市場で無視できない存在である「印僑企業」は、流通・小売分野で強い影響力を持っている。本セッションでは、ガーナで活躍する印僑企業2社の代表が登壇し、リテール市場の最新動向、ビジネス戦略、課題と今後の展望について語る。急成長するガーナ経済の中で、印僑企業が果たす役割と新たな市場機会を探る。

En considérant le Ghana comme un « marché », la clé du succès réside dans le choix de partenaires adéquats. Parmi les acteurs les plus influents des secteurs locaux de la vente au détail et de la distribution figurent les entreprises issues de la diaspora indienne, dont la présence est incontournable. Lors de cette session, des représentants de deux grandes entreprises de la diaspora indienne opérant au Ghana partageront leurs points de vue sur les dernières tendances du marché de la vente au détail, leurs stratégies commerciales, leurs défis et leurs perspectives. Alors que l’économie ghanéenne continue de croître rapidement, cette discussion explorera le rôle essentiel des entreprises de la diaspora indienne et les opportunités émergentes sur le marché.



Mr. Amit DUDANI

Head of Sourcing and Merchandising, Melcom group of companies

Mr. Amit Dudani is the Sourcing and Merchandising Manager of Melcom, Ghana’s largest retail chain offering +15,000 products across +90 stores. Known for affordability and variety, offerings span supermarket goods, electronics, and furniture, home goods, lighting, hardware, etc. Melcom dominates Ghana’s retail market with strong wholesale operations and growing online presence.

ガーナ最大の小売チェーンであるMelcomの調達・マーチャンダイジングマネージャー。同社は90店舗以上に15,000点を超える商品を取り扱っている。手頃な価格と豊富な品揃えで知られ、スーパーマーケット向けの商品、電子機器、家具、日用品、照明器具、ハードウェアなど、その品目は多岐にわたる。Melcomは強力な卸売事業とオンライン展開の拡大により、ガーナの小売市場で圧倒的な存在感を示している。

M. Amit Dudani est directeur de l’approvisionnement et du merchandising chez Melcom, la plus grande chaîne de distribution du Ghana. L’enseigne propose plus de 15 000 produits dans plus de 90 magasins. Réputée pour ses prix abordables et la diversité de son offre, Melcom commercialise des produits alimentaires, des appareils électroniques, des meubles, des articles ménagers, des luminaires, du matériel informatique, et bien plus encore. Grâce à de solides activités de vente en gros et à une présence en ligne en pleine expansion, Melcom domine le marché de la distribution au Ghana.



Mr. Sunil Ramchand MOHINANI

Group CEO, Mohinani Group

Mr. Sunil Ramchand Mohinani is the Group CEO of Mohinani Group, a Ghanaian-Indian owned, diversified manufacturing conglomerate active in plastics, packaging, consumer durables, automotive, and real estate with over 5,000 employees across Africa. Mohinani assembles Sharp air conditioners in Ghana, and has operations in multiple African countries.

ガーナとインドの資本による多角的な製造業のコングロマリット、Mohinani GroupのグループCEO。プラスチック、包装材、耐久消費財、自動車、不動産などを展開し、アフリカ全土で5,000人以上の従業員を擁している。MohinaniはガーナでSharp製のエアコンの組み立てを行っており、また複数のアフリカ諸国で事業を展開している。

M. Sunil Ramchand Mohinani est le PDG du groupe Mohinani, un conglomerat industriel ghanéo-indien diversifié, présent dans les secteurs des plastiques, de l’emballage, des biens de consommation durables, de l’automobile et de l’immobilier. Le groupe emploie plus de 5 000 personnes à travers l’Afrique. Il assemble notamment des climatiseurs Sharp au Ghana et est actif dans plusieurs pays du continent.



Mr. Frank Boadi ACHEAMPONG

Manager, Japan External Trade Organization (JETRO) Accra

Holds a master’s degree in finance from a university in Japan and a bachelor’s degree in marketing from institutions in Northern Europe and West Africa. Brings professional experience in trade, finance, and business development through roles at a multinational trading company and a commercial bank. Since 2023, has been serving as Research and Business Development Manager at the JETRO Accra office.

日本の大学でファイナンスの修士号を取得し、北欧および西アフリカの教育機関でマーケティングの学士号を取得。西アフリカで商社および商業銀行での勤務経験を有する。2023年より、ジェトロ・アクラ事務所にて調査・事業開発マネージャーを務めている。

Il est titulaire d’un master en finance obtenu dans une université japonaise, ainsi que d’une licence en marketing acquise dans des établissements d’Europe du Nord et d’Afrique de l’Ouest. Il possède une expérience professionnelle dans les domaines du commerce, de la finance et du développement commercial, acquise au sein d’une société multinationale et d’une banque commerciale. Depuis 2023, il occupe le poste de directeur de la recherche et du développement commercial au bureau de JETRO à Accra.



Discover New South Africa ; 30 years Democracy and beyond

新しい南アフリカを発見する ; 30年の民主主義とその先

Following the elections in May 2024, the Government of National Unity (GNU) was born in South Africa. Thirty years after the first democratic elections, the African National Congress (ANC) lost its majority for the first time, and this was the moment when it decided to team up with the Democratic Alliance (DA) and others. Although South Africa is said to be the leading country on the African continent, it is suffering from low growth rate. We will explore whether South Africa can turn things around and become a shining true Rainbow Nation.

24年5月の選挙を経て、国民統一政府（GNU）が誕生した南アフリカ。初の全人種参加の民主的選挙から30年、初めて過半数を失ったアフリカ民族会議（ANC）が、民主同盟（DA）他と組むことになった瞬間でした。アフリカ大陸の雄と言われながら低成長にあえぐ南アが反転成長を実現し、輝く真の虹の国家となり得るのかを探ります。

À la suite des élections de mai 2024, un gouvernement d’unité nationale (GNU) a vu le jour en Afrique du Sud. Trente ans après les premières élections démocratiques, l’African National Congress (ANC) a perdu sa majorité pour la première fois et a décidé de former une coalition avec la Democratic Alliance (DA) et d’autres partis. Bien que l’Afrique du Sud soit considérée comme le pays le plus avancé du continent, elle souffre d’un faible taux de croissance. Cette session examinera si le pays peut inverser la tendance et devenir la véritable Nation arc-en-ciel.



Mr. MATOBA Shintaro

的場 真太郎

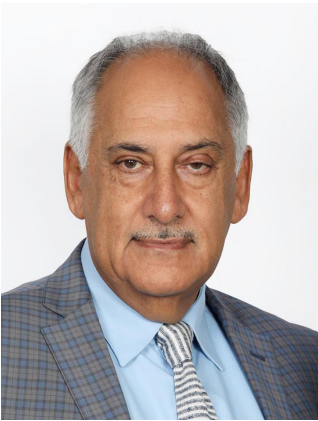
Executive Director, Japan External Trade Organization (JETRO) Johannesburg

日本貿易振興機構（ジェトロ）ヨハネスブルク事務所所長

He joined JETRO in 1991, and has served in various positions, including Johannesburg office, the Middle East and Africa Division of the Overseas Research Department, Executive Director of the JETRO Nairobi office, and Special Coordinator(Middle East and Africa) in the Planning Department, before his current position. He has been stationed in Africa for a total of more than 10 years, and has been involved in TICAD since the third conference in 2003.

1991年ジェトロ入会、ヨハネスブルク事務所員、海外調査部中東アフリカ課、ジェトロ・ナイロビ事務所長、企画部事業推進主幹（中東アフリカ担当）などを経て、2023年8月から現職。キャリアの大半はアフリカ、中東地域関連の業務に従事。アフリカ駐在は通算10年超、TICADには2003年の第3回から関与。

Il a rejoint la JETRO en 1991 et a occupé divers postes, notamment au bureau de Johannesburg, à la division Moyen-Orient et Afrique du département de la recherche à l’étranger, en tant que directeur exécutif du bureau de la JETRO à Nairobi, puis comme coordinateur spécial (Moyen-Orient et Afrique) au sein du département de la planification, avant d’accéder à son poste actuel. Il a été en poste en Afrique pendant plus de dix ans au total et participe à la TICAD depuis la troisième conférence, en 2003.



Mr. Cassim COOVADIA

Sherpa, B20 South Africa

Cas Coovadia is the Sherpa for B20 South Africa, the official business engagement group of the G20, appointed to lead South Africa’s hosting of the B20 in 2025 by Business Unity South Africa (BUSA). He retired as the CEO of BUSA in December 2024, having led the organisation for almost five years. Cas previously spent 15 years as Managing Director of The Banking Association of South Africa (BASA), where he established the organisation as a leading voice for the banking sector. Cas has a long history of activism and public service. In the 1980s and 1990s, he played a pivotal role in South Africa’s civic movement and the United Democratic Front, leading negotiations on restructuring local government during the country’s transition to democracy. He also co-founded the South African National Civic Organisation and served as its Vice-President.

G20の公式ビジネス・エンゲージメント・グループであるB20南アフリカのシェルパ。2025年に南アフリカがB20を主催するにあたり、Business Unity South Africa（BUSA）からその指揮を託された。約5年間BUSAのCEOを務めた後、2024年12月に退任。BUSA以前は、南アフリカ銀行協会（BASA）のマネージング・ディレクターとして15年間勤務し、同協会を銀行業界の代表的組織として確立させた。Coovadia氏はまた、長年にわたる市民運動および公共サービス分野での貢献でも知られている。1980年代から1990年代にかけて、南アフリカの市民運動および統一民主戦線において重要な役割を果たし、南アフリカの民主化移行期における地方自治体の再編交渉を主導した。また、南アフリカ全国シビック機構（SANCO）を共同設立し、同組織の副会長を務めた。

Cas Coovadia est le sherpa du B20 Afrique du Sud, groupe officiel de dialogue entre le G20 et les milieux d’affaires, nommé par Business Unity South Africa (BUSA) pour diriger l’organisation du B20 en Afrique du Sud en 2025. Il a pris retraite de son poste de directeur général de BUSA en décembre 2024, après avoir dirigé l’organisation pendant près de cinq ans. Auparavant, Cas a occupé pendant quinze ans le poste de directeur général de l’Association bancaire sud-africaine (BASA), qu’il a contribué à établir comme la principale voix du secteur bancaire. Cas possède une longue expérience en matière d’activisme et de service public. Dans les années 1980 et 1990, il a joué un rôle central au sein du mouvement civique sud-africain et du Front démocratique uni, menant les négociations sur la restructuration des collectivités locales pendant la transition démocratique du pays. Il a également cofondé l’Organisation civique nationale sud-africaine, dont il a été vice-président.



Discover New South Africa ; 30 years Democracy and beyond

新しい南アフリカを発見する ; 30年の民主主義とその先



tyme
group

Mr. Coen JONKER

CEO and Co-founder, Management, Tyme Group

Tyme was founded to bridge the financial inclusion gap in emerging markets. Since then, Tyme's vision has evolved: to become the world's most transformational and customer-centric retail bank. Tyme's flagship bank is in South Africa, launched 2019, and called TymeBank. The Tyme Group currently has over 17 million customers through TymeBank and GoTyme Bank in the Philippines.

Tymeは、新興市場における金融包摂の格差解消を目的として設立された。設立以来、そのビジョンは「世界で最も革新的で顧客中心のリテールバンクになること」へと進化してきた。Tymeのフラグシップバンクは2019年に設立された南アフリカ・TymeBankであり、Tyme Groupは現在、TymeBankおよびフィリピンのGoTyme Bankを通じて、1,700万人以上の顧客を擁している。

Tyme a été fondée dans le but de combler le fossé de l'inclusion financière dans les marchés émergents. Depuis, sa vision a évolué pour devenir : « la banque de détail la plus transformatrice et la plus centrée sur le client au monde ». Sa banque phare, TymeBank, a été lancée en 2019 en Afrique du Sud. Aujourd'hui, le groupe Tyme compte plus de 17 millions de clients à travers TymeBank et GoTyme Bank aux Philippines.

Ms. Busisiwe MAVUSO

Chief Executive Officer, Business Leadership South Africa (BLSA)



Ms Mavuso began her career in the banking sector and has worked for companies in a wide range of industries, including consulting, telecommunications, and healthcare, before serving as Chief Financial Officer (CFO) and CEO at the Black Management Forum (BMF). She joined BLSA in 2017 and appointed as CEO in 2019.

マヴソン氏は銀行業界でキャリアをスタートし、コンサルティング、通信、ヘルスケアなど、幅広い業界の企業で勤務の後、Black Management Forum (BMF) で最高財務責任者 (CFO)、最高経営責任者 (CEO) を務める。2017年からBLSA勤務、2019年にCEOに就任。

Mme Mavuso a commencé sa carrière dans le secteur bancaire et a travaillé pour des entreprises dans un large éventail de secteurs, notamment le conseil, les télécommunications et les soins de santé, avant d'occuper les fonctions de directrice financière (CFO) et de PDG au Black Management Forum (BMF). Elle a rejoint BLSA en 2017 et a été nommée directrice générale en 2019.

**Intellectual property policy in Africa at a turning point**

転換期を迎えるアフリカの知的財産政策

In recent years, innovative moves toward the appropriate protection of IP have been seen in Africa. In Egypt, multiple agencies have been integrated to form an organisation that handles IP centrally. In South Africa, discussions are progressing toward the start of substantive examination of patent. In Kenya, in order to strengthen the crackdown on counterfeit goods, it has become mandatory to register IP rights with Anti-counterfeiting agencies at the time of importation. Thus, African countries are undergoing a major turning point in their IP policies. IP agencies in these countries where Japanese companies are doing active business will talk about the present and future of IP policies.

アフリカでは近年、知的財産の適切な保護に向けて革新的な動きがみられる。エジプトでは、複数の機関を統合し、知的財産を一元的に扱う組織が誕生した。南アフリカでは、特許の実体審査の開始に向けて議論が進んでいる。ケニアでは、模倣品取り締まりの強化に向けて、輸入時の模倣品取り締まり機関に対する知的財産権の登録が義務化された。このようにアフリカ各国で知的財産政策の大きな転換期を迎えている。日本企業のビジネスが盛んなこれらの国の知的財産機関から、知的財産政策の現在とこれからについて語っていただく。

Ces dernières années, des initiatives innovantes ont vu le jour en Afrique pour mieux protéger la propriété intellectuelle. En Égypte, plusieurs agences ont été regroupées au sein d'une structure chargée de gérer ces questions de manière centralisée. En Afrique du Sud, des discussions avancent en vue d'approfondir l'examen des demandes de brevets. Au Kenya, afin de renforcer la lutte contre la contrefaçon, l'enregistrement des droits de propriété intellectuelle auprès des agences compétentes est désormais obligatoire au moment de l'importation. Les pays africains sont donc à un tournant stratégique de leur politique en matière de propriété intellectuelle. Les agences des pays où les entreprises japonaises sont particulièrement actives présenteront la situation actuelle et les perspectives d'évolution en la matière.

**Dr. Hesham AZMI**

Chairman, Egyptian Intellectual Property Authority (EGIPA)

Prof. Hesham Azmi is Chairman of the Egyptian Intellectual Property Authority. He formerly served as Secretary-General of the Supreme Council of Culture and Chairman of the National Library. With a Ph.D. in Library Science, he is a leading expert in cultural policy and innovation, and has represented Egypt in numerous international conferences and forums.

エジプト知的財産庁長官。以前は文化最高会議事務局長および国立図書館長を歴任。図書館学博士号を持つ同氏は、文化政策とイノベーションの分野で主要な専門家として活躍し、数多くの国際会議や公開討論会にエジプト代表として参加している。

Le professeur Hesham Azmi est président de l'Autorité égyptienne de la propriété intellectuelle. Il a été secrétaire général du Conseil suprême de la culture et président de la Bibliothèque nationale. Titulaire d'un doctorat en bibliothéconomie, il est un expert de premier plan en matière de politique culturelle et d'innovation, et a représenté l'Égypte dans de nombreuses conférences et forums internationaux.



Intellectual property policy in Africa at a turning point

転換期を迎えるアフリカの知的財産政策



Dr. Robi Mbugua NJOROGÉ KING’A

Executive Director, Anti Counterfeit Authority of Kenya (ACA)

Robi Mbugua Njoroge, PhD, is Executive Director of the Anti-Counterfeit Authority, former KAMP CEO, and an Advocate of the High Court of Kenya. With a PhD in Film and a Master’s in Intellectual Property, he has transformed Kenya’s IP sector, advancing fair trade, creative rights, and robust enforcement across industries.

模造品対策機関事務局長、元ケニア音楽プロデューサー協会CEO会長、ケニア高等裁判所弁護士を勤めた経験を持つ。映画学の博士号と知的財産権の修士号を取得し、フェアトレード、創作者の権利、産業横断的に強固で実用的な法整備などを推進しながら、ケニアの知的財産権の分野改革に尽力してきた。

Robi Mbugua Njoroge, PhD, est Directeur Exécutif de l’Autorité Anti-Contrefaçon, ancien PDG de KAMP et Avocat à la Haute Cour du Kenya. Titulaire d’un doctorat en cinéma et d’un master en propriété intellectuelle, il a transformé le secteur de la PI au Kenya, promouvant le commerce équitable, la protection des droits créatifs et le renforcement de l’application des lois.



Mr. Rory VOLLER

Commissioner, Companies and Intellectual Property Commission (CIPC)

Adv Rory Voller is the Cabinet appointed Commissioner of the Companies and Intellectual Property Commission (CIPC) of South Africa. The CIPC is the Registrar and regulator of Company and Intellectual property legislation. He was a member of the legislative drafting team for both the New South African Companies Act and the Regulations, the Companies Amendment Act as well as the Intellectual Property Amendment Act on Traditional Knowledge. Adv Voller holds a BA (Law), LLB, LLM (Commercial Law Masters - Specialisation), from the University of Kwazulu – Natal as well the University of South Africa and is an admitted Advocate of the High Court, Transvaal Provincial Division. He previously practised as an attorney. He is a panel member on the Take-Over Regulation Panel (TRP) on Mergers and Acquisitions, a board member on the Anti- Money Laundering council, a member of the Financial Reporting Standards Council and the Ministerial Specialist Committee member of the Company law and Intellectual Property law committees and an Executive Committee Member of the Corporate Registers Forum (CRF). He is also appointed to the King Committee on Corporate Governance. He has recently also been appointed to the Expert Group on the IP office of the Future under the auspices of the International Trade Marks Association. He has presented and represented the CIPC at numerous National and International conferences including Singapore, Brazil, Romania, Malaysia, Dubai, Japan etc.

Rory Voller弁護士は、南アフリカ共和国における会社法および知的財産権法の登録機関および監督官庁である企業・知的所有権登録局(CIPC)の長官として同国政府により任官された。新南アフリカ会社法とその規則、会社法改正法、ならびに伝統的知識に関する知的所有権法改正法の立法草案作成チームの一員でもあった。クワズール・ナタール大学および南アフリカ大学で法学士（BA）、法学修士（LLB）、商法修士（LLM）を取得し、トランスヴァール州高等裁判所（州裁判部門）認可弁護士となる。弁護士経験の後、企業買収・合併に関する買収規制委員会（略称TRP）の委員、資金洗浄防止評議会の理事会理事、財務報告基準評議会の委員、会社法および知的財産法に関する大臣専門委員会の委員、企業登録フォーラム（CRF）の執行委員会メンバーを歴任。また、企業統治に関するキング委員会での委員にも任命された。また最近、国際商標協会（INTA）の下での「未来の知的財産庁に関する専門家グループ」の委員にも任命され、シンガポール、ブラジル、ルーマニア、マレーシア、ドバイ、日本など、数多くの国内および国際会議でCIPCを代表して出席している。

Maître Rory Voller est le commissaire nommé par le gouvernement sud-africain à la Commission des sociétés et de la propriété intellectuelle (CIPC). La CIPC est l’organisme chargé de l’enregistrement et de la réglementation des sociétés et de la propriété intellectuelle. Il a fait partie de l’équipe chargée de rédiger la nouvelle loi sud-africaine sur les sociétés et ses règlements d’application, ainsi que la loi modificative sur les sociétés et celle relative à la propriété intellectuelle liée aux savoirs traditionnels. Maître Voller est titulaire d’une licence en droit, d’un LLB et d’un LLM (maîtrise en droit commercial – spécialisation), obtenus auprès de l’université du KwaZulu-Natal et de l’université d’Afrique du Sud. Il est également avocat agréé auprès de la Haute Cour, division provinciale du Transvaal. Il a auparavant exercé en tant qu’avocat. Il est membre du comité de réglementation des fusions et acquisitions (TRP), du conseil de lutte contre le blanchiment d’argent, du conseil des normes d’information financière, du comité ministériel spécialisé dans le droit des sociétés et le droit de la propriété intellectuelle, ainsi que du comité exécutif du Forum des registres des sociétés (CRF). Il a également été nommé au comité King sur la gouvernance d’entreprise. Il a récemment été nommé membre du groupe d’experts sur l’office de la propriété intellectuelle du futur, sous l’égide de l’Association internationale des marques. Il a présenté et représenté la CIPC lors de nombreuses conférences nationales et internationales, notamment à Singapour, au Brésil, en Roumanie, en Malaisie, à Dubaï et au Japon.

Japan’s Football Business:
A New Frontier in Sports and Commerce

日本が魅せるフットボールビジネスの可能性

Japan’s football business is gaining significant attention across Asia, not only due to the growth of the J.League and its advanced player development systems, but also as a dynamic business model. This session will highlight Japan’s strategic initiatives in Asia, including league partnerships in Southeast Asia, the export of players and coaches, and evolving media and sponsorship strategies. By examining these real-world examples, we will explore the potential of football as a platform for innovative business development and regional collaboration.

日本のフットボールビジネスは、Jリーグの発展や育成システムに加えて、ビジネスとして、今アジア全体で注目を集めています。本セッションでは、東南アジアを中心としたリーグ連携、選手・指導者の輸出、メディア・スポンサー戦略など、日本が展開するアジア戦略の実例を紹介。フットボールを軸とした新たなビジネスモデルの可能性を考察する。

Le secteur du football japonais suscite un intérêt croissant dans toute l’Asie, non seulement en raison de la croissance de la J.League et de ses systèmes avancés de formation des joueurs, mais également en tant que modèle commercial dynamique. Cette session mettra en lumière les initiatives stratégiques du Japon en Asie, notamment les partenariats avec des ligues en Asie du Sud-Est, l’exportation de joueurs et d’entraîneurs, ainsi que l’évolution des stratégies médiatiques et de sponsoring. À travers des exemples concrets, nous explorerons le potentiel du football en tant que plateforme pour un développement commercial innovant et la collaboration régionale.

Speakers to be announced

登壇者調整中

Beyond the Buzz: Real-World AI in Africa and What It Means for Japan

日本とアフリカの新時代を創る：A I とアフリカを考える

Artificial Intelligence (AI) is rapidly shaping new business models and solving challenges across Africa - from fintech to healthcare to agriculture. However, major hurdles remain: infrastrcture gaps, limited access to foundational research and the urgency of population-driven demand. As global interest in African data ecosytems and AI deployment accelerates, how can Africa and Japan collaborate for long-term impact? This session brings together Nigerian AI policy makers and business leaders to explore real-world applications, local innovation trends, and strategic entry points for Japanese companies. Discover how AI can become the engine of inclusive growth - and how Africa and Japan can co-create the next digital frontier.

人工知能（AI）の普及はアフリカにおいて金融や医療、農業などの分野で新たなビジネスモデルの創出や課題解決に期待がかかる。一方、アフリカの基礎研究やインフラ整備には課題が残る。人口増加の続くアフリカにおいて、AIの利活用による社会実装や、データ・インフラの整備をめぐる国際競争を踏まえた現状を整理し展望をみつめる。本セッションではナイジェリアのAI政策関係者やビジネスリーダーらを登壇者に招き、日本とアフリカの新時代を創るにあたり、AIの社会実装と日本企業による参入機会についてヒントを得る。

L’intelligence artificielle (IA) façonne rapidement de nouveaux modèles commerciaux et permet de relever divers défis à travers l’Afrique, de la fintech à la santé en passant par l’agriculture. Cependant, des obstacles majeurs subsistent : lacunes en matière d’infrastructures, accès limité à la recherche fondamentale, et forte pression liée à la croissance démographique. Alors que l’intérêt mondial pour les écosystèmes de données africains et le déploiement de l’IA s’accélère, comment l’Afrique et le Japon peuvent-ils collaborer pour avoir un impact à long-terme ? Cette session réunira des décideurs politiques nigériens spécialisés dans l’IA et des chefs d’entreprise afin d’explorer des applications concrètes, les tendances locales en matière d’innovation, ainsi que les points d’entrée stratégiques pour les entreprises japonaises. Découvrez comment l’IA peut devenir le moteur d’une croissance inclusive et comment l’Afrique et le Japon peuvent co-crée la prochaine frontière numérique.



Professor MATSUO Yutaka

松尾 豊

Professor, The University of Tokyo

東京大学、教授

Professor at Graduate School of Engineering of the University of Tokyo. Earned Ph.D.in Engineering. His research specialises in AI, deep learning, and web mining. He has been chairman of Japan Deep Learning Association, an outside director for SoftBank Group Corporation, expert member of Council for achieving new capitalism and chair of AI strategy conference.

東京大学大学院工学系研究科技術経営戦略学専攻／人工物工学研究センター 教授。
東京大学工学部電子情報工学科卒業、同大学院博士課程修了（工学）。
主な専門分野は、人工知能、深層学習、ウェブマイニング。日本ディーラーニング協会理事
長、ソフトバンクグループ社外取締役、新しい資本主義実現会議 有識者構成員、AI戦略会議座
長、AI制度研究会座長等を務める。

Professeur à l’École supérieure d’ingénierie de l’Université de Tokyo, il est titulaire d’un doctorat en ingénierie. Il est spécialisé dans l’intelligence artificielle, l’apprentissage profond et l’exploration de données sur le web. Il a été président de l’Association japonaise pour l’apprentissage profond, administrateur externe du groupe SoftBank, membre expert du Conseil pour la réalisation d’un nouveau capitalisme, ainsi que président de la conférence sur la stratégie en matière d’IA.



Ms. Kate KALLOT

CEO & Founder, AMINI AI

Kate Kallot, Founder & CEO of Amini, is a globally recognized technologist and deep tech founder. She pioneers equitable access to advanced technologies in emerging markets. Honored by TIME, WEF, and One Young World, she influences global AI policy and digital equity, serving on key international commissions and councils. Kate serves as Vice Chair of the ICC Global Environmental and Energy Commission and is a member of EY’s Global AI Advisory Council.

Amini 社の創設者兼 CEO であるKate Kallot氏は、世界的に著名なテクノロジストであり、ディープテック分野の創業者でもある。新興市場における先進技術の公平なアクセスを推進するパイオニアとして、TIME誌、世界経済フォーラム（WEF）、One Young Worldなどからも高く評価されている。これまでに主要な国際委員会や評議会にて活動し、グローバルなAI 政策やデジタルの公平性に影響を与えてきた。現在は、国際商業会議所（ICC）のグローバル環境・エネルギー委員会の副委員長を務めるほか、EY社のグローバル AI 諮問委員会にも名を連ねている。

Kate Kallot, fondatrice et PDG d’Amini, est une technologue mondialement reconnue et une fondatrice de technologies de pointe. Elle est pionnière dans l’accès équitable aux technologies avancées dans les marchés émergents. Honorée par TIME, le WEF et One Young World, elle influence la politique mondiale de l’IA et l’équité numérique, siégeant dans des commissions et conseils internationaux clés. Kate est vice-présidente de la Commission mondiale de l’environnement et de l’énergie de la CCI et membre du Conseil consultatif mondial sur l’IA d’EY.



Mr. MAKIURA Doga

牧浦 土雅

Founder & CEO, Degas

Degas株式会社、代表取締役

Doga Makiura is Founder & CEO of Degas, based in Ghana, providing AI- and satellite-powered financing to over 80,000 smallholder farmers. A GENIAC-selected company, Degas advances transformative innovation. Makiura is a former research fellow at the University of Tokyo and was named to Forbes JAPAN’s “30 Under 30.”

過去6年間ガーナ在住。「人々の生活を劇的に変える」というミッションのもと、衛星データやAIを駆使し、同国を拠点に累計8万軒超の小規模農家へ融資を実行。経済産業省の生成AI開発プロジェクト「GENIAC」採択企業。東京大学空間情報科学研究センター研究員などを歴任。Forbes JAPAN「30 Under 30」に選出。

Doga Makiura est fondateur et PDG de Degas, basée au Ghana, qui fournit des financements alimentés par l’IA et les satellites à plus de 80 000 petits exploitants agricoles. Entreprise sélectionnée par GENIAC, Degas fait progresser l’innovation transformatrice. Makiura est un ancien chercheur à l’Université de Tokyo et a été nommé dans la liste des « 30 Under 30 » de Forbes JAPAN.

Navigating Africa’s Transforming Markets through Partnerships (Hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

変わるアフリカ市場に挑む、協働の最前線（主催：アフリカ開発銀行）

Africa’s markets are evolving rapidly, driven by strong economic growth and influenced by global shifts such as decarbonisation and digital transformation. In this session, Japanese companies will share their experiences of building sustainable businesses through continuous engagement and innovation on the ground. The African Development Bank and African governments will provide local perspectives and highlight successful collaborative cases. Together, they will explore strategies to co-create long-term value in Africa’s dynamic markets and offer practical insights for companies aiming to enter or expand their business on the continent.

力強い経済成長に加え脱炭素・デジタル化といった世界的潮流により、アフリカ市場は急速に変化しています。本セッションでは、進化するアフリカと持続的に向き合い、新たな事業創出に挑む日本企業がその経験を共有します。アフリカ開発銀行およびアフリカ政府関係者も登壇し、日本企業との連携事例を交えて、協働による市場開発や創出のヒントを探ります。

Les marchés africains évoluent rapidement, portés par une forte croissance économique et influencés par des tendances mondiales telles que la décarbonisation et la transition numérique. Au cours de cette session, des entreprises japonaises partageront leurs expériences en matière de création d’activités durables grâce à un engagement à long terme et à l’innovation sur le terrain. La Banque africaine de développement et les gouvernements africains apporteront leurs perspectives locales et mettront en avant des exemples de collaborations réussies. Ensemble, ils exploreront des stratégies pour co-crée de la valeur à long terme sur les marchés dynamiques de l’Afrique et offriront des informations pratiques aux entreprises souhaitant s’y implanter ou développer leurs activités.



Mr. Solomon QUAYNOR

Vice-President for Private Sector, Infrastructure and Industrialization,
African Development Bank

Solomon Quaynor is the Vice President for Private Sector, Infrastructure & Industrialization at the African Development Bank. He has over 25 years’ experience in development finance and investment banking across Africa’s financial institutions, telecoms, infrastructure, energy, manufacturing, agribusiness, and services sectors. Before joining AfDB in 2020, he worked at IFC and advised on private equity and infrastructure in emerging markets.

アフリカ開発銀行民間セクター・インフラ・工業化担当副総裁。アフリカの金融機関、通信、インフラ、エネルギー、製造業、アグリビジネス、サービス分野で、開発金融と投資銀行業務に25年以上従事。2020年にアフリカ開発銀行に入行する以前はIFC（国際金融公社）に在籍し、新興国市場におけるプライベートエクイティやインフラ案件を担当。

M. Solomon Quaynor est vice-président chargé du secteur privé, des infrastructures et de l’industrialisation à la Banque africaine de développement (BAD). Il possède plus de 25 ans d’expérience dans le financement du développement et la banque d’investissement, au sein d’institutions financières africaines, dans les secteurs des télécommunications, des infrastructures, de l’énergie, de l’industrie manufacturière, de l’agroalimentaire et des services. Avant de rejoindre la BAD en 2020, il a travaillé pour la Société financière internationale (IFC), où il a conseillé sur des opérations de capital-investissement et d’infrastructures dans les marchés émergents.



Mr. ISHIZUKA Shinya

石塚 新弥

CEO for Africa Bloc, ITOCHU Corporation

伊藤忠商事株式会社、アフリカ総支配人



Since joining ITOCHU in 1988 and being assigned to Inorganic Chemicals Dep., he has worked in the chemicals division and held key positions both domestically and internationally. General Manager of Inorganic Chemicals Dept., Chief Regional Officer of ITOCHU India, General Manager of Basic Chemicals Dept., Junior Executive Officer, Deputy CEO for ITOCHU Corporation Africa bloc and General Manager of Johannesburg Branch, and current position since 2022.

1988年入社、無機化学品部無機化学品課に配属されて以来、化学品部門を歩み、国内外の要職を歴任。2003年無機化学品部長、2012年伊藤忠インド会社チェンナイ支店長、2017年アフリカ総支配人代行、2018年基礎原料化学品部長、2020年アフリカ総支配人代行（兼）ヨハネスブルグ支店長、2021年准執行役員・アフリカ総支配人代行（兼）ヨハネスブルグ支店長、2022年より現職。

Depuis qu’il a rejoint ITOCHU en 1988 et qu’il a été affecté au département des produits chimiques inorganiques, il a travaillé au sein de la division des produits chimiques et occupé plusieurs postes clés, tant au Japon qu’à l’étranger. Il a notamment été directeur général du département des produits chimiques inorganiques, directeur régional d’ITOCHU India, directeur général du département des produits chimiques de base, directeur général adjoint d’ITOCHU Corporation pour le bloc Afrique, ainsi que directeur général de la succursale de Johannesburg. Il occupe son poste actuel depuis 2022.



Mr. EJIMA Masahiko

江島 正彦

Senior Executive Officer, Co-Regional Head for Middle East, Africa,
Türkiye & Central Asia Caucasus, Mizuho Bank, Ltd.

みずほ銀行、執行役員 中東・アフリカ・トルコ・中央アジア・コーカサス共同総支配人

25 years+ career at Bank, where has been focusing mainly on providing corporate and investing banking solutions, targeting Japanese large corporations in the TMT sector, and financial sponsors in Japan and Asia. He has led many corporate and investment banking transactions with clients including corporate loans, various structured finance, capital markets transactions and advisory across US, Europe and Asia.

銀行にて25年以上のキャリアを有し、主にTMTセクター（テクノロジー・メディア・通信）の大企業や日本およびアジアの金融スポンサーを対象にコーポレートインベストメントバンキング（CIB）のソリューションを提供。米国、欧州、アジアにおいて、コーポレートファイナンス、ストラクチャードファイナンス、資本市場取引、アドバイザリーなど、多くのCIB取引を主導。

Il a travaillé plus de 25 ans au sein d’une banque, où il s’est concentré sur les solutions bancaires destinées aux entreprises et investisseurs, notamment les grandes entreprises japonaises du secteur TMT (technologies, médias, télécommunications) ainsi que des sponsors financiers au Japon et en Asie. Il a dirigé de nombreuses transactions bancaires, incluant des prêts aux entreprises, des financements structurés, des opérations sur les marchés des capitaux et des services de conseil, aux États-Unis, en Europe et en Asie.



Navigating Africa’s Transforming Markets through Partnerships
(Hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

変わるアフリカ市場に挑む、協働の最前線（主催：アフリカ開発銀行）



Mr. KANEKI Sachio

金木 幸雄

Executive Officer, Business Development Division, Tsubame BHB Co., Ltd.

つばめBHB株式会社、執行役員 事業開発部門長

Joined Mitsubishi Corporation in 1980, working consistently in overseas operations in the chemicals group. After two assignments in Europe, stationed in South Africa for four years from 2013. Supervised 51 African countries, contributing to the development of the region through investments in urban development and the agricultural sector. Joined Tsubame BHB in July 2021 and has been in the current position since July 2023. Aims to promote the widespread use low-carbon nitrogen fertilizers in Africa using our innovative ammonia technology.

80年三菱商事入社、化学品グループにて一貫して海外業務に従事。二度の欧州駐在を経て、’13年より4年間、南アフリカに駐在。アフリカ51か国を管轄し、都市開発、農業分野への投資を通じアフリカ地域の発展に貢献。21年7月つばめBHBに移り、23年7月より現職。アフリカでの小規模分散型アンモニアによる低炭素窒素肥料の普及を目指す。

Il a rejoint Mitsubishi Corporation en 1980, où il a travaillé dans le domaine des opérations internationales au sein du groupe chimique. Après deux missions en Europe, il a été basé en Afrique du Sud pendant quatre ans à partir de 2013. Il y a supervisé les activités couvrant 51 pays africains et contribué au développement de la région à travers des investissements dans l’urbanisme et le secteur agricole. Il a rejoint Tsubame BHB en juillet 2021 et occupe son poste actuel depuis juillet 2023. Il s’emploie à promouvoir l’utilisation généralisée d’engrais azotés à faible teneur en carbone en Afrique, grâce à une technologie innovante de production d’ammoniac développée par l’entreprise.



Mr. Robert MUKIZA

Director General, Uganda Investment Authority

Robert Mukiza is the Director General of the Uganda Investment Authority. He previously held senior roles at GGGI, the UN , and as Director of Hong Kong-based Acadia Energy. With deep expertise in international investnemtn, he holds degrees from the University of Kent and Makerere University, and studied Strategic Leadership at Oxford’s Said Business School.

ウガンダ投資庁長官。GGGI、国連、香港拠点のAcadia Energyなどで要職を歴任し、国際投資分野に深い知見を有する。ケント大学とマケレレ大学で学位を取得し、オックスフォード大学サイド・ビジネススクールで戦略的リーダーシップを修得。

M. Robert Mukiza est directeur général de l’Autorité ougandaise chargée des investissements. Il a précédemment occupé des postes de direction au sein du GGGI, de l’ONU, et de directeur d’Acadia Energy, une société basée à Hong Kong. Expert en investissements internationaux, il est diplômé de l’Université du Kent et de l’Université Makerere, et a étudié le leadership stratégique à la Said Business School de l’Université d’Oxford.



The Evolving African Mobility Landscape and the Expanding EV Market
(Hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

進化するアフリカのモビリティと拡大するEV市場（主催：アフリカ開発銀行）

While Africa’s cities are strained by rapid urbanisation and limited transport infrastructure and services, digitalisation and the spread of electric vehicles (EV) are driving major shifts in the continent’s mobility landscape. In this session, Japanese companies will share their on-the-ground efforts to tackle mobility challenges, while the African Development Bank will highlight its support across the EV value chain. Together, the speakers will explore growth strategies and uncover new business opportunities in Africa’s evolving mobility sector.

アフリカのモビリティは都市化の進行に伴う交通インフラとサービスの逼迫を背景に、デジタル技術の進展と電気自動車（EV）の普及によって急速に変化しています。本セッションでは日系企業の現地での取組やアフリカ開発銀行によるEVバリューチェーンへの支援を紹介し、今後の成長戦略及びアフリカ市場における新たなビジネス機会を多角的に探ります。

Alors que les villes africaines sont mises à rude épreuve par une urbanisation rapide et des infrastructures de transport limitées, la numérisation et la montée en puissance des véhicules électriques (VE) provoquent des changements majeurs dans le paysage de la mobilité sur le continent. Au cours de cette session, des entreprises japonaises partageront leurs initiatives concrètes pour relever les défis de la mobilité, tandis que la Banque africaine de développement présentera son engagement tout au long de la chaîne de valeur des VE. Ensemble, les intervenants exploreront des stratégies de croissance et mettront en lumière de nouvelles opportunités commerciales dans le secteur en pleine évolution de la mobilité en Afrique.



Mr. Solomon QUAYNOR

Vice-President for Private Sector, Infrastructure and Industrialization, African Development Bank

Solomon Quaynor is the Vice President for Private Sector, Infrastructure & Industrialization at the African Development Bank. He has over 25 years’ experience in development finance and investment banking across Africa’s financial institutions, telecoms, infrastructure, energy, manufacturing, agribusiness, and services sectors. Before joining AfDB in 2020, he worked at IFC and advised on private equity and infrastructure in emerging markets.

アフリカ開発銀行民間セクター・インフラ・工業化担当副総裁。アフリカの金融機関、通信、インフラ、エネルギー、製造業、アグリビジネス、サービス分野で、開発金融と投資銀行業務に25年以上従事。2020年にアフリカ開発銀行に入行する以前はIFC（国際金融公社）に在籍し、新興国市場におけるプライベートエクイティやインフラ案件を担当。

M. Solomon Quaynor est vice-président chargé du secteur privé, des infrastructures et de l’industrialisation à la Banque africaine de développement (BAD). Il possède plus de 25 ans d’expérience dans le financement du développement et la banque d’investissement, au sein d’institutions financières africaines, dans les secteurs des télécommunications, des infrastructures, de l’énergie, de l’industrie manufacturière, de l’agroalimentaire et des services. Avant de rejoindre la BAD en 2020, il a travaillé pour la Société financière internationale (IFI), où il a conseillé sur des opérations de capital-investissement et d’infrastructures dans les marchés émergents.



The Evolving African Mobility Landscape and the Expanding EV Market
(Hosted by AFRICAN DEVELOPMENT BANK)

進化するアフリカのモビリティと拡大するEV市場（主催：アフリカ開発銀行）



Mr. Mike SALAWOU

Director, Infrastructure and Urban Development Department, African Development Bank

Mike SALAWOU is the Director of the Infrastructure and Urban Development Department at the AfDB in charge of the Bank’s investments and dialogue in Transport (Road, Rail, Port, Aviation, Logistics, Urban Development) as well as PPP financing solutions. Mr. SALAWOU oversees a portfolio of infrastructure assets worth over USD 13 billion, covering both public and private sector projects in Africa.

アフリカ開発銀行 インフラ・都市開発局長として、道路、鉄道、港湾、航空、物流、都市開発など交通分野の投資と政策対話、PPPを含む資金調達ソリューションを担当。総額130億米ドル超のインフラ資産ポートフォリオを統括し、アフリカ全域の公共・民間プロジェクトを幅広くカバーしている。

M. Mike Salawou est directeur du département Infrastructure et développement urbain à la Banque africaine de développement. Il est chargé des investissements de la Banque et du dialogue politique dans les domaines des transports (routes, chemins de fer, ports, aviation, logistique), du développement urbain et du financement des partenariats public-privé (PPP). M. Salawou supervise un portefeuille de projets d’infrastructure publics et privés en Afrique, d’une valeur totale de plus de 13 milliards de dollars.



Mr. KANEDA Osamu

金田 修

Founder CEO, Yoren

Yoren、創業者CEO

Osamu Kaneda is CEO of Yoren, supporting Japanese brands globally with AI-driven systems and operations. He co-leads JACCI, backed by METI. Formerly a Global Partner at McKinsey and Ministry of Finance official, he holds degrees from the University of Tokyo and the University of Rochester. He is also a co-founder of the Japan China Leadership Program (JCLP).

金田修は、中国を拠点とするYorenの創業者兼CEO。AIを活用したマーケティングとITサービスで日本ブランドの海外展開を支援。経済産業省支援の官民連携イニシアチブ「JACCI」共同代表、並びにNPO 日中リーダーシップ会議共同発起人。元マッキンゼー・アンド・カンパニーのグローバル・パートナーで、財務省出身。東京大学およびロチェスター大学卒。

Osamu Kaneda est PDG de Yoren, une entreprise qui accompagne les marques japonaises à l’échelle mondiale grâce à des systèmes et opérations basés sur l’IA. Il codirige également la JACCI, soutenue par le METI. Ancien partenaire mondial chez McKinsey et ancien fonctionnaire du ministère des Finances, il est diplômé de l’université de Tokyo et de l’université de Rochester. Il est aussi cofondateur du Japan China Leadership Program (JCLP).



Mr. ISAKU Takeshi

伊作 猛

Chief Innovation Officer, Musashi Seimitsu Industry Co., Ltd

武蔵精密工業株式会社、最高イノベーション責任者

After joining Musashi Seimitsu Industry Co., Ltd, Isaku has spent 18 years in the U.S. leading automotive sales activities to OEMs. Since 2018, he has driven new business development, launching ventures like MusashiAI and several internal start-up. Led 15+ global startup/CVC (Corporate Venture Capital) investments and co-development. Currently developing new businesses in Kenya and Ethiopia.

武蔵精密入社後、18年間アメリカ駐在し主に自動車OEM向け営業を統括。帰国後2018年より新規事業開発を担当し、社内ベンチャーの創出、MusashiAI等の新規事業を設立。15件以上のグローバルのスタートアップおよびCVC（コーポレート・ベンチャー・キャピタル）出資等を推進実行し、アクセレレーティングや協業開発を推進。現在は、ケニア、エチオピアにおける新事業開発を展開中。

Après avoir rejoint Musashi Seimitsu Industry Co, Ltd, Isaku a passé 18 ans aux États-Unis à diriger les activités de vente d’équipement automobile. Depuis 2018, il a dirigé le développement de nouvelles activités, en lançant des entreprises telles que MusashiAI et plusieurs start-ups internes. Il a dirigé plus de 15 investissements mondiaux dans des startups/CVC et des co-développements. Il développe actuellement de nouvelles entreprises au Kenya et en Éthiopie.



ARC RIDE

Mr. Joseph HURST-CROFT

CEO, Arc Ride Limited

With over 20 years in Africa’s energy sector, Joseph Hurst-Croft founded ARC Ride in 2021 to lead the e-mobility revolution. ARC Ride operates East Africa’s largest battery swapping network and designs EVs locally in Kenya. Under his leadership, the company is driving clean transport, building infrastructure, and setting new standards for sustainable mobility across the continent.

ジョセフ・ハースト＝クロフト氏は、アフリカのエネルギー分野で20年以上の経験を持ち、2021年にARC Rideを設立した。ARC Rideは東アフリカ最大のバッテリー交換ネットワークを展開し、ケニアでEVを自社設計・製造し、持続可能なモビリティの普及を牽引している。

Fort de plus de 20 ans d’expérience dans le secteur de l’énergie en Afrique, Joseph Hurst-Croft a fondé ARC Ride en 2021 pour être le leader de la révolution de la mobilité électrique. ARC Ride exploite le plus grand réseau d’échange de batteries en Afrique de l’Est et conçoit des véhicules électriques localement au Kenya. Sous sa direction, l’entreprise promeut le transport propre, développe les infrastructures et établit de nouvelles normes pour une mobilité durable à travers le continent.

Anime Wave Hits Africa: Unlocking Insights on Anime and Manga from Otaku in Africa

アフリカに浸透する日本アニメ！アフリカのオタクに聞くアニメ・マンガの魅力

Japanese anime and manga have gained popularity among the youth across Africa, fostering passionate otaku (fan) communities. In this session, moderated by manga artist René Hoshino, author of Manga: The African Kid Who Grew Up in Japan, we will explore the potential of Japanese content in Africa through the perspectives of otaku from South Africa, Nigeria, and Egypt. This discussion aims to inspire Japanese businesses to recognise the global power that Japanese pop culture possesses and new business opportunities in emerging markets.

日本のアニメ・マンガはアフリカ各地の若者世代に浸透し、熱狂的なファン層とコミュニティが形成されています。本セッションでは『まんが アフリカ少年が日本で育った結果』の作者・星野ルネ氏をモデレーターに迎え、南アフリカ、ナイジェリア、エジプトのオタクたちの視点から、日本コンテンツの可能性とグローバル展開のヒントを探ります。

Les anime et les mangas japonais ont gagné en popularité auprès de la jeunesse africaine, donnant naissance à des communautés d’otaku (fans) passionnés. Au cours de cette session, animée par le mangaka René Hoshino, auteur de Manga : The African Kid Who Grew Up in Japan (« Le garçon africain élevé au Japon »), nous explorerons le potentiel des contenus japonais en Afrique à travers les témoignages d’otaku venus d’Afrique du Sud, du Nigeria et d’Égypte. Cette discussion vise à encourager les entreprises japonaises à prendre conscience de la portée mondiale de la culture pop japonaise et des nouvelles opportunités commerciales qu’elle peut exploiter dans les marchés émergents.



Mr. HOSHINO René

星野 ルネ

Rene Hoshino, a Cameroon-born manga artist and TV personality, moved to Japan at the age of four. His autobiographical manga gained popularity on social media, and his comic “The African Kid Who Grew Up in Japan” was published by Mainichi Publishing in 2018. He is currently serializing the comic “African Kid! Everyday Is an Adventure” in the Mainichi Shogakusei Shimbun.

漫画家・タレント。1984年カメルーン生まれ。4歳で来日し、兵庫県姫路市で育つ。自身のユニークな生い立ちを描いたエッセイ漫画がSNSで話題となり、『まんが アフリカ少年が日本で育った結果』（毎日新聞出版、2018年）等を出版。現在毎日小学生新聞にて「アフリカ少年！毎日が冒険」連載中。

M. René Hoshino, mangaka et personnalité de la télévision né au Cameroun, a déménagé au Japon à l’âge de quatre ans. Son manga autobiographique a gagné en popularité sur les réseaux sociaux, et sa bande dessinée « The African Kid Who Grew Up in Japan » a été publiée par Mainichi Publishing en 2018. Il publie actuellement « African Kid! Everyday Is an Adventure » dans le Mainichi Shogakusei Shimbun.



Mr. Zeyad ELMAHALAWY

Content Creator, Arabia Talents

I’m an Egyptian cosplayer and content creator with 3.1M followers on TikTok, 613K on Instagram, 663K on Facebook, and 457K on YouTube. I bring anime and gaming characters to life with energy, creativity, and cinematic flair. Cosplay and pop culture are my passion, and I love sharing that world with a growing global audience.

エジプト出身のコスプレイヤー兼コンテンツクリエイターで、TikTokは310万人、Instagramは61.3万人、Facebookは66.3万人、YouTubeでは45.7万人のフォロワーを擁している。アニメやゲームのキャラクターを、エネルギー、創造力、そして映画のような演出で生き生きと再現。コスプレとポップカルチャーが情熱であり、その世界観を、増え続ける世界中のファンとシェアすることを楽しんでいる。

Je suis un cosplayer et créateur de contenu égyptien, suivi par 3,1M sur TikTok, 613K sur Instagram, 663K sur Facebook et 457K sur YouTube. Je donne vie aux personnages d’anime et de jeux vidéo avec passion, énergie et créativité. Le cosplay et la pop culture sont mon univers, que je partage avec une communauté mondiale.



Mr. George Chukwuebuka THADDYOPARAOCHA

Chief Executive Officer, Otaku Connect/ ARKRONIN LIMITED

Founder of OtakuTv and Otaku Connect, George Thaddyoparaocha champions anime and manga culture in Nigeria. Through events, digital content, and community building, they spotlight African otaku voices and connect global fandoms. Their work empowers youth, inspires creativity, and bridges Japan-Africa relations through pop culture.

OtakuTvとOtaku Connectの創設者。ナイジェリアでアニメとマンガ文化を推進し、イベント実施、デジタルコンテンツ制作、コミュニティづくりを通じて、アフリカのオタクの声にスポットライトを当てて海外のオタク世界と繋いでいる。その活動は若者を力づけ、創造性を刺激し、ポップカルチャーを通じて日本とアフリカの関係を築いている。

Fondateur d’OtakuTv et d’Otaku Connect, George promeut la culture anime et manga au Nigeria. Il organise des événements, crée du contenu numérique, et construit des communautés pour amplifier les voix otaku africaines, inspirer la jeunesse et renforcer les liens culturels entre le Japon et l’Afrique via la pop culture.



Anime Wave Hits Africa: Unlocking Insights on Anime and Manga from Otaku in Africa

アフリカに浸透する日本アニメ！アフリカのオタクに聞くアニメ・マンガの魅力



Ms. Shakirah SITHOLE

Multidisciplinary Artist (Professional Makeup Artist, Model, Content Creator and Cosplayer)

Shakirah Sithole is a makeup artist, model, and content creator from Johannesburg. Known for her bold, imaginative transformations, she’s worked with brands like Tyla, adidas, and Vogue Portugal. At Comic Con Africa, she hosts panels and shares creative tips. Her work blends beauty and storytelling to turn pop culture into visual art.

ヨハネスブルグ出身のメイクアップアーティスト、モデル、コンテンツクリエイター。大胆で創造的な変身スタイルで知られ、タイラ Tyla、アディダス Adidas、ポルトガル版ヴォーグ Vogue Portugalなどのスターやブランドとコラボレーションしてきた。Comic Con Africaではパネルディスカッションの進行役を務め、自身の創造上の秘密を公開している。彼女の作品は、美とストーリーテリングを融合させることでポップカルチャーを視覚芸術へと昇華させる。

Shakirah Sithole est maquilleuse, modèle et créatrice de contenu basée à Johannesburg. Connue pour ses transformations audacieuses et créatives, elle a collaboré avec des marques comme Tyla, adidas et Vogue Portugal. Présente régulièrement au Comic Con Africa, elle anime des panels et partage ses idées artistiques. Son travail fusionne beauté et narration pour donner vie à l’imaginaire et à la culture pop.

Nacala Green Corridor & Port (NGCP)

ナカラグリーンコリドー&ポート (NGCP)



ORGANISER:

NIPPON BIOFUEL CO., LTD.

日本植物燃料株式会社

Website

https://nbf-web.com/

Address

-

Branch/Department

-

Contact person

Makoto Goda

Tel

-

Mobile

-

Email

makoto_goda@nbf-web.com



CO-ORGANISER:

AGRA

Sustainably Growing Africa's Food Systems

Language: English, Japanese

The Nacala Corridor is a critical route for agricultural and mineral trade. NBF has collaborated with Japan’s Ministry of Agriculture and AGRA, which works across the region to protect smallholder farmers’ interests and promote sustainable transformation of food systems in Africa. This session explores an integrated development model linking decarbonization and food-energy security, amid growing maritime interest in local biofuel production.

ナカラ回廊は農産物と鉱物輸送を司るモザンビークの要路である。NBFは農林水産省および農家の利益保護と食料システムの持続可能な変革を推進しているAGRAとの協業を進めている。本セッションでは、バイオ燃料生産に対する海運業界の関心が一層高まる中、脱炭素化と食料・エネルギー安全保障の両立を目指す統合型地域発展モデルについて議論する。

Le corridor de Nacala est stratégique pour le commerce agricole et minier. NBF collabore avec le ministère japonais de l’Agriculture et l’AGRA, qui agit dans la région pour défendre les intérêts des petits agriculteurs et promouvoir une transformation durable des systèmes alimentaires africains. Cette session s’intéresse à un modèle de développement intégré liant la décarbonation à la sécurité alimentaire et énergétique, dans un contexte d’intérêt croissant du secteur maritime pour la production locale de biocarburants.

Speakers:

Her Honorable Alice RUHWEZA (President, AGRA)

Dr. Cheng CHENG (The Lead of Asia, AGRA)

Dr. Yogendra Kumar TRIPATHI (Global R&D and Commercial Development Director, Nippon Biofuel co.,Ltd.)

Mr. GODA Makoto (CEO, Nippon Biofuel co.,Ltd.)

合田 真 (日本植物燃料株式会社、代表取締役)

Ms. ODACHI Aiko (Vice President, Nippon Biofuel co.,Ltd.)

尾立 愛子 (日本植物燃料株式会社、取締役)

Mr. KAWASAKI Shogo (Senior Officer Plant Project Marine&Aerospace Division Machinery Company, ITOCHU Corporation)

川崎 勝吾 (伊藤忠商事株式会社、プラント・船舶・航空機部門長補佐)

Stage A | 13:00-13:45, Wednesday 20 August

LNG Powerships and Logistics Innovation for Africa’s Sustainable Growth

アフリカの持続可能な成長を支えるLNG発電船事業×ロジスティクス事業



ORGANISER:

Mitsui O.S.K LINES, LTD.

株式会社商船三井

Website

https://www.mol.co.jp/en/

Address

2-1-1 Toranomom, Minato, Tokyo 105-8688, Japan

Branch/Department

Kenya, South Africa, Mozambique, Mauritius, Turkey, United Kingdom

Contact person

-

Tel

-

Mobile

-

Email

africa-general@molgroup.com

Language: English

Facing urgent energy access and decarbonization challenges, Africa needs scalable, immediate solutions. This seminar introduces floating LNG powerships as a key enabler, providing clean, mobile power where infrastructure is limited. MOL presents an integrated model combining power generation, logistics, and port development. It also explores future opportunities in green fuels like hydrogen and ammonia, linking production and demand centers via maritime transport. Through projects like the Wind Hunter and regional corridors, MOL aims to support Africa’s sustainable growth—not just as a shipping company, but as a trusted social infrastructure company committed to transformative impact.

人口増加と都市化が進むアフリカで、電気インフラの普及率や気候変動への対応の遅れが深刻な課題となる中、商船三井はLNG発電船とロジスティクスを組み合わせた即応可能な電力・燃料供給モデルを提案。港湾・輸送インフラの整備やグループシナジーも活かし、再生可能エネルギーやグリーン燃料の将来的活用も視野に、アフリカの持続可能な成長を共に支える社会インフラ企業を目指す。

Devant les enjeux majeurs d’accès à l’énergie et de décarbonation, l’Afrique a besoin de solutions évolutives et immédiates. Ce séminaire présente les centrales flottantes au GNL comme un facteur clé, fournissant une énergie propre et mobile là où les infrastructures sont limitées. MOL dévoile un modèle intégré associant production d’électricité, logistique et aménagement portuaire. Il explore aussi les opportunités futures dans le domaine des carburants verts, comme l’hydrogène et l’ammoniac, en reliant centres de production et pôles de consommation par voie maritime. Avec des projets comme Wind Hunter et les corridors régionaux, MOL entend contribuer à la croissance durable du continent, en tant qu’entreprise maritime, mais aussi comme entreprise d’infrastructures sociales engagée pour un impact transformateur.

Speakers:

Mr. WATANABE Tatsuro (Managing Executive Officer, Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.)

渡邊 達郎（株式会社商船三井、常務執行役員）

Mr. SAKAGUCHI Go (Director – Regional Head (Business Administration), MOL (Europe Africa) Ltd.)

坂口 剛（商船三井（欧州・アフリカ）社、事業統括部長）

Mr. KOBAYASHI Jun (Head of KARMOL (FSRU&Powership) Team, MOL (Europe Africa) Ltd.)

小林 潤（商船三井（欧州・アフリカ）社、部長 - KARMOL発電船事業担当）

Mr. FUKUSHIMA Mitsuru (Chief Regional Representative of Sub-Saharan South, MOL (Europe Africa) Ltd. Mozambique Branch)

福島 充（株式会社商船三井、サブサハラ南部地域代表）

Mr. OYAMA Mikio (East Africa Representative, MOL Shipping (Kenya) Ltd.)

大山 幹雄（株式会社商船三井、東アフリカ代表）

Mr. TSUDA Akira (General Manager - Vehicle Transport Business Group Sales Unit, Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.)

津田 顕（株式会社商船三井、自動車輸送事業群 自動車輸送営業ユニット長）

73 Stage A Programme

Stage A Programme 74

5-Key Lessons for Strengthening Sanitation Markets in Africa

アフリカにおける衛生市場強化のための5つの重要な教訓



ORGANISER:

LIXIL CORPORATION

株式会社LIXIL

Website

https://www.lixil.com/

Address

Osaki Garden Tower 24F, Nishi-Shinagawa 1-1-1, Shinagawa-ku, Tokyo, 141-0033 Japan

Branch/Department

Corporate Communications Office

Contact person

Ryota Chono

Tel

-

Mobile

-

Email

ryota.chono@lixil.com



CO-ORGANISER:

UNITED NATIONS CHILDREN’S FUND

国連児童基金（ユニセフ）

Language: English

This joint session by LIXIL and UNICEF unveil the invaluable five key lessons learned for incorporation into new/existing sanitation market strengthening initiatives with a particular focus on Africa. These lessons will be introduced through the case study with the following points: going beyond supply and demand, integrating public and private sectors, bridging market fragmentation, leveraging public finance with commercial investment, and overcoming regulatory barriers.

LIXILとUNICEFによる本セッションでは、アフリカに焦点を当てた新規／既存の衛生市場強化の取り組みに寄与する、重要な5つの教訓を紹介します。各教訓はケーススタディを通じて、「需要と供給の限界を超えた連携」「官民連携の推進」「市場の分断解消」「公的資金と商業投資の連携」「規制障壁の克服」というポイントと共に紹介されます。

Cette session conjointe de LIXIL et de l’UNICEF présente cinq enseignements précieux à intégrer dans les initiatives nouvelles/existantes de renforcement du marché de l’assainissement, avec un accent particulier sur l’Afrique. Ces enseignements seront exposés par une étude de cas illustrant ces points : aller au-delà de l’offre et la demande, intégrer les secteurs public et privé, réduire la fragmentation du marché, mobiliser les financements publics en complément des investissements privés et surmonter les obstacles réglementaires.

- Speakers:
- Ms. Etleva KADILLI (UNICEF Regional Director for Eastern and Southern Africa)

Ms. Erin MCCUSKER (Senior Vice President, Leader, SATO and LIXIL Public Partners, LIXIL)

Mr. Samuel LANGAT (Market Expansion, Leader, Africa, SATO)

Mr. Nabe AMADU (Sales, Asia, SATO)*TBD

Mr. Fredrick NYAMBARE (Business Development Advisor, Africa, SATO)

Moderator:

Mr. Dave MATEO (Leader, Impact Strategy Office, LIXIL)

Innovation in African healthcare, Collaboration between Japanese companies

アフリカのヘルスケアにイノベーションを！～日系ヘルスケア/ファイナンスのスタートアップ/ベンチャーと大手企業連携～



ORGANISER:

AA HEALTH DYNAMICS K.K

AA Health Dynamics株式会社

Website

https://aa-healthdynamics.com/

Address

Ginza 1-chome Building, 1-15-4 Ginza, Chuo-ku, Tokyo

Branch/Department

-

Contact person

KENTA HARA

Tel

+81 (0)3 6825 2827

Mobile

+81 (0)70 4083 1148

Email

info@aa-healthdynamics.com



CO-ORGANISER:

TERUMO CORPORATION

テルモ株式会社

HOKKOKU FINANCIAL HOLDINGS, INC.

株式会社 北國フィナンシャルホールディングス



FUJIFILM CORPORATION

富士フイルム株式会社



CC INNOVATION AFRICA LTD

Language: English, Japanese

We are hosting an event to showcase Japanese healthcare entrepreneurs tackling challenges on the ground in Africa, along with case studies of their collaborations with major corporations and partnerships with African governments and private sectors. The event will dive into cutting-edge projects focused on improving healthcare access, expanding diagnostic device use, and developing financing models. We will explore strategies, challenges, and keys to successful collaboration in the African market.

アフリカの現場で挑戦を続ける日本人ヘルスケア起業家と、革新的な取り組みを行う大企業との協業事例、アフリカ政府/民間との連携を紹介するイベントを開催します。医療アクセス改善や診断機器の普及、資金調達モデルなど、各社の最新プロジェクトを深掘りし、アフリカ市場を攻略するための戦略と課題、連携のコツを共有。

Nous organisons un événement pour présenter des entrepreneurs japonais de la santé actifs en Afrique, ainsi que des études de cas sur leurs collaborations avec de grandes entreprises et des partenaires publics et privés africains. L’événement abordera des projets innovants visant à améliorer l’accès aux soins, élargir l’usage des dispositifs de diagnostic et développer des modèles de financement. Nous analyserons les stratégies, les défis et les facteurs de réussite des collaborations sur le marché africain.

Speakers:

Mr. MICHIBA Hirotaka (Manager, FUJIFILM)

道場 弘貴（富士フイルム株式会社、ガバメントリレーションズ推進部 政策渉外グループ マネージャー）

Mr. KAWASE Tomokazu (Manager, TERUMO)

川瀬 友一（テルモ株式会社、コーポレートアフェアーズ グローバル統制モニタリング 官民連携チーム マネージャー）

Mr. SHIMIZU Yutaro (Managing Director, CC Innovation Africa)

清水 佑太朗（CC Innovation Africa Ltd、Managing Director）

Mr. SATO Koichi (CEO, SUCRECUBE Japon)

佐藤 弘一（株式会社シュークルキューブジャパン、代表取締役社長

Dr. YAMADA Toru (Lecturer, Department of General Medicine, Institute of Science Tokyo)

山田 徹（東京科学大学、総合診療科、講師）

Mrs. SUZUKI Kana (Assistant Professor, Yokohama City University)

鈴木 佳奈（横浜市立大学、医学部看護学科 助教）

Mr. HARA Kenta (CEO, AA Health Dynamics)

原 健太（AA Health Dynamics株式会社、代表取締役社長）

Moderator:

KAWAMURA Erika (Terumo Corporation, Corporate Affairs)

河村 絵里香（テルモ株式会社、コーポレートアフェアーズ グローバル統制モニタリング 官民連携チーム）

Stage A Programme 76

African Healthcare Innovation: Japanese Okigusuri Model Shaping the Future

アフリカの医療革新：日本の置き薬モデルが切り拓く未来

ORGANISER:

AFRIMEDICO

特定非営利活動法人 AfriMedico

Website

https://afrimedico.org/

Address

-

Branch/Department

-

Contact person

-

Tel

-

Mobile

+81 (0)50 7112 0273

Email

afrimedico@afrimedico.org



Language: English

AfriMedico has implemented the Japanese traditional “Okigusuri” system in Tanzania for 10 years. With plans to expand to other African countries, it focuses on policy collaboration from grassroots to national levels. By adapting Japanese healthcare access methods, it optimizes logistics, creates local jobs, and promotes preventive care, while verifying sustainability. Evolving as a co-creative business model, it successfully integrates international funding and private expertise. This success story will be shared through a panel discussion, highlighting its impact and future potential.

AfriMedicoは日本発祥の「置き薬モデル」をタンザニアで10年間展開してきました。草の根から国家レベルまで政策連携を視野に、アフリカ他国への拡大も計画しています。日本の医療アクセス手段を応用することによる物流の最適化や現地雇用創出、予防医療の普及などの価値の創出とその持続可能性を検証します。共創型ビジネスモデルとして進化し、国際資金と民間知見を融合させた成功例をパネルディスカッションで紹介します。

Depuis dix ans, AfriMedico met en œuvre en Tanzanie le système traditionnel japonais « Okigusuri ». L’organisation prévoit de l’étendre à d’autres pays africains, en misant sur une coopération en matière de politiques publiques, du niveau local au niveau national. En adaptant les méthodes japonaises d’accès aux soins, elle optimise la logistique, crée des emplois locaux et encourage la prévention, tout en évaluant la durabilité du modèle. Évoluant vers un modèle économique cocréatif, elle intègre avec succès financements internationaux et expertises privées. Cette réussite sera présentée lors d’une table ronde, qui soulignera son impact et ses perspectives d’avenir.

- Speakers:
- Ms. MACHII Eri (Founder and CEO, AfriMedico)

町井 恵理（特定非営利活動法人 AfriMedico、代表理事）
- Mr. FUJII Daiki (Vice President, AfriMedico)

藤井 大暉（特定非営利活動法人 AfriMedico、副理事長）
- Mr. OBORA Takanobu (AfriMedico)

大洞 貴信（特定非営利活動法人 AfriMedico）
- Mr. Geoffrey Yoram YAMBAYAMBA (Country Director, AfriMedico Tanzania)
- Mr. ISHIMOTO Mitsuo (Ghana Country Manager, Tachibana & Co., Ltd.)

石本 満生（株式会社立花商店、ガーナ・カンントリー・マネージャー）

Sysmex in Africa

アフリカにおける医療アクセスの向上 —Global Health・UHC への貢献—

ORGANISER:

SYSMEX CORPORATION

シスメックス株式会社

Website

https://www.sysmex.co.jp/en/

Address

1-5-1 Wakinohama-kaigandori,Chuo-ku, Kobe, Hyogo 651-0073, Japan Chuo-ku, Kobe, Hyogo 651-0073, Japan

Branch/Department

International Cooperation, Business Development

Contact person

Yukiko NAKAMURA

Tel

+81 (0)3 5434 8910

Mobile

+81 (0)90 9819 3553

Email

Nakamura.Yukiko.1@sysmex.co.jp

Language: English

Sysmex, a global leader in in-vitro diagnostics, operates in approximately 50 countries across Africa. This session will highlight Sysmex’s innovative solutions, and Public-Private Partnerships supporting the sustainable healthcare systems development. Sysmex’s leaders from Egypt, Ghana, Burkina Faso, Côte d’Ivoire, and South Africa will share their experiences and impactful initiatives to improve healthcare access. They will discuss initiatives targeting infectious diseases, anemia, non-communicable diseases such as cancer, and the healthcare human resources development. Join us to learn how Sysmex is advancing health across Africa and explore opportunities for collaboration to improve outcomes for communities across the region.

シスメックスは検体検査領域でグローバルに事業を展開しており、アフリカでは約50ヶ国で事業を展開しています。本イベントでは、シスメックスの革新的なソリューションと、持続可能な医療システム開発を支援する官民連携（PPP）についてご紹介します。特に感染症、貧血、がんなどの非伝染性疾患、および医療人材育成に関する取り組みを取り上げ、エジプト、ガーナ、ブルキナファソ、コートジボワール、南アフリカから来日するシスメックスのリーダーから、各地域での医療アクセス向上に向けた取り組みを共有します。

Sysmex, leader mondial dans le domaine du diagnostic in vitro, est présent dans environ 50 pays africains. Cette session permettra d’échanger sur les solutions innovantes de Sysmex et les partenariats public-privé qui soutiennent durablement le développement de systèmes de santé en Afrique. Les dirigeants de Sysmex de différents pays Africains à savoir l’Égypte, le Ghana, le Burkina Faso, la Côte d’Ivoire et l’Afrique du Sud partageront leurs expériences et initiatives pour améliorer l’accès aux soins de santé dans la région. Ils discuteront des solutions visant à lutter contre les maladies infectieuses, l’anémie, les maladies non transmissibles telles que le cancer et leurs actions dans la promotion du développement des ressources humaines dans le domaine de la santé.

Speakers:

Mr. Ahmed SHAWKY (Managing Director, Sysmex Egypt LLC)

Ms. Bongi MAGEUSHE (Managing Director, Sysmex East Africa Ltd and Sysmex South Africa (Pty) Ltd.)

Mr. Eric OSEI (Managing Director, Sysmex West and Central Africa Ltd.)

Dr. Roger ASSEMIEN (Head of Department, Medical & Scientific Affairs, Sysmex West and Central Africa Ltd.)

Prof. Yves TRAORE (Managing Director, Sysmex Burkina Faso S.A.R.L.)

Mr. Ivan MBOGO (Sysmex Corporation)

Ms. KAMEI Hinako (Sysmex Corporation)

亀井 日向子（シスメックス株式会社）

77 Stage A Programme

Stage A Programme 78

Building Bridges between Africa and Japan: the Role of African Students as Changemakers

アフリカと日本をつなぐ人材の育成ーアフリカ出身留学生の果たす役割

ORGANISER:
ASHINAGA FOUNDATION
一般財団法人あしなが育英会



Website https://www.ashinaga.org/activity/africa-support/aai/
Address Sabokaikan 4F, 2-7-5 Hirakawacho, Chiyoda, Tokyo 102-8639 Japan
Branch/Department Africa Department
Contact person Kayo Torii
Tel +81 (0)3 3221 0814 Mobile - Email torii.k@ashinaga.org

Language: English, Japanese

To succeed in business between Africa and Japan, companies need talent with deep cross-cultural understanding. The Ashinaga Africa Initiative (AAI) supports high-achieving orphaned students from sub-Saharan Africa through global education, Japanese language and cultural immersion, leadership training, and internships. These experiences prepare AAI Scholars to become future leaders who can connect Africa and Japan. At this event, we will showcase the potential of our talent by sharing stories of AAI Graduates now thriving in Japanese companies. We invite African businesses interested in exploring opportunities in Japan and connecting your work with the next generation of African changemakers.

アフリカで事業を行うためには現地と日本をよく知っている人材が重要です。Ashinaga Africa Initiative（AAI）は、サブサハラ・アフリカ49か国から将来アフリカに貢献する志の高い遺児学生を選抜し、世界の大学への進学に加え、日本語学習やアフリカでのインターンシップ、多様なリーダーシップ育成機会を通じて、日本語や日本文化への理解を深め、アフリカでのネットワークを築き、課題解決力とリーダーシップを養っています。本イベントでは、日本企業で活躍する卒業生の声から人材の可能性を紹介し、ビジネスを通じたアフリカへの貢献を共に考えます。

Pour développer des partenariats durables entre l’Afrique et le Japon, il faut des talents capables de naviguer entre les cultures. L’Initiative d’Ashinaga pour l’Afrique accompagne de jeunes orphelins d’Afrique subsaharienne à fort potentiel à travers des études internationales, une immersion linguistique et culturelle au Japon, une formation au leadership et des stages en entreprise. Ces expériences les préparent à devenir des leaders bâtisseurs de liens entre nos deux régions. Lors de cet événement, nous mettrons en lumière leur potentiel à travers les parcours de diplômés aujourd’hui actifs dans des entreprises japonaises. Nous invitons les entreprises africaines intéressées à venir découvrir et imaginer, ensemble, les passerelles de demain avec cette nouvelle génération engagée pour le changement.

- Speakers:
- Ms. Chigaemezu Olaedo IBEGWAM (Overseas Talent Acquisition Representative, Career Placement Services Division, Career Planning Co., Ltd.; AAI Graduate)
 - Mr. Walter YIKII (Design/Technical Section, Tromso Co., Ltd.; AAI Graduate)
 - Mr. Ezekiel KAINESSIE (Africa Business Promotion Center, Energy & Sustainability Business Headquarters, Yokogawa Electric Corporation; AAI Graduate)
 - Ms. NUMA Shihoko (Director, Division 1, Africa Department, Ashinaga Foundation)
沼 志帆子（一般財団法人あしなが育英会アフリカ事業部第 1 課、課長）

Beyond Aid: Satellite Data as a Catalyst for a New Japan–Africa Partnership

「支援」から「共創」へ：衛星データが拓く日アフリカの新しいパートナーシップ

ORGANISER:
GENERAL INCORPORATED ASSOCIATION CROSS U
一般社団法人クロスユー



Website https://www.crossu.org/
Address 3F Nihonbashi IT Building (X-NIHONBASHI BASE), Nihonbashi Muromachi 3-3-9, Chuo-ku, Tokyo, Japan
Branch/Department Operational Division 3 (International Affairs)
Contact person Saki Miyazaki
Tel - Mobile +81 (0)70 4371 9215 Email s-miyazaki@crossu.org

CO-ORGANISER:
AXELSPACE CORPORATION
株式会社アクセルスペース

Language: English

This session will explore the potential of public-private co-creation solutions that leverage Japan’s Earth observation satellite network to address social challenges in Africa, including climate change, agriculture, and disaster response. Focusing on selected African countries, the session will bring together local governments, startups, and Japanese private-sector players to discuss sustainable Japan-Africa collaboration models, including startup partnerships and investment schemes.

本ステージでは日本の地球観測衛星ネットワークとアフリカの社会課題を結び、気候変動・農業・災害対応などの分野で衛星データを活用した官民共創型ソリューションの可能性を探る。アフリカの一部国を対象に、現地政府、スタートアップ、日本の民間事業者が連携し、スタートアップ協業や投資モデルを含む持続可能な日アフリカ協業のあり方を議論する。

Cette session explorera le potentiel des solutions coconstruites entre acteurs publics et privés, s’appuyant sur le réseau japonais de satellites d’observation de la Terre pour relever les défis sociaux en Afrique, tels que le changement climatique, l’agriculture et la gestion des catastrophes. En se concentrant sur certains pays, elle réunira gouvernements locaux, start-up et acteurs privés japonais afin d’examiner des modèles durables de collaboration Japon-Afrique, incluant des partenariats avec des start-up et des programmes d’investissement.

- Speakers:
- Mr. NAKAMURA Yuya (CEO, Axelspace Corporation)
中村 友哉（株式会社アクセルスペース、代表取締役CEO）
 - Mr. KOHTAKE Naotake (Professor, Keio University)
神武 直彦（慶應義塾大学、教授）
 - Ms. MIYAZAKI Saki (Manager, General Incorporated Association cross U)
宮崎 早季（一般社団法人クロスユー、マネージャー）
 - Representative from an African country (TBC)
アフリカ諸国の代表（調整中）
 - Representative from an African country (TBC)
アフリカ諸国の代表（調整中）

Agricultural Innovation and Green Growth by utilizing Satellite Data

衛星データを活用した持続可能な農業とグリーン成長

ORGANISER:

SPACE SHIFT INC.

株式会社スペースシフト



Website https://www.spcsft.com/
Address Inspired.Lab, 6th floor, Otemachi Building 1-6-1 Otemachi, Chiyoda Ward, Tokyo 100-0004 Japan
Branch/Department Business Development Department
Contact person Hideki Tsudatani
Tel - Mobile +81 (0)50 5794 4540 Email sales@spcsft.com

Language: English

Space Shift and partner companies will present real-world use cases and join a panel discussion on tackling social challenges in Africa. We will begin with insights on global satellite data trends and our agricultural initiatives in Nigeria, followed by a discussion on future business potential in the region with our partner companies.

アフリカ諸国の社会課題に対し、スペースシフトおよびパートナー企業が実際の活用事例を紹介しながら、パネルディスカッション形式で意見交換を行います。冒頭では、弊社より衛星データビジネスの国際動向や、ナイジェリアにおける農業分野での活用事例をご紹介します。その後、パートナー企業とともに今後のアフリカビジネスの可能性について議論を深めます。

Space Shift et ses entreprises partenaires présenteront des cas d’utilisation concrets et participeront à une table ronde sur les moyens de relever les défis sociaux en Afrique. La session commencera par un aperçu des tendances mondiales en matière de données satellitaires et de nos initiatives agricoles au Nigeria, avant d’aborder, avec nos partenaires, le potentiel commercial futur dans la région.

Speakers:

Mr. KANEMOTO Naruo (CEO, Space Shift, Inc.)

金本 成生（株式会社スペースシフト、CEO）

Ms. TADA Tamao (Chief Business Officer , Space Shift Inc.)

多田 玉青（株式会社スペースシフト、最高事業責任者）

Mr. NUMASAWA Kazuhiro (Manager, Agriculture Finance and Rural Infrastructure Development, African Development Bank)

沼澤 和宏（アフリカ開発銀行 農業金融・インフラ局 農業インフラ開発課長）

Mr. Junaid Belo-OSAGIE (Executive Director, Investment Banking Europe, Middle East and Africa, Mizuho EMEA)

Mr. Jerome FRILER (CEO, Satarem America Inc.)

Dr. Nneka ENWONWU (Country Managing Director, Hello Tractor Nigeria)

Empowering African Agriculture: From Satellite Insights to Digital Farming Innovation

アフリカ農業を切り拓く：衛星データとデジタル革新で実現するスマートファーマリング

ORGANISER:

SAGRI CO., LTD

サグリ株式会社



Website https://sagri.tokyo/en/
Address 725-1, Joraku, Hikami-town, Tamba city, Hyogo, Japan
Branch/Department Agri-Innovation Business Department
Contact person Hiroya Ishitsubo
Tel +81 (0)80 5501 7931 Mobile +81 (0)80 5501 7931 Email ishitsubo-hiroya@sagri.co.jp

Language: English

Sagri’s session explores how satellite data and AI-driven soil mapping accelerate smart agriculture in Africa. Through field boundary extraction and soil property visualization, we present technologies that enhance productivity and reduce costs. Attendees will learn about the potential of digital farming for sustainable food systems and discover opportunities for collaboration. This talk is ideal for agribusiness professionals and companies seeking to drive cutting-edge agricultural transformation.

衛星データとAIによる土壌マッピングで、アフリカ農業のスマート化を加速するセッションです。農地の境界抽出や土壌特性の可視化を通じ、生産性向上・コスト削減に寄与する技術と、デジタル農業がもたらす持続可能な食料システム構築の可能性を紹介します。先進的テクノロジーを活用した農業変革に関心のある農業関係者・企業に向け、今後の協業機会も提案します。

La session de Sagri montre comment les données satellitaires et la cartographie des sols par IA accélèrent l’agriculture intelligente en Afrique. Grâce à l’extraction des limites de parcelles et à la visualisation des propriétés des sols, nous présentons des technologies qui améliorent la productivité et réduisent les coûts. Les participants découvriront le potentiel de l’agriculture numérique pour des systèmes alimentaires durables, ainsi que des opportunités de collaboration. Cette présentation s’adresse aux professionnels du secteur agricole et aux entreprises souhaitant favoriser une transformation agricole de pointe.

Speakers:

Mr. ISHITSUBO Hiroya (CFO / Director of Agri-Innovation Business Department, Sagri Co., Ltd)

石坪 弘也（サグリ株式会社、CFO兼アグリイノベーション事業部長）

Japan–Africa Co–Creation in Space Infrastructure: Building a New Business Ecosystem Connecting Earth and Space

日・アフリカ共創の宇宙インフラ：地上と宇宙の新たなビジネス・エコシステムの創出

ORGANISER:

ARKEDGE SPACE INC.

株式会社アークエッジ・スペース



Website	https://arkedgespace.com/en
Address	DOME ARIAKE HEADQUARTER 3F, 1-3-33 Ariake, Koto-ku, Tokyo, Japan
Branch/Department	-
Contact person	Naoko Shimmi
Tel	-
Mobile	-
Email	ae-business@arkedgespace.com

CO-ORGANISER:



Language: English, Japanese

The African Space Agency was officially launched in 2025, and space technology is expected to support fields like agriculture and disaster management. However, many countries face challenges in large-scale investment and in developing talent, systems, and infrastructure. This event introduces scalable approaches using microsatellites and IoT communication, and presents a new Japan-Africa model for industrial co-creation through talent and infrastructure development.

2025年にアフリカ宇宙庁が正式発足し、宇宙技術は農業や災害対策など多分野で期待されているが、多くの国では大規模投資が難しく、人材・制度・インフラの整備が課題である。本イベントでは、超小型衛星やIoT通信など、段階的投資で構築可能なアプローチを紹介。人材育成とインフラ整備を通じ、日・アフリカでの新たな産業創出モデルを提示する。

L’Agence spatiale africaine a été officiellement lancée en 2025. Les technologies spatiales devraient soutenir des secteurs comme l’agriculture et la gestion des catastrophes. Toutefois, de nombreux pays rencontrent des difficultés pour investir à grande échelle et développer les compétences, systèmes et infrastructures nécessaires. L’événement présente des approches évolutives utilisant les microsatellites et la communication via l’IdO, et propose un nouveau modèle Japon-Afrique de cocréation industrielle reposant sur le développement des compétences et des infrastructures.

Speakers:

Dr. NAKASUKA Shinichi (Professor, The University of Tokyo)

中須賀 真一（東京大学、教授）

Mr. SHIBASAKI Ryosuke (CTO, LocationMind Inc.)

柴崎 亮介（LocationMind株式会社、CTO）

Mr. FUKUYO Takayoshi (CEO, ArkEdge Space Inc.)

福代 孝良（株式会社アークエッジ・スペース、代表取締役CEO）

Contribution to Addressing Social Challenges with Partners through Educational Services

学びを軸としたパートナーとの社会課題解決の取り組み

ORGANISER:

KUMON INSTITUTE OF EDUCATION CO., LTD

株式会社公文教育研究会



Website	https://www.kumongroup.com/eng/about-kumon/index.html
Address	Keikyu Daiichi Bldg. 12F, 4-10-18 Takanawa, Minato-ku, Tokyo, 108-0074, Japan
Branch/Department	Licensing Operations Promotion Department
Contact person	Takumi Shimojo
Tel	+81 (0)3 6836 0128
Mobile	+81 (0)80 2546 6697
Email	shimojo.ta@kumon.co.jp

Language: English

KUMON offers the KUMON Method of learning in more than 60 countries and regions, mainly through franchise centers. In recent years, we work with various partners to address social issues. In Namibia, we offer the method in a primary school funded by the Japanese government. In Uganda, in collaboration with the Ashinaga Foundation, we support orphaned children and foster their self-esteem. In South Africa, we contributed to improving productivity at a garment factory by enhancing basic calculation skills. KUMON aims to develop such initiatives in collaboration with its partners.

公文は60以上の国と地域で、公文式学習法を主にフランチャイズ教室を通じて提供しています。近年は新しい取り組みとして多様なパートナーと連携し、社会課題の解決に取り組んでいます。ナミビアでは日本政府の支援を受け、小学校での学習を提供。ウガンダではあしなが育英会と協働して遺児の学習を支援し、自己肯定感を育成。南アフリカの縫製工場では、基礎計算力を高め、生産性の向上に貢献しました。パートナーと共にこのような取り組みを発展させることを目指しています。

KUMON propose sa méthode d’apprentissage dans plus de 60 pays et régions, principalement à travers un réseau de centres franchisés. Ces dernières années, l’organisation collabore avec divers partenaires pour répondre à des enjeux sociaux. En Namibie, la méthode est mise en œuvre dans une école primaire financée par le gouvernement japonais. En Ouganda, en partenariat avec la fondation Ashinaga, nous accompagnons des enfants orphelins et encourageons leur estime de soi. En Afrique du Sud, l’amélioration des compétences en calcul a permis d’augmenter la productivité dans une usine textile. KUMON entend poursuivre ce type d’initiatives en collaboration avec ses partenaires.

Speakers:

Mr. TSUDA Masaki (Team Leader, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

津田 正樹（株式会社公文教育研究会、チームリーダー）

Mr. SHIMOJO Takumi (Team Member, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

下條 匠（株式会社公文教育研究会、チームメンバー）

Ms. YAMAMOTO Shiori (Team Member, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

山本 栞（株式会社公文教育研究会、チームメンバー）

Mr. YOSHIDA Yuki (Team Member, Kumon Institute of Education Co., Ltd)

吉田 祐樹（株式会社公文教育研究会、チームメンバー）

Educational Collaboration in Africa – The Power of Scientific Calculators in Enhancing STEM Education

アフリカにおける教育協業 -STEM教育で活きる関数電卓の力-

ORGANISER:

CASIO COMPUTER CO., LTD.

カシオ計算機株式会社



Website	https://world.casio.com/
Address	6-2, Hon-machi 1-chome, Shibuya-ku, Tokyo 151-8543, Japan
Branch/Department	Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters
Contact person	-
Tel	-
Mobile	-
Email	ml_ticad9-casio@casio.co.jp

Language: English

We highlight collaboration with government agencies in African countries such as Egypt and Nigeria through our educational support activities. This initiative emphasizes the educational value of scientific calculators by focusing on solution-based approaches rather than product sales. The project aims to promote more effective use of scientific calculators, which have already become essential tools widely adopted in science and mathematics education worldwide, by providing teacher training and educational materials developed according to the conditions of each country, particularly in secondary and higher education. We gain empathy from education stakeholders and share examples of pursuing value together with those directly involved.

当社が展開している教育支援事業において、エジプトやナイジェリアなどアフリカ圏内の官公庁との協業事例を取り上げる。本事業は、モノ売りではなくコト売りによる関数電卓の教育的価値を訴求するものであり、世界各国で理数科教育の必須ツールとして普及している関数電卓をより効果的に活用してもらうため、特に中等・高等教育の理数科分野においてその国々の現状に則した教員向けのトレーニングや教材提供などを行っているものである。教育関係者から共感を獲得し、当事者とともに価値を追求している事例を共有していく。

Nous présentons notre collaboration avec les agences gouvernementales de pays africains comme l’Égypte et le Nigeria à travers nos activités de soutien à l’éducation. Cette initiative souligne l’intérêt pédagogique des calculatrices scientifiques en privilégiant une approche fondée sur les solutions plutôt que sur la vente de produits. Le projet vise à encourager une utilisation plus efficace de ces outils, devenus essentiels dans l’enseignement des sciences et des mathématiques, en proposant des formations aux enseignants et du matériel pédagogique adapté aux contextes locaux, en particulier dans le secondaire et le supérieur. Nous obtenons l’adhésion des acteurs de l’éducation en partageant des exemples de création de valeur en collaboration directe avec les parties prenantes.

Speakers:

- Mr. KUMADA Taro** (General Manager, Strategic Planning Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

熊田 太郎（カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部, 戦略企画部長）
- Mr. DANJO Koichi** (Education Specialist, Global Business Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

檀上 幸一（カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部 グローバル営業部, 教育スペシャリスト）
- Mr. SHIODA Teppei** (Educational Project Manager, Strategic Planning Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

塩田 哲平（カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部 戦略企画部, 学販企画担当課長）
- Ms. ISHIKAWA Ayane** (Strategic Planning Department, Educational Solution Division, Global Sales & Marketing Headquarters, Casio Computer Co., Ltd.)

石川 彩音（カシオ計算機株式会社, 営業本部 教育統轄部 戦略企画部）
- Mr. TORIGOE Ryosuke** (Acting General Manager, Education Marketing Department, Education Business Division, Casio Middle East and Africa FZE)

鳥越 龍亮（カシオ・ミドルイースト・アンド・アフリカ, ゼネラルマネージャー代理）
- Ms. Fatima RIHANE** (Senior Manager, Education Marketing Department, Education Business Division, Casio Middle East and Africa FZE)

Japanese investors’ trend in Africa –UK’s vision and possible collaboration

Japanese investors’ trend in Africa -UK’s vision and possible collaboration

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website	https://www.jetro.go.jp/en/
Address	Cheapside House, 138 Cheapside, London, EC2V 6BJ, United Kingdom
Branch/Department	JETRO London
Contact person	Ryohei Gamada
Tel	+447818998598
Mobile	-
Email	ryohei_gamada@jetro.go.jp

CO-ORGANISER:



BRITISH INTERNATIONAL INVESTMENT (BII)



BRITISH EMBASSY TOKYO

Language: English, Japanese

Europe has been engaged with Africa through various initiatives for decades. Through the introduction of the latest UK government programs for Africa and the survey results of Japanese investors in Africa, we will illustrate latest investment trends and business collaboration opportunities in the field of innovation between Japan and the UK/Europe in Africa.

アフリカで長年にわたり様々な取り組みを行ってきた欧州。英国政府の最新のアフリカ向けプログラムやアフリカでの日本投資家調査結果の紹介を通じ、投資トレンドの変化や日英・日欧のアフリカでのイノベーション分野のビジネス協業機会について語る。

Depuis plusieurs décennies, l’Europe s’est engagée auprès de l’Afrique à travers divers projets. La présentation des nouveaux programmes du gouvernement britannique pour l’Afrique, ainsi que les résultats d’une enquête menée auprès d’investisseurs japonais sur le continent, permettront d’illustrer les dernières tendances en matière d’investissement et les opportunités de partenariats commerciaux dans le secteur de l’innovation entre le Japon et le Royaume-Uni/l’Europe en Afrique.

Speakers:

- Mr. Chirantan PATNAIK** (Director, Venture Capital, British International Investment)
- Ms. Megha OKHAI** (Investment Manager, Venture Capital, British International Investment)
- Ms. Sophie GRANT** (British Embassy Tokyo)
- Mr. GAMADA Ryohei** (Deputy Director General, Japan External Trade Organization (JETRO) London)

蒲田 亮平（日本貿易振興機構（ジェトロ）ロンドン事務所、次長）

Ecosystem which Yamaha Music aims for in Africa – Education and Forest resources

音・音楽のヤマハがアフリカで目指すエコシステム - 教育と森林資源

ORGANISER:

YAMAHA CORPORATION

ヤマハ株式会社

Website

Address

Branch/Department

Contact person

Tel

https://www.yamaha.com/ja/

10-1, Nakazawa-cho, Chuo-ku, Hamamatsu 430-8650, Japan

Sales Company Management Division

Yuji Otake

+81 (0)80 5431 3362

Email

+81 (0)80 5431 3362

yuji.otake@music.yamaha.com

YAMAHA

Make Waves

Language: Japanese

Yamaha Corporation has a 140-year history as a musical instruments and audio equipment manufacturer. With overseas sales accounting for 80% of sales, the African market holds the key to future growth. We will introduce the possibilities of the ecosystem that we are building through collaboration with external organizations related to education and forest resources, which are developing with the aim of sustainable business in Africa.

楽器・音響機器をコアに据えたメーカーとして140年の歴史を有するヤマハ株式会社。海外売上比率が八割を占める中、今後のビジネス成長の鍵を握るのがアフリカ市場である。アフリカでのサステナブルなビジネスを目指し展開中の、教育や森林資源に関連する外部機関との連携を通じ、そこから構築するエコシステムの可能性について紹介する。

Yamaha Corporation compte 140 ans d’histoire en tant que fabricant d’instruments de musique et d’équipements audio. Elle réalise 80 % de son chiffre d’affaires à l’international, et le marché africain occupe une place essentielle pour sa croissance future. Nous présenterons les perspectives offertes par l’écosystème que nous construisons en collaboration avec des organisations externes actives dans l’éducation et la gestion des ressources forestières, en vue de développer une activité durable en Afrique.

- Speakers:
- Mr. NAKAI Kazushi (Project Leader of “OTONOMORI” Project/ Manager, Timber Procurement Group, Procurement Division, Musical Instruments Production Division, Yamaha Corporation)

仲井 一志（ヤマハ株式会社楽器事業本部生産統括部おとの森プロジェクトリーダー/ 調達部木材調達グループ主幹）
- Mr. OTAKE Yuji (Group Manager, Music Popularization Group, Sales Company Management Division, Yamaha Corporation)

大竹 悠司（ヤマハ株式会社、楽器事業本部販売会社統括部音楽普及グループリーダー）

Building Sustainable Agriculture through Public-Private Synergy

官民連携によるサステナブルな農業の実現

ORGANISER:

NEC CORPORATION

日本電気株式会社

Website

Address

Branch/Department

Contact person

Tel

https://www.nec.com/

7-1, Shiba 5-chome, Minato-ku, Tokyo 108-8001 Japan

International Cooperation Business Department

-

-

Email

+81 (0)80 5431 3362

grd@iog.jp.nec.com

NEC

\Orchestrating a brighter world

- CO-ORGANISER:
- SCI Sanyu Consultants Inc.

SANYU CONSULTANTS INC.

株式会社三祐コンサルタンツ

Language: English

Agriculture is an essential industry in Africa. However, due to climate change and the global situation, it faces challenges such as shifting cultivation zones, rising costs of agricultural inputs, and declining yields. We will introduce the challenges from the different perspectives of the public and private sectors, as well as their initiatives (digital use, project development, and technology advancement), and discuss how to achieve sustainability.

アフリカにおいて農業は非常に重要な産業です。一方で、気候変動や世界情勢を背景に栽培地の変化、農業資材の高騰、収量減少などの課題に直面しています。官民のそれぞれ異なる立場から見た課題認識、取り組み（デジタル利活用、プロジェクト開発、技術導入促進等）をご紹介いただくとともに持続可能性をどのように実現するべきかななどを議論します。

L’agriculture est un secteur clé en Afrique. Cependant, en raison du changement climatique et du contexte mondial, elle fait face à plusieurs défis : déplacement des zones de culture, hausse du coût des intrants agricoles et baisse des rendements. Nous présenterons ces enjeux selon les points de vue du secteur public et privé, ainsi que leurs initiatives (numérisation, développement de projets, progrès technologiques), et discuterons des moyens d’assurer la durabilité du secteur.

- Speakers:
- Mr. YAMAZAKI Jun (Director, Team 4, Agricultural and Rural Development Group 2, Economic Development Department, Japan International Cooperation Agency (JICA))

山崎 潤（独立行政法人 国際協力機構、経済開発部 農業・農村開発第二グループ第四チーム、課長）
- Mr. ARAKAWA Fusataka (Executive Officer,SANYU CONSULTANTS INC.)

荒川 英孝（株式会社三祐コンサルタンツ、海外事業本部 執行役員）
- Dr. Henry van BURGSTEDEN (Senior Innovation Officer, Office of Innovation, Food and Agriculture Organization of the United Nations (FAO))
- Mr. NODA Makoto (Director,International Development Aid & Africa Group,International Cooperation Business Department,NEC Corporation)

野田 眞（日本電気株式会社、国際協力事業統括部、国際開発支援・アフリカグループ、ディレクター）

Agriculture in Africa under the Era of AI – Opportunities and Issues

AI時代のアフリカ農業—機会と課題

ORGANISER:
KOBE INSTITUTE OF COMPUTING
神戸情報大学院大学



Website www.kic.ac.jp
Address 2-2-7 Kano-cho, Chuo-ku, Kobe, Hyogo, 6500001, JAPAN.
Branch/Department Graduate School of Information Technology
Contact person Tomoyuki Naito
Tel +81 (0)78 262 7715 Mobile - Email naito@kic.ac.jp

CO-ORGANISER:
NIPPON BIOFUEL CO., LTD.
日本植物燃料株式会社
DOUBLE FEATHER PARTNERS INC.
株式会社Double Feather Partners
ALLIANCE FOR A GREEN REVOLUTION
IN AFRICA

Language: English

AI’s rapid growth presents both opportunities and challenges for African agriculture. While young people see immense potential for growth in this sector, significant hurdles remain, including infrastructure, literacy, and legal frameworks. A systematic discussion among Japanese companies, academia, investors, and African agricultural experts will address these issues, aiming to foster digital transformation while considering vulnerable populations.

AIの急速な成長は、アフリカの農業にとって機会と課題の両面をもたらしています。若者はこの分野に大きな成長の可能性を見出していますが、インフラ、識字率、法制度など、依然として大きな課題が残っています。日本の企業、学界、投資家、そしてアフリカの農業専門家による体系的な議論を通して、これらの課題に取り組み、脆弱な立場にある人々に配慮しながらデジタル変革を促進することを目指します。

La croissance rapide de l’IA présente à la fois des opportunités et des défis pour l’agriculture africaine. Si les jeunes perçoivent un immense potentiel de croissance dans ce secteur, des obstacles importants subsistent, notamment en matière d’infrastructures, d’alphabétisation et de cadres juridiques. Un dialogue systématique entre entreprises japonaises, universités, investisseurs et experts agricoles africains abordera ces questions, afin de favoriser la transformation numérique tout en tenant compte des populations vulnérables.

Speakers:
Mr. NAITO Tomoyuki (Vice President and Professor, Graduate School of Information Technology, Kobe Institute of Computing)
内藤 智之（神戸情報大学院大学、副学長・特任教授）
Mr. GODA Makoto (Founder CEO, Nippon Biofuel Co., Ltd.)
合田 真（日本植物燃料株式会社、代表取締役）
Mr. MUTO Kohei (CEO, Founding Partner, Double Feather Partners Inc.)
武藤 康平（Double Feather Partners株式会社、代表取締役CEO）
Dr. Cheng CHENG (Director, Alliance for a Green Revolution in Africa)

Unveiling Africa’s Real Markets: Partnering with Startups

アフリカ市場、そのリアルを可視化するースタートアップとの連携

ORGANISER:
AAIC JAPAN



Website https://aa-ic.com
Address 2A, 6 Toyokaiji Building, 4-7-2 Shimbashi, Minato-ku, Tokyo 105-0004, Japan
Branch/Department -
Contact person Shigeru Handa
Tel +81 (0)3 6721 5640 Mobile +65 8727 6318 Email handa@aa-ic.com

Language: English, Japanese

Africa, a continent of accelerating growth, beginning with Nigeria’s 200M+ population. Yet, its 54 diverse nations and large informal sectors often make the market feel less invisible. This seminar will show you how to gain clarity on the market. The key is partnering with African local startups. Their unique ability to connect and unify fragmented markets and provide real-time insights will help you precisely visualize your target markets and customers. Join us to explore success stories and chart your path to thriving in Africa.

人口2億超のナイジェリアをはじめ、成長著しいアフリカ。54ヶ国の多様性と、大きなインフォーマルセクターゆえに「市場が見えない」と感じていませんか？
本セミナーでは、その市場の解像度を上げる方法をご提案します。鍵は、現地スタートアップとの連携。スタートアップが持つ分散市場を束ねる力、生きた情報を通じ、貴社が狙うべき市場・顧客層を具体的に可視化します。
成功事例を交え、アフリカビジネス成功への道を共に探りましょう。

L’Afrique est un continent en pleine croissance, à commencer par le Nigeria, qui compte plus de 200 millions d’habitants. Pourtant, la diversité de ses 54 pays et l’importance de l’économie informelle rendent souvent le marché difficile à cerner. Ce séminaire vous montrera comment mieux comprendre ce marché. La clé : des partenariats avec des start-up locales africaines. Leur capacité unique à relier des marchés fragmentés et fournir des informations en temps réel vous permettra d’identifier clairement votre clientèle et vos marchés cibles. Rejoignez-nous pour découvrir des exemples concrets de réussite et élaborer votre stratégie pour vous développer avec succès en Afrique.

Speakers:
Mr. TSUBAKI Susumu (Director/CEO, AAIC Holdings)
椿 進（AAICホールディングス、ダイレクター／CEO）
Mr. HANDA Shigeru (Director, AAIC Investment)
半田 滋（AAIC Investment、ダイレクター）
Mr. Raphael DANA (Cofounder & Co-CEO, Gozem)
Mr. Chibuzo OPARA (Cofounder & CEO, Drugstoc)

The Voice & Value of Japanese VC in Africa

アフリカに挑む日系VCのリアル：その役割と意義

ORGANISER:

DOUBLE FEATHER PARTNERS INC.

株式会社Double Feather Partners

Website	https://doublefeather.com/
Address	Iino Building 9F, 2-1-1 Uchisaiwaicho, Chiyoda-ku, Tokyo
Branch/Department	Programs
Contact person	Kohei Muto
Tel	-
Mobile	-
Email	info@doublefeather.com



Language: English, Japanese

This session convenes top Japanese VCs active in Africa and key African stakeholders to exchange insights on venture collaboration across the continent. Discussions will cover real-world investment experiences and future partnership expectations.

アフリカで活躍する日本の有力ベンチャーキャピタルとアフリカの主要関係者が一堂に会し、大陸全体でのベンチャー連携に関する見識やインサイトを共有します。実際の投資経験、ビジネス機会、今後のパートナーシップに対する期待について議論します。

Cette session réunit des fonds de capital-risque japonais actifs en Afrique et des parties prenantes africaines de premier plan, afin d’échanger sur la collaboration en matière de capital-risque sur le continent. Les discussions porteront sur des expériences concrètes d’investissement ainsi que sur les perspectives de partenariats à venir.

Speakers:

Mr. MUTO Kohei (CEO, Double Feather Partners Inc.)

武藤 康平（株式会社Double Feather Partners、代表取締役）

Mr. SAIKI Sadaharu (General Partner, Sunny Side Venture Partners LLP)

才木 貞治（Sunny Side Venture Partners有限責任事業組合、ゼネラルパートナー）

Mr. TSUBAKI Susumu (CEO, AAIC Holdings, Pte. Ltd.)

椿 進（株式会社AAIC Japan、代表取締役社長）

Mr. YOSHIDA Yosuke (CEO / Director, Emurgo Kepple Ventures Pte. Ltd.)

吉田 洋介（Emurgo Kepple Ventures、最高経営責任者（CEO）兼取締役）

Ms. YONEYAMA Rena (Managing Partner, SAMURAI INCUBATE INC.)

米山 怜奈（株式会社サムライインキュベート、マネージングパートナー）

Dr. Alistair RUITERS (Special Advisor: Investment Promotion, The Presidency of The Republic of South Africa)

Ms. Ndeye Absa GNINGUE (Innovation Platform Officer / Managing the AfDB’s Innovation and Entrepreneurship Lab, African Development Bank Group)

Ms. Tshepo NCUBE (Managing Director & Head: International Coverage, Corporate and Investment Banking, ABSA Group Limited)

Optimization of Logistics Network in Sub-Saharan Africa

サブサハラ・アフリカ最適物流ネットワーク

ORGANISER:

HANKYU HANSHIN EXPRESS CO., LTD.

株式会社阪急阪神エクスプレス

Website	https://www.hh-express.com/en/
Address	-
Branch/Department	Global Sales Division
Contact person	Atsushi Tsunoda
Tel	-
Mobile	+81 (0)90 5305 6223
Email	tsunoda@jp.hh-express.com



CO-ORGANISER:



INTRASPEED SOUTH AFRICA (PTY) LTD.

Language: English

Experts from Southern and Eastern Africa will discuss logistics challenges and solutions in Sub-Saharan Africa. The session highlights real-world practices and offers insights into choosing logistics partners from a customer perspective, aiming to promote sustainable logistics strategies.

サブサハラアフリカの物流ネットワーク構築をテーマに、南部・東部アフリカで活躍する専門家3名が、地域ごとの課題とその解決策、顧客視点での物流企業選びのポイントを議論。現地での実例を交えながら、持続可能な物流のあり方を探ります。

Des experts d’Afrique australe et orientale analyseront les défis logistiques en Afrique subsaharienne et les solutions possibles. La session présentera des pratiques concrètes et analysera comment choisir des partenaires logistiques du point de vue des clients, afin de promouvoir des stratégies logistiques durables.

Speakers:

Mr. Bruce EMSLIE (Managing Director, Intraspeed South Africa (Pty) Ltd.)

Mr. Anthony MUHIA (Managing Director, Intraspeed Arcpro (Kenya) Ltd.)

Mr. MORIKAWA Jun (General Manager, Global Sales Division, Hankyu Hanshin Express Co., Ltd.)

森河 淳（株式会社阪急阪神エクスプレス、グローバルセールス部長）

Moderator:

Ms. NAKANO Ayumi (Global Sales Division, Hankyu Hanshin Express Co., Ltd.)

中野 歩美（株式会社阪急阪神エクスプレス）

Navigating Africa Expansion – Practical Insights by a Lawyer, Accountant, and Fund Manager with 10 Years on the Ground.

10年の現地経験で読み解くアフリカ進出ストーリー ～弁護士・会計士・ファンドマネージャーが語る、フェーズ別実務～

 ORGANISER:

KASAI&COMPANY LTD

株式会社Kasai&Company

Website

https://a-advisory.com

Address

-

Branch/Department

-

Contact person

Yuga KASAI

Tel

-

Mobile

+81 (0)80 1382 1994

Email

Info@a-advisory.com



 CO-ORGANISER:

 Africa Accounting Advisory

AFRICA ACCOUNTING ADVISORY GROUP



TMI ASSOCIATES
TMI総合法律事務所



AAIC PARTNERS AFRICA LTD.



ASIA AFRICA INVESTMENT CONSULTING NIGERIA LTD.

 **Language:** English, Japanese

Connect with seasoned CPAs, lawyers, investors, and consultants boasting 10+ years’ experience across Africa at our dynamic panel event. Unpack actionable lessons on incorporation, tax strategy, hiring, fundraising, and M&A through concrete examples. Participate in live Q&A for tailored answers and leave armed with practical tools to accelerate your African ventures. Register today!

アフリカ各国で10年以上の実務経験を持つ公認会計士・弁護士・投資家・コンサルタントが一堂に集結！法人設立・税制対応・人材雇用・資金調達・M&Aなど各フェーズの“落とし穴”と解決策を実例で解説するパネル討論会。リアルタイムQ&Aで疑問を即解消。実践的ノウハウ獲得の絶好機をお見逃しなく！

Lors de notre table ronde, échangez avec des experts-comptables, avocats, investisseurs et consultants ayant plus de 10 ans d’expérience en Afrique. Découvrez des conseils illustrés par des exemples concrets sur la création d’entreprise, la fiscalité, le recrutement, la collecte de fonds et les fusions-acquisitions. Posez vos questions en direct, recevez des réponses précises et repartez avec des outils pratiques pour accélérer vos projets sur le continent africain. Inscrivez-vous dès maintenant !

 Speakers:

Mr. KASAI Yuga (CEO, Africa Accounting Advisory Group)

笠井 優雅（Africa Accounting Advisory Group、CEO）

Mr. HIRABAYASHI Takuto (Partner Lawyer, TMI Associates)

平林 拓人（TMI総合法律事務所、パートナー弁護士）

Mr. ISHIDA Hiroki (Director, AAIC Partners Africa Ltd. (Kenya))

石田 宏樹（AAIC Partners Africa Ltd.(ケニア法人)、Director）

Mr. ICHIMIYA Nobuhiko (Director, Asia Africa Investment Consulting Nigeria Ltd.)

一宮 暢彦（Asia Africa Investment Consulting Nigeria Ltd.(ナイジェリア法人)、Director）

Most Advanced Technology-based Green Hydrogen & Ammonia Projects Contributing to Development of African Economy and Agriculture

アフリカの経済・農業発展に資する最先端技術を活用したグリーン水素・アンモニアの取り組み

 ORGANISER:

MIZUHO BANK, LTD.

株式会社みずほ銀行

Website

https://www.mizuhogroup.com/bank https://www.linkedin.com/company/mizuho

Address

1-5-5 Otemachi, Chiyoda-ku, Tokyo, 100-8176 Japan

Branch/Department

Johannesburg Representative Office

Contact person

Mr. Shugo Suzuki

Tel

+27 (0)11 881 5410

Mobile

+27 (0)60 961 5711

Email

shugo.suzuki@mizuhoemea.com



 **Language:** English, Japanese

Mizuho Bank is focusing on supporting sustainable enterprise in Africa. Standard Bank, Africa’s largest bank, is also implementing various initiatives in this field. Tsubame BHB has achieved downsizing ammonia production through innovative technology. Mitsubishi Corporation is supporting its commercialisation in Africa. The event will present our efforts, along with a panel discussion on “green hydrogen and ammonia” sector in Africa.

みずほ銀行はアフリカにおいてもサステナブル事業支援に注力。アフリカ最大手Standard Bankもアフリカで同分野を始め様々な取り組みを実施。つばめBHBは革新的技術によりアンモニア製造の小規模化を実現。三菱商事はアフリカでの事業化を支援。各社の取組紹介及びアフリカにおける「グリーン水素・アンモニア」分野についてパネルディスカッション。

La Banque Mizuho s’engage à soutenir les entreprises durables en Afrique. Standard Bank, la première banque du continent, mène elle aussi diverses initiatives en ce sens. Grâce à une technologie innovante, Tsubame BHB a réussi à rendre la production d’ammoniac plus accessible, avec le soutien de Mitsubishi Corporation pour sa commercialisation en Afrique. L’événement présentera nos efforts et proposera une table ronde sur le secteur de « l’hydrogène et l’ammoniac verts » en Afrique.

 Speakers:

Mr.KURAKAGI Hiroki (Senior Managing Executive Officer, CEO for EMEA, Mizuho Bank, Ltd.)

倉鍵 裕樹（株式会社みずほ銀行、常務執行役員、欧州地域本部長）

Mr. SUZUKI Shugo (Chief Representative, Johannesburg Representative Office, Mizuho Bank, Ltd.)

鈴木 周吾（株式会社みずほ銀行ヨハネスブルグ出張所、所長）

Ms. SUDA Hiromi (Marketing Unit, Business Development Division, Tsubame BHB Co., Ltd.)

須田 裕美（つばめBHB株式会社、事業開発部門マーケティングユニット）

Mr. MATSUURA Satoshi (Country Representative (Responsible for Maghreb Countries), Casablanca Liaison Office, Mitsubishi Corporation)

松浦 智（三菱商事株式会社カサブランカ駐在事務所、モロッコ王国総代表（マグレブ諸国管轄））

Innovation shaping the future of Africa:
Moniepoint’s journey to become latest African unicorn

テクノロジーが左右するアフリカの未来
～アフリカ最新ユニコーンMoniepointと現地VC・PEの対談～

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）

Website https://www.jetro.go.jp/en/
Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN
Branch/Department Investment and Alliance Division
Contact person Kanako Ito, Sumire Saito
Tel - Mobile - Email Kanako_Ito@jetro.go.jp, Sumire_Saito@jetro.go.jp



CO-ORGANISER:

NOVASTAR VENTURES
NOVASTAR⁺

Language: English, Japanese

Panel discussion featuring Novastar Ventures, one of the first and largest Venture Capital in Africa; Moniepoint, most recent fintech unicorn from Nigeria; BII (British International Investment), UK development finance institution with 80 years of VC /PE investment in Africa; and DPI (Development Partner International) one of largest PE fund active in Africa. Explore the intersection between innovation and technology in Africa with investors and unicorn entrepreneurs, as well as investment trends and opportunities from Japan.

アフリカ最大級のベンチャーキャピタルNovastar Ventures、最新ユニコーンとなったフィンテック企業Moniepoint、アフリカのPE・VC投資で最も経験を持つBII(British International Investment)、アフリカ最大級PEのDPI（Development Partners International）によるベンチャー投資を通じたアフリカの経済発展に関するパネルディスカッション。また、IPOやセカンダリー市場などアフリカ特有のエコシステムの構造や、直近の日本企業・ファンドによる投資動向などに迫る。

Table ronde réunissant Novastar Ventures, l’un des premiers et plus importants fonds de capital-risque en Afrique ; Moniepoint, la plus récente licorne fintech du Nigeria ; et BII (British International Investment), institution britannique de financement du développement, qui compte 80 ans d’investissements en capital-risque et capital-investissement en Afrique ; et DPI (Development Partners International), l’un des plus grands fonds de capital-investissement actifs sur le continent. Découvrez les liens entre innovation et technologie en Afrique, aux côtés d’investisseurs et d’entrepreneurs à la tête de licornes, ainsi que les tendances d’investissement et les opportunités au Japon.

Speakers:

Mr. Brian Waswani ODHIAMBO (Partner, Novastar Ventures)

Mr. YAMAUCHI Riki (Director, Novastar Ventures)

山内 理希（ノバスターベンチャーズ、ダイレクター）

Mr. Tosin ENIOLORUNDA (Founder, CEO, Moniepoint)

Mr. Chirantan PATNAIK (Director, Venture Capital, British International Investment)

Ms. Joanne YOO (Partner, Development Partners International(DPI))

An example of co-creation possibilities with Japanese companies, presented by an African businessperson

アフリカ人ビジネスパーソンが語る日本企業との共創可能性について

ORGANISER:

THE ASSOCIATION FOR OVERSEAS TECHNICAL COOPERATION AND SUSTAIN-
ABLE PARTNERSHIPS (AOTS)

一般財団法人海外産業人材育成協会

Website https://www.aots.jp/
Address 30-1, Senju-azuma 1-chome, Adachi-ku, Tokyo 120-8534
Branch/Department Overseas Cooperation Group I, Overseas Management Department
Contact person UCHINO, IKENAGA
Tel +81 (0)3 3888 8256 Mobile - Email inq-shouhei@aots.jp



Language: English, Japanese

We will share the voices of African businessperson visiting Japan to learn about management techniques, new business creation, and innovation through a two-week training program titled “The Program on Corporate Management for Africa (AFCM),” conducted under the ODA initiative funded by the Japanese Ministry of Economy, Trade and Industry. This stage event provides insights into local business environments from the perspectives of African corporate leader.

経済産業省の国庫補助事業「技術協力活用型・新興国市場開拓事業（研修・専門家派遣・寄附講座開設事業）」の一環として実施する2週間の来日研修「アフリカ企業経営研修コース」にて、企業経営に関する経営手法や新規ビジネス創出、ビジネスイノベーション等を日本に学びに来ているアフリカ人ビジネスパーソンの生の声をお届けします。今回のステージイベントでは、現地の企業人たちの視点から見た現地のビジネス事情を理解することができます。

Nous relaierons les témoignages de professionnels africains venus au Japon pour se former à la gestion, à la création d’entreprise et à l’innovation. Cette formation de deux semaines, intitulée « The Program on Corporate Management for Africa (AFCM) » (Programme de gestion d’entreprise pour l’Afrique), est mise en œuvre dans le cadre de l’APD, avec un financement du ministère japonais de l’Économie, du Commerce et de l’Industrie. Cet événement permettra de mieux comprendre les pratiques commerciales locales du point de vue de chefs d’entreprise africains.

Speakers:

Mr. Bornwell SIAKANOMBA (CEO, Sieben Investments Ltd.) (Zambia)

Managing Travel Risks in Healthcare and Security: Key Considerations for Business Expansion into Africa

アフリカ進出時に注意すべき医療と安全保障における渡航リスク管理

ORGANISER:
INTERNATIONAL SOS JAPAN LTD.
インターナショナルSOSジャパン株式会社



Website https://www.internationalsos.co.jp/
Address 11F Sumitomo Fudosan Shin-Akasaka Bldg., 4-2-6 Akasaka Minato-ku, Tokyo 107-0052 Japan
Branch/Department Health & Security Subscription Services
Contact person Chie Sasaki
Tel - Mobile +81 (0)90 1457 9945 Email chie.sasaki@internationalsos.com

Language: English

Global expansion into Africa requires resilient, people-centered risk management to protect employee health and safety. This session addresses region-specific challenges—such as infectious diseases, limited medical infrastructure, and security concerns—from medical and security perspectives. Practical measures for health management, emergency response, and integration with business continuity planning (BCP) will be shared. Emphasis will also be placed on collaboration with local partners, enhancing organizational readiness and contributing to sustainable, secure African engagement.

日本からアフリカへといったグローバル進出には、社員の健康と安全を守るリスク管理が不可欠です。本セッションでは、感染症や医療インフラ不足、治安悪化といったアフリカ特有のリスクを踏まえ、医療と安全保障の両面から、実務に直結する具体策を解説します。健康管理や緊急時対応、BCPとの連携など、人を中心とした柔軟かつ戦略的なマネジメントの重要性に気づくとともに、アフリカ市場への進出に役立つ実践的な知見を得られる内容です。

L’expansion mondiale vers l’Afrique exige une gestion des risques résiliente et centrée sur les personnes, pour protéger la santé et la sécurité des employés. Cette session abordera les défis spécifiques aux réalités régionales — maladies infectieuses, infrastructures médicales limitées, questions de sécurité — sur les plans médical et sécuritaire. Des mesures concrètes seront présentées pour la gestion de la santé, les interventions d’urgence et l’intégration aux plans de continuité d’activité (PCA). Une attention particulière sera portée à la collaboration avec les partenaires locaux, afin de renforcer la préparation organisationnelle et de contribuer à un engagement durable et sécurisé en Afrique.

- Speakers:
- Dr. Karabo MONGAE (Medical Director Assistance China, International SOS Travel Assistance (Beijing) Company Ltd.)
 - Mr. Adam LAKHANI (Security Director Information & Analysis Europe/Maghreb/West & Central Africa, International SOS Assistance UK Ltd.)
 - Mr. FUKUMA Yoshiro (Regional Security Director North Asia, International SOS Japan Ltd.)
福岡 芳朗（インターナショナルSOSジャパン株式会社、リージョナルセキュリティディレクター ノースアジア）
 - Ms. MARUYAMA Misuzu (General Manager Health & Security Subscription Services, International SOS Japan Ltd.)
丸山 美鈴（インターナショナルSOSジャパン株式会社、ヘルス＆セキュリティ サブスクリプション サービス ゼネラルマネージャー）

Energy, Finance, and the Future of Africa

アフリカのエネルギーと金融の挑戦と展望

ORGANISER:
SUMITOMO MITSUI BANKING CORPORATION
株式会社三井住友銀行



Website https://www.smbc.co.jp/
Address 1-1-2 Marunouchi, Chiyodaku, Tokyo, Japan
Branch/Department International and Structured Finance Department
Contact person Ryota Maeda
Tel +44 (0)75 9389 0500 Mobile +44 (0)75 9389 0500 Email ryota_maeda@gb.smbcgroup.com

Language: English

Africa’s energy demand is expected to grow substantially over the coming decades, driven by rapid population growth and urbanization. This panel brings together representatives from Japanese and African financial institutions to discuss key issues shaping the continent’s energy future, including the acceleration of renewable energy deployment, the role of energy transition, challenges in mobilizing capital, opportunities for public-private partnerships, and how Japanese technology and finance can contribute to addressing Africa’s energy needs.

アフリカでは急速な人口増加と都市化に伴い、エネルギー需要が今後数十年で大幅に拡大すると予測されています。本パネルでは、日系・アフリカ系の金融機関の代表者が登壇し、再生可能エネルギー導入、エネルギートランジション、資金調達の課題、官民連携の可能性、そして日本の技術と金融がアフリカのエネルギー事情にどう貢献できるかについて議論します。

La demande énergétique de l’Afrique devrait croître de manière significative au cours des prochaines décennies, portée par la croissance rapide de la population et l’urbanisation. Cette table ronde réunit des représentants d’institutions financières japonaises et africaines pour discuter des principaux enjeux qui façonneront l’avenir énergétique du continent : l’accélération du déploiement des énergies renouvelables, le rôle de la transition énergétique, les défis liés à la mobilisation des capitaux, les opportunités de partenariats public-privé, ainsi que la manière dont la technologie et le financement japonais peuvent contribuer à répondre aux besoins énergétiques de l’Afrique.

- Speakers:
- Mr. UCHIDA Makoto (Senior Managing Director, Japan Bank for International Cooperation)
内田 誠（株式会社国際協力銀行、常務取締役）
 - Mr. KAWAFUNE Hideo (Managing Executive Officer and Head of EMEA Division, Sumitomo Mitsui Banking Corporation)
川船 英生（株式会社三井住友銀行、常務執行役員 兼 欧阿中東本部長）
 - Mr. Shenouda SAMEH (Executive Board Member and Chief Investment Officer, Africa Finance Corporation)
 - Mr. Ibrahima DIOUF (Special Advisor to the President, Banque Ouest Africaine de Developpement)

From Mission to Market: How Japanese HealthTech Can Thrive in Africa

From Mission to Market: How Japanese HealthTech Can Thrive in Africa

 **ORGANISER:**
JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)
日本貿易振興機構（ジェトロ）

Website https://www.jetro.go.jp/en/
Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN
Branch/Department Startup Support Division
Contact person Ayumi Kabu, Masumi Ota
Tel +81 (0)3 3582 5770 **Mobile** - **Email** Ayumi_Kabu@jetro.go.jp Masumi_Ota@jetro.go.jp

 **Language:** English, Japanese

In this session, TBA Corporation, Sora technology, and MITAS MEDICAL, who are taking on the challenge of HealthTech in Africa, will speak on the theme of “Why tackle medical issues as a business, not as aid? These three companies selected for Japan Tech Africa Challenge 2024 are developing products and systems that meet local challenges with the aim of providing sustainable healthcare services. By utilizing market principles rather than support, they pursue the realization of sustainable and self-sustaining healthcare. This session will provide an opportunity to examine the potential of HealthTech in Africa and its significance as a business.

アフリカでHealthTechに挑戦する株式会社TBA、Sora technology、MITAS MEDICALが、「援助ではなく、なぜビジネスとして医療課題に取り組むのか」をテーマに登壇します。Japan Africatech Challenge 2024に採択された3社は、継続可能な医療サービスの提供を目指し、現地の課題に応じた製品・仕組みを展開しています。支援ではなく市場原理を活かすことで、持続性と自立性のある医療の実現を追求する。アフリカにおけるHealthTechの可能性とビジネスとしての意義を考察します。

Lors de cette session, TBA Corporation, Sora Technology et MITAS MEDICAL, qui relèvent le défi de la technologie médicale en Afrique, interviendront sur le thème : « Pourquoi aborder les problèmes de santé avec une approche entrepreneuriale plutôt qu’humanitaire ? » Ces trois entreprises, sélectionnées dans le cadre du Japan Tech Africa Challenge 2024, développent des produits et des systèmes répondant aux besoins locaux, dans le but de proposer des services de santé durables. En s’appuyant sur les mécanismes du marché plutôt que sur l’aide, elles visent à mettre en place une offre de soins durable et autonome. Cette session permettra d’examiner le potentiel de la technologie médicale en Afrique et sa pertinence en tant qu’activité économique.

-  **Speakers:**
- Mr. KITA Naofumi (CEO, Mitas Medical Inc.)**
北 直史（株式会社 Mitas Medical、代表取締役）
 - Mr. UMEDA Masaki (Director, Vice CEO, SORA Technology Co., Ltd.)**
梅田 昌季（SORA Technology 株式会社、取締役副CEO）
 - Mr. KAWASE Mitsuo (CEO, TBA Co., Ltd.)**
川瀬 三雄（株式会社 TBA、代表取締役社長）
 - Ms. MATSUNO Haruna (Japan External Trade Organization (JETRO) Nairobi)**
松野 はるな（日本貿易振興機構（ジェトロ）ナイロビ事務所）

From Innovation to Impact: Bridging Japanese AgriTech and African Agriculture

From Innovation to Impact: Bridging Japanese AgriTech and African Agriculture

 **ORGANISER:**
JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)
日本貿易振興機構（ジェトロ）

Website https://www.jetro.go.jp/en/
Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN
Branch/Department Startup Support Division
Contact person Ayumi Kabu, Masumi Ota
Tel +81 (0)3 3582 5770 **Mobile** - **Email** Ayumi_Kabu@jetro.go.jp Masumi_Ota@jetro.go.jp

 **Language:** English, Japanese

In this session, Peel Lab, Teraform, and ARK Inc, three companies selected for the Japan Africatech Challenge 2024, will take the stage to present the innovation potential of Japanese technology in agriculture-based Africa. Each company is developing advanced initiatives in areas such as the conversion of agricultural by-products into resources and sustainable rural development utilizing renewable energy. This session will provide an opportunity to explore the future of African agriculture and new forms of Japan-Africa collaboration.

Japan Africatech Challenge 2024に採択されたPeel Lab、Teraform、ARK Incの3社が登壇し、農業を基盤とするアフリカにおいて、日本のテクノロジーがもたらすイノベーションの可能性について発表します。各社は、農業副産物の資源化、再生可能エネルギーの利活用した持続可能な農村開発といった分野で先進的な取り組みを展開しています。技術移転にとどまらず、現地ニーズとの接続や共創による価値創出を目指す3社による本セッションは、アフリカ農業の未来と日ア連携の新たな姿を探る機会となるでしょう。

Au cours de cette session, Peel Lab, Teraform et ARK Inc, trois entreprises sélectionnées dans le cadre du Japan Tech Africa Challenge 2024, prendront la parole pour présenter le potentiel d’innovation des technologies japonaises en Afrique, où l’agriculture est au cœur de l’économie. Chaque entreprise mène des initiatives innovantes dans divers secteurs, tels que la valorisation des sous-produits agricoles ou le développement rural durable fondé sur les énergies renouvelables. Cette session sera l’occasion de se pencher sur l’avenir de l’agriculture africaine et de nouvelles formes de collaboration entre le Japon et l’Afrique.

-  **Speakers:**
- Mr. KURIHARA Yosuke (Global representative, ARK Inc.)**
栗原 洋介（株式会社ARK、グローバル代表）
 - Mr. Jim HUANG (CEO, PEEL Lab)**
 - Mr. HIDAKA Satoshi (CEO, Teraform, Inc.)**
日高 聡（CEO、Teraform）
 - Mr. Ben Mwasaga (Japan External Trade Organization (JETRO) Nairobi)**

Japanese Enterprises Venturing into Africa: Co-Creating Business Potential with Local Communities

アフリカで挑戦する日本企業:現地と共に創るビジネスの可能性

ORGANISER:

AXCEL AFRICA K.K.
株式会社アクセルアフリカ



Website https://www.axcelafrica.com/
Address Kagawa, Japan / Nairobi, Kenya
Branch/Department -
Contact person Jueru Hatta
Tel - Mobile +81 (0)80 9676 3450 Email info@axcelafrica.com

CO-ORGANISER:

Panasonic PANASONIC INFORMATION SYSTEMS CO., LTD.
パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社
cotatsu COTATSU, INC.
株式会社こたつ

MUSASHI MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD.
武蔵精密工業株式会社

Language: English, Japanese

This seminar highlights real-world cases of Japanese companies operating in Africa, offering insights into local business realities and future opportunities. Companies from various sectors will share how they collaborate with local partners to address challenges and unlock market potential. The session includes a market overview, case studies, and a panel discussion on entry challenges and co-creation approaches.

本セミナーでは、アフリカで挑戦する日本企業の実例を通じて、現地ビジネスの実情や展望を紹介します。多様な企業が、現地パートナーと連携しながら直面する課題や工夫を共有し、アフリカ市場における可能性と日本企業に求められる姿勢を探ります。前半は市場紹介と事例紹介、後半は進出時の課題や共創について考えるパネルディスカッションを行います。

Ce séminaire présente des exemples concrets d’entreprises japonaises actives en Afrique, donnant un aperçu concret des réalités économiques locales et des perspectives de développement. Des entreprises de secteurs variés partageront leur expérience de collaboration avec des partenaires locaux pour relever les défis et exploiter le potentiel du marché. La session comprendra une présentation du marché, des études de cas, et une table ronde sur les difficultés d’implantation et les approches de coconstruction.

Speakers:

Ms. OKAMOTO Hanano (Manufacturing SAP Solution Business Division,Panasonic Information Systems Co., Ltd.)
岡本 花奈乃（パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社,製造 S A P ソリューション事業部）

Mr. HIMEJIMA Kosuke (e-Mobility Business System Development Gr. SE, Musashi Seimitsu Industry Co., Ltd.)
姫嶋 康輔（武蔵精密工業株式会社、e-Mobility事業 システム開発 Gr. SE）

Ms. SAKATA Miggy (Co-CEO,Cotatsu,Inc.)
坂田 ミギー（株式会社こたつ,共同CEO）

Mr. YOKOYAMA Hiroshi (CEO,Axcel Africa K.K.)
横山 裕司（株式会社アクセルアフリカ,CEO）

Blended Finance in Africa

アフリカ地域におけるESG/SDGsに係る取組（Blended Finance）について

ORGANISER:

MUFG BANK, LTD.
株式会社三菱UFJ銀行



Website https://www.bk.mufg.jp/index.html (Japan)、https://www.bk.mufg.jp/global/ (Global)
Address Ropemaker Place, 25 Ropemaker Street, London EC2Y 9AN, United Kingdom
Branch/Department London branch / Growth Markets
Contact person Yuya Hirose, Hiroki Naito
Tel - Mobile - Email yuya_hirose@mufg.jp, hiroki.naito@uk.mufg.jp

CO-ORGANISER:

TBD
調整中

Language: English

This seminar/panel discussion will focus on blended finance initiatives in collaboration with Multilateral Development Banks (MDBs), Development Finance Institutions (DFIs), Export Credit Agencies (ECAs), and philanthropic foundations. Blended finance combines public and private capital to mobilize funding for sustainable development in emerging markets. The session will cover financing structures and our engagement models with various international institutions. We will also introduce specific cases led by our bank, including both deal-based and portfolio-based structures. Furthermore, we will present an overview of our upcoming portfolio-based project, “GAIA,” which is currently being prepared for launch.

本セミナー/パネルディスカッションでは、国際開発機関、ECA等と連携して取り組むブレンデッドファイナンスについて、ファイナンススキーム、各機関との協働体制を案内するとともに弊行の取り組みを紹介する。個別案件型およびポートフォリオ型の組成手法に加え、今後ローンチを予定しているポートフォリオ型プロジェクト「GAIA」の概要も取り上げる。理論と実務の両面から、参加者に実践的な知見と新たな視点をもたらす場となる。

Ce séminaire/cette table ronde portera sur les initiatives de financement mixte en partenariat avec des banques multilatérales de développement (BMD), des institutions de financement du développement (IFD), des agences de crédit à l’exportation (ACE) et des fondations philanthropiques. Le financement mixte associe capitaux publics et privés pour mobiliser des ressources en faveur du développement durable dans les pays émergents. La session abordera les structures de financement et nos modèles de participation avec diverses institutions internationales. Nous présenterons également des exemples concrets portés par notre banque, qu’ils soient fondés sur des opérations individuelles ou des portefeuilles. Enfin, nous présenterons notre prochain projet structuré sous forme de portefeuille, « GAIA », actuellement en préparation.

Speakers:

Mr. YAMAMURA Hidefumi (Regional CEO for EMEA, MUFG Bank, Ltd.)
山村 英文（株式会社三菱UFJ銀行、常務執行役員、欧州担当兼ロンドン支店長、グローバルCIB部門副部門長（欧州担当））

Mr. Mark SHERRATT (Chief Representative - Johannesburg, MUFG Bank, Ltd.)

Mr. Ankit KHANDELWAL (Head of Africa Sovereigns, DFIs and Blended Finance, MUFG Bank, Ltd.)

Challenges in Africa x Agriculture (farmers 360° link – Transforming the Supply Chain)

アフリカ×農業領域の挑戦 (farmers 360° link – サプライチェーンの変革)

ORGANISER:

MITSUI & CO., LTD.

三井物産株式会社



Website	https://www.mitsui.com
Address	2-1, Otemachi 1-chome, Chiyoda-ku, Tokyo 100-8631, Japan
Branch/Department	First Dept. Division II (Middle East, Africa, Central Asia, India) Infrastructure Projects Business Unit
Contact person	Shinya Komazuki
Tel	+81 (0)80 9202 8552
Mobile	+81 (0)80 9202 8552
Email	S.Komazuki@mitsui.com

CO-ORGANISER:



Language: English, Japanese

Mitsui & Co., Ltd. and ETG have launched “farmers 360°link,” a business provides traceability in the supply chain of commodity crops and connects consumers with small-scale farmers in Africa. In addition to introducing our African business, we will introduce the collection of farmer data through app, new consumer experience by using data, farmer return program, and we would like to touch on its business potential.

三井物産はETG社と、商品作物(綿花)のサプライチェーンにおけるトレーサビリティを提供し消費者とアフリカの小規模農家を繋ぐ事業「farmers 360°link」を立ち上げました。弊社アフリカ事業紹介に加え、アプリによる農家データの収集、データを活用した新たな消費者体験の紹介、農家への公正な利益還元プログラムを紹介し、本事業の可能性について触れます。

Mitsui & Co., Ltd. et ETG ont lancé « farmers 360° link », une activité qui assure la traçabilité dans la chaîne d’approvisionnement des produits agricoles et relie les consommateurs aux petits producteurs africains. En plus de présenter notre entreprise africaine, nous évoquerons la collecte de données sur les agriculteurs avec une application, la nouvelle expérience proposée aux consommateurs grâce à ces données, le programme de redistribution pour les agriculteurs, ainsi que son potentiel commercial.

Speakers:

Mr. KOBAYASHI Nozomu (FL 360 (PTY) LTD, Managing Director)

小林 希 (FL 360 (PTY) LTD、マネージングダイレクター)

Ms. TOKUSHIGE Tomoko (FL 360 (PTY) LTD, Marketing & Sales Specialist)

徳重 朋子 (FL 360 (PTY) LTD、マーケティング&セールス担当)

Mr. KOMAZUKI Shinya (Deputy General Manager, First Dept. Division II (Middle East, Africa, Central Asia, India) In- frastructure Projects Business Unit, Mitsui & Co., Ltd.)

駒月 新也 (三井物産株式会社、プロジェクト本部プロジェクト開発第二部第一事業室、室長補佐)

Turkish and Japanese business cooperation in Africa and Third Countries.

トルコと日本企業のアフリカ・第三国ビジネス連携の今

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構 (ジェトロ)



Website	https://www.jetro.go.jp/en/
Address	Esentepe Mahallesi Büyükdere Caddesi No: 195 Kat: 4, Büyükdere Plaza 34394 Levent-İstanbul, Türkiye
Branch/Department	JETRO Istanbul
Contact person	Mitsuaki Sano , Seigo Endo
Tel	-
Mobile	-
Email	toi@jetro.go.jp

Language: Japanese

Türkiye, which has strong business network across Eurasia, has been steadily reinforcing its engagement/ accelerating in Africa since the 2010s and is now extending its involvement into various industries beyond infrastructure and construction. 4 distinguished Japanese companies with extensive experience in Türkiye and familiarity with Turkish business culture will be sharing their insights into the current landscape and possibilities for bilateral cooperation with Türkiye in third countries particularly in Africa. They will also be sharing their insights about the strengths and characteristics of Turkish companies in the global market and Türkiye’s strategic position in the current international landscape drawing from their own experiences working in partnership with Turkish companies.

ユーラシア地域に強いビジネスネットワークを持つトルコは、2010年代から新たな進出先としてアフリカ展開を加速、強みとするインフラ・建設分野以外にもビジネス連携が広がりを見せつつある。今回のセッションでは、トルコでの長い駐在経験を持ち、トルコビジネスに精通する代表的な日系企業有識者から4名から、アフリカを中心としたトルコの第三国連携の実態や今後の可能性についての見解を得る。トルコ企業の強みや特徴、連携により得られたこと、留意点など、現在の国際情勢下を踏まえ、トルコ企業と実際に提携している中での実体験を通じて語る。

La Turquie, qui dispose d’un vaste réseau économique en Eurasie, renforce progressivement son engagement en Afrique depuis 2010 et élargit sa présence à divers secteurs au-delà des infrastructures et de la construction. Quatre entreprises japonaises réputées, disposant d’une expérience approfondie en Turquie et d’une bonne connaissance de la culture des affaires turque, partageront leur analyse du contexte actuel et des possibilités de coopération avec la Turquie dans des pays tiers, particulièrement en Afrique. Elles partageront également leur avis sur les atouts et spécificités des entreprises turques sur les marchés internationaux, ainsi que sur la position stratégique de la Turquie dans la conjoncture internationale, en s’appuyant sur leur expérience de partenariats avec des entreprises turques.

Speakers:

Mr. SANO Mitsuaki (General Manager, Japan External Trade Organization (JETRO) Istanbul)

佐野 充明 (日本貿易振興機構 (ジェトロ) イスタンブール事務所、所長)

Mr. SAKAMOTO Yasunori (Country Representative for Türkiye, Mitsubishi Corporation)

坂本 恭典 (三菱商事株式会社、イスタンブール支店、トルコ総代表)

Mr. SHOSHI Kemal (President, YANMAR AGRIBUSINESS CO., LTD.)

所司 ケマル (ヤンマーアグリ株式会社、社長)

Mr. KATADA Satoshi (General Manager for TICAD IX, (Former) President of MOL Türkiye, Mitsui O.S.K. Lines / President, TJ Enterprise)

片田 聡 (部長代理 (TICAD9担当) (前) 商船三井トルコ社社長／TJエンタープライズ社長)

Japan–Africa Co–Creation Driven by Japanese Startups :
Unlocking New Markets through Partnership with Major Corporations.

日本発スタートアップが拓く 日ア共創型ビジネスの最前線 ～大企業と共に創るアフリカ新市場～

ORGANISER:

SUCRECUBE JAPON INC.

株式会社シュークルキューブジャポン



Website https://www.sucrecube.co.jp
Address 1-2 Nibancho, Chiyodaku, Tokyo, 102-0084 Japan
Branch/Department -
Contact person Miho Sato
Tel +81 (0)3 4563 9915 Mobile +81 (0)80 3711 8046 Email m.sato@sucrecube.co.jp

CO-ORGANISER:



SHIBUSAWA AND COMPANY, INC.
シブサワ・アンド・カンパニー株式会社



MITSUMI O.S.K. LINES, LTD.
株式会社商船三井



SEIKO EPSON CORPORATION
セイコーエプソン株式会社



DAI NIPPON PRINTING CO., LTD.
大日本印刷株式会社

Language: Japanese

Japanese companies often face challenges in Africa: weak distribution, lack of local partners, and scalability. This session introduces a co-creation model in Senegal—solar-powered cold storage, food processing, and digital KIOSK terminals built by a Japanese startup and leading corporations. It supports local value creation and export, gaining strong government support.

A practical, replicable “Made with Japan” approach for impactful business in Africa.

アフリカ進出に際し日本企業が直面する「現地パートナーの不在」「商流構築の難しさ」「持続的事業化」。本セッションでは、セネガルで日本発スタートアップと複数企業が共創し、社会課題解決に資する太陽光冷蔵・食品加工・デジタルKIOSK端末を統合したモデルを紹介。合わせてマンゴー輸出による商業化や、拡張可能な計画、官民連携による“Made with Japan”の共創の形を共有します。

Les entreprises japonaises rencontrent divers obstacles pour entrer sur le marché africain. Cette session met en lumière un projet de co-création au Sénégal entre une startup japonaise et de grandes entreprises, combinant chaîne du froid solaire, transformation des produits agricoles et terminaux de KIOSKs numériques. Le modèle soutient la valorisation locale, l’exportation et bénéficie du soutien des autorités sénégalaises. Une occasion de découvrir une approche concrète, durable et reproductible du “Made with Japan”.

Speakers:

Mr. SHIBUSAWA Ken (Chief Executive Officer, Shibusawa and Company, Inc.)

渋澤 健（シブサワ・アンド・カンパニー株式会社、代表取締役）

Mr. HIKIMA Toru (Chief Sustainability Officer, Mitsui O.S.K. Lines, Ltd.)

引間 透（株式会社商船三井、執行役員/チーフ・サステナビリティ・オフィサー）

Mr. YAMADA Yoichi (Executive Officer/Chief Operating Officer, P Office & Home Solutions Operations Division, Seiko Epson Corporation)

山田 陽一（セイコーエプソン株式会社、執行役員/P オフィス・ホームソリューションズ事業部長）

Ms. KUSAHARA Hitomi (Deputy General Manager of Future Society Design Unit

Marketing Division, Dai Nippon Printing Co., Ltd.)

草原 仁美（大日本印刷株式会社、マーケティング本部、未来社会デザインユニット 副ユニット長）

Mr. SATO Koichi (CEO, SUCRECUBE Japon Inc.)

佐藤 弘一（株式会社シュークルキューブジャポン、代表取締役社長）

Moderator:

Mr. SUYAMA Yuji (Co-Founder, Zebras and Company Inc.)

陶山 祐司（株式会社Zebras and Company、共同創業者）

Japan–Africa Open Innovation:
Exploring Succesful Collaboratiion Models through J–Bridge and JACCI

日アフリカオープンイノベーション
～J-BridgeとJACCIを活用した日アフリカ協業の成功イメージを掴む～

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website https://www.jetro.go.jp/en/
Address 1-12-32 Akasaka, Minato-ku, Tokyo 107-6006, JAPAN
Branch/Department Investment and Alliance Division
Contact person Sumire Saito, Kanako Ito
Tel - Mobile - Email Sumire_Saito@jetro.go.jp, Kanako_Ito@jetro.go.jp

CO-ORGANISER:

JAPAN AFRICA CO-CREATION FOR IN-DUSTRY (JACCI)

日本アフリカ産業共創イニシアチブ

Language: English, Japanese

This session will showcase the new business value that can emerge through collaboration between Japanese and African companies, drawing on real examples of successful partnerships. It will highlight how platforms like J-Bridge and JACCI can support open innovation by offering matching opportunities and ecosystem connections tailored to each company’s business stage. The session aims to encourage both sides to take concrete steps toward the next phase of collaboration.

本セッションでは、日本企業とアフリカ企業間のオープンイノベーションについて語る。実際の連携事例について、企業からの体験談を交えながら、「J-Bridge」および「JACCI」を通じたマッチング機会や現地エコシステムとの接続方法を紹介。企業のビジネスフェーズごとに次のステップに進むための具体的な行動を後押しするきっかけとする。

Cette session présentera les nouvelles perspectives économiques qu’une collaboration entre entreprises japonaises et africaines peut générer, avec des exemples concrets de partenariats réussis. Elle illustrera comment des plateformes comme J-Bridge et la JACCI peuvent favoriser l’innovation ouverte en proposant des mises en relation et synergies dans un réseau adapté à chaque stade de développement des entreprises. L’objectif est d’encourager les deux parties à engager des actions concrètes en vue de la prochaine étape de leur collaboration.

Speakers:

Mr. ISAKU Takeshi (Chief Innovation Officer, Musashi Seimitsu Industry Co., Ltd)

伊作 猛（武蔵精密工業株式会社、最高イノベーション責任者）

Mr. Danladi VERHEIJEN (Managing Partner & CEO, Verod)

Mr. Tejaswi AVASARALA (Director, Commercialization, Lagos Free Zone Company (Tolaram Group))

Mr. SHINADA Satoshi (General Partner/Co-founder, Kepple Africa Ventures)

品田 諭志（株式会社ケップラアフリカベンチャーズ、ジェネラルパートナー／共同創業者）

Ms. SAITO Sumire (Investment and Alliance Div., Innovation Dept., Japan External Trade Organization (JETRO))

斉藤 すみれ（日本貿易振興機構（ジェトロ）、イノベーション部ビジネスデベロップメント課）

Driving Dairy Forward: How Mobility Empowers Smallholders and Youth in Kenya

アフリカ農村部におけるモビリティ・エコシステムの構築と社会課題への対応 ～ Songa Mobilityの挑戦

ORGANISER:

TOYOTA MOBILITY FOUNDATION

一般財団法人トヨタ・モビリティ基金



Website

https://toyotamobilityfoundation.jp/

Address

1-4-18 Koraku, Bunkyo-ku, Tokyo

Branch/Department

-

Contact person

-

Tel

+81 (0)3 3817 9960

Mobile

-

Email

info@toyota-mf.org

CO-ORGANISER:

SONGA GLOBAL LTD.

NEW KENYA CO-OPERATIVE CREAMER-IES LTD.

JICA/SHEP

Language: English

This panel explores how smart mobility solutions are transforming Kenya’s dairy value chain. Featuring Toyota Mobility Foundation, SONGA Mobility, New KCC, and JICA/SHEP, it highlights how mobility empowers smallholders, reduces milk losses, creates youth jobs, and supports the overall dairy industry—creating a Win-Win-Win model. Panelists will showcase SONGA’s impact and its potential to support rural economy and dairy self-sufficiency across Kenya and Africa.

スマートモビリティがケニアの酪農にもたらす変革を紹介します。TMF、Songa、New KCC、JICA/SHEPから関係者が登壇し、小規模酪農家の収入増、食品ロス削減、若者の雇用創出、加工効率の向上等、三方良しの仕組みが生む成果と、ケニアとアフリカ全体の農村経済や酪農の自立支援におけるSongaの貢献と可能性について語ります。

Ce panel présente comment les solutions de mobilité intelligente transforment la chaîne de valeur laitière au Kenya. Toyota Mobility Foundation, SONGA Mobility, New KCC et JICA/SHEP mettent en lumière la valorisation du lait produit, la création d’emplois pour les jeunes, et le renforcement de l’efficacité des collectes. Les intervenants présenteront l’impact de SONGA et son potentiel à soutenir l’économie rurale et l’autosuffisance laitière au Kenya et en Afrique.

Facilitator:

Mr. Thibaut Mallet de CHAUNY (Director, SONGA Global Ltd.)

Speakers:

Mr. ISHII Masahito (Program General Manager, Toyota Mobility Foundation)

石井 雅仁（一般財団法人トヨタ・モビリティ基金、プログラム・ゼネラルマネジャー）

Ms. Valerie ONYANGO (Data & Innovation Manager, Songa Mobility)

Mr. Brian SAMOEI (Chief Manager Factory Operations, New Kenya Co-operative Creameries Ltd.)

Ms. YAMADA Kaori (JICA Expert on SHEP approach Promotion in Kenya, JICA/SHEP)

山田 かおり（JICA/SHEP、JICA専門家）

Japanese origin plant-based lactic acid bacteria (probiotics) improve productivity in Africa’s livestock industry!

日本発祥の植物性乳酸菌（プロバイオティクス）がアフリカの畜産業の生産性を改善！

ORGANISER:

MAKITO COMPANY LIMITED

MAKITO株式会社



Website

http://www.makito.co.jp

Address

1-9-22 Bingonishi Kasukabeshi Saitama Japan

Branch/Department

-

Contact person

Koji Makita, Nancy Mwihaki

Tel

+81 (0)80 5182 0721

Mobile

+81 (0)80 5182 0721

Email

makita@makito.co.jp

CO-ORGANISER:

APAN COMPANY LIMITED (KENYA)

BENAZ COMPANY LIMITED (GHANA)

Language: English, Japanese

We introduce a native Japanese living lactic acid bacteria that achieves improved profit margins, reduced livestock costs, and improved livestock environment.

利益率向上、畜産経費削減、畜産環境改善を実現する日本発祥の生きている乳酸菌をご紹介します。現地での培養・製造も可能な製品です。

Nous présentons une bactérie lactique vivante d’origine japonaise qui permet d’améliorer les marges bénéficiaires, de réduire les coûts liés à l’élevage et d’améliorer les conditions d’élevage.

Speakers:

Mr. MAKITA Koji (President, MAKITO Company Limited)

牧田 興司（MAKITO株式会社、代表取締役）

Ms. Nancy MWIHAKI (CEO, APAN Company Limited)

Passage to Africa

アフリカへの道

 **ORGANISER:**

KAI CORPORATION
貝印株式会社



Website	https://www.kai-group.com/global/en/		
Address	3-9-5 Iwamoto-cho,Chiyoda-ku,Tokyo 101-8586 Japan		
Branch/Department	Oversea Business Div.		
Contact person	Hiroaki Watanabe		
Tel	+81 (0)3 3866 3741	Mobile	-
Email	watanabe-hiroaki@kai-group.com		

 **Language:** English

Kai Group, founded in Seki City, Gifu, in 1908, initially produced razors and knives. In 2016, we launched operations in India, adapting products to local culture. Our team grew from 7 to 400, expanding from India to the Middle East. We now aim to enter the African market, focusing on local needs and building trust. Leveraging Japan’s reputation for quality, we utilize India as a cost-effective production base for Africa, given their similar consumer behaviors and India’s strong logistics. Our philosophy is “Japanese quality, Indian dynamism, African growth,” offering sustainable products and promoting a socially conscious business.

貝印は1908年創業、カミソリや包丁などを展開。2016年にインドで事業を開始し、現地ニーズに合わせた製品開発で成長。インド全土から中東へ拡大しました。今後はアフリカ市場へ進出します。日本の品質と信頼を強みに、費用対効果と物流に優れたインドを生産拠点としてアフリカへ展開。インドはアフリカと消費行動が類似し、製品販売に期待しています。「日本の品質、インドの機動力、アフリカの成長」を理念に、持続可能な製品を提供し、社会貢献型ビジネスを目指します。

Fondé en 1908 à Seki (Gifu), le groupe Kai fabriquait à l’origine des rasoirs et des couteaux. En 2016, nous avons lancé nos activités en Inde, en adaptant nos produits à la culture locale. Notre équipe est passée de 7 à 400 personnes, avec une expansion vers le Moyen-Orient. Nous visons désormais le marché africain, en répondant aux besoins locaux et instaurant une relation de confiance. En nous appuyant sur la réputation de qualité japonaise, nous utilisons l’Inde comme base de production rentable pour l’Afrique, compte tenu de comportements de consommation similaires et d’une logistique fiable. Notre philosophie est : « Qualité japonaise, dynamisme indien, croissance africaine », pour proposer des produits durables et promouvoir une entreprise socialement responsable.

-  **Speakers:**
- Mr. Rajesh PANDYA (Executive Officer, KAI CORPORATION)

Health benefits of green tea.
ITO EN’s overseas business expansion focusing on Oi Ocha Brand.

緑茶の健康性とお〜いお茶ブランドを中心とする伊藤園の海外展開

 **ORGANISER:**

ITO EN, LTD.
株式会社伊藤園



Website	https://www.itoen-global.com/about_us/areas.html		
Address	47-10 Honmachi 3-chome, Shibuya-ku, Tokyo		
Branch/Department	International Sales Department		
Contact person	-		
Tel	-	Mobile	-
Email	itoen-intlsales@itoen.co.jp		

 **Language:** English

Introduction of ITO EN.
Introduction of the history and health benefits of Japanese green tea.
About “Matcha”, which is booming worldwide.
ITO EN’s overseas expansion focusing on Oi Ocha brand.
Current our business in Africa

伊藤園の企業紹介
日本の緑茶の歴史、健康性についての紹介。
世界中でブームになっている抹茶について
お〜いお茶ブランドを中心とする、伊藤園の海外展開について
現在のアフリカでの取り組みについて

Présentation d’ITO EN.
Présentation de l’histoire et des bienfaits du thé vert japonais.
À propos du « Matcha », en plein essor dans le monde entier.
Le développement international d’ITO EN, en se concentrant sur la marque Oi Ocha.
Nos activités actuelles en Afrique

-  **Speakers:**
- Mr. MACHIGUCHI Tsukasa (General Manager, International Sales Dept. ITO EN, LTD.)
町口 司（株式会社 伊藤園、国政営業部 部長）

Enabling transfer of technology thanks to franchising

フランチャイズ方式だから可能性が高まるアフリカ市場

ORGANISER:
ASSENTIA HOLDINGS INCORPORATED

株式会社アセンティア・ホールディングス

Website http://www.assentia-hd.com/en
Address 6F Takano bldgs, 2-17-5, Nihombashi-Kayabachou, Chuou-ku, Tokyo 1030025 Japan
Branch/Department -
Contact person -
Tel - Mobile - Email hello@assentia-hd.com

Business
Design
Firm

Assentia
Holdings, Inc.

CO-ORGANISER:



TOKYO8 GLOBAL INCORPORATED
株式会社TOKYO8 GLOBAL



LIFE BREEZE INCORPORATED
株式会社ライフブリーズ

Language: English, Japanese, French

Technology transfer through franchising is a way to maximize human resources, experience, know-how, and profits in the country while using Japanese technology and know-how.
We span various sectors, including agriculture, food manufacturing, restaurants, healthcare, beauty, education, hospitality, energy, and water.
An announcement regarding the status of the MOU with TOKYO8 will be made at the start of the day.

直営でアフリカ進出するより、フランチャイズ展開でアフリカ進出する方が、遥かにスピーディで、隣国等への横展開もストレスなく実現出来ます。
実際にフランチャイズ展開している農業支援のTOKYO8とセルフサービスランドリーのSELFIEの事例を当事者から語っていただきます。
昭和の日本市場への米企業の進出も殆どがフランチャイズでした。

Le transfert de technologie par le biais de la franchise est un moyen de maximiser les ressources humaines, l’expérience, le savoir-faire et les bénéfices dans le pays tout en utilisant la technologie et le savoir-faire japonais.
Nous couvrons différents secteurs, notamment l’agriculture, l’industrie alimentaire, la restauration, les soins de santé, la cosmétique, l’éducation, l’hôtellerie, l’énergie et l’eau.
Une annonce concernant le statut du protocole d’accord avec TOKYO8 sera faite au début de la journée.

Speakers:

Mr. ISHIDA Yohei (Managing Director, TOKYO8 GLOBAL Inc.)
石田 陽平（株式会社太陽油化、専務取締役）

Mr. TATEISHI Soichiro (CEO, LIFE BREEZE INC.)
立石 宗一郎（株式会社立石コーポレーション、代表取締役）

Mr. MATSUMOTO Nobuhiko (Director, Assentia Holdings, Inc.)
松本 信彦（株式会社アセンティア・ホールディングス、取締役）

Thinking about practical business development in the French-speaking African content market

仏語圏アフリカ・コンテンツ市場の実践的ビジネス開拓を考える

ORGANISER:
JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）

Website https://www.jetro.go.jp/en/
Address Porte n°5B, au 5ème étage, Immeuble LE24, Boulevard Clozel, sis au Plateau, Abidjan, COTE D’IVOIRE
Branch/Department JETRO Abidjan
Contact person Koichiro Nagaya
Tel +2252720332930 Mobile +2250789123010 Email koichiro_nagaya@jetro.go.jp, cda@jetro.go.jp

JETRO

Language: English, Japanese, French

To expand Japan’s pop culture into the African market, this initiative focuses on two particularly competitive business sectors: digital animation and video games (e-sports). By promoting distinctive and innovative collaborations between Japanese companies and African enterprises in these fields, the goal is to build mutually beneficial, win-win partnerships. Additionally, the initiative introduces a framework for business support in coordination with local government policies.

日本のPOPカルチャーのアフリカ市場展開に向けて、日本が特に競争力を持つビジネス分野として、今回は①デジタルアニメと、②ビデオゲーム（eスポーツ）を取り上げる。この分野での日本企業の顕著でユニークな取り組みをアフリカ企業とともに行うことで、両者のWIN-WINの関係構築を目指す。また現地政府の政策と連携したビジネス支援の枠組みについても紹介する。

Pour accroître la présence de la pop culture japonaise sur le marché africain, cette initiative se concentre sur deux secteurs d’activité particulièrement compétitifs : l’animation numérique et les jeux vidéo (e-sport). En encourageant des collaborations originales et innovantes entre entreprises japonaises et africaines dans ces domaines, l’objectif est de bâtir des partenariats mutuellement avantageux. Par ailleurs, l’initiative prévoit la mise en place d’un cadre de soutien aux entreprises, en coordination avec les politiques gouvernementales locales.

Speakers:

Mr. SHIOTA Shuzo (CEO, Polygon Pictures Inc.)
塩田 周三（株式会社ポリゴン・ピクチュアズ、代表取締役）

Mr. HARADA Katsuhiro (Chief Producer / Executive Game Director, Bandai Namco Studios Inc.)
原田 勝弘（株式会社バンダイナムコスタジオ、エグゼクティブゲームディレクター／チーフプロデューサー）

Mr. Oumar KONATÉ (Deputy Chief of Staff, Ministry of Communication)

Mr. Aboubakar Sidiky BAKAYOKO (Founder & CEO, Paradise Game)

Ms. Adja Mariam SORO (CEO, STUDIO KÄ SAS)

Mr. NAGAYA Koichiro (General Manager, Japan External Trade Organization (JETRO) Abidjan)
長屋 幸一郎（日本貿易振興機構（ジェトロ）アビジャン事務所）

Japanese Anime in Africa: Unlocking Potential through Cuisine and Cultural Crossovers

日本アニメのアフリカ展開可能性を探る～日本食など日本文化との掛け合わせをきっかけにして

ORGANISER:

COTS COTS LTD

こっこつリミテッド

Website

Address

Branch/Department

Contact person

Tel

https://cotscots.jp/

P.O. Box 10144, Kampala, Uganda

-

Masahiro Shimizu

+81 (0)90 3895 1681

Email

info@cotscots.com



COTS COTS

CO-ORGANISER:

BS0テレ

BS NIPPON CORPORATION

株式会社B S 日本



JFOODO

日本食品海外プロモーションセンター

Language: Japanese

In this session, COTS COTS LTD—pioneering Japanese-food ventures in Uganda and Kenya—teams up with BS Nippon Corporation, a veteran planner and financier of anime, and the Japan Food Overseas Promotion Center (JFOODO), its collaborator on U.S. anime-and-cuisine events, to examine the commercial potential of Japan’s soft-power icon—anime—in East Africa, viewed through the lens of blending anime with Japanese cuisine and other Japanese cultural touchpoints.

ウガンダなどで日本食ビジネスを手掛けるCOTS COTS、放送局としてアニメの企画・出資経験が豊富な株式会社B S 日本、同社と共に米国でアニメと日本食のコラボイベントを実施したJFOODOで、日本を代表するソフトコンテンツであるアニメの東アフリカでのビジネス展開可能性について、アニメと日本食など日本文化の融合の観点から議論する

Dans cette session, COTS COTS LTD, précurseur de la cuisine japonaise en Ouganda et au Kenya, s’associe à BS Nippon Corporation, spécialiste de la planification et du financement de l’anime, et au JFOODO, son partenaire pour des événements mêlant anime et gastronomie aux États-Unis. Ensemble, ils analyseront le potentiel commercial de l’anime, emblème du soft power japonais, en Afrique de l’Est, à travers sa fusion avec la cuisine japonaise et d’autres éléments culturels japonais.

- Speakers:
- Mr. KITAGAWA Hironobu (Chief Administrative Officer, JFOODO)

北川 浩伸（日本食品海外プロモーションセンター(JFOODO)、執行役）
- Mr. ITO Yukihiro (General specialist, BS Nippon Corporation)

伊藤 幸弘（株式会社B S 日本、ゼネラルスペシャリスト）
- Mr. KUBOTA Natsuo (RAINBOW ENTERTAINMENT CO., LTD., auditor / Advisor, BS Nippon Corporation)

窪田 夏生（株式会社レインボーエンタテインメント、監査役 / 株式会社B S 日本、アドバイザー）
- Mr. SHIMIZU Masahiro (President, COTS COTS LTD)

清水 政宏（こっこつリミテッド、代表取締役）

The Need for Electric Mobility in Africa’s Development

アフリカ発展における電動モビリティの必要性

ORGANISER:

MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD.

武蔵精密工業株式会社

Website

Address

Branch/Department

Contact person

Tel

https://www.musashi.co.jp/

39-5 Daizen, Ueta-Cho, Toyohashi-shi, Aichi, Japan

e-Mobility Business Unit

Tomohisa Sukigara

+81 (0)532 25 8111

Email

tomohisa_sukigara@musashi.co.jp



MUSASHI

CO-ORGANISER:



ARC RIDE LIMITED

Language: English

A panel discussion on the current state of electric mobility and its future prospect in Africa. This will provide their own experiences, such as Real Impact, Reaction on the Market, Experience and Lessons Learned. The practical learning and networking opportunity for those interested in introducing electric mobility, applying it to their own country’s policies, expanding into Africa, and developing emerging markets.

アフリカにおける電動モビリティの現状と今後の展望について、起業家・投資家視点から実体験を交えて議論します。導入による経済効果や現地ユーザーの反応、現地運営の実情、推進時の課題などの生の声をお届けします。電動モビリティの導入、自国施策への適用、アフリカ進出や新興市場開拓に関心のある関係者へ実践的な学びと交流の場を提供します。

Nous procéderons à une analyse de la mobilité électrique en Afrique, en nous basant sur des expériences concrètes vécues par un entrepreneur et un investisseur. Nous aborderons les effets économiques, les réactions des utilisateurs, les réalités opérationnelles et les défis. Cette session permettra aux participants d’échanger et d’apprentissage pour ceux intéressés par l’introduction de la mobilité électrique et le développement de marchés émergents, en particulier en Afrique.

- Speakers:
- Mr. OTSUKA Hiroshi (President & CEO, MUSASHI SEIMITSU INDUSTRY CO., LTD.)

大塚 浩史（武蔵精密工業株式会社、代表取締役社長）
- Mr. Joseph HURST-CROFT (CEO, ARC RIDE LIMITED)
- Mr. Mike SALAWOU (Director, Infrastructure and Urban Development Department, African Development Bank)
- Mr. Nabil ANJARWALLA (CEO, Greenwheels)
- Mr. TERAUBO takuma (CEO & General Partner, UNCOVERED FUND INC.)

寺久保 拓摩（株式会社アンカバードファンド、CEO & General Partner）

Yanmar’s activities in West Africa: contribution to agricultural mechanisation

Yanmarの西アフリカにおける農業機械化推進活動について

**ORGANISER:**

YANMAR HOLDINGS CO., LTD.
ヤンマーホールディングス株式会社



Website

https://www.yanmar.com/global/

Address

-

Branch/Department

-

Contact person

Teruo Yoshii

Tel

-

Mobile

-

Email

teruo_yoshii@yanmar.com

 **Language:** English, French

Yanmar is rapidly expanding its commercial activities across Africa starting from June 2024. In West Africa, we have signed a Memorandum of Understanding (MOU) with a distributor in Côte d’Ivoire to jointly promote agricultural machinery sales in 15 countries. We aim to present this activity status and engage in a panel discussion to exchange ideas on our efforts in agricultural promotion and mechanization in West Africa, while also showcasing Yanmar’s presence and products/services.

Yanmarは2024年6月以降、アフリカ各地でのコマーシャル活動を急速に展開しています。西アフリカでは、コートジボワールの代理店とMOUを締結し、15か国での農機販売事業を共同推進することに合意しました。この活動状況を紹介すると共に、西アフリカにおける農業振興や機械化への取り組みについて、パネルディスカッション形式で意見交換をおこない、ヤンマーのプレゼンスと商品・サービスをアピールしたいと考えています。

Depuis juin 2024, Yanmar développe rapidement ses activités commerciales à travers l’Afrique. En Afrique de l’Ouest, nous avons signé un protocole d’accord avec un distributeur en Côte d’Ivoire afin de promouvoir conjointement la vente de machines agricoles dans 15 pays. Nous souhaitons présenter l’état d’avancement de cette initiative et participer à une table ronde pour échanger autour de nos actions en matière de promotion de l’agriculture et de mécanisation en Afrique de l’Ouest, tout en mettant en valeur la présence, les produits et les services de Yanmar.

 **Speakers:**

Mr. SHOSHI Kemal (Excecutive Officer,YANMAR HOLDINGS CO.,LTD. /President, Representative Director, YANMAR AGRIBUSINESS CO.,LTD.)
所司 ケマル（ヤンマーホールディングス株式会社、執行役員／ヤンマーアグリ株式会社、代表取締役社長）

Freshmama: Fruit and vegetable freshness preservation film

青果物鮮度保持フィルムFreshmama

**ORGANISER:**

NISSAN STEEL INDUSTRY CO., LTD.
日産スチール工業株式会社



Website

https://freshmama.jp/en/

Address

Room 412, 3rd Azuma Building, Kanda Hirakawacho, Chiyoda-ku, Tokyo 101-0027,Japan

Branch/Department

Tokyo Office Sales Department

Contact person

Hideyo Nishimoto

Tel

+81 (0)3 5809 3202

Mobile

+81 (0)80 6136 0730

Email

freshmama@nsk-kk.co.jp

 **Language:** Japanese

Reduce food waste from fruits and vegetables to as close to zero as possible!

青果物のフードロスを限りなくゼロへ！

Réduisez le gaspillage alimentaire de fruits et légumes au plus près de zéro !

 **Speakers:**

Mr. NISHIMOTO Hideyo (International Division Director, International Affairs Department)
西本 英世（日産スチール工業株式会社、国際部長）

Mobilizing private capital for advancing quality infrastructure investment

質の高いインフラ投資のための民間資金動員

ORGANISER:

WORLD BANK (GLOBAL INFRASTRUCTURE FACILITY, QUALITY INFRASTRUCTURE INVESTMENT PARTNERSHIP)



世界銀行（グローバル・インフラストラクチャ・ファシリティ、質の高いインフラ投資パートナーシップ）

Website https://www.globalinfrafacility.org/ https://www.worldbank.org/en/programs/quality-infrastructure-investment-partnership
Address Fukoku Seimei Building 14th Floor, Uchisaiwaicho 2-2-2, Chiyoda-ku, Tokyo, JAPAN 100-0011
Branch/Department Tokyo Office
Contact person Yohei Yagyu
Tel - Mobile - Email yyagyu@worldbank.org

Language: English, Japanese

The Global Infrastructure Facility and the Quality Infrastructure Investment Partnership, both housed within the Global Infrastructure Finance Department at the World Bank, will co-host a session on mobilizing private capital for advancing quality infrastructure investment. The discussion will highlight the importance of project preparation and risk mitigation to attract investment. It will also explore ways to enhance collaboration among public and private stakeholders to support sustainable and resilient infrastructure in emerging and developing economies. The session includes an interactive panel discussion, with representatives from AfDB, JICA and MUFG Bank, sharing the insights into how best to advance the private investment.

世界銀行のグローバル・インフラストラクチャー・ファシリティ（GIF）と質の高いインフラ投資（QII）パートナーシップは、質の高いインフラ投資を推進するための民間資本の動員をテーマとしたセッションを共催します。本セッションでは、投資を呼び込むためのプロジェクト準備やリスク軽減の重要性に焦点を当て、新興国および開発途上国における持続可能で強靱なインフラ開発を支援するために、官民の関係者間の連携強化の方法について発表致します。パネルディスカッションでは、アフリカ開発銀行（AfDB）、国際協力機構（JICA）、三菱UFJ銀行（MUFG Bank）を招き、アフリカでの民間投資をどのように促進するか議論します。

Le Mécanisme mondial de financement des infrastructures (GIF) et le Partenariat pour des investissements dans des infrastructures de qualité (QII), tous deux rattachés au Département du financement des infrastructures mondiales de la Banque mondiale, coorganiseront une session sur la mobilisation de capitaux privés en faveur du développement d’investissements dans des infrastructures de qualité. La discussion mettra en lumière l’importance de la préparation des projets et de l’atténuation des risques pour attirer les investissements. Elle explorera également les moyens de renforcer la collaboration entre les parties prenantes publiques et privées afin de soutenir des infrastructures durables et résilientes dans les économies émergentes et en développement. La session comprendra une table ronde interactive avec des représentants de la BAD, de la JICA et de la Banque MUFG, qui partageront leurs perspectives sur les meilleures façons de promouvoir l’investissement privé.

Speakers:

- Ms. Jane JAMIESON (Program Manager, QII and GIF, World Bank)
- Mr. Mike SALAWOU (Director of the Infrastructure and Urban Development Department, African Development Bank)
- Mr. JURAKU Masahiro (Director of Private Sector Investment Finance Division)
壽楽正浩（海外投融資課 課長、JICA）
- Mr. Christopher MARKS (Managing Director; Head of Emerging Markets, MUFG Bank)

BarChip – Revolutionize the world of concrete reinforcement

バルチップ - 革新的なコンクリート補強システム

ORGANISER:

BARCHIP INC.

バルチップ株式会社



Website https://barchip.com/
Address 1-4 Nakadori Mizushima Kurashiki City, Okayama 712 8502 JAPAN
Branch/Department Global Sales Group
Contact person Mr. Suleman KHAN
Tel - Mobile +81 (0)90 6417 7462 Email s.khan@barchip.co.jp

Language: English

BarChip is a global leader in fiber-reinforced concrete solutions, delivering not just products but comprehensive technical and application support. For over 20 years, BarChip has been the trusted choice for major infrastructure projects worldwide. Our core concept is to replace traditional steel reinforcement in non-structural concrete elements, offering key benefits such as eliminating corrosion, reducing carbon emissions, improving safety, simplifying installation, and cutting construction time and costs. BarChip provides smarter, more sustainable solutions that add value to every stakeholder in the construction process.

BarChipは繊維補強コンクリートの世界的リーダーであり、製品供給だけでなく、包括的な技術サポートを提供しています。20年以上にわたりBarChipは世界中の大規模インフラ工事において、信頼できる製品として選ばれてきました。当社のコンセプトは、非構造コンクリート部における鉄製補強材の代替です。腐食の防止、CO2排出量の削減、施工の簡素化、建設期間とコストの削減といった重要なメリットがもたらされます。BarChipは、建設プロセスに関わるすべての関係者に付加価値をもたらす、よりスマートで持続可能なソリューションを提供します。

BarChip est un leader mondial des solutions en béton fibré, offrant non seulement des produits, mais aussi un accompagnement technique et sur site complet. Depuis plus de 20 ans, BarChip est le partenaire de confiance de grands projets d’infrastructure à travers le monde. Notre concept fondamental consiste à remplacer les armatures en acier traditionnelles dans les éléments non structuraux en béton, avec des avantages majeurs : suppression de la corrosion, réduction des émissions de carbone, amélioration de la sécurité, simplification de l’installation, réduction du temps et des coûts de construction. BarChip propose des solutions plus intelligentes et plus durables, qui apportent de la valeur à chaque acteur du processus de construction.

Speakers:

- Mr. Suleman KHAN

Transforming African Agriculture through Japan’s Fusion of High-Tech and Analog Solutions
Revolutionizing African Farming with Japan’s High-Tech and Analog Synergy

日本のハイテク×アナログ技術の掛け合わせでアフリカの農業を変える

ORGANISER:

SPEC COMPANY LIMITED

株式会社SPEC



Website http://spec-env.jp/en.html
Address 4-5-5, Shimotakaido, Suginami, Tokyo 168 0073 Japan
Branch/Department Sales and Marketing Department
Contact person Shiyo Kamibayashi
Tel +81 (0)3 6304 6130 Mobile +81 (0)80 6534 4321 Email kamibayashi@spec-env.jp

CO-ORGANISER:



NIPPON BIOFUEL CO., LTD.
日本植物燃料株式会社



GREEIN INC.
グリーン株式会社

Language: English

This event showcases a model combining Japanese analog and digital technologies to address challenges in African agriculture. It improves productivity through smart farming, reduces post-harvest losses via soil stabilizer-based road construction, and strengthens small farmers’ market access through a digital cooperative system. Together, these solutions support efficient production, transportation, and sales across the agricultural value chain.

日本のアナログとデジタル技術を融合し、アフリカ農業の生産・輸送・販売の課題を解決するモデルを紹介いたします。スマート農業で生産性向上、硬化剤による農道整備で輸送ロス削減、電子農協で小規模農家の販売力強化を図ります。

Cet événement présente un modèle associant des technologies japonaises analogiques et numériques pour relever les défis dans l’agriculture en Afrique. Il améliore la productivité par l’agriculture intelligente, réduit les pertes post-récolte grâce à la construction de routes utilisant un stabilisateur de sol et renforce l’accès des petits agriculteurs au marché avec un système numérique coopératif. Ensemble, ces solutions favorisent une production, un transport et une commercialisation efficaces sur l’ensemble de la chaîne de valeur agricole.

Speakers:

Mr. GODA Makoto (CEO, Nippon Biofuel Co., Ltd.)

合田 真（日本植物燃料株式会社、代表取締役）

Mr. HANAI Junichi (Director, CPO, GREEIN INC)

花井 淳一（グリーン株式会社、取締役CPO）

Ms. KAMIBAYASHI Shiyo (General manager, SPEC CO., LTD)

上林 思瑶（株式会社SPEC、営業・企画部 部長）

TymeBank’s Cross-Continental Breakthrough: Insights for Japan from a South African Unicorn

南アフリカ発ユニコーン・TymeBankに学ぶ成功戦略：アジアとアフリカ、そして日本を結ぶ未来図

ORGANISER:

JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO)

日本貿易振興機構（ジェトロ）



Website https://www.jetro.go.jp/southafrica/
Address Alice Lane Building 3, 4th Floor, Corner Alice Lane and 5th Street, Sandown, Sandton; Johannesburg, REPUBLIC OF SOUTH AFRICA
Branch/Department JETRO Johannesburg
Contact person Rikako Nishiura, Keitumetse Simelane
Tel +27117846084 Mobile - Email infosuy@jetro.go.jp

CO-ORGANISER:



TYME GROUP



NORRSKEN22

Language: English, Japanese

Join us for a presentation on the Africa Tech investment opportunity by Norrksen22, a leading African tech investor, followed by a fireside chat featuring TymeBank, a unicorn from South Africa. Norrsken22 will lay out the vast investment opportunity available on the African continent, manifested through their investment in TymeBank and then through the lens of TymeBank’s success in expanding to Southeast Asia, from their Africa base, we will explore emerging economic connections between Asia and Africa. The session will also shed light on the appeal of Asian markets, including Japan, from the perspective of South African enterprises, and offer insights into building stronger business ties between Japan and Africa.

南アフリカ発のユニコーン企業TymeBankと、アフリカでスタートアップ支援を行うNorrsken22によるファイヤーサイドチャットをお届けします。アフリカ発でありながら東南アジア市場での成功を収めたTymeBankの実例を通じて、アジアとアフリカを結ぶ新たな経済接点を探るとともに、南ア企業の視点から見た日本を含むアジア市場の魅力や、日本・アフリカ間のビジネス関係構築に向けたヒントを提示します。

Participez à une discussion informelle avec TymeBank, une licorne d’Afrique du Sud, et Norrsken22, un incubateur de start-ups de premier plan sur le continent africain. À travers le prisme du succès de TymeBank en Asie du Sud-Est, malgré ses origines africaines, nous explorerons les nouvelles dynamiques économiques entre l’Asie et l’Afrique. La session soulignera également l’attrait des marchés asiatiques, y compris le Japon, du point de vue des entreprises sud-africaines, et proposera des pistes pour renforcer les liens économiques entre le Japon et l’Afrique.

Speakers:

Mr. Coenraad JONKER (CEO and Co-founder, Tyme Group)

Ms. Natalie KOLBE (Managing Partner, Norrsken22)

Toppan’s Co-Creation Strategy in Africa: Exploring the Intersection of Social Solutions and Business

TOPPAN流アフリカ共創戦略：課題解決とビジネスの交点を探る

ORGANISER:

TOPPAN HOLDINGS INC.

TOPPANホールディングス株式会社

Website	https://www.holdings.toppan.com/ja/
Address	1-3-3, Suido, Bunkyo-ku, Tokyo 112-8531, Japan
Branch/Department	-
Contact person	Naoki Sato
Tel	-
Mobile	+81 (0)90 9825 3926
Email	naoki_3.sato@toppan.co.jp



Language: English

TOPPAN Holdings showcases three group companies addressing key societal challenges across Africa. TOPPAN Digital develops scalable solutions in agriculture, healthcare, disaster prevention, and waste management using satellite and IoT. It conducts field trials on smart farming and remote diagnostics. TOPPAN Security provides end-to-end ID solutions, fostering enduring operations through direct investment in local entities and government organizations. TOPPAN Ecquaria builds digital government platforms tailored to local realities, leveraging advanced AI to create future-ready, highly convenient service platforms. At TICAD, we’ll present how these hands-on, technology-driven initiatives solve real-world problems, enabling sustainable growth and co-creation with African communities and governments.

TOPPANグループは、アフリカの社会課題解決と成長加速のため、革新的なデジタルソリューションと確かな技術を提供します。セキュアな国民ID基盤からスマート農業、ヘルスケア、デジタル政府プラットフォームまで、現地インフラやAIを活用し、人々の生活を豊かにする実用的なソリューションを構築。現地への直接投資で持続可能な事業を育成し、アフリカの皆様と「共創」しながら、確かな未来の実現に向け活動しています。

TOPPAN Holdings présente trois entreprises du groupe engagées face aux enjeux sociétaux en Afrique. TOPPAN Digital développe des solutions évolutives dans l’agriculture, la santé, la prévention des catastrophes et la gestion des déchets, avec les satellites et l’IdO. Elle mène des essais sur l’agriculture intelligente et le diagnostic à distance. TOPPAN Security propose des solutions complètes d’identification, soutenant des opérations durables via des investissements directs dans des entités locales et des organisations gouvernementales. TOPPAN Ecquaria conçoit des plateformes numériques gouvernementales adaptées aux réalités locales, en mobilisant l’IA pour offrir des services pratiques tournés vers l’avenir. À la TICAD, nous présenterons comment ces initiatives fondées sur la technologie répondent à des problématiques réelles, en favorisant une croissance durable et une cocréation avec les communautés et gouvernements africains.

Speakers:

Mr. IIZUKA Nobuhiro (Executive Officer, Business Development Center & Africa Business Development Office TOPPAN Digital Inc.)

飯塚 修弘（TOPPANデジタル株式会社 執行役員 事業開発センター長 兼 事業開発センターアフリカ事業開発室長）

Mr. Ernie QUAH (Vice President, AI & Consulting Toppan Ecquaria Pte. Ltd.)

Mr. Nicolas JAUEN (Managing Director TOPPAN Security (Pty) Ltd.)

The Way Forward for Malaria Eradication – Joint Effort through New Drug Development

マラリア撲滅のための進むべき道 ～ 新薬開発を通じた支援

ORGANISER:

INSTITUTE OF TROPICAL MEDICINE, NAGASAKI UNIVERSITY

長崎大学熱帯医学研究所



Website	https://www.tm.nagasaki-u.ac.jp/nekken/en/
Address	1-12-4 Sakamoto Nagasaki 852-8523, Japan
Branch/Department	-
Contact person	Tsuyoshi Kihara
Tel	+81 (0)95 819 7870
Mobile	-
Email	tkihara@nagasaki-u.ac.jp

CO-ORGANISER:



MEDICINES FOR MALARIA VENTURE



GLOBAL HEALTH INNOVATION TECHNOLOGY FUND

公益社団法人 グローバルヘルス技術振興基金



SHIONOGI & CO., LTD.

塩野義製薬株式会社

Language: English

As part of this side event, experts from MMV, Nagasaki University, SHIONOGI, GHIT, and researchers from Africa will discuss the way forward in reducing the burden of malaria and overcoming anti-malarial resistance in Africa. They will also shed more light on how Japan and its international and African partners are helping African countries move towards malaria elimination through research and development of new medicines.

マラリアがアフリカの社会や経済に悪影響を及ぼし、早期介入に対する抵抗がその撲滅を遅らせているにも関わらず、政策立案者や一般大衆の間でこれらの問題はほとんど知られていない。本イベントでは、MMV、長崎大学、塩野義製薬、GHIT Fundの専門家が、マラリアによる負担軽減と薬剤耐性克服に向けた今後の方向性について議論する。

Dans le cadre de cet événement parallèle, des experts de MMV, de l’université de Nagasaki, de SHIONOGI, de GHIT ainsi que des chercheurs africains discuteront des pistes à suivre pour réduire l’impact du paludisme et surmonter la résistance aux antipaludiques en Afrique. Ils expliqueront également comment le Japon, avec ses partenaires internationaux et africains, contribue aux efforts d’élimination du paludisme sur le continent africain à travers la recherche et le développement de nouveaux médicaments.

Speakers:

Dr. NAKATANI Hiroki (Chair of the Board, Global Health Innovation Technology Fund)

中谷 比呂樹（公益社団法人グローバルヘルス技術振興基金、会長・代表理事）

Mr. Martin FICHET (Chief Executive Officer, Medicines for Malaria Venture)

Dr. INAOKA Ken Daniel (Professor, Institute of Tropical Medicine, Nagasaki University)

稲岡 健ダニエル（長崎大学熱帯医学研究所、教授）

Dr. TAKAYA Kenji (Senior Scientist, Shionogi & CO., LTD.)

高谷 健二（塩野義製薬株式会社、主幹研究員）

Dr. Yukie LLOYD (Senior Manager, Investment for Impact, Global Health Innovation Technology Fund)



JETRO

Japan External Trade Organization

海外展開支援部 フロンティア開拓課
Overseas Business Development Department,
Business Frontier Development Division

Tel +81-3-3582-5170

Email bde-event@jetro.go.jp

Web <https://www.jetro.go.jp> (JP)

<https://www.jetro.go.jp/en> (EN)

JETRO Offices in Africa



<https://www.jetro.go.jp/en/jetro/worldwide/africa.html>

JETRO ABIDJAN (Côte d'Ivoire)

Tel +225-2720332930

JETRO CAIRO (Egypt)

Tel +20-2-2574-1111

JETRO ADDIS ABABA (Ethiopia)

Tel +251-11-821-1994

JETRO ACCRA (Ghana)

Tel +233-30-279-2681

JETRO NAIROBI (Kenya)

Tel +254-743-300460

JETRO RABAT (Morocco)

Tel +212-537-661463

JETRO MAPUTO (Mozambique)

Tel +258-84-859-3803

JETRO LAGOS (Nigeria)

Tel +234-201-454-7643

JETRO JOHANNESBURG (South Africa)

Tel +27-11-784-6084

As of August 2025

@2025 JETRO All rights reserved.

